

تم تحميل وعرض هذا المادة من موقع واجبي:

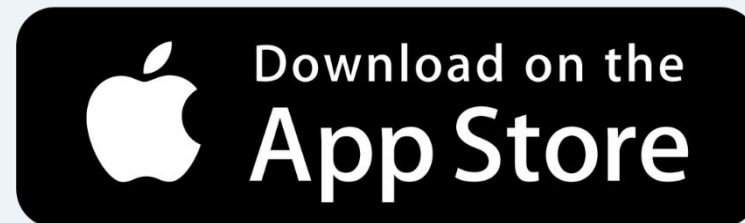
wajibi.com



www.wajibi.net

واجبي موقع تعليمي يوفر مجموعة واسعة  
من الخدمات والموارد التعليمية، يهدف موقع واجبي إلى  
تسهيل عملية التعليم ويقدم حلول المناهج للطلاب في  
جميع المراحل الدراسية.

حمل تطبيق واجبي من هنا  يصلك كل جديد



قررت وزارة التعليم تدرّس  
هذا الكتاب وطبعه على نفقتها



المملكة العربية السعودية

# صناعة القرار في الأعمال

التعليم الثانوي - نظام المسارات  
السنة الثانية

ح) وزارة التعليم، ١٤٤٤ هـ

فهرسة مكتبة الملك فهد الوطنية أثناء النشر  
وزارة التعليم

صناعة القرار في الأعمال. / وزارة التعليم - الرياض، ١٤٤٤ هـ  
٥٢٨ ص؛ سم

ردمك: ٩٧٨-٦٠٣-٥١١-٤٨٩-٩

١- إدارة الأعمال - تعليم أ. العنوان  
ديوي ٦٥٨,٠٠٧ ١٤٤٤/١٠٩٩٥

رقم الإيداع: ١٤٤٤/١٠٩٩٥  
ردمك: ٩٧٨-٦٠٣-٥١١-٤٨٩-٩

[www.moe.gov.sa](http://www.moe.gov.sa)

مواد إرشادية وداعمة على "منصة عين الإرشادية"



[ien.edu.sa](http://ien.edu.sa)

أعزاءنا المعلمين والمعلمات، والطلاب والطالبات، وأولياء الأمور، وكل مهتم بالتربية والتعليم:  
يسعدنا تواصلكم؛ لتطوير الكتاب المدرسي، ومقترحاتكم محل اهتمامنا.



[fb.ien.edu.sa](https://fb.ien.edu.sa)



وزارة التعليم

Ministry of Education

2024 - 1446

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ



وزارة التعليم

Ministry of Education

2024 - 1446

# مقدمة

إن تقدم الدول وتطورها يقاس بمدى قدرتها على الاستثمار في التعليم، ومدى استجابة نظامها التعليمي لمتطلبات العصر ومتغيراته. وحرصًا من وزارة التعليم على ديمومة تطوير أنظمتها التعليمية، واستجابة لرؤية المملكة العربية السعودية 2030، فقد بادرت الوزارة إلى اعتماد نظام "مسارات التعليم الثانوي" بهدف إحداث تغيير فاعل وشامل في المرحلة الثانوية.

إن نظام مسارات التعليم الثانوي يقدم نموذجًا تعليميًا متميزًا وحديثًا للتعليم الثانوي في المملكة العربية السعودية ويسهم بكفاءة في:

- تعزيز قيم الانتماء لوطننا المملكة العربية السعودية، والولاء لقيادته الرشيدة - حفظهم الله -، انطلاقًا من عقيدة صافية مستندة إلى التعاليم الإسلامية السمحة.
- تعزيز قيم المواطنة من خلال التركيز عليها في المواد الدراسية والأنشطة، اتساقًا مع مطالب التنمية المستدامة، والخطط التنموية في المملكة العربية السعودية التي تؤكد على ترسيخ ثنائية القيم والهوية، وتنبثق من تعاليم الإسلام والوسطية.
- تأهيل الطلبة بما يتوافق مع التخصصات المستقبلية في الجامعات والكليات أو المهن المطلوبة؛ لضمان اتساق مخرجات التعليم مع متطلبات سوق العمل.
- تمكين الطلبة من متابعة التعليم في المسار المفضل لديهم في مراحل مبكرة، وفق ميولهم وقدراتهم.
- تمكين الطلبة من الالتحاق بالتخصصات العلمية والإدارية النوعية المرتبطة بسوق العمل، ووظائف المستقبل.
- دمج الطلبة في بيئة تعليمية ممتعة ومحفزة داخل المدرسة قائمة على فلسفة بناءية، وممارسات تطبيقية ضمن مناخ تعليمي نشط.
- انتقال الطلبة من المرحلة الابتدائية إلى نهاية المرحلة الثانوية عبر رحلة تعليمية متكاملة، وتسهيل عملية انتقالهم إلى مرحلة ما بعد التعليم العام.
- تزويد الطلبة بالمهارات التقنية والشخصية التي تساعدهم على التعامل مع الحياة، والتجاوب مع متطلبات المرحلة.
- توسيع الفرص أمام الطلبة الخريجين من الجامعات، وتوفير خيارات متنوعة، مثل: الحصول على شهادات مهنية، والالتحاق بالكليات التطبيقية، والحصول على دبلومات وظيفية.
- ويتكون نظام المسارات من تسعة فصول دراسية تُدرّس في ثلاث سنوات، تتضمن سنة أولى مشتركة يتلقى فيها الطلبة الدروس في مجالات علمية وإنسانية متنوعة، تليها سنتان تخصصيتان، يُسكن الطلبة بها في مسار عام وأربعة مسارات تخصصية تتسق مع ميولهم وقدراتهم، وهي: المسار الشرعي، مسار إدارة الأعمال، مسار علوم الحاسب والهندسة، مسار الصحة والحياة، مما يجعل هذا النظام هو الأفضل للطلاب من حيث:
- وجود مواد دراسية جديدة تتوافق مع متطلبات الثورة الصناعية الرابعة والخطط التنموية، وتهدف رؤية السعودية 2030، لتنمية مهارات التفكير العليا، وحل المشكلات، والمهارات البحثية.
- برامج المجال الاختياري التي تتسق مع احتياجات سوق العمل وميول الطلبة؛ حيث تمكنهم من الالتحاق بمجال اختياري محدد وفق مصفوفة مهارات وظيفية محددة.
- مقياس ميول يضمن تحقيق كفاءة الطلبة وفعاليتهم، ويساعدهم في تحديد اتجاهاتهم وميولهم، وكشف مكامن القوة لديهم، مُعززًا فرص نجاحهم في المستقبل.
- العمل التطوعي المصمم للطلبة خصيصًا بما يتسق مع فلسفة النشاط في المدارس، ويُعدّ أحد متطلبات التخرج؛ ويساعد على تعزيز القيم الإنسانية، وبناء المجتمع وتنميته وتماسكه.
- التجسير الذي يمكن الطلبة من الانتقال من مسار إلى آخر وفق آليات محددة.



- حصص الإتقان الإثرائية والعلاجية التي يتم من خلالها تطوير المهارات وتحسين المستوى التحصيلي.
- خيارات التعليم المدمج، والتعلم عن بعد؛ الذي بُني في نظام المسارات على أسس من المرونة، والملاءمة والتفاعل والفعالية.

- مشروع التخرج؛ الذي يساعد الطلبة على دمج الخبرات النظرية مع الممارسات التطبيقية.
- شهادات مهنية ومهارية تمنح للطلاب بعد إنجازهم مهام محددة، واختبارات معيَّنة بالشراكة مع جهات تخصصية.

ويُعَدُّ مسار إدارة الأعمال أحد المسارات المستحدثة في المرحلة الثانوية، وهو الذي يسهم في تحقيق أفضل الممارسات عبر الاستثمار في رأس المال البشري، وإكساب الطلبة المعارف والخبرات والمهارات المواكبة للثورة الصناعية الرابعة، وتحديات القرن الواحد والعشرين. كما يسعى المسار إلى إكساب الطلبة المهارات اللازمة للتعامل مع التحديات الإدارية والمالية في عصر الاقتصاد الرقمي باعتباره مستقبلاً اقتصادياً - وهذا ما أكدت عليه مضامين رؤية السعودية 2030، وبرنامجاً تنمية القدرات البشرية وجودة الحياة، علاوة على حاجة سوق العمل إلى كوادر بشرية مؤهلة للعمل في وظائف المستقبل؛ لتعزيز قيم العمل الجاد، والانضباط، والعزيمة، والمثابرة، والإيجابية، والمرونة، والقيم الوطنية، وتعزيز الانتماء الوطني، ودعم ثقافة الابتكار وريادة الأعمال، ودعم قيمة العمل التطوعي، وتهيئة الطلبة لسوق العمل، وتوسيع الفرص التعليمية أمامهم؛ بما يسهم في إعدادهم لمواصلة الدراسة الجامعية، أو الحصول على شهادات مهنية في أحد التخصصات ذات العلاقة.

وتُعَدُّ مادة "صناعة القرار في الأعمال" إحدى المواد الرئيسة في مسار إدارة الأعمال، وهي تساعد الطلبة على معرفة عملية اتخاذ القرار، وفهمها، وإيجاد الحلول المناسبة لمشكلات الأعمال، والاستفادة منها في فهم الواقع واتخاذ قرارات للمستقبل. إذ تهدف المادة إلى تعريف الطلبة بأهمية تحديد المشكلات، وإيجاد أهم الطرائق لحلها، ومعرفة البدائل المتاحة، وكيفية اختيار البديل الأمثل باستخدام وسائل التفكير البديهية أو المنهجية والناقدة، والاستفادة منها في حل المشكلات الحياتية والعملية، واتخاذ القرارات على المستوى الشخصي والمجتمعي والمهني. وتركز المادة - كذلك - على تعزيز مهارات التفكير الناقد واتخاذ القرارات وصناعتها داخل المجموعات المشتركة، وعلى بيان أهمية استخدام الأساليب الكمية في اتخاذ القرارات، وتشتمل على تمارين تطبيقية وتقنية لما يتعلمه الطلبة، وتشجعهم على حل مشكلات واقعية تحاكي مستوياتهم المعرفية بإشراف المعلم.

ويتميز كتاب "صناعة القرار في الأعمال" بتعزيز التفكير الإبداعي والابتكار باستخدام أدوات تقنية داعمة لمنهجية صنع القرار بأساليب حديثة، وتتوافر فيه عناصر الجذب والتشويق التي تجعل الطلبة يقبلون على تعلم مفاهيم الكتاب والتفاعل معها، بما يقدمه من تدريبات وأنشطة متنوعة، كما يؤكد هذا الكتاب على جوانب مهمة تتمثل في:

- الترابط الوثيق بين المحتويات والمواقف والمشكلات الحياتية.
- تنوع طرائق عرض المحتوى بصورة جذابة مشوقة.
- إبراز دور المتعلم في عمليات التعليم والتعلم.
- الاهتمام بترابط محتوياته، ما يجعل منه كلاً متكاملًا.
- الاهتمام بتوظيف التقنية في المواقف المختلفة.
- الاهتمام بتوظيف أساليب متنوعة في تقييم الطلبة بما يتناسب مع الفروق الفردية بينهم.

ولمواكبة التطورات العالمية في هذا المجال، فإن كتاب "صناعة القرار في الأعمال" سوف يوفر للمعلم مجموعة متكاملة من المواد التعليمية المتنوعة التي تراعي الفروق الفردية بين الطلبة، بالإضافة إلى البرمجيات والمواقع التعليمية، التي توفر لهم فرصة توظيف التقنيات الحديثة والتواصل المبني على الممارسة؛ ما يؤكد دوره في عملية التعليم والتعلم.

وأخيراً نرجو من الله - العلي القدير - أن يسهم هذا الكتاب في تهيئة وتأهيل أبنائنا وبناتنا الطلبة لعالم العمل والأعمال، ويكون حافزاً لاستثمار طاقاتهم، لبناء مستقبلهم والإسهام في تنمية وطنهم.

والله ولي التوفيق

357	الجزء 3 .....
358	القسم 1: المهارات الأساسية .....
359	الفصل 10: أساسيات نظام دعم القرار .....
360	1: أنظمة دعم القرار القائمة على جداول البيانات .....
378	2: استخدام أداة إدارة السيناريو .....
387	3: التدريب على استخدام أداة إدارة السيناريو .....
395	تدريبات إضافية .....
397	الفصل 11: استخدام أداة سولفر في برنامج مايكروسوفت إكسل .....
398	1: استخدام أداة سولفر .....
419	2: التدريب على استخدام أداة سولفر .....
424	تدريبات إضافية .....
426	القسم 2: المشروعات .....
427	الفصل 12: مشروع إنتاج السيارات .....
428	نبذة عن إنتاج السيارات .....
431	إنشاء جدول بيانات لدعم القرارات .....
449	مخرجات مشروع إنتاج السيارات .....
455	الفصل 13: مشروع منتج التزلج .....
456	نبذة عن منتج التزلج .....
458	إنشاء جدول بيانات لدعم القرارات .....
468	مخرجات مشروع منتج التزلج .....
475	الفصل 14: مشروع السيارة الكهربائية .....
476	نبذة عن شركة السيارة الكهربائية .....
479	إنشاء جدول بيانات لدعم القرارات .....
490	مخرجات مشروع السيارة الكهربائية .....
495	الفصل 15: مشروع شركة الطيران .....
496	نبذة عن شركة الطيران .....
498	إنشاء جدول بيانات لدعم القرارات .....
514	مخرجات مشروع شركة الطيران .....
515	قائمة المصطلحات .....

## الجزء 3

الفصل 10 أساسيات نظام دعم القرار

الفصل 11 استخدام أداة سولفر في برنامج مايكروسوفت إكسل

الفصل 12 مشروع إنتاج السيارات

الفصل 13 مشروع منتج التزلج

الفصل 14 مشروع السيارة الكهربائية

الفصل 15 مشروع شركة الطيران





# القسم 1 : المهارات الأساسية

صُمِّمَ قسم المهارات الأساسية ليقدم لك العديد من المفاهيم والمهارات الأساسية التي ستدعم ما تبقى من خطتك الدراسية لهذا الفصل الدراسي. ستتعلم أيضًا بعض التقنيات اللازمة للتعامل مع البيانات المالية المعقدة في سياق صناعة القرار باستخدام برامج جداول البيانات.

المهارات الأساسية هي فرصة لتنشيط ذاكرتك عن بعض المهارات التي تعلمتها سابقًا في صناعة القرار في الأعمال، ولتلاحظ كيفية دعمها وتكاملها مع الأعمال المالية الأخرى التي أنجزتها. يقدم هذا القسم ملاحظات تذكيرية مفيدة عن أهم المفاهيم التي درستها سابقًا، مع تعليمات يسهل اتباعها خطوة بخطوة لإرشادك.

ستتعلم كيفية العمل مع:

- مؤشرات الأداء الرئيسة (KPIs).
- جداول البيانات.
- المعادلات البسيطة والمعقدة.
- أداة إدارة السيناريو (Scenario Manager).
- أداة سولفر (Solver).

لإعدادك لبقية الفصل الدراسي، ستسلك منهجًا عمليًا تطبيقيًا في الدراسة، وتعمل عن طريق أمثلة عمل واقعية لتقرب ما تعلمته من أرض الواقع. ستحتاج بعدها إلى أن تراجع ما تعلمته، وتظهر تفكيرك الناقد، ومهاراتك في العمل الفردي والجماعي قبل الانتقال إلى القسم الثاني من الكتاب.

# أساسيات نظام دعم القرار

الفصل  
10

تُجمَع الكثير من المعلومات المتعلقة بالميزانيات والموردين وتكلفة الإنتاج والعملاء والمبيعات وغير ذلك، بواسطة إدارة العمل في شركة ما.

لكن قبل البدء بمعالجة هذه البيانات، على الشركة أن ترسم أهدافها: ما الذي تريد تحقيقه؟ ما المعلومات التي تحتاج إليها لتوجيه القرارات؟ وكيف ستقيس نجاحها؟ وعادة ما تستخدم الشركات مؤشرات الأداء الرئيسة لوضع أهدافها ومتابعة التقدم المنجز على هذا الصعيد. وفي هذه المرحلة، يمكن معالجة البيانات لتصبح معلومات كي يتمكن أصحاب الشركة من اتخاذ القرارات المناسبة.

نظام دعم القرار (DSS) Decision Support System هو تطبيق يعتمد على الحاسوب يساعد صناع القرارات الذين يواجهون مشكلات غير منظمة. حيث يعرض هذا النظام نتائج القرارات المختلفة أو يُعدّ نموذجًا عنها، بحيث يتمكن صناع القرار من تجربة السيناريوهات المختلفة قبل اعتماد الحل الأنسب للمشكلة. وتتمتع بعض برامج نظام دعم القرار بخاصية تقديم توصيات بشأن الحل الأنسب للمشكلة.

## أهداف التعلّم

بعد الانتهاء من دراسة هذا الفصل، ستكون قادرًا على:

- 1 شرح أهمية إعداد صناع القرار في الشركة نماذج عن قراراتهم وشرحها.
- 2 تطبيق مبادئ النمذجة للتقيّد بعملية محددة لصنع القرار.
- 3 شرح تفاصيل عملية صناعة القرار باستخدام برامج الحاسوب ذات الصلة.
- 4 اختبار ما تعلمته بواسطة أداة إدارة السيناريو.

# أنظمة دعم القرار القائمة على جداول البيانات

الدرس  
1

الفصل 10

رابط الدرس الرقمي



www.iem.edu.sa

تستخدم الشركات أنظمة دعم القرار (DSS) **Decision support systems** لمساعدتها على فهم كيفية تأثير القرارات المختلفة على مستقبل العمل، وهي مُصمَّمة لإعداد نموذج **Model** عن السيناريوهات المختلفة لكي يفهم صناع القرار ما قد يحصل ويتوقعونه بشكل أفضل. وهناك ثلاثة أنواع من النماذج:

- النماذج الوصفية: تصف نظاماً أو عملية بحيث توفر لمحة عامة بسيطة عن طريقة عمل شيء ما حالياً.
  - النماذج التنبؤية: تستخدم الرياضيات لفحص وتقدير التأثيرات المحتملة لشروط وقرارات معينة على أحداث أو نتائج مستقبلية.
  - النماذج الإرشادية: مصممة لإصدار توصيات بشأن مسار عمل شركة ما بتفحص بيانات مفصلة وتحديد الخيارات التي تدعم النتيجة المرجوة.
- وفي هذا الكتاب، سنتطرق إلى نماذج البيانات التنبؤية.

يمكن إنشاء نظام دعم القرار باستخدام لغة البرمجة مثل C++، أو برامج جداول البيانات مثل: إكسل Excel، أو جداول بيانات جوجل Google Sheets، أو باور بي أي Power BI. وفور إنشاء هذا النظام، يمكن استخدام المعلومات التي يتضمنها لتوليد التقارير وبطاقات الأداء و**لوحات المعلومات Dashboards**، كما هو مفصل في الشكل "1-10".

تقدّم جداول البيانات وظائف حسابية وإحصائية ومالية مدمجة لدعم تحليل البيانات **Data**. وبما أن معظم رجال الأعمال يعتبرونها منصة مناسبة ومرنة وسهلة الاستخدام، فإن هذا الكتاب سيركز على استخدام برنامج مايكروسوفت إكسل Microsoft Excel. ستلاحظ إمكانية إعداد نماذج للعديد من المشكلات، كالتالي نواجهها في مجال المحاسبة والعمليات الكمية، والتعاملات المالية، باستخدام جداول البيانات.

## تعريفات

**لوحة المعلومات Dashboards**: صفحة عرض واحدة تُظهر معلومات عن البيانات بشكل رسوم بيانية تسهل قراءته.

**بيانات Data**: مجموعة من المعلومات غير مفسرة.

**نظام دعم القرار Decision support system (DSS)**: برنامج حاسوبي قادر على نمذجة وتحليل التأثير الناتج عن مختلف القرارات.

**نموذج Model**: (الاسم) مجموعة من المعلومات توضح كيفية عمل شركة ما في الوقت الحالي، أو في المستقبل؛ (الفاعل) نموذج: إنتاج مثل هذه المجموعة من المعلومات.

## لمحة سريعة

ستضع الشركات في معظم الأحيان، إطاراً زمنياً يشمل بعض الأهداف التي يجب تحقيقها، وقد يمتد الإطار أحياناً على عدة أعوام. ويشار إلى كل عام من هذه الأعوام على الشكل الآتي: العام 1، العام 2، إلخ.

يستخدم صناع القرار في شركة ما ومديروها مؤشرات الأداء الرئيسة **Key performance indicators (KPIs)** لتتبع التقدم المنجز على صعيد الأهداف المحددة مسبقاً.

تصور أن هذا هو العام 1 من فترة مدتها 3 أعوام تسعى خلالها إلى بناء نموذج بصافي دخل الشركة (المبلغ المالي المتبقي بعد أن دفعت الشركة مصاريفها) وتدفقاتها النقدية (المبلغ المالي الإجمالي الذي تتلقاه الشركة أو تدفعه) للعامين 2 و3 على التوالي.

## تعريف

مؤشر الأداء الرئيس **Key performance indicator (KPI)**: قياس مؤشرات أداء قابلة للقياس مقارنة بغاية إستراتيجية أو هدف.

**الشكل "1-10"**: تُعتبر لوحات المعلومات طريقة ممتازة لجمع العروض البصرية الخاصة بالبيانات التي قمتَ بنمذجتها واستحدثها



## 1-1 التوقع Forecast

عليك توقع **Forecast** صافي الدخل والتدفقات النقدية في تلك الأعوام، كي يتمكن صناع القرار في الشركة من تقدير المبالغ المالية التي قد يحققونها وما إذا كانوا سيتوصلون إلى مؤشرات أدائهم الرئيسة.

## تعريف

التوقع **Forecast**: طريقة للتنبؤ بنتيجة مستقبلية باستخدام بيانات ذات صلة تستنير بها.

قد تستخدم الشركة توقعاتك لصنع القرارات، لذا لا بدّ من توخي الدقة قدر المستطاع. وبالطبع، لا يمكن لأحد أن يتوقع المستقبل بشكل مؤكد، لذا يجب أن تستند توقعاتك إلى أفضل المعلومات المتوفرة وأكثرها صلة بالموضوع. وعليك أن تبني تقديراتك على ثلاثة عوامل:

- نتائج العام 1: عليك استخدامها لأنها تُظهر بدقة أداء الشركة حتى الآن، ولأنها مؤشر جيد لأداء العامين 2 و 3.

- تقديرات المتغيرات الاقتصادية الأساسية: يمكننا تقدير أداء الاقتصاد استناداً إلى مؤشرات اقتصادية ذات صلة.

- تكلفة المنتجات التي تبيعها الشركة: من الضروري تحديد تكاليف صنع منتج ما بالنسبة إلى سعر بيعه، لمعرفة نسبة الربح الذي يمكن تحقيقه.

سيقوم النموذج الذي تستخدمه على قائمة الإيرادات وإطار التدفقات النقدية. وبإمكان المستخدم إدخال القيم الخاصة بحالتين متوقعتين للاقتصاد في العامين 2 و 3: حرف "O" للتوقعات المتفائلة **Optimistic** أو حرف "P" للتوقعات المتشائمة **Pessimistic**. في هذا المثال، سنفترض أن التوقعات الاقتصادية للعامين متفائلة.

#### تعريفان

**التفاؤل Optimism**: الاعتقاد أو الأمل في أن المستقبل يحمل أحداثاً جيدة، وإيجابية، ومفيدة.  
**التشاؤم Pessimism**: نقيض التفاؤل؛ وهو الاعتقاد بأن الأحداث المستقبلية ستكون سيئة، وغير مفيدة، وسلبية.

من المتوقع أن تؤثر حالة الاقتصاد على عدد الوحدات التي قد تبيعها الشركة وسعر بيع كل وحدة. في إطار اقتصاد ذي توقعات متفائلة، يمكن بيع عدد أكبر من الوحدات بسعر أعلى. يجب أن يأخذ نموذجك في الاعتبار كيفية تأثير الأحوال الاقتصادية على طلب منتجاتك وأسعار بيعها. يجب أن يتمتع صنع القرار بالقدرة على إدخال القيم إلى نموذجك لتحديد اتجاهين محتملين على صعيد تكلفة السلع المباعة، بحيث تضع حرف "U" عند ارتفاع التكلفة أو "D" عند انخفاضها. إذ يشير حرف "U" إلى أن تكلفة المنتج المباع ستكون أعلى بالمقارنة مع العام 1؛ أما حرف "D" فيدل على أن التكلفة ستخف.



## لمحة سريعة

"تحليل ماذا إذا" تطبيق شائع لنماذج جداول البيانات. يمكن لصانع القرار تغيير المدخلات المختلفة الخاصة بالنموذج وملاحظة كيفية تأثيرها على النتائج، ويمكنه تجربة خيارات مختلفة قبل الالتزام بمسار عمل معين.

يمكن لصانع القرار استخدام نظام دعم القرار لتطبيق تحليل "ماذا إذا؟" على متغيرات المدخلات **Input variables**، بحيث تُغيّر لنمذجة السيناريوهات المختلفة، ما يسمح بتوقع الآثار المترتبة على صافي الدخل والتدفقات النقدية. وستُستخدم هذه المتغيرات في المعادلات التي تتضمن الثوابت **Constants**.

## تعريفان

**متغير المدخلات Input variable**: عنصر من البيانات يستطيع صانع القرار تغييره أو التأثير عليه، مثل كمية المواد الخام التي يشتريها، إلخ.  
**الثوابت Constant**: عنصر من البيانات في نظام دعم القرار معروفة مسبقاً ولن تتغير، أو لا يمكن لصانع القرار التأثير عليها، مثل: دفعات الإيجار، وهي ناجزة ومن ثم فهي مثبتة لأهداف القرار.

قد يطرح مستخدم التوقعات الأسئلة الآتية:

- ماذا إذا كان الوضع الاقتصادي جيداً وارتفعت التكاليف؟ كم ستبلغ قيمة صافي الدخل والتدفقات النقدية في هذه الحالة؟
  - ما الذي سيحصل إذا ساء الوضع الاقتصادي وتراجعت التكاليف؟ كم ستبلغ قيمة صافي دخل الشركة وتدفقاتها النقدية في هذه الحالة؟
- يمكن إيجاد إجابات سريعة لهذه الأسئلة باستخدام نموذج مصمم بشكل جيد لبرنامج جداول البيانات. امسح رمز الاستجابة السريعة للوصول إلى ملف التمارين (ملف البيانات 1 للفصل 10 **xlsx**). سيستخدم هذا الملحق في هذا الدرس وفي الدرس الثاني.
- قبل بدء العمل في هذا الفصل، أو في حال نسيت كيفية استخدام مايكروسوفت إكسل **Microsoft Excel**، يمكنك استخدام رمز الاستجابة السريعة الثاني للوصول إلى درس يساعدك على تنشيط مهاراتك الأساسية في استخدام جداول البيانات.

## تعريفان

**الصيغة Formula**: تعبير رياضي عن عملية حسابية يجريها برنامج جداول البيانات نيابة عنك.  
**الدالة Function**: مجموعة من الصيغ المحددة مسبقاً تعمل معاً لحساب عمليات شائعة الاستخدام. تستخدم مثلاً،  $(Average()) =$ ، لحساب متوسط مجموعة من القيم، فالدالة أبسط بكثير من استخدام الصيغ المنفردة المطلوبة لإيجاد المعدل.



## الشكل "10-2": جدول البيانات الذي يستخدمه نظام دعم القرار

	D	C	B	A
1				الفصل 10 الدرسان 1 و 2
2				
3				الثوابت
4				معدل النفقات العامة
5				عدد أيام العمل
6				
7				المدخلات
8				التوقعات الاقتصادية (O=متفائل، P=متشائم)
9				توقعات سعر الشراء (U=ارتفاع، D=انخفاض)
10				
11				ملخص مؤشرات العمل
12				صافي الدخل
13				النقد المتوفر في نهاية العام
14				
15				العمليات الحسابية
	العام 3	العام 2	العام 1	
	Year 3	Year 2	Year 1	

### لمحة سريعة

في جدول البيانات، "NA" تعني أنه لن تُستخدم خلية ما في أي صيغة Formula. تُستخدم قيم العام 1 فقط في بعض العمليات الحسابية، لذا فإن معظم خلايا العام 1 تتضمن عبارة NA، أي لا ينطبق.

يتضمن جدول البيانات (الشكل "10-2") البيانات التي سنستخدمها في نظام دعم القرار ضمن هذا الفصل. وهو يتألف من الأقسام الآتية:

#### 1. الثوابت

##### Constants

يتضمن هذا القسم من الشكل "10-2" قيمًا تستخدم حسابات جدول البيانات. الثوابت هي قيم المدخلات التي يستخدمها النموذج، وهي لا تتغير. أما ثوابت هذه الشركة فهي معدل النفقات العامة وعدد أيام العمل.

النفقات العامة هي التكاليف المستمرة التي تتحملها الشركة، وهي تكاليف غير مباشرة أو تكاليف السلع المباعة. ومن أمثلة النفقات الضرورية لسير عمل الشركة: الإيجار، والتأمين، ورواتب الموظفين. تتوقع العديد من الشركات النفقات العامة بالتعبير عنها كنسبة من الإيرادات.

#### 2. المدخلات

##### Inputs

ترتبط المدخلات الواردة في الشكل "10-2" بالتوقعات الاقتصادية وتوقعات سعر الشراء (توقعات تكاليف المدخلات). يمكن إدخال المدخلات لكل عام، أما النموذج المبين هنا فيعود للعامين 2 و 3، وهو يسمح لك بإدخال حرف "O" (أي "متفائل") في خلية اقتصاد العام 2 وحرف "P" (أي متشائم) في خلية اقتصاد العام 3. كبديل، يمكن إدخال مدخل واحد ("O" أو "P") لفترة العامين ضمن خلية واحدة، في حال أراد صانع القرار صنع نموذج لسيفاريو يتضمن توقعات متفائلة أو متشائمة للعامين.

### لمحة سريعة

عندما تستخدم الثوابت أو قيمة مدخلة في عملية حسابية، عليك دائمًا استخدام خلية مرجعية للإشارة إلى هذه القيم (مثلًا: =C4). لا تعيد أبدًا كتابة القيمة الصعبة للثوابت أو المدخلات في خلايا أخرى من جدول بياناتك، فلا يجب أن تظهر هذه القيم إلا مرة واحدة!

### 3. ملخص مؤشرات العمل Summary of business indicators

يتضمن هذا القسم من جدول البيانات صافي دخل العامين 2 و3 والنقد المتوفر (أي السيولة النقدية) في نهاية العام، وهما الناتجان لهذا النموذج. يكرر هذا الملخص النتائج في موقع تسهل رؤيته. كذلك، يسهل جمع مؤشرات العمل في مكان واحد، إعداد المخططات البيانية، من خلال قائمة المخططات البيانية، ضمن قائمة الإدخال (Insert).

### 4. العمليات الحسابية Calculations

هذه المساحة مخصصة لحساب البيانات الآتية:

- عدد الوحدات المباعة في يوم واحد.
- سعر بيع الوحدة.
- تكلفة السلع المباعة في كل وحدة.
- عدد الوحدات المباعة في عام واحد.

**الشكل "3-10": قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية في جدول البيانات الخاص بهذا الدرس**

	B	A
21	<b>العام 1</b>	<b>قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية</b>
22	NA	النقد المتوفر في بداية العام
23	NA	المبيعات (الإيرادات)
24	NA	تكلفة السلع المباعة
25	NA	الدخل قبل تسديد النفقات
26	NA	النفقات العامة
27	NA	صافي الدخل
28	SAR 37,500.00	النقد المتوفر في نهاية العام

### 5. مؤشرات العمل Business indicators

يشكل هذا القسم (الوارد في الشكل "3-10") "صلب" جدول البيانات. ويتضمن:

- النقد المتوفر (أي السيولة النقدية) في بداية العام.
- المبيعات (الإيرادات).
- تكلفة السلع المباعة، وهي الوحدات التي بيعت خلال العام، مضروبة في السعر المدفوع لشراء الوحدة أو بيعها.
- إجمالي الدخل قبل تسديد النفقات.
- النفقات العامة هي الدخل قبل معدل النفقات.
- صافي الدخل بعد تسديد النفقات.
- النقد المتوفر (أي السيولة النقدية) في نهاية العام.





## 2-1 بناء نموذج جدول البيانات Constructing the spreadsheet model

بما أن جدول البيانات جاهز أساسًا (أنظر إلى رمز الاستجابة السريعة في الصفحة 357)، يمكنك استخدامه لحساب الصيغ. ويمكنك إدخال الصيغ وفق أي ترتيب تختاره، لكن من الأفضل إدخال الصيغ البسيطة قبل الانتقال إلى تلك الأكثر تعقيدًا، لذلك سنبدأ بما يأتي:

### 1. إدخال الصيغ "البسيطة"

#### Entering the "Simple" formulas

##### الخطوة رقم 1

- يكرر قسم ملخص مؤشرات العمل (أنظر الشكل "4-10") نتائج قائمة التدفقات النقدية. ادرس الشكل "2-10" و"3-10"، وتنبه إلى أن الخلية C27 في الشكل "3-10" تتضمن صافي دخل العام 2. عليك تكرار المبلغ في الخلية C12، بحيث تصبح الصيغة في الخلية C12 على هذا النحو  $C27$  (كما يظهر في الشكل "4-10").

#### الشكل "4-10": تكرار صافي دخل العام 2 في قسم ملخص مؤشرات العمل

العام 3	العام 2	العام 1	ملخص مؤشرات العمل
	SAR 0.00	NA	صافي الدخل

العام 3	العام 2	العام 1	ملخص مؤشرات العمل
		NA	صافي الدخل

#### لمحة سريعة

عند وضع نقطة الإدراج في الخلية C12، يظهر محتوى الخلية وهو في هذه الحالة، الصيغة  $C27$ ، في نافذة التحرير فوق مؤشرات عمود الحروف، كما يظهر في الشكل "4-10".

تبلغ قيمة الخلية C27 صفرًا، لكن على الرغم من ذلك يمكنك نسخ الصيغة ولصقها في الخلية. انسخ صيغة الخلية C12 وألصقها في الخلية D12. وستضع عملية النسخ صيغة  $D27$  في الخلية D12، ويصبح صافي دخل العام 3 في الخلية D27، كما يظهر في الخطوة رقم 2.

##### الخطوة رقم 2

بهدف نسخ العملية كما يظهر في الشكل "5-10"، اتبع الخطوات الآتية:

- انقر داخل الخلية أو نطاق الخلايا الذي تريد نسخه.
- اضغط على مفتاحي  $Ctrl+C$ .
- اختر بالمؤشر الخلية الوجهة.
- اضغط على مفتاحي  $Ctrl+V$ .
- اضغط على مفتاح الخروج Escape لإنهاء تحديد الخلية أو النطاق المنسوخ.

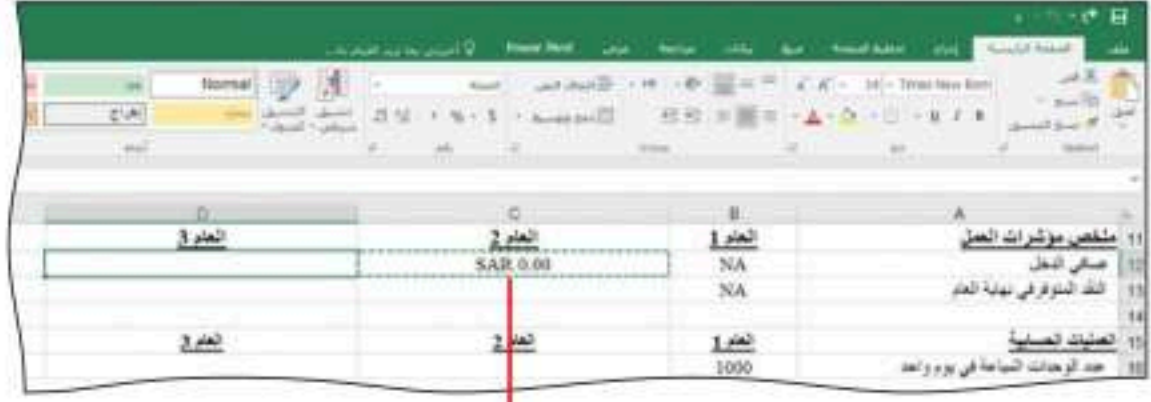
#### لمحة سريعة

في حال كانت وجهة نسختك لمجموعة من الخلايا المتجاورة، فاختر الخلية التي تقع في أعلى اليسار من نطاق الوجهة، وألصق النسخة بالضغط على  $Ctrl+V$ .

**الشكل "5-10": إتمام عملية النسخ**



اضغط على مفتاحي Ctrl+V  
للتصاق البيانات في الخلية  
(الخلايا) الوجهة.



اختر الخلية (الخلايا) التي  
تريد نسخها واضغط على  
مفتاحي Ctrl+C.

كما ترى في الشكل "6-10"، يتكرر النقد المتوفر (أي السيولة النقدية) في نهاية العام 2 في الخلية C13. انقل نتائج النقد الواردة في الخلية C28 لتكرارها في الخلية C13. (أدخل الصيغة =C28 في الخلية C13، كما يظهر في الشكل "6-10"). انسخ الصيغة من الخلية C13 إلى D13.

**الشكل "6-10": تكرار النقد المتوفر (أي السيولة النقدية) الخاص بنهاية العام 2 في قسم ملخص مؤشرات العمل**

D	C	B	A
<b>عام 3</b>	<b>عام 2</b>	<b>عام 1</b>	<b>ملخص مؤشرات العمل</b>
SAR 0.00	SAR 0.00	NA	صافي الدخل
SAR 0.00	SAR 0.00	NA	النقد المتوفر في نهاية العام
<b>عام 3</b>	<b>عام 2</b>	<b>عام 1</b>	<b>العنيت الحسابية</b>
		1000	عدد الوحدات المباعة في يوم واحد
		26	سعر بيع الوحدة
		11	تكلفة السلع المباعة في كل وحدة
		NA	عدد الوحدات المباعة في عام واحد
<b>عام 3</b>	<b>عام 2</b>	<b>عام 1</b>	<b>قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية</b>
		NA	النقد المتوفر في بداية العام
		NA	السبعات (الإيرادات)
		NA	تكلفة السلع المباعة
		NA	إجمالي الدخل
		NA	النفقات العامة
		NA	صافي الدخل
		SAR 37,500.00	النقد المتوفر في نهاية العام



كما ترى في الشكل "7-10"، فإن النقد المتوفر (أي السيولة النقدية) في بداية العام هو نفسه النقد المتوفر في نهاية العام السابق. تتضمن الخلية B28 النقد المتوفر في نهاية العام 1 وذلك لأن الشركات تبدأ عامها الجديد دائماً بالنقد المتوفر من العام السابق.

- في الخلية C22 للعام 2، اكتب =B28، كما يظهر في الشكل "7-10".

**الشكل "7-10": تكرار النقد المتوفر (أي السيولة النقدية) الخاص بنهاية العام 1 في بداية العام 2**

D	C	B	A	
العام 3	العام 2	العام 1	قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية	21
	SAR 37,500.00	NA	النقد المتوفر في بداية العام	22
		NA	المبيعات (الإيرادات)	23
		NA	تكلفة السلع المباعة	24
		NA	إجمالي الدخل	25
		NA	النفقات العامة	26
		NA	صافي الدخل	27
		SAR 37,500.00	النقد المتوفر في نهاية العام	28

- انسخ صيغة الخلية C22 وأصقها في الخلية D22. بعدها، اختر مقبض التعبئة Fill handle في الزاوية السفلى اليسرى من الخلية C22 واسحبها إلى الخلية D22.
- في الخلية C23، أدخل =C17\*C19، كما يظهر في الشكل 8-10.
- في صيغة =C17\*C19، يُضرب سعر بيع الوحدة في عدد الوحدات المباعة خلال العام. (تلاحظ أن الخليتين C17 و C19 فارغتان الآن، لهذا السبب تكون نتيجة المبيعات صفراً بعد إدخال الصيغة).
- انسخ الصيغة C23 وأصقها في الخلية D23.

#### لمحة سريعة

مقبض التعبئة هو إشارة صغيرة مربعة الشكل في الزاوية السفلى من خلية/خلايا مفعلة في جدول البيانات، وهي تسمح لك بنسخ صيغة الخلية/الخلايا في خلية أو خلايا أخرى.



## الشكل "8-10": إدخال الصيغة لحساب مبيعات العام 2

	E	D	C	B	A
21		العام 3	العام 2	العام 1	قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية
22		SAR 0.00	SAR 37,500.00	NA	النقد المتوفر في بداية العام
23			SAR 0.00	NA	المبيعات (الإيرادات)
24				NA	تكلفة السلع المباعة
25				NA	إجمالي الدخل
26				NA	النفقات العامة
27				NA	صافي الدخل
28				SAR 37,500.00	النقد المتوفر في نهاية العام

- أدخل إلى الخلية C24 صيغة  $C18 * C19$ ، ما يعادل تكلفة السلع المباعة لكل وحدة، مضروبة في عدد الوحدات المباعة في عام. انسخ الصيغة وأصقها في الخلية D24.
  - في الخلية C25، إن صيغة النفقات العامة (المبيعات أو الإيرادات ناقص سعر تكلفة السلع المباعة) هي  $C23 - C24$ . أدخل الصيغة ومن ثم انسخها وأصقها في الخلية D25.
- في هذا المثال، يريد المحاسبون استخدام مبلغ تقديري للنفقات العامة في هذه التوقعات. ويقترحون أن تكون قيمة هذه النفقات 33% تقريباً من إجمالي الدخل في العام 2 و35% في العام 3. تحسب النفقات العامة في الخلية C26 على أنها ناتج ضرب إجمالي الدخل في معدل النفقات العامة ( $C25 * C4$ ).
- في الخلية C27، إن صافي الدخل (إجمالي النفقات ناقص النفقات العامة) يساوي  $C25 - C26$ . أدخل الصيغة ومن ثم انسخها وأصقها في الخلية D27.
  - النقد المتوفر في نهاية العام هو النقد المتوفر في بدايته زائداً صافي الدخل. في الخلية C28، أدخل الصيغة الآتية  $C22 + C27$ . انسخ الصيغة وأصقها في الخلية D28. يُظهر الشكل "9-10" قسم قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية في هذه المرحلة.



## الشكل "9-10": حالة قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية

	D	C	B	A
21				قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية
22				النقد المتوفر في بداية العام
23				المبيعات (الإيرادات)
24				تكلفة السلع المباعة
25				إجمالي الدخل
26				النفقات العامة
27				صافي الدخل
28				النقد المتوفر في نهاية العام
29				

## 2. إدخال الصيغ "المعقدة" Entering the "Complex" formulas

تتمثل الخطوة الآتية في إكمال جدول البيانات من خلال إدخال الصيغ "المعقدة".

### الخطوة رقم 1

- في الخلية C8 أدخل الحرف "O" الذي يدل على التفاؤل الاقتصادي، وفي الخلية C9 أدخل الحرف "U" في إشارة إلى الارتفاع، فمثلاً: ستكون أسعار الشراء عالية. لا شيء مميز في هذه القيم، لكنها تمنح الصيغ الواردة في ورقة العمل قيم المدخل الذي يجب معالجته. في هذا المثال، ستغطي المدخلات العامين 2 و3. أدخل C8= إلى الخلية D8 وأدخل C9= إلى الخلية D9، هذا سينسخ قيمة العام 2 تلقائياً ويلصقها في العام 3، كما يظهر في الشكل "10-10".

## الشكل "10-10": نسخ البيانات من العام السابق

	D	C	B	A
7				المدخلات
8	=C8	O	NA	التوقعات الاقتصادية (O=متفائل، P=متشائم)
9	=C9	U	NA	توقعات سعر الشراء (U=ارتفاع، D=انخفاض)

تذكر أن عناوين الخلايا الواردة في قسم العمليات الحسابية واردة أساساً في صيغ قسم قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية.



في العامين 2 و3، عليك تغيير تنسيق خلايا عدد الوحدات المباعة في اليوم وعدد الوحدات المباعة في العام.

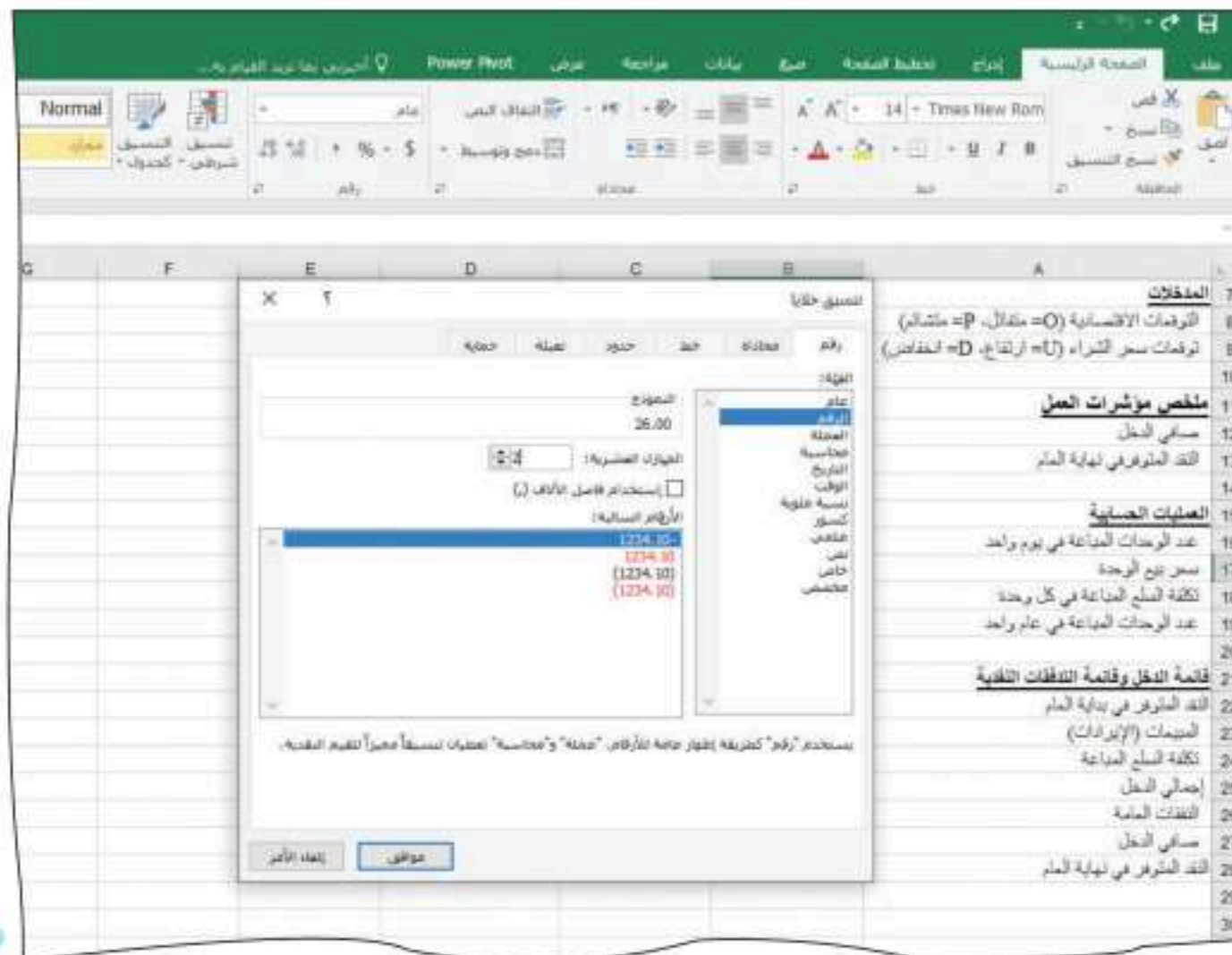
- بعد تحديد عدد الوحدات المباعة في اليوم وعدد الوحدات المباعة في العام، افتح مربع الحوار الخاص بتنسيق الخلايا Format Cells بالضغط على الزر الأيمن من الفأرة (أنظر الشكل "11-10").

**الشكل "11-10":** تحوي القائمة الخاصة بالضغط على زر الفأرة الأيمن مربع حوار لتنسيق الخلايا



- تحت علامة تبويب الأرقام Number، احرص على ضبط الخانات العشرية على صفر، وذلك لأنه من غير الممكن أن تبيع جزءاً أو عشرًا من الوحدة. بعدها انقر على موافق.

**الشكل "12-10":** ضبط رقم الخانات العشرية على صفر



بعد ذلك، تحتاج إلى التأكد من أن سعر البيع لكل وحدة وتكلفة البضائع المباعة لكل وحدة تستخدم الخانات العشرية في العامين 2 و3، وذلك لأن هذه الأرقام تمثل عملة.

- بعد تحديد سعر البيع للوحدة وتكلفة السلع المباعة بالوحدة، افتح مربع الحوار الخاص بتنسيق الخلايا بالضغط على الزر الأيمن من الفأرة، (سينتج عن ذلك النافذة الظاهرة في الشكل "12-10").
- احرص هذه المرة على أن يكون رقم الخانات العشرية مضبوطاً على اثنين. اضغط على موافق.

## الخطوة رقم 2

- أدخل الصيغ الضرورية لإجراء العمليات الحسابية.
- سنعمل بعدها على صيغة عدد الوحدات المباعة في عام ما، وهو عدد أيام العمل (المبين في الخلية C5) مضروباً في عدد الوحدات المباعة في يوم واحد (المبين في الخلية C16). في الخلية C19، أدخل صيغة  $C5 * C16$  كما يظهر في الشكل "13-10".

### الشكل "13-10": إدخال الصيغة لحساب عدد الوحدات المباعة في العام 2

	D	C	B	A
3	العام 3	العام 2	العام 1	الثوابت
4	0.35	0.33	NA	معدل النفقات العامة
5	300	300	NA	عدد أيام العمل
6				
7	العام 3	العام 2	العام 1	المدخلات
8	O	O	NA	التوقعات الاقتصادية (O=متفائل، P=متشائم)
9	U	U	NA	توقعات سعر الشراء (U=ارتفاع، D=انخفاض)
10				
11	العام 3	العام 2	العام 1	ملخص مؤشرات العمل
12	SAR 0.00	SAR 0.00	NA	صافي الدخل
13	SAR 37,500.00	SAR 37,500.00	NA	النقد المتوفر في نهاية العام
14				
15	العام 3	العام 2	العام 1	العمليات الحسابية
16			1000	عدد الوحدات المباعة في يوم واحد
17			26	سعر بيع الوحدة
18			11	تكلفة السلع المباعة في كل وحدة
19		0	NA	عدد الوحدات المباعة في عام واحد
20				
21	العام 3	العام 2	العام 1	قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية
22	SAR 37,500.00	SAR 37,500.00	NA	النقد المتوفر في بداية العام

- للعام 3، انسخ الصيغة وأصقها في الخلية D19.



افترض أن التوقعات الاقتصادية متفائلة، سيكون عدد الوحدات المباعة في اليوم خلال العام 2 أعلى بنسبة 6% من العام 1؛ وفي العام 3، سيكون أعلى بنسبة 6% من العام 2. وافترض أيضاً أن التوقعات الاقتصادية متشائمة، سيكون عدد الوحدات المباعة في اليوم خلال العام 2 أدنى بنسبة 1% من العام 1؛ وفي العام 3، سيكون أدنى بنسبة 1% من العام 2. ولا بدّ من وجود دالة IF (العبارة الشرطية) في الخلية C16 للتعبير عن هذا المنطق. يستخدم في دالة **IF Statement** بناء الجملة **Syntax** الآتي:

IF = (اختبار حالة، النتيجة إن كان الاختبار صحيحاً، والنتيجة إن كان الاختبار خطأً).

### تعريفان

الدالة **IF statement**: هي عبارة شرطية للبرمجة تؤدي وظيفة أو تعرض معلومات إذا أثبتت صحتها.  
بناء الجملة **Syntax**: في برنامج إكسل Excel، يشير بناء الجملة إلى تخطيط دالة ما، ولذلك يجب كتابة الدالات بدقة وإلا فلن تظهر النتيجة صحيحة.

ومن ثمّ، ستكون عمليتنا الحسابية في هذا المثال على الشكل الآتي:

IF = (المتغير الاقتصادي = متفائل،  
إذا سيرتفع عدد الوحدات المباعة في اليوم بنسبة 6%، وإلا سينخفض عددها بنسبة 1%).

لتحويل هذا المنطق إلى صيغة يمكن لجدول البيانات معالجتها، عدّل الصيغة السابقة لتبدو على هذا الشكل:

=IF(\$C\$8="O", B16\*1.06, B16\*0.99)

أدخل صيغة IF إلى الخلية C16، كما يظهر في الشكل 10-14. إن الرمز "\$" الموجود على الصف والأعمدة يدل على أن هذه الخلية تستخدم العنونة المطلقة. لا بدّ من استخدام **العنونة المطلقة Absolute addressing** عند الإشارة إلى قيمة المدخل (\$C\$8)، لأنك تريد دائماً أن ترجع صيفك إلى خلية محددة، وألا تتغير عندما تنسخ الصيغة في مكان آخر. فالعنونة المطلقة تحافظ على المرجع \$C\$8 عند نسخ الصيغة، وهي لا تتغير.

### لمحة سريعة

في برنامج إكسل، تبيّن علامات الاقتباس النص المدخل هو حرف واحد، لذا لا بدّ من وضع علامتي الاقتباس على الحرف "O". لا تنسَ أيضاً أن الضرب في 1.06 يؤدي إلى ارتفاع بنسبة 6%، في حين أن الضرب في 0.99 يؤدي إلى انخفاض بنسبة 1%، وذلك لأن القيمة "1" تمثل نسبة 100% في جدول البيانات.





## تعريف

العنونة المطلقة **Absolute addressing**: مرجع للخلية يحافظ على موقعها بغض النظر عن المكان الذي تنسخ إليه. وجود الرمز "\$" على حرف العنوان يحافظ على العمود، أما الرمز "\$" على الرقم فيحافظ على الصف.

## لمحة سريعة

لتحويل قيمة  
خلية ما إلى  
مطلقة، اضغط  
على مفتاح  
F4 بعد كتابة  
القيم. إليك  
مثالاً جاهزاً عن  
العنونة المطلقة.

- للعام 3، انسخ صيغة الخلية C16 وأصقها في الخلية D16.

## الخطوة رقم 3

الشكل "10-14": إدخال الصيغة لحساب عدد الوحدات المباعة في اليوم خلال العام 2

العمليات الحسابية	العام 1	العام 2	العام 3
عدد الوحدات المباعة في يوم واحد	1000	1060	1124
سعر بيع الوحدة	26		
تكلفة السلع المباعة في كل وحدة	11		
عدد الوحدات المباعة في عام واحد	NA	318,000	

- لا بدّ من الإشارة إلى أن سعر بيع الوحدة هو إحدى وظائف التوقعات الاقتصادية. افترض أن القاعدة التي تنطبق هنا مؤلفة من قسمين على الشكل الآتي:
- إذا كانت التوقعات الاقتصادية متفائلة، فسعر بيع الوحدة في العام 2 سيكون أعلى بـ 7% من العام 1؛ وكذلك في العام 3، سيكون أعلى بـ 7% من العام 2. ويُحسب ذلك كالتالي: سعر بيع الوحدة  $\times 1.07$ .
  - إذا كانت التوقعات الاقتصادية متشائمة، فسيكون سعر بيع الوحدة في العام 2 و 3 مساوياً لسعر الوحدة في العام 1؛ أي أن السعر لن يتغير.



## اختبار الصيغ Testing the formulas

اختبر مدى استيعابك لطريقة حساب سعر البيع من خلال محاولة معرفة صيغة الخلية C17. أدخل الصيغة وانسخها ثم ألصقها في الخلية D18. سيتعين عليك استخدام العنونة المطلقة.

إن تكلفة السلع المباعة لكل وحدة هي إحدى وظائف توقعات سعر الشراء:

• إن كانت توقعات سعر الشراء تشير إلى ارتفاع (U)، فتكلفة السلع المباعة لكل وحدة في العام 2 ستتضاعف إلى 1.25 ضعف عن العام 1. وكذلك في العام 3 ستتضاعف إلى 1.25 ضعف عن العام 2.

• إن كانت توقعات سعر الشراء تشير إلى انخفاض (D)، فمعامل الضرب للعامين 2 و3 سيكون 1.01.

اختبر مدى استيعابك للعملية حتى هذه المرحلة، حاول معرفة الصيغة الصحيحة للخلية C18. أدخل الصيغة وانسخها ثم ألصقها في الخلية D18. سيتعين عليك استخدام العنونة المطلقة مرة أخرى.

يجب أن تكون نتيجة صيغ سعر البيع وتكلفة السلع المباعة، استنادًا إلى قيم المدخل المتفائلة والتي تشير إلى ارتفاع، مساوية للقيم المحسوبة الواردة في الشكل "10-15".

**الشكل "10-15": القيم المحسوبة استنادًا إلى قيم مدخل متفائلة ومشييرة إلى ارتفاع**

	العام 1	العام 2	العام 3
عدد الوحدات المباعة في يوم واحد	1000	1060	1124
سعر بيع الوحدة	26	27.82	29.77
تكلفة السلع المباعة في كل وحدة	11	13.75	17.19
عدد الوحدات المباعة في عام واحد	NA	318,000	337,080



### لمحة سريعة

استخدم المفاتيح Ctrl+' تعرف باسم علامة الاقتباس الأحادية وتوجد في الجزء العلوي الأيسر من لوحة المفاتيح.

افتراض أنك غيرت قيم المدخل لتصبح متشائمة ومشييرة إلى انخفاض. يمكنك التحقق من أن صيغتك صحيحة بتبديل جدول البيانات بين عرض القيم وعرض الصيغ. وللتبديل بينهما اضغط على Ctrl+'.

يُظهر الشكل "16-10" الصيغة الصحيحة.

**الشكل "16-10": التبديل بين القيم والصيغ يسمح لك بالتحقق من الصيغة**

	Year 2	Year 1	العمليات الحسابية
عدد الوحدات المباعة في يوم واحد	1000	1000	
سعر بيع الوحدة	26	26	
تكلفة السلع المباعة في كل وحدة	11	11	
عدد الوحدات المباعة في عام واحد	NA	NA	

على صيغك أن تنتج القيم المحسوبة الظاهرة في الشكل "17-10".

**الشكل "17-10": القيم المحسوبة استنادًا إلى قيم مدخل متشائمة ومشييرة إلى انخفاض**

	Year 3	Year 2	Year 1	العمليات الحسابية
عدد الوحدات المباعة في يوم واحد	980	990	1000	
سعر بيع الوحدة	26.00	26.00	26	
تكلفة السلع المباعة في كل وحدة	11.22	11.11	11	
عدد الوحدات المباعة في عام واحد	294,030	297,000	NA	

بذلك، يكون صلب جدول البيانات قد اكتمل. تنتقل قيم قسم العمليات الحسابية إلى قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية لأن صيغ قائمة الدخل تشير إلى العمليات الحسابية. بافتراض استخدام توقعات اقتصادية متفائلة تشير إلى ارتفاع Opt-Up، يجب أن تكون أرقام الدخل والتدفقات النقدية مماثلة لتلك الواردة في الشكل "18-10". سنتعلم في الدرس الآتي كيفية استخدام أداة إدارة السيناريو بالاستعانة بملف التمارين هذا.



الشكل "10-18": قسم قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية مكتمل

	E	D	C	B	A
21		العام 3	العام 2	العام 1	قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية
22		SAR 3,035,254.20	SAR 37,500.00	NA	النقد المتوفر في بداية العام
23		SAR 10,033,995.19	SAR 8,846,760.00	NA	المبيعات (الإيرادات)
24		SAR 5,793,562.50	SAR 4,372,500.00	NA	تكلفة السلع المباعة
25		SAR 4,240,432.69	SAR 4,474,260.00	NA	إجمالي الدخل
26		SAR 1,484,151.44	SAR 1,476,505.80	NA	النفقات العامة
27		SAR 2,756,281.25	SAR 2,997,754.20	NA	صافي الدخل
28		SAR 5,791,535.45	SAR 3,035,254.20	SAR 37,500.00	النقد المتوفر في نهاية العام
29					

أسئلة مراجعة

اختر الإجابة الصحيحة:

1. أي من التوقعات التالية ستكون فيه الشركات أكثر نجاحًا في حال تحققه؟

- اقتصاد جيد بتكاليف منخفضة.
- اقتصاد سيئ بتكاليف مرتفعة.
- اقتصاد جيد بتكاليف مرتفعة.
- اقتصاد سيئ بتكاليف منخفضة.

2. العنونة المطلقة هي:

- طريقة إلغاء خطأ في جدول البيانات.
- استخدام الخانات العشرية للأرقام.
- طريقة لضمان بقاء مراجع الخلية ثابتة أينما نُسخت.
- الأسلوب المستخدم لاستحداث مخطط بياني بالاستناد إلى البيانات المتوافرة لديك.

3. متغير المدخل هو:

- عنصر من البيانات في نظام دعم القرار معروف مسبقًا ولن يتغير.
- عنصر من البيانات يمكن لصانع القرار تغييره أو التأثير عليه.
- قياس مؤشرات أداء قابلة للقياس مقارنة بغاية إستراتيجية أو هدف.
- طريقة للتنبؤ بنتيجة مستقبلية باستخدام بيانات ذات صلة تستير بها.



# استخدام أداة إدارة السيناريو

الدرس  
2

الفصل 10

رابط الدرس الرقمي



www.ien.edu.sa

أداة إدارة السيناريو في برنامج إكسل Excel هي أداة تسمح لصانع القرار التنبؤ بالنتائج في ظروف مختلفة وتحليلها ومقارنتها. وفي هذا الدرس، ستتعلم استخدام أداة إدارة السيناريو التي يقدمها إكسل لتسجيل مجموعة مختلفة من المدخلات والنتائج عندما تطبق تحليل "ماذا إذا؟" على جدول البيانات الذي كنت تعمل عليه في الدرس 1.

هناك أربع مجموعات ممكنة لقيم المدخل: Opt-Up (متفائلة - تشير إلى ارتفاع)، Opt-Down (متفائلة - تشير إلى انخفاض)، Pess Up (متشائمة - تشير إلى ارتفاع)، و Pess Down (متشائمة - تشير إلى انخفاض). وبالطبع ستختلف النتائج المالية بين مجموعة وأخرى، ويمكن الإشارة إلى كل مجموعة من قيم المدخل بـ **سيناريو Scenario**. تسجل أداة إدارة السيناريو نتائج كل مجموعة من قيم المدخل على أنها سيناريو مستقل، ومن ثم تعرض ملخصًا للسيناريوهات كافة في ورقة عمل مستقلة. ويمكن استخدام القيم الخاصة بورقة العمل الموجزة كجدول أرقام أولي، ثم طباعتها أو نسخها والصاقها في مستند أو تقرير. عندئذ، يمكن استخدام جدول البيانات لإنشاء مخطط إكسل يمكن أيضًا طباعته أو إدراجه في مستند.

## تعريف

**السيناريو Scenario**: مجموعة قيم تمثل معًا حالة معينة، ضمن جدول بيانات، يمكن حفظها ثم استخدامها لنمذجة نواتج قرارات الأعمال (مثل: أرباح أعلى أو أرباح منخفضة).

تسفر مجموعات قيم المدخل الأربع عن نتائج مالية مختلفة. وعندما تستخدم إدارة السيناريو، فإنك ستحدّد السيناريوهات الأربعة؛ ثم تدير قيم المدخل وتضع نتائج كل من سيناريوهات المدخل ضمن ورقة ملخص.

## 1-2 تحديد سيناريو Defining a scenario

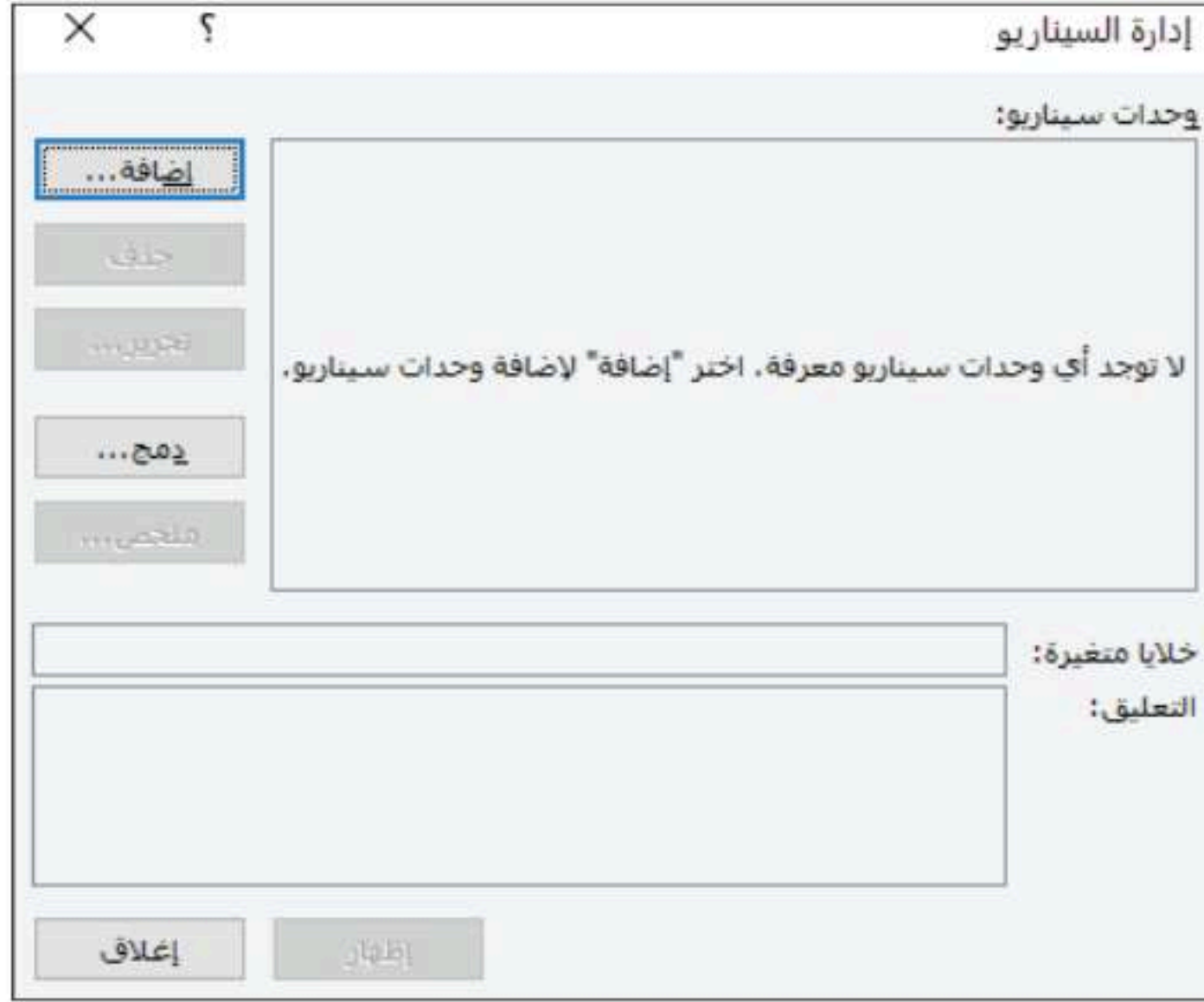
عندما تحدد سيناريو في إطار أداة إدارة السيناريو، تطلق عليه اسمًا وتحدّد خلايا المدخل وقيمته. بعد ذلك، تحدّد خلايا الناتج كي يتمكن برنامج إكسل من حفظ قيم الناتج في ورقة ملخص.



## الخطوة رقم 1

- اختر علامة التبويب بيانات. في مجموعة التوقع، انقر على السهم المنسدل على أيقونة تحليل "ماذا إذا"، ومن ثم انقر على خيار أداة إدارة السيناريو. في البداية، لا تُحدّد أي سيناريوهات، كما ترى في الشكل "19-10".

الشكل "19-10": نافذة أداة إدارة السيناريو الأولية



يمكنك استخدام هذه النافذة لإضافة أو حذف أو تعديل سيناريوهات. وعند الاقتراب من نهاية العملية، تنشئ ورقة الملخص.

- انقر على زر الإضافة Add.
- في نافذة أضف سيناريو Add Scenario، سمّ السيناريو الأول "Opt-Up" (متفائل - يشير إلى ارتفاع)، ثم اكتب خلايا المدخل في خانة الخلايا المتغيرة Changing cells وهي C8:C9. قد يضيف إكسل علامة الدولار إلى عنوان الخلية، لكن لا تقلق بهذا الشأن. يجب أن تكون النافذة مماثلة للشكل "20-10".

## لمحة سريعة

عندما تعمل ضمن هذه النافذة وتلك التي تليها، لا تضغط على مفتاح Enter للتنقل، بل استخدم أزرار الفأرة للانتقال من خطوة إلى أخرى.

## لمحة سريعة

الخلايا المتجاورة هي مجموعة من الخلايا المتتالية جنبًا إلى جنب، يمكن تمثيلها بنطاق خلايا (مثلًا: C18:C15). أمّا الخلايا غير المتجاورة، فتفصل بينها خلايا أخرى (ليست من المجموعة)، ولذلك نحتاج إلى دمجها باستخدام الفاصلة (مثلًا: C14, C10, C8). الخليتان C8 وC9 هما خليتان متجاورتان من المدخلات، وتظهران مع رمز النقطتين الرأسيتين. أمّا الخلايا غير المتجاورة فتجمع بواسطة الفواصل.



## الشكل "10-20" : إدخال Opt-Up كسيناريو

إضافة سيناريو

اسم السيناريو:

Opt-Up

خلايا متغيرة:

C8:C9

اضغط مع CTRL مع النقر فوق الخلايا لتحديد الخلايا غير المتجاورة والمتغيرة.

التعليق:

حماية

ميع إحداث التغييرات

إخفاء

إلغاء الأمر موافق

### الخطوة رقم 2

- انقر على زر موافق كي تنتقل إلى نافذة قيم السيناريوهات حيث يمكنك تحديد قيم المدخل الخاصة بالسيناريو. وستظهر قيم خلايا جدول البيانات الحالية، التي قد تنطبق أو لا تنطبق على السيناريو. ولسيناريو Opt-Up، عليك إدخال الحرفين "O" و"U" إن لم يكونا القيمتين المعروضتين. أدخل هاتين القيمتين إن دعت الحاجة كما يظهر في الشكل "10-21".

## الشكل "10-21" : إدخال قيم مدخل سيناريو Opt-Up

قيم السيناريو

أدخل القيم لكل الخلايا المتغيرة.

1:	C\$8\$	O
2:	C\$9\$	U

إضافة موافق إلغاء الأمر



- انقر على زر موافق لتعود إلى نافذة أداة إدارة السيناريو. أدخل السيناريوهات الثلاثة الأخرى Opt-Down (متفائل - يشير إلى انخفاض) و Pess-Up (متشائم - يشير إلى ارتفاع) و Pess-Down (متشائم - يشير إلى انخفاض)، بما فيها قيم المدخل ذات الصلة. عندما تنتهي، يجب أن تظهر أمامك أسماء السيناريوهات الأربعة التي أدخلتها فضلاً عن الخلايا المتغيرة، كما يظهر في الشكل "10-22".

**الشكل "10-22":** نافذة إدارة السيناريو التي تتضمن كل السيناريوهات المدخلة

إدارة السيناريو

وحدات سيناريو:

إضافة...  
حذف  
تحرير...  
دمج...  
ملخص...

Opt-Up  
Opt-Down  
Pess-Up  
Pess-Down

C\$8:\$C\$9\$ خلايا متغيرة:

التعليق:

إظهار إغلاق





عندما تتغير قيم المدخل، تُحدَّث قيم الناتج في خلايا الناتج - لكن عناوين خلايا الناتج لا تتغير.

يمكنك الآن إنشاء ورقة ملخص تظهر نتائج تحقق السيناريوهات الأربعة. انقر على زر الملخص لفتح نافذة ملخص السيناريو. عليك أن تدخل عناوين خلايا الناتج التي ستكون متماثلة في السيناريوهات الأربعة جميعها.

- افترض أنك مهتم بالنتائج المتراكمة في نهاية فترة العامين، فهذه النتائج هي خليتا قسم ملخص مؤشرات العمل للعام 3 لصافي الدخل والنقد المتوفر (أي السيولة النقدية) في نهاية العام (D12 و D13). اكتب العناوين في منطقة المدخل داخل النافذة، كما يظهر في الشكل "23-10".

**الشكل "23-10": إدخال عناوين خلايا النتائج في نافذة ملخص السيناريو**

- انقر على زر موافق، ليحسب برنامج إكسل النتائج لكل مجموعة من المدخلات ويعدّ قائمة بكل منها على شكل جدول. وعند انتهائه من هذه المهمة، ينشئ ورقة جديدة تسمى "ملخص السيناريو" ويعرض النتائج كما يظهر في الشكل "24-10".



**الشكل "10-24": ورقة ملخص السيناريو التي تنشئها إدارة السيناريو**

Pass-Down	Pass-Up	Opt-Down	Opt-Up	قيمة حالية	تلخيص السيناريو
P	P	O	O	O	خلايا متغيرة:
D	U	D	U	U	\$C\$8
					\$C\$9
					خلايا الناتج:
					\$D\$12
					\$D\$13

ملاحظات: يمثل العمود "قيمة حالية" قيم الخلايا المتغيرة عند وقت إنشاء تعريز تلخيص السيناريو. الخلايا المتغيرة لكل سيناريو تم تمييزها بألوان رمادي.

**لمحة سريعة**

تظهر القيم الحالية في جدول البيانات في عمود النواتج، ما يؤدي إلى تكرار واحد من السيناريوهات الأربعة المحددة. وبما أنك لا تحتاج إليه، يمكنك حذفه من خلال تظليله، ومن ثم اختيار علامة تبويب الصفحة الرئيسية، والنقر على السهم المنسدل في أيقونة الحذف ضمن مجموعة الخلايا، وبعدها النقر على حذف أعمدة الورقة. أما لحذف صف من الورقة، فاتبع هذه الخطوات نفسها إنما انقر على حذف صفوف الورقة بدلاً من حذف أعمدة الورقة.

- العمود A غير مستخدم، يمكنك النقر على تبويب A، ثم الضغط على الزر الأيمن من فأرتك. اختر خيار الحذف لتحذف العمود وتزيح كل ما تبقى إلى جهة اليمين (أنظر الشكل "10-25"). سيسهل ذلك رؤية أعمدة البيانات على الشاشة من دون التمرير.

**الشكل "10-25": حذف العمود A وإزاحة كل ما تبقى من جدول البيانات إلى جهة اليمين**

D	C	B	A
			قيمة حالية
		O	\$C\$8
		U	\$C\$9
5		SAR 2,756,281.25	\$D\$12
5		SAR 5,791,535.45	\$D\$13



ومن الأساليب الأخرى لتسهيل قراءة ورقة العمل:

- إدخال نص إلى العمود A لوصف خلايا المدخل والنتائج.
  - توسيط قيم الخلية من خلال استخدام أيقونة الوسط في مجموعة المحاذاة ضمن علامة تبويب الصفحة الرئيسية.
  - عرض البيانات على شكل عملة باستخدام القائمة المنسدلة الخاصة بتنسيق الأرقام ضمن مجموعة الرقم في علامة تبويب الصفحة الرئيسية.
- عندما تنتهي، من الممكن أن تكون ورقة الملخص التي أنشأتها مماثلة لتلك الموجودة في الشكل "10-26".

**الشكل "10-26": الشكل النهائي لورقة ملخص السيناريو بعد التنسيق**

تلخيص السيناريو	Opt-Up	Opt-Down	Pess-Up	Pess-Down
خلايا متغيرة:				
SC\$8	O	O	P	P
SC\$9	U	D	U	D
خلايا الناتج:				
SD\$12	SAR 2,756,281.25	SAR 4,063,531.42	SAR 1,684,240.59	SAR 2,824,535.98
SD\$13	SAR 5,791,535.45	SAR 7,661,264.02	SAR 4,159,368.09	SAR 5,824,997.08

ملاحظات: يمثل العمود "قيم حالية" قيم الخلايا المتغيرة عند وقت إنشاء تقرير تلخيص السيناريو. الخلايا المتغيرة لكل سيناريو تم تمييزها بلون رمادي.

لاحظ أن العمود C يظهر توقعات متفائلة تشير إلى ارتفاع Opt-Up. وفي إطار هذا السيناريو، يبلغ صافي الدخل 2,756,281.25 ريالاً سعودياً، والنقد في نهاية العام 5,791,535.45 ريالاً سعودياً.

- ما المجموعة الأفضل للعام 3 من حيث صافي الدخل والنقد في نهاية العام؟ يبدو بوضوح أن النتيجة الأفضل هي توقعات متفائلة - تشير إلى انخفاض (O-D) Opt-Down، لأنها تدل على تحقيق أعلى مستوى من الدخل والنقد.
- ما المجموعة الأسوأ؟ توقعات متشائمة - تشير إلى ارتفاع (P-U) (Pess-Up)، لأنها تدل على تحقيق أدنى مستوى من الدخل والنقد.



## 2.2 استخدام أوراق الملخص Using summary sheets

عندما تنهي دراسات الحالة الخاصة بإدارة السيناريو، عليك استخدام أوراق الملخص وبياناتها، وعليك بعد ذلك النظر في بعض هذه العمليات.

### 1. إعادة تشغيل أداة إدارة السيناريو Rerunning scenario manager

لا تتوفر خاصية تحديث تلقائي لورقة ملخص السيناريو عندما تتغير صيغ أو مدخلات جدول البيانات. وفي حال أردت الحصول على ورقة ملخص سيناريو محدثة، بعد إحداث تغيير في البيانات، عليك إعادة تشغيل أداة إدارة السيناريو من خلال النقر على زر الملخص في خانة مربع الحوار، ومن ثم على OK، فتظهر أمامك ورقة ملخص أخرى.

### 2. حذف أوراق ملخص أداة إدارة السيناريو غير المرغوب بها Deleting unwanted scenario manager summary sheets

فلنفترض أنك تريد حذف ورقة ملخص. عندما تظهر الورقة أمامك على الشاشة، اتبع الخطوات الآتية:

- اختر علامة تبويب الصفحة الرئيسية.
- انقر على السهم المنسدل في أيقونة الحذف، ضمن مجموعة الخلايا.
- اختر حذف الورقة. عندما يظهر أمامك سؤال إن كنت تريد حذف الورقة فعلاً، انقر على الحذف.

### 3. إعداد مخطط بياني ببيانات ورقة الملخص Charting summary sheet data

يمكن بسهولة إعداد مخطط بياني بنتائج ورقة الملخص باستخدام أداة المخططات البيانية في إكسل (أنظر الشكل "10-27").

الشكل "10-27": قائمة المخططات البيانية في إكسل



#### لمحة سريعة

يمكنك أيضًا حذف ورقة عبر النقر بزر الفأرة الأيمن على علامة التبويب الخاصة بها في أسفل الشاشة، ثم اختيار الحذف في القائمة التي تظهر أمامك. بعد ذلك، انقر على الحذف مجددًا في حال ظهر أمامك سؤال إن كنت تريد حذف الورقة فعلاً.



#### 4. نسخ بيانات ورقة الملخص إلى الحافظة

##### Copying summary sheet data to the clipboard

- إذا أردت نسخ بيانات ورقة الملخص ولصقتها في الحافظة لاستخدامها في مستند معالجة نصوص، اتبع الخطوات الآتية:
- اختر نطاق البيانات.
  - انسخ نطاق البيانات إلى الحافظة (Ctrl+C).
  - افتح مستند معالجة نصوص.
  - انقر على المؤشر حيث تريد وضع الجزء العلوي الأيسر من البيانات.
  - ألصق البيانات في المستند (Ctrl+V).

### أسئلة مراجعة

#### اختر الإجابة الصحيحة:

1. ما الخطوة التي عليك اتخاذها في أداة إدارة السيناريو بعد إضافة سيناريو في نافذة أداة إدارة السيناريو الأولية؟
  - أ. تحديد ما ستكون عليه قيم مدخلات السيناريو في نافذة قيم السيناريو.
  - ب. تنسيق ورقة الملخص لتسهيل قراءتها.
  - ج. إنشاء ورقة ملخص في نافذة ملخص السيناريو.
  - د. نسخ بيانات ورقة الملخص إلى الحافظة لاستخدامها في مكان آخر.
2. كيف يمكنك استخدام أوراق الملخص عند اكتمالها؟
  - أ. إعادة تفعيل أداة إدارة السيناريو لإنشاء ورقة ملخص محدثة.
  - ب. تصميم مخطط بياني ببيانات ورقة الملخص باستخدام إكسل.
  - ج. نسخ بيانات ورقة الملخص لاستخدامها في مستند معالجة النصوص.
  - د. كل ما سبق.



# التدريب على استخدام أداة إدارة السيناريو

الدرس  
3

الفصل 10

رابط الدرس الرقمي



www.iem.edu.sa

تخيل أن عمك يعمل لصالح شركة كبرى ويشغل فيها منصبًا جيدًا ويتقاضى 300 ألف ريال سعودي في العام. عندما يبلغ 60 عامًا، أي بعد 3 أعوام، سيحال إلى التقاعد ويحق له البدء باستلام راتبه التقاعدي **Pension**.

## تعريف

الراتب التقاعدي **Pension**: مبلغ مالي يتلقاه المتقاعدون بشكل منتظم لدعم تكاليف معيشتهم.

إلا أن الشركة قد وضعت خطة تقاعد مبكر تدفع بموجبها مبلغًا ماليًا للموظفين ليتقاعدوا قبل بلوغهم سن التقاعد. في إطار الخطة، تدفع الشركة إلى جميع الموظفين علاوة عن العام الذي يتقاعدون فيه وعن الأعوام الآتية إلى حين بلوغهم سن التقاعد القانوني. في حال قرر عمك ترك الشركة قبل بلوغه سن التقاعد، بإمكانه إيجاد وظيفة بدوام جزئي لتلبية احتياجاته في الأعوام التي تسبق حصوله على راتبه التقاعدي المعتاد.

وبعد انتهاء العام الحالي، يبقى أمامه 3 أعوام للتقاعد المبكر، أي أنه يستطيع مغادرة الشركة في أي من الأعوام الثلاثة القادمة، فيحصل على علاوات عن أعوام التقاعد المبكر. وفي حال عمل عامًا آخر، فسيخسر العلاوة المقدمة عن ذلك العام، وإن عمل عامين إضافيين، فقد يخسر العلاوات ذات الصلة، وهكذا دواليك إلى أن يبلغ السن القانوني للتقاعد.

من جهة أخرى، عليه اتخاذ القرار بتجديد اشتراكه في النادي الرياضي، فهو يحب وسائل الرفاهية المتوفرة فيه لكن تكلفة الاشتراك مرتفعة. وبإمكانه إعادة التفكير في التقاعد المبكر كل عام، لكن عليه اتخاذ قرار تجديد الاشتراك في النادي الرياضي الآن. وفي حال قرر التجديد فإنه سيبقى مشتركًا في النادي لفترة أخرى جديدة (مع دفع التكاليف المترتبة) على حدّ قوله.

يطلب منك عمك أن تعدّ له نموذجًا لجدول بيانات يختصّ بالوضع الذي يمر به باستخدام أداة إدارة السيناريو. من خلال جدول البيانات الذي ستعدّه، سيتمكن من دراسة مختلف الفرضيات بتطبيق تحليل "ماذا إذا؟" ويطلع على توقعات بشأن وضعه المادي الشخصي خلال الأعوام الثلاثة القادمة. يريد عمك في إطار كل سيناريو معرفة النقد المتوفر (أي السيولة النقدية) الذي سيكون بحوزته في كل عام خلال هذه الفترة.



أكمل جدول البيانات الخاص بعمّك. تذكر أن على خلايا قسم ملخص مؤشرات العمل والعمليات الحسابية وقائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية، أن تظهر القيم باستخدام صيغ الخلايا، لذا لا تكتب أي مبالغ في تلك الأقسام. كذلك، لا تستخدم عنوان خلية ما إن كان محتواها "لا ينطبق" (أي يتضمن عبارة NA) في أي من الصيغ. امسح رمز الاستجابة السريعة للوصول إلى جدول البيانات (ملف البيانات 2 الفصل 10 .xlsx).



### 1-3 قسم الثوابت Constants section

يشرح هذا القسم محتويات قسم الثوابت في جدول البيانات (أنظر الشكل "10-28").  
الشكل "10-28": قيم قسم الثوابت

عام	الثوابت
عام 3	عام 0
0.02	0.03
SAR 39,375.00	SAR 38,250.00
SAR 37,500.00	SAR 112,500.00
SAR 161,250.00	SAR 157,500.00
SAR 52,500.00	SAR 48,750.00

#### 1. عامل زيادة الراتب

##### Salary increase factor

يتقاضى عمّك خلال عام العمل الحالي (العام 0) 300 ألف ريال سعودي. ومن المتوقع أن يحصل على زيادة في كل عام؛ مثلاً: قد يتقاضى زيادة بنسبة 3% على راتبه العام المقبل (العام 1). في حال لم يتقاعد خلال عام، سيتقاضى راتبه (بالإضافة إلى الزيادة) عن العام المقبل.

#### 2. الأجر المتوقع لقاء وظيفة بدوام جزئي (متقاعد)

##### Part-time wages expected (retired)

خلال الأعوام الثلاثة القادمة، قدّر عمّك الأجر التي سيتقاضاها من عمله بدوام جزئي عندما يتقاعد من الشركة (الأعوام 1 - 3). على سبيل المثال: يتوقع أن يتقاضى راتباً بقيمة 37,500 ريال سعودي من عمله بدوام جزئي في العام 1 بعد تقاعده.



### 3. مبالغ التعويض عن ترك الخدمة

#### Buyout amount

تكون المبالغ التي تحددها خطة الشركة للتقاعد المبكر واضحة. مثلًا: إذا تقاعد عمك الآن (وقرر عدم العمل لصالح الشركة خلال الأعوام 1 - 3)، فسيحصل على 168,750 ريالاً سعودياً، و112,500 ريال سعودي، و37,500 ريال سعودي على التوالي في هذه الأعوام. أما في حال قرر العمل عامًا آخر، ثم غادر الشركة قبل بداية العام 2، فسيتمخلى عن مبلغ 168,750 ريالاً سعودياً عن العام 1، لكنه سيحصل على المبلغين المخصصين للعامين 2 و3 أي 112,500 ريال سعودي و37,500 ريال سعودي على التوالي.

### 4. التكاليف المعيشية (في حال عدم التقاعد)

#### Cost of living (not retired)

وضع عمك تقديرات للمبالغ المالية التي سيحتاج إليها لتغطية نفقاته المعيشية، مفترضاً أنه سيتابع العمل في الشركة، فتوقع أن تكون التكاليف المعيشية 41,000 ريال سعودي في العام 1، وأن تزداد عامًا بعد عام.

### 5. رسوم الاشتراك في النادي الرياضي

#### Gym dues

ستبلغ رسوم الاشتراك في النادي الرياضي 45,000 ريال سعودي في العام 1. وكما يتبين، ستزداد رسوم الاشتراك عامًا بعد عام.

## 2-3 قسم المدخلات

### Inputs section

يشرح هذا القسم محتويات قسم المدخلات في جدول البيانات (أنظر الشكل "10-29")

#### الشكل "10-29": قسم المدخلات

	العام 0	العام 1	العام 2	العام 3
المدخلات				
متقاعد [R] أو موظف [W]	NA	W	W	R
هل تواصل دفع اشتراكات النادي الرياضي؟ [Y] أو [N]	NA	Y	NA	NA





## 1. متقاعد أو موظف

### Retired or working

أدخل حرف "R" (متقاعد) إن كان عمّك سيتقاعد خلال العام أو "W" (موظف) إن كان سيواصل العمل. في حال قرر العمل خلال الأعوام الثلاثة القادمة، عليك إدخال النمط الآتي "W W W" في الخلايا C10:E10. أما في حال قرر أن يتقاعد الآن، فعليك إدخال النمط الآتي "R R R". وإن عمل عامًا واحدًا ومن ثم تقاعد، عليك إدخال النمط الآتي "W R R".

## 2. هل يواصل دفع اشتراكات النادي الرياضي؟

### Stay in gym?

في حال بقي عمّك مشتركًا في النادي عليك إدخال الحرف "Y" (نعم) إلى الخلية C11. أما إذا توقف عن ارتياد النادي، فعليك إدخال الحرف "N" (لا). وينطبق هذا القرار على الأعوام 1 إلى 3.

## 3-3 قسم ملخص مؤشرات العمل

### Summary of business indicators section

يجب أن يتضمن جدول بياناتك النتائج الواردة في الشكل "10-30".

#### الشكل "10-30": قسم ملخص مؤشرات العمل

	العام 3	العام 2	العام 1	العام 0	
ملخص المؤشرات					
النقد المتوفر في نهاية العام	SAR 254,145.00	SAR 334,770.00	SAR 222,750.00	NA	

تُنسخ قيمة النقد المتوفر (أي السيولة النقدية) في نهاية كل عام من خلايا جدول البيانات الأساسي.



### 3-4 قسم العمليات الحسابية Calculations section

يجب أن يحسب جدول البيانات القيم الواردة في الشكل "10-31" بحسب الصيغ. وتستخدم المبالغ المحسوبة لاحقاً في جدول البيانات.

#### الشكل "10-31": قسم العمليات الحسابية

	E	D	C	B	A
16	العام 3	العام 2	العام 1	العام 0	العمليات الحسابية
17	SAR 105,000.00	SAR 157,500.00	SAR 153,750.00	NA	التكاليف المعيشية
18	SAR 39,375.00	SAR 318,270.00	SAR 309,000.00	SAR 300,000.00	الراتب السنوي أو الأجر بدوام جزئي
19	SAR 52,500.00	SAR 48,750.00	SAR 45,000.00	NA	رسوم الاشتراك في النادي الرياضي

#### 1. التكاليف المعيشية Cost of living

خلال أي عام يقرر فيه عمك مواصلة العمل في الشركة، تشكل تكاليفه المعيشية المبلغ الذي يرد في حقل التكاليف المعيشية (غير متقاعد) من قسم الثوابت (C6:E6). لكن إذا تقاعد، فستكون تكاليفه المعيشية أقل بـ 56,250 ريالاً سعودياً من المبلغ الوارد في C6:E6.

#### 2. الراتب السنوي أو الأجر بدوام جزئي Yearly salary or part-time wages

إذا واصل عمك العمل، فسيزداد راتبه كل عام (نتيجة الزيادات المتوقعة على راتبه). وتظهر الزيادات المئوية السنوية في قسم الثوابت. افترض أن الراتب المكتسب في العام 1 سيكون أعلى بنسبة 3% من العام صفر، كما أن راتب العام 2 سيكون أعلى بنسبة 3% من العام 1، وراتب العام 3 أعلى بنسبة 2% من العام 2. في حال قرر عمك التقاعد، فسيتقاضى أجر وظيفته بدوام جزئي المبينة في قسم الثوابت.

#### 3. تسديد اشتراكات النادي الرياضي Gym dues paid

إذا توقف عمك عن ارتياد النادي الرياضي، فسيكون المبلغ المتوقع عليه كل عام صفراً؛ وإلا تكون قيمة الاشتراكات المترتبة كتلك المبينة في قسم الثوابت.



### 5-3 قسم قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية Income statement and cash flow statement section

كما في المثال السابق، يبدأ هذا القسم بالنقد المتوفر (أي السيولة النقدية) في بداية العام، يليه قائمة الدخل، لينتهي بحساب النقد المتوفر في نهاية العام. ترد الصيغة في الشكل "10-32".

الشكل "10-32": قسم قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية

رقم	العام 3	العام 2	العام 1	العام 0	التدفقات النقدية
21					قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية
22	SAR 334,770.00	SAR 222,750.00	SAR 112,500.00	NA	النقد المتوفر في بداية العام
23	SAR 39,375.00	SAR 318,270.00	SAR 309,000.00	NA	الراتب أو أجور الدوام الجزئي
24	SAR 37,500.00	SAR 0.00	SAR 0.00	NA	دخل التعويض عن ترك الخدمة
25	SAR 76,875.00	SAR 318,270.00	SAR 309,000.00	NA	مجموع التدفقات النقدية
26	SAR 52,500.00	SAR 48,750.00	SAR 45,000.00	NA	تسديد اشتراكات النادي الرياضي
27	SAR 105,000.00	SAR 157,500.00	SAR 153,750.00	NA	التكاليف المعيشية
28	SAR 157,500.00	SAR 206,250.00	SAR 198,750.00	NA	مجموع التكاليف
29	-SAR 80,625.00	SAR 112,020.00	SAR 110,250.00	NA	صافي الدخل
30	SAR 254,145.00	SAR 334,770.00	SAR 222,750.00	SAR 112,500.00	النقد المتوفر في نهاية العام

- النقد المتوفر (أي السيولة النقدية) في بداية العام: يمثل هذا المبلغ النقد المتوفر عند نهاية العام السابق، مع العلم بأن النقد المتوفر في نهاية العام الحالي هو 112,500 ريال سعودي.
- الراتب أو أجور الدوام الجزئي: يُحسب هذا المبلغ على أساس سنوي ويمكن نسخه إلى هنا.
- دخل التعويض عن ترك الخدمة: إنه المبلغ التحفيزي للعام في حال تقاعد عمك ذلك العام. تظهر مبالغ التعويض عن ترك الخدمة في قسم الثوابت.
- مجموع التدفقات النقدية: يمثل هذا المبلغ مجموع راتب أو أجور العمل بدوام جزئي ومستحقات تعويض ترك الخدمة (إذا تقاعد).
- تسديد اشتراكات النادي الرياضي: يمثل هذا المبلغ عملية حسابية ويمكن نسخه إلى هنا.
- التكاليف المعيشية: يمثل هذا المبلغ عملية حسابية ويمكن نسخه إلى هنا.
- مجموع التكاليف: يمثل هذا المبلغ مجموع التكاليف المعيشية واشتراكات النادي الرياضي المدفوعة (إذا كان عضواً).
- صافي الدخل: يمثل هذا المبلغ الدخل بعد دفع التكاليف والمستحقات.
- النقد المتوفر (أي السيولة النقدية) في نهاية العام: يمثل هذا المبلغ النقد المتوفر في بداية العام زائد صافي الدخل في ذلك العام.



### 6-3 تحليل إدارة السيناريو Scenario manager analysis

جهاز أداة إدارة السيناريو، وأنشئ ورقة ملخص السيناريو. يرغب عمك في النظر في الاحتمالات الأربعة الآتية:

- التقاعد الآن والبقاء في النادي الرياضي ("التقاعد - البقاء").
  - التقاعد الآن ومغادرة النادي الرياضي ("التقاعد - الخروج").
  - العمل مدة ثلاثة أعوام إضافية (أي عدم تقاضي علاوات تحفيزية) والبقاء في النادي الرياضي ("التأجيل - البقاء").
  - العمل مدة ثلاثة أعوام إضافية ومغادرة النادي الرياضي ("التأجيل - الخروج").
- يجب أن تدخل نطاقات خلايا المدخل غير المتجاورة على الشكل الآتي: **C10:E10,C11**. يجب أن تكون خلية النقد المتوفر لنهاية العام 3 هي خلية الناتج الوحيدة في قسم ملخص مؤشرات العمل.

يعلم عمك أنه سيحقق أعلى مبلغ من النقد المتوفر في نهاية العام 3 إذا استمر في العمل وأغى اشتراكه في النادي الرياضي. ومع ذلك، فهو يريد معرفة قيمة النقد المتوفر في نهاية العام في السيناريوهات الأخرى، حيث سيساعده ذلك على تحديد ما إذا يمكنه أن يتقاعد ومتى.

يعرض ملخص السيناريو (الشكل "10-33") الخيارات الأربعة المختلفة التي يفكر فيها عمك. تُظهر الأعمدة C إلى F السيناريوهات الأربعة، بينما يحدد الصف 10 مبلغ النقد الذي يتوقعه عمك في نهاية العام 3 لكل من هذه الخيارات. بالنسبة إلى العديد من القرارات، لا يكون الاختيار بسيطاً مثل: اختيار السيناريو الذي يقدم القيمة الأعلى (أو الأدنى).

يرغب عمك في التقاعد مبكراً، كما أنه يريد الاحتفاظ باشتراكه في النادي الرياضي. سيعطي نموذجك توقعاً لكل من هذه السيناريوهات، ومن ثم سيقع على عاتق عمك تحديد مبلغ النقد الذي يرغب في التضحية به من أجل الاستمتاع بالتقاعد المبكر. وبالتالي، سيحتاج إلى تحديد ما إذا بإمكانه الحفاظ على اشتراكه في النادي الرياضي والاستفادة من التعويض عن ترك الخدمة.



## الشكل "10-33": ملخص السيناريو

رقم	محاكاة	خط	الحافظة
1	تلخيص السيناريو		
2	التأجيل - العروج	التأجيل - البناء	التقاعد - البناء
3			
4	خلايا متغيرة:		
5	W	W	R
6	W	W	R
7	W	W	R
8	N	Y	N
9			
10	SAR 591,905.40	SAR 445,655.40	SAR 242,625.00

### أسئلة مراجعة

#### اختر الإجابة الصحيحة :

- يمكنك حساب النقد المتوفر (أي السيولة النقدية) في نهاية العام من خلال إضافة النقد المتوفر في بداية العام للحصول على:
  - مجموع التكاليف.
  - التكاليف المعيشية.
  - اشتراكات النادي الرياضي.
  - صافي الدخل.
- ماذا تعني عبارة NA؟
  - لا محاسبة.
  - لا ينطبق.
  - صافي المبلغ.
  - الرقم السابق.



# تدريبات إضافية

## أسئلة التفكير الناقد

1. دفعتك الأمثلة في هذا الدرس إلى التفكير في التوقعات المتفائلة والمتشائمة، إذ من المهم في مجال الأعمال النظر في أفضل السيناريوهات المتاحة وأسوأها. هل من سلبيات لهذا الأمر؟ هل من احتمالات أخرى يجب أن تخطط لها الشركات؟ علّل إجابتك.

---

---

---

---

---

---

---

---

2. أمامك كثير من الطرائق المختلفة لتنسيق جدول البيانات، يمكنك انتقاء خيارات مثل الخطوط، أحجام الخطوط، الألوان، المحاذاة، والخلفيات لعرض بياناتك بطرائق مختلفة للغاية. برأيك، ما الهدف من التنسيق؟ هل من تنسيق جيد أو تنسيق سيئ؟ علّل إجاباتك بالأمثلة.

---

---

---

---

---

---

---

---



3. في الدرس الثالث، استكشفنا كيف يمكن استخدام برنامج جداول البيانات إكسل لوضع الخطط واتخاذ القرارات المتعلقة بتقاعد عمّك. هل يمكنك التفكير في أمثلة أخرى حول عملية تخطيط مماثلة يمكنك تنفيذها باستخدام برنامج أداة إدارة السيناريو من إكسل، من أجل التخطيط لشيء يخص حياتك الشخصية؟

---

---

---

---

---

---

---



# استخدام أداة سولفر في برنامج مايكروسوفت إكسل

تعلمت في الفصل الأول، أن أنظمة دعم القرار (DSS) تساعد الأفراد على اتخاذ القرارات. وفي الفصل الثاني ستتعلم كيفية استخدام أداة سولفر، وهي إحدى أدوات دعم القرار المدمجة في برنامج إكسل.

يسعى صناع القرار في شركة ما إلى معرفة الحلّ الأفضل لبعض المشكلات التي تعترضهم، ما يعني عادة زيادة متغير ما إلى أقصى حدّ ممكن أو تقليل آخر إلى أدنى حدّ ممكن. قد ترغب في زيادة صافي الدخل إلى أقصى حدّ ممكن أو تقليل إجمالي التكاليف إلى أدنى حدّ ممكن، لكن عملية التحسين هذه تخضع لقيود، وهي قواعد يجب مراعاتها عند حلّ مشكلة. ووظيفة أداة سولفر هي أن تحسب الإجابات لمثل هذه المشكلات.

## أهداف التعلّم

بعد الانتهاء من دراسة هذا الفصل، ستكون قادرًا على:

- 1 توضيح كيفية إنشاء جدول بيانات سولفر.
- 2 تطبيق معرفتك في استخدام أداة سولفر للتحكم بالقيود والأهداف والمتغيرات في أمثلة من الواقع.
- 3 تفسير الناتج في أداة سولفر حيث تشكل المتغيرات المتعددة والموارد المشتركة عاملاً مهماً.
- 4 تحديد المشكلات الشائعة التي يواجهها المستخدمون مع أداة سولفر.



# استخدام أداة سولفر

الدرس  
1

الفصل 11

رابط الدرس الرقمي



www.ien.edu.sa

تصوّر أنه يجب على شركة ما وضع جدول لصنع منتجاتها، ولكلّ منتج هامش ربح مختلف (أي سعر البيع ناقص تكاليف الأيدي العاملة والمواد). قد تفترض في بادئ الأمر، أن الشركة ستحاول صنع الحدّ الأقصى من المنتجات كلّها لتحسين صافي الدخل إلى أقصى حدّ ممكن، إلا أن الشركة تعجز عادة عن صنع عدد غير محدود من منتجاتها وبيعها.

أحد القيود التي تؤثر على الإنتاج هي مشكلة الموارد المشتركة؛ مثلاً: قد يحتاج عدد من المنتجات في خط الإنتاج لمُصنّع ما إلى المواد الأولية نفسها المتوفرة بكمية محدودة. وعلى نحو مماثل، قد يحتاج المصنّع إلى الآلات نفسها لصنع العديد من المنتجات، وقد يكون عدد العمال الماهرين القادرين على صنع المنتجات محدوداً أيضاً.

في بعض الأحيان، تفرض سياسات الإدارة قيوداً؛ فقد تقرر الإدارة مثلاً أن على الشركة توسيع خط إنتاجها. ونتيجة لذلك، يجب التقيّد بحصص إنتاجية (هدف تحدده الشركة لكمية إنتاج منتج ما)، بغض النظر عن هوامش الربح.

وبالتالي، على الإدارة وضع جدول للإنتاج يحسّن الأرباح إلى أقصى حدّ ممكن في ظل القيود الموضوعية.

ومن شأن برامج التحسين Optimization على غرار أداة سولفر دراسة كلّ مجموعة من المنتجات، الواحدة تلو الأخرى، وترتيبها بحسب الربحية (أي المبلغ المالي الذي يمكن تحقيقه). بعد ذلك، يعلن البرنامج عن المجموعة الأكثر ربحية.

## تعريف

التحسين Optimization: عملية مستمرة تهدف إلى تحديد أفضل النتائج وفق مجموعة معيّنة من المدخلات والقيود.

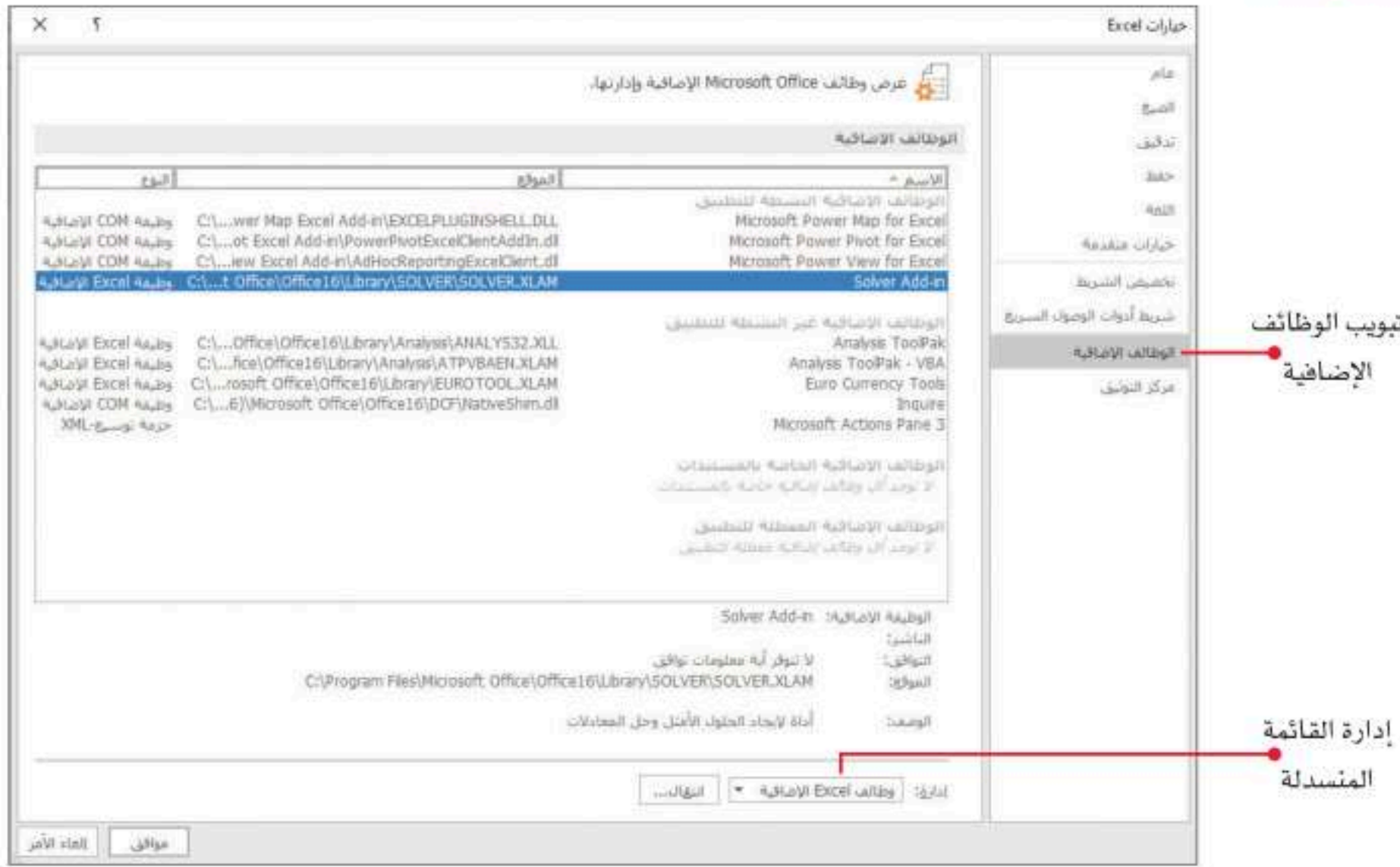


## 1-1 إضافة أداة سولفر إلى شريط إكسل Adding solver to the Excel ribbon

كي تتمكن من استخدام أداة سولفر، يجب أن تكون مثبتة في برنامج إكسل. ولتأكد من ذلك، افتح إكسل. انقر على علامة التبويب بيانات في الشريط. إذا لاحظت وجود مجموعة في الجهة اليمنى من القائمة تحمل اسم تحليل Analysis وتتضمن أداة سولفر، فهذا يعني أن الأداة قد تُبِتت. أما في حال لم تجدها، فعليك اتباع الخطوات الآتية:

- انقر على علامة التبويب ملف.
- انقر على خيارات. من المفترض أن تفتح نافذة خيارات إكسل.
- في القائمة إلى الجهة اليسرى، انقر على الوظائف الإضافية. كي ترى الأدوات المساعدة التي يمكنك إضافتها إلى إكسل.

### الشكل "1-11": قائمة الوظائف الإضافية

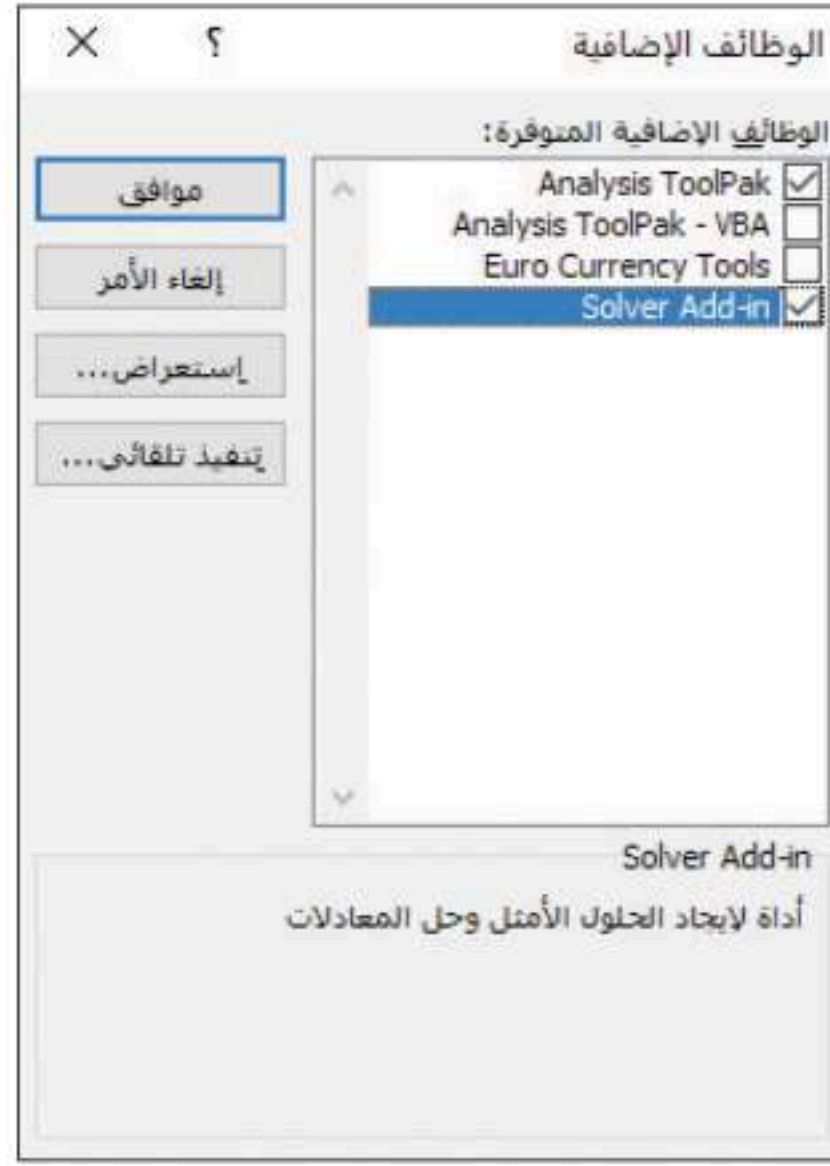


- في أسفل الشاشة، اضبط خانة إدارة القائمة المنسدلة على الوظائف الإضافية في إكسل، وانقر على زر انتقال...



- ستظهر أمامك شاشة الوظائف الإضافية (الشكل "2-11"). انقر خانة الوظائف الإضافية من أداة سولفر Solver Add-in. وبعد ذلك، انقر على زر OK لإقفال النافذة والعودة إلى الشريط Ribbon.

الشكل "2-11": نافذة الوظائف الإضافية



- في حال نقرت على علامة التبويب بيانات Data مجدداً، من المفترض أن تلاحظ أن مجموعة التحليل Analysis أصبحت تضم أداة سولفر (الشكل "3-11").

الشكل "3-11": أصبحت أداة سولفر - الآن - متوفرة في علامة التبويب بيانات



لاستخدام أداة سولفر، أعد نموذجاً للمشكلة. أدخل إليه العوامل المتغيرة، والقيود التي تحد من مدى التغيير المحتمل، والهدف، أي القيمة التي تسعى إلى تحسينها. ترغب عادة في زيادة صافي الدخل إلى أقصى حد ممكن أو تقليل إجمالي التكاليف إلى أدنى حد ممكن، بعد ذلك، ستحسب أداة سولفر الخيار الأفضل.



## 1-2 إنشاء هيكل جدول البيانات Setting up a spreadsheet skeleton

افتراض أن الشركة التي تملكها تصنع منتجات: كرات السلة وكرات القدم، وأنك ستبيع الكرات المصنعة كلها. لتحقيق أعلى صافي دخل ممكن، تريد معرفة الكمية التي عليك إنتاجها من كل نوع خلال العام القادم. يتطلب صنع كل نوع من الكرات عددًا محددًا من ساعات العمل، ولكل كرة تكلفة مواد أولية مختلفة. وبما أن عدد عمالك وآلاتك محدود، يمكنك تخصيص 40,000 ساعة عمل للإنتاج كحد أقصى، وهي مورد مشترك **Shared resource**. وكونك لا تريد استنزاف هذه الآلات وتعطيلها، يجب ألا تتخطى فترة التوقف عن العمل 1,000 ساعة في العام، أي يجب تشغيل الآلات لمدة 39,000 ساعة على الأقل.

### تعريف

المورد المشترك **Shared resource**: جزء مكون من منتج ما، أو عنصر مطلوب لتصنيع منتج ما، وقد يكون أيضاً جزءاً من منتج آخر أو مستخدماً في إنتاجه.

في هذا السياق، يقول المديرون التنفيذيون في مجال التسويق إنه يجب عليك ألا تنتج أكثر من 60,000 كرة سلة ولا أقل من 30,000، وفي المقابل، يجب عليك أن تنتج 20,000 كرة قدم على الأقل إنما ليس أكثر من 40,000. ويذكر فريق التسويق أيضاً أن عدد كرات السلة التي تنتجها يجب على الأقل أن يكون مساوياً لعدد كرات القدم. ما خطة الإنتاج الأنسب؟ يمكنك إدخال هذه المشكلة في أداة سولفر. ستناقش أقسام جدول البيانات في الصفحات الآتية. امسح رمز الاستجابة السريعة للوصول إلى ملف التمارين (ملف البيانات 1 للفصل 11 .xlsx) الذي ستستخدمه في هذا الدرس.



### 1. قسم الخلايا المتغيرة Changing cells section

يتضمن هذا القسم المتغيرات التي بإمكان أداة سولفر تغييرها أثناء بحثها عن حل للمشكلة. يظهر الشكل "4-11" هيكل قسم جدول البيانات والقيم التي يجب عليك إدخالها.



## الشكل "4-11": قسم الخلايا المتغيرة مبيّنًا عدد كرات السلة والقدم المباعة

C	B	A
		<b>الفصل 11 الدرس 1</b>
		<b>الخلايا المتغيرة</b>
1		عدد كرات السلة المباعة
1		عدد كرات القدم المباعة

الخلايا المتغيرة هي عدد كرات السلة والقدم التي يجب إنتاجها وبيعها. إنها تشبه خلايا المدخلات، مع فارق واحد وهو أن أداة سولفر تطبق تحليل "ماذا إذا؟" على القيم في محاولة لزيادتها أو تقليلها. في هذه الحالة، أنت تريد من أداة سولفر زيادة صافي الدخل. عليك إدخال رقم في الخلايا المتغيرة في كل مرة تُعدّ فيها مشكلة قبل تفعيل أداة سولفر. ومن المعتاد إدخال الرقم 1 في الخلايا المتغيرة كما يظهر في الشكل "4-11"، فتغيّر أداة سولفر هذه القيم عند تفعيلها.

## 2. قسم الثوابت Constants section

يجب أن يتضمن جدول بياناتك أيضًا قسمًا للقيم التي لن تتغير. يظهر الشكل "5-11" قيم قسم الثوابت التي يجب عليك إدخالها.

## الشكل "5-11": قسم الثوابت

G	F	E	D	C	B	A
						<b>الثوابت</b>
					SAR 52.50	سعر بيع كرة سلة
					SAR 41.25	سعر بيع كرة قدم
				0.50		عدد ساعات العمل لصنع كرة سلة
				0.30		عدد ساعات العمل لصنع كرة قدم
				SAR 37.50		تكلفة الأيدي العاملة – تشغيل الآلة مدة ساعة
				SAR 7.50		تكلفة المواد – كرة سلة واحدة
				SAR 4.69		تكلفة المواد – كرة قدم واحدة

### لمحة سريعة

عليك تنسيق الخلايا في قسم الثوابت باختيار عملة أو أرقام بخانتين عشريتين.

- سعر البيع: سعر بيع كرة سلة واحدة أو كرة قدم واحدة.
- ساعات العمل: الوقت اللازم لصنع كرة سلة أو كرة قدم، باعتبار أن آلة صنع الكرات قادرة على إنتاج كرتي سلة في الساعة.
- تكلفة الأيدي العاملة: ينتج عامل واحد كرة واحدة باستخدام آلة صنع الكرات. ويتقاضى العامل 37,50 ريالاً سعودياً عن كل ساعة عمل باستخدام الآلات.
- تكلفة المواد: تكاليف المواد الأولية لصنع كرة سلة وكرة قدم.

لاحظ أن هوامش الربح لهذين المنتجين مختلفة، فأسعار بيعهما ومدخلاتهما (المواد الأولية وساعات العمل) مختلفة، كما أن تكاليف المدخلات تختلف لكل وحدة. ولاحظ أيضاً أنه يستحيل عليك من خلال البيانات تحديد عدد ساعات تشغيل الآلات التي تُعتبر من الموارد المشتركة من أجل إنتاج كرات السلة وكرات القدم لأنك لا تعلم مسبقاً كمية كرات السلة والقدم التي ستُصنع.

### 3. قسم العمليات الحسابية Calculations section

في هذا القسم، ستحسب النتائج الوسيطة التي ستستخدم في جدول البيانات وكتيود قبل إدخال الصيغ، نسق الخلايا في قسم العمليات الحسابية بخانتين عشريتين. يظهر الشكل "6-11" الهيكل والصيغ التي عليك إدخالها.

**الشكل "6-11": صيغ الخلايا في قسم العمليات الحسابية**

	B	A
		<b>العمليات الحسابية</b>
		إجمالي عدد الساعات المخصصة لصنع كرات سلة
	=B3*B9	إجمالي عدد الساعات المخصصة لصنع كرات قدم
	=B4*B10	إجمالي عدد ساعات تشغيل الآلات (كرات السلة + كرات القدم)
	=B16+B17	

#### لمحة سريعة

يشار إلى الثوابت في صيغ الخلايا إكسل في الشكل "6-11" من خلال عناوين خلاياها. لذا استخدم عنوان الخلية الخاص بثابت ما بدلاً من تثبيت عدد ما في معادلة إكسل. وفي حال دعت الحاجة إلى تغيير الرقم لاحقاً، ستضطر إلى تغييره في قسم الثوابت فقط وليس في جميع صيغ الخلايا التي استخدمت فيها هذه القيمة.



### لمحة سريعة

لا تحسب المبالغ التي تظهر في الخلايا المتغيرة، لأن أداة سولفر ستحسبها. كذلك، لاحظ أن بإمكانك استخدام عناوين الخلايا المتغيرة في صيفك. وعندما تفعل ذلك، تفترض أن أداة سولفر أدرجت القيم المثلثية في كل خلية متغيرة؛ وستستخدم المعادلات التي أدخلتها هذه الأرقام.

- إجمالي عدد الساعات المخصصة لصنع كرات سلة: عدد ساعات تشغيل الآلات الضرورية لإنتاج كرات السلة جميعها، المحسوبة على الشكل الآتي: المجموع = عدد كرات السلة × الساعات الضرورية لصنعها (B9\*B3)، وتظهر النتيجة في الخلية B16. أما الخلية B9 فتتضمن القيمة الثابتة لساعات العمل الضرورية لصنع كرة سلة واحدة، فيما تتضمن الخلية B3، وهي خلية متغيرة، عدد كرات السلة المصنوعة. حالياً، تُظهر الخلية كرة واحدة، لكن هذا الرقم سيتغير عندما تباشر أداة سولفر بمعالجة المشكلة.
  - إجمالي عدد الساعات المخصصة لصنع كرات القدم: يُحسب عدد ساعات تشغيل الآلات لصنع كرات القدم جميعها بالطريقة نفسها.
  - إجمالي عدد ساعات تشغيل الآلات لصنع كرات السلة وكرات القدم: سيستخدم عدد الساعات الضرورية لصنع النوعين من الكرات (الخلية B18) في القيود. وهذه القيمة هي مجموع الساعات المحتسبة لصنع كرات القدم وكرات السلة.
- يظهر الشكل "7-11" القيم المحتسبة بعد تقييم إكسل لصيغ الخلايا (بعد وضع الرقم 1 في الخلايا المتغيرة).

### الشكل "7-11": قيم الخلايا في قسم العمليات الحسابية

	E	D	C	B	A
15					<b>العمليات الحسابية</b>
16				0.50	إجمالي عدد الساعات المخصصة لصنع كرات سلة
17				0.30	إجمالي عدد الساعات المخصصة لصنع كرات قدم
18				0.80	إجمالي عدد ساعات تشغيل الآلات (كرات السلة + كرات القدم)
19					

### 4. قسم قائمة الدخل

#### Income statement section

تُحسب القيمة المستهدفة في هذا القسم من جدول البيانات. فهذه هي القيمة التي توقعتها أداة سولفر لتحسين النتائج. يظهر الشكل "8-11" الهيكل والصيغ التي عليك إدخالها.

### لمحة سريعة

يجب تنسيق خلايا قائمة الدخل باختيار عملة، وأرقام بخانتين عشريتين.



الشكل "8-11": صيغ الخلايا في قسم قائمة الدخل

	C	B	A
20			قائمة الدخل
21		=B3*B7	إيرادات كرات السلة (مبيعات)
22		=B4*B8	إيرادات كرات القدم (مبيعات)
23		=B21+B22	إجمالي الإيرادات
24		=B3*B12	تكلفة مواد كرات السلة
25		=B4*B13	تكلفة مواد كرات القدم
26		=B18*B11	تكلفة تشغيل الآلة
27		=SUM(B24:B26)	إجمالي تكلفة السلع المباعة
28		=B23-B27	صافي الدخل

- الإيرادات: تعادل قيم الخليتين B21 و B22 عدد الكرات المباعة مضروباً في سعر بيع الوحدة التابعة لها. وبالتالي يحسب عدد كرات السلة المباعة  $\times$  سعر بيع كرة سلة في الخلية B21  $(B3*B7)$ ، فيما يحسب عدد كرات القدم المباعة  $\times$  سعر بيع كرة قدم في الخلية B22  $(B4*B8)$ . ويظهر عدد الكرات المباعة في قسم الخلايا المتغيرة، مع العلم أن أسعار البيع هي من الثوابت.
- إجمالي الإيرادات: مجموع إيرادات بيع كرات السلة والقدم.
- تكلفة المواد: تعادل قيم الخليتين B24 و B25 عدد الوحدات المصنوعة مضروباً في تكلفة الوحدة.
- تكلفة تشغيل الآلة: عدد ساعات تشغيل الآلات لإنتاج كرات السلة والقدم مضروباً في معدل أجر عمال الآلات بالساعة.
- إجمالي تكلفة السلع المباعة: مجموع تكلفة المواد وتكلفة الأيدي العاملة.
- صافي الدخل: إجمالي الإيرادات ناقص إجمالي تكاليف الإنتاج  $(B23-B27)$ .





يقيم إكسل الصيغ. ويظهر الشكل "9-11" النتائج، بافتراض وضع الرقم 1 في الخلايا المتغيرة.

### الشكل "9-11": قيم الخلايا في قسم قائمة الدخل

	F	E	D	C	B	A
20						<b>قائمة الدخل</b>
21					SAR 52.50	إيرادات كرات السلة (مبيعات)
22					SAR 41.25	إيرادات كرات القدم (مبيعات)
23					SAR 93.75	إجمالي الإيرادات
24					SAR 7.50	تكلفة مواد كرات السلة
25					SAR 4.69	تكلفة مواد كرات القدم
26					SAR 30.00	تكلفة تشغيل الآلة
27					SAR 42.19	إجمالي تكلفة السلع المباعة
28					SAR 51.56	صافي الدخل
29						

### 5. القيود

#### Constraints

القيود هي القواعد التي تتقيّد بها أداة سولفر عند حساب الإجابة المثلى لمشكلة ما. ويجب أن تشير القيود إلى القيم المحسوبة الواردة في جدول البيانات. لا يوجد قسم مخصص للقيود في الجزء الأساسي من جدول البيانات. لذا ستضيف قيودًا إلى نافذة معلمات أداة سولفر Solver Parameters (الشكل "10-11"). يظهر الجدول "1-11" معادلات إكسل الخاصة بقيود مشكلة إنتاج كرات سلة وكرات قدم.



### الشكل "10-11": إضافة قيود في نافذة معلمات أداة سولفر

### الجدول "1-11": معادلات قيود أداة سولفر

وصف المعادلة	المعادلة في إكسل
1. إجمالي عدد ساعات تشغيل الآلات أكبر من أو يساوي 39000	B18 >= 39000
2. إجمالي عدد ساعات تشغيل الآلات أدنى من أو يساوي 40000	B18 <= 40000
3. العدد الأدنى من كرات السلة أكبر من أو يساوي 30000	B3 >= 30000
4. العدد الأقصى من كرات السلة أدنى من أو يساوي 60000	B3 <= 60000
5. العدد الأدنى من كرات القدم أكبر من أو يساوي 20000	B4 >= 20000
6. العدد الأقصى من كرات السلة أدنى من أو يساوي 40000	B4 <= 40000
7. عدد كرات السلة يساوي على الأقل عدد كرات القدم	B3 >= B4
8. يجب أن يكون صافي الدخل إيجابياً	B28 >= 0

#### لمحة سريعة

لاحظ في الشكل "8-11" أن عنوان خلية في معادلة قيد يمكن أن تكون عنوان خلية في قسم الخلايا المتغيرة أو قسم الثوابت أو قسم العمليات الحسابية أو صلب جدول البيانات.

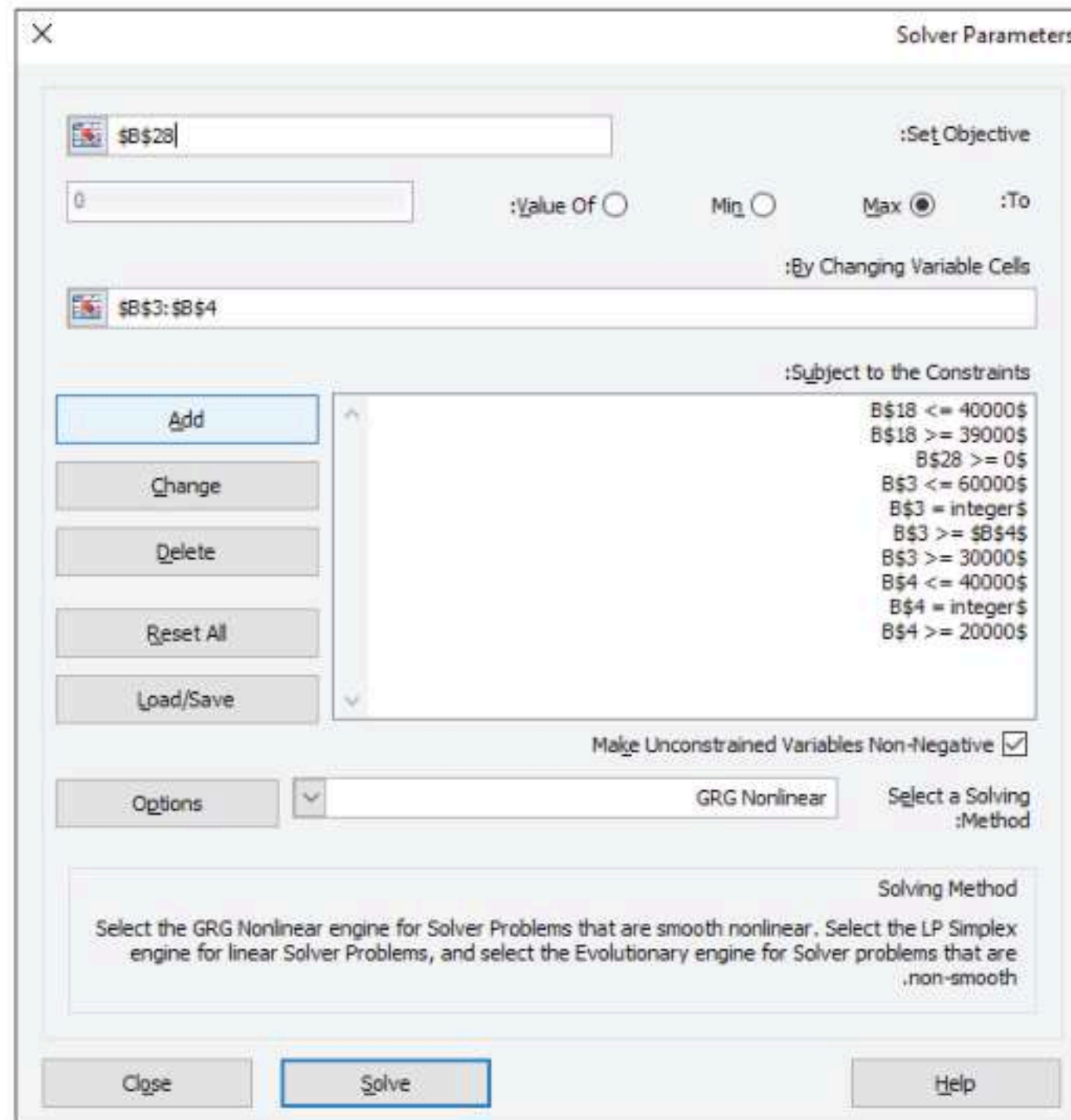
عند استخدام أداة سولفر، قد يتعين عليك تحديد الحد الأدنى والأقصى للمتغيرات. على سبيل المثال: إن عدد كرات السلة (الأدنى والأقصى) يتراوح بين 30,000 و60,000. غالباً ما تكون القيمة الحدية صفراً لأنك تريد من أداة سولفر إيجاد نتيجة غير سلبية. في هذا المثال، تريد إجابات تؤدي إلى صافي دخل إيجابي فحسب. لذا تدخل إلى أداة سولفر شرط أن يكون المبلغ الوارد في خلية صافي الدخل صفراً أو أكثر، حتى لا تجد أداة سولفر إجابة ينتج عنها خسارة.

ستقسم ساعات تشغيل الآلات بين كرات السلة وكرات القدم. أما قيود المورد المشترك فهي  $B18 \leq 40000$  و  $B18 \geq 39000$  بحيث تظهر الخلية B18 إجمالي الساعات الضرورية لصنع كرات سلة وكرات قدم.

يريد قسم التسويق في الشركة أن يكون عدد كرات السلة المصنعة على الأقل مساوياً لكرات القدم. ويعكس القيد  $B3 \geq B4$  هذا المنطق.

ومن البديهي أن يبرز قيد آخر: لا يجب أن تقرر أداة سولفر صنع نصف كرة، فهي ستسمح لك بتحديد القيم الصحيحة الكاملة Integer لعدد الكرات المصنوعة، كما يظهر في الشكل "11-11".

**الشكل "11-11":** يمكنك إضافة قيد لجعل أداة سولفر تستخدم القيم الصحيحة فقط



### 1-3 تفعيل أداة سولفر: تفاصيل تقنية Running solver: mechanics

لإعداد أداة سولفر، عليك إدخال المعلومات التالية:

- عناوين الخلايا المتغيرة.
- عنوان خلية المتغير "المستهدف" للهدف الذي تسعى إلى تحسينه.
- معادلات القيود.

ستسجل أداة سولفر الإجابات في الخلايا المتغيرة وفي ورقة عمل منفصلة.

## 1. البدء بإعداد أداة سولفر Beginning to set up solver

- أولاً اختر علامة التبويب بيانات. وضمن مجموعة التحليل، اختر أداة سولفر. ستظهر أمامك نافذة معلمات أداة سولفر Solver Parameters كما في الشكل "12-11".
- استخدم نافذة معلمات أداة سولفر Solver Parameters لتحديد الخلية الهدف والخلايا المتغيرة والقيود.

الشكل "12-11": الجزء العلوي من نافذة معلمات أداة سولفر



## 2. ضبط الخلية الهدف Setting the objective cell

- لتحديد خلية هدف، اتبع الخطوات التالية:
- انقر على خانة ضبط الهدف Set Objective وأدخل B28 وهي خلية صافي الدخل.
- اختر خانة Max الافتراضية التي تعني "الحد الأقصى".
- لا تضع علامة على زر قيمة: Value Of، ولا تضغط على إدخال Enter عندما تنتهي. يمكنك تصفح هذه النافذة من خلال النقر على خانة المدخل الآتية.

### لمحة سريعة

عندما تدخل عنوان الخلية، يمكن لأداة سولفر إدراج علامات الدولار، كما هي الحال مع العنونة المطلقة. لكن عليك تجاهلها، لا تحاول حذفها.

## 3. ضبط خلايا المتغيرات المتغيرة Setting the changing variables cells

- الخلايا المتغيرة هي خلايا كمية كرات السلة والقدم ضمن نطاق B4:B3. انقر على خانة "بتغيير خلايا المتغيرات" By Changing Variable Cells واكتب B4:B3، كما هو موضح في الشكل "13-11". لا تضغط على إدخال Enter.

الشكل "13-11": إدخال البيانات في خانة، "بتغيير خلايا المتغيرات"



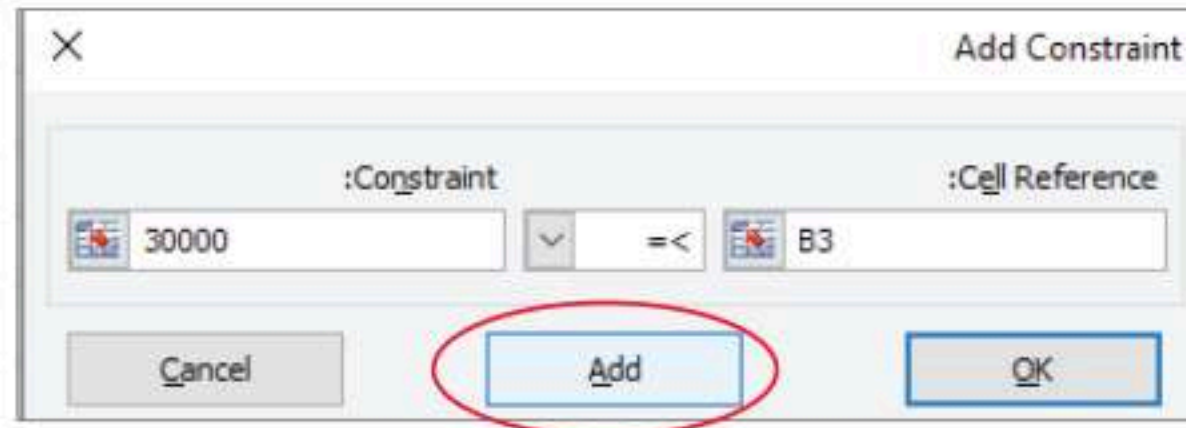
## 4. إدخال القيود Entering constraints

بإمكانك في هذه المرحلة إدخال صيغ القيود الواحدة تلو الأخرى.

### الخطوة رقم 1

- انقر على زر الإضافة Add في نافذة معلمات أداة سولفر Solver Parameters. ستظهر أمامك نافذة إضافة قيد Add Constraint، كما هو موضح في الشكل "14-11". أدخل القيد الخاص بالحد الأدنى من كرات السلة المصنوعة.

الشكل "14-11": إدخال البيانات في نافذة إضافة قيد



عند إدخال معادلات القيود، اتبع الخطوات التالية:

- اكتب عنوان خلية المتغير في خانة مدخل مرجع الخلية.
- اختر عامل التشغيل (>، =، < أو العدد الصحيح) في الخانة الوسطى الأصغر حجمًا.
- أدخل رقمًا أو عنوان الخلية الخاص بإحدى القيم في خانة القيود.
- انقر على الإضافة Add لإنجاز عملية إدخال القيد.
- إذا بدلت رأيك وعدلت عن إدخال المعادلة، انقر على زر الإلغاء Cancel.

### الخطوة رقم 2

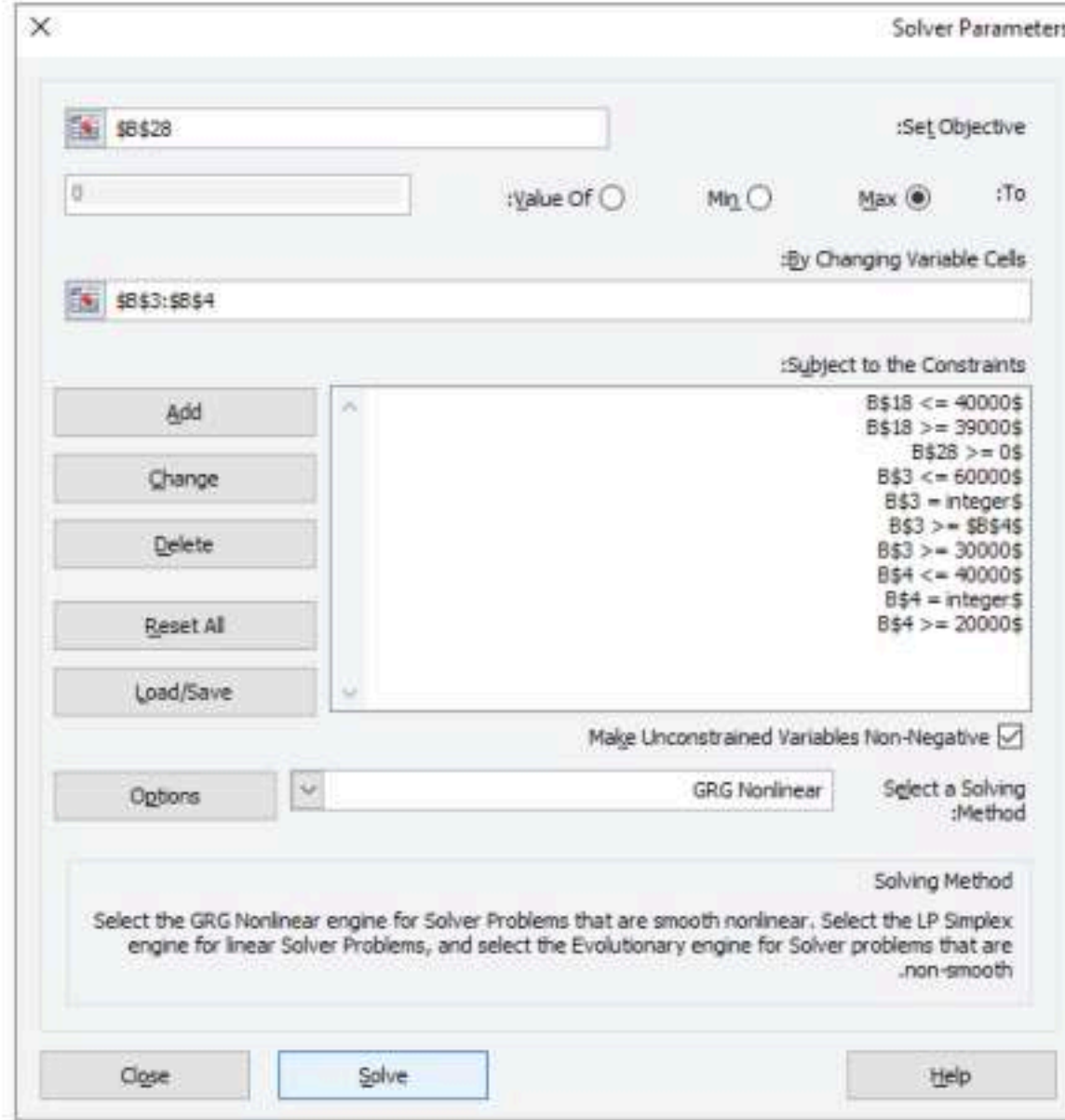
- أدخل الآن قيد الحد الأدنى من كرات السلة. تدرج أداة سولفر لاحقًا، علامة التساوي أمام رقم 30000 وعلامة الدولار في مرجع الخلية.
- بعد إدخال صيغة القيد، انقر على زر الإضافة Add لإضافة القيد إلى نموذج أداة سولفر. يشار إلى أن نافذة إضافة قيد Add Constraint تبقى مفتوحة وتسمح لك بإدخال قيود أخرى.
- أدخل بقية القيود. أنظر إلى الجدول "1-11" لفهم المنطق المعتمد.
- عندما تنتهي من إدخال القيود، انقر على زر الإلغاء Cancel للعودة إلى نافذة معلمات أداة سولفر Solver Parameters.

### لمحة سريعة

عليك استخدام عامل التشغيل الخاص بالعدد الصحيح في نافذة إضافة قيد Add Constraint للإشارة إلى أن الخليتين B3 و B4 يجب أن تكونا قيمتين صحيحتين.

في هذه النافذة، ستلاحظ أن القيود باتت مدرجة ضمن البرنامج. في بعض الحالات، لن تظهر كل القيود بسبب عددها وحجم الخانة، لكن ذلك ليس بمشكلة في هذه الحالة. ويظهر الشكل "15-11" القيود الأساسية.

#### الشكل "15-11": القيود المدخلة إلى نافذة معلمات أداة سولفر



#### 5. اختيار وسيلة الحلّ

##### Selecting a solving method

يظهر الشكل "15-11" الحقل المخصص لخاصية اختيار وسيلة الحلّ 'Solving Method'. عليك اختيار 'GRG Nonlinear' (الأسلوب غير الخطي للتدرج المختصر المعمم) لهذه المشكلة. عليك وضع علامة في خانة جعل المتغيرات غير الخاضعة للقيود غير سلبية 'Make Unconstrained Variables Non-Negative'، كما هو موضح في الشكل "15-11".

#### 6. حساب إجابات أداة سولفر

##### Computing solver's answer

#### الخطوة رقم 1

- كي تحسب أداة سولفر الإجابات، انقر على زر الحلّ 'Solve' في الزاوية السفلى اليسرى من نافذة معلمات أداة سولفر 'Solver Parameters'. فهذه الأداة تنجز وظيفتها في الخلفية؛ أي أنك لا ترى العمليات الحسابية الداخلية، ولكن قد تلاحظ تأخيرًا بسيطًا في حاسوبك. تظهر بعدها، أمامك نافذة نتائج أداة سولفر 'Solver Results'، كما في الشكل "16-11".



## الشكل "11-16" : نافذة نتائج أداة سولفر

Solver Results

Solver found a solution. All Constraints and optimality conditions are satisfied.

Keep Solver Solution  
 Restore Original Values

Reports  
Answer

Return to Solver Parameters Dialog  Outline Reports

OK Cancel Save Scenario...

Solver found a solution. All Constraints and optimality conditions are satisfied.

When the GRG engine is used, Solver has found at least a local optimal solution. When Simplex LP is used, this means Solver has found a global optimal solution.

في هذه النافذة، تعرض أداة سولفر تقريرًا بأنها وجدت حلًا والتزمت بكل القيود والأهداف. هذه رسالة مهمة للغاية عليك دائمًا التحقق من ورودها.

### القيود المستحيلة

في بعض الأحيان، تمنع القيود التي أدخلتها أداة سولفر من التوصل إلى إجابة. مثلًا: تصور أنك أدخلت قيدًا مفاده أن "صافي الدخل يجب أن يكون على الأقل مليار دولار". لا يمكن بلوغ هذا الرقم لأن عدد كرات السلة والقدم المصنوعة قليل وكذلك سعر بيعها. لذا سيظهر على الشاشة أمامك أن التوصل إلى إجابة ليس ممكنًا، أو قد يظهر أن أداة سولفر وجدت إجابة لكن بتجاهل بعض القيود. في الحالتين، هناك خطأ في نموذجك، وقد تضطر إلى إعادة إنشائه.

يمكنك الاطلاع على إجاباتك بطريقتين: الأولى، بالنقر على موافق في نافذة نتائج أداة سولفر Solver Results، ما يسمح لك بالاطلاع على قيم الخلايا المتغيرة الجديدة. والثانية، وهي تعتبر أكثر نظاميةً وتكاملاً، بالنقر على الإجابة في خانة التقارير Reports، ثم النقر على موافق، وبذلك تدرج النتائج المفصلة في ورقة جديدة من مستند إكسل الخاص بك. وتسمى الورقة الجديدة تقرير الإجابة Answer Report. تُرقم تقارير الإجابة كلها بشكل متسلسل أثناء تفعيل أداة سولفر.



## الخطوة رقم 2

- للاطلاع على تقرير الإجابة Answer Report، انقر على علامة التبويب الخاصة به، كما هو موضح في الشكل "17-11". في هذه الحالة، تحمل علامة التبويب اسم تقرير الإجابة Answer Report 1.

### الشكل "17-11": علامة تبويب ورقة تقرير الإجابة Answer Report

g	\$B\$4<=40000	40000	عدد كرات القدم المياعة	\$B\$4	32
ing	\$B\$4>=20000	40000	عدد كرات القدم المياعة	\$B\$4	33
				\$B\$3=Integer	34
				\$B\$4=Integer	35
					36
					37

يُظهر الشكل "18-11" الجزء العلوي من التقرير.

### الشكل "18-11": الجزء العلوي من تقرير الإجابة

Final Value	Original Value	Name	Cell
SAR 2,482,400.00	SAR 51.56	صافي الدخل	\$B\$28

Integer	Final Value	Original Value	Name	Cell
Integer	56000	1	عدد كرات السلة المياعة	\$B\$3
Integer	40000	1	عدد كرات القدم المياعة	\$B\$4





يُظهر الشكل "19-11" الجزء المتبقي من تقرير الإجابة.

### الشكل "19-11": الجزء المتبقي من تقرير الإجابة

Objective Cell (Max)					
Final Value	Original Value	Name	Cell		
SAR 2,482,400.00	SAR 51.56	صافي الدخل	\$B\$28		
Variable Cells					
Integer	Final Value	Original Value	Name	Cell	
Integer	56000	1	عدد كرات السلة المبيعة	\$B\$3	
Integer	40000	1	عدد كرات القدم المبيعة	\$B\$4	
Constraints					
Slack	Status	Formula	Cell Value	Name	Cell
0	Binding	\$B\$18<=40000	40000.00	إجمالي عدد ساعات تشغيل الآلات (كرات السلة + كرات القدم)	\$B\$18
1000.00	Not Binding	\$B\$18>=39000	40000.00	إجمالي عدد ساعات تشغيل الآلات (كرات السلة + كرات القدم)	\$B\$18
SAR 2,482,400.00	Not Binding	\$B\$28>=0	SAR 2,482,400.00	صافي الدخل	\$B\$28
16000	Not Binding	\$B\$3>=\$B\$4	56000	عدد كرات السلة المبيعة	\$B\$3
4000	Not Binding	\$B\$3<=60000	56000	عدد كرات السلة المبيعة	\$B\$3
26000	Not Binding	\$B\$3>=30000	56000	عدد كرات السلة المبيعة	\$B\$3
0	Binding	\$B\$4<=40000	40000	عدد كرات القدم المبيعة	\$B\$4
20000	Not Binding	\$B\$4>=20000	40000	عدد كرات القدم المبيعة	\$B\$4
					\$B\$3=Integer
					\$B\$4=Integer

في بداية هذا المثال، كانت قيمة الخلايا المتغيرة 1، أما قيمة الدخل فكانت تساوي 51.56 ريالاً سعودياً (القيمة الأصلية لبيع كرة سلة واحدة وكرة قدم واحدة). تظهر أيضاً قيم الحل الأمثل (القيمة النهائية لبيع 56,000 كرة سلة و40,000 كرة قدم) وهي: صافي الدخل عند 2,482,400 ريال سعودي (الهدف) و56,000 كرة سلة و40,000 كرة قدم في الخلايا المتغيرة. يعرض التقرير أيضاً تفاصيل القيود: معادلة القيد، وقيمة التغير في إطار الحل الأمثل. أما كلمة "ملزمة" فتعني أن الإجابة النهائية حصرت أداة سولفر بالقيد. على سبيل المثال: كان العدد الأقصى لساعات تشغيل الآلات 40,000 ساعة، وهي القيمة التي استخدمتها أداة سولفر لإيجاد الإجابة. أما "غير ملزمة" فتعني العكس. فمثلاً: الحد الأقصى البالغ 60,000 كرة سلة غير ملزم لأداة سولفر. سنناقش في مرحلة لاحقة من هذا الفصل إجراءات تغيير أو حذف قيد ما.



احفظ ملف إكسل باستخدام خيار الحفظ Save في علامة التبويب ملف File. بعد ذلك استخدم خيار الحفظ باسم Save As في علامة التبويب ملف File لإنشاء ملف جديد باسم الرياضات.xlsx. ستستخدمه في القسم التالي من هذا الفصل.

## 4-1 متغيرات متعددة في أداة سولفر من إكسل Multiple variables in excel solver

بعد ذلك، ستُغيّر جدول بيانات السلع الرياضية لأن الإدارة تريد معرفة صافي الدخل المحقق في حال تبدّل بعض القيود. بعبارة أخرى، ستجري الإدارة تحليلات "ماذا إذا؟" مع تحديد قيود معينة ضمن الحالة الأساسية. أما النتائج في الثانية فتسمّى الحالة الموسّعة. فيما يلي التغيرات التي طرأت على شروط الحالة الأساسية الأصلية:

- افتراض إلغاء الحدّ الأقصى من القيود على الإنتاج.
- على نحو مماثل، ستُلغى المقارنة بين عدد كرات السلة وكرات القدم المصنوعة ( $B4 \leq B3$ ).
- غير أن الحدّ الأدنى من القيود على الإنتاج سيبقى قائماً. افترض أن 30,000 كرة سلة و30,000 كرة قدم على الأقل ستُصنّع.
- يفرض المورد المشترك لساعات تشغيل الآلات الحدود نفسها الموجودة في الحالة الأساسية.

### الخطوة رقم 1

- ابدأ بوضع الرقم 1 في الخلايا المتغيرة.
- في نافذة معالمات أداة سولفر Solver Parameters، انقر لتظليل القيود التي لم تعد تنطبق: قيد صافي الدخل  $> = 0$ ، قيود العدد الأقصى لكرات القدم والسلة، وقيود المقارنة بين عدد كرات السلة وكرات القدم. احذف القيود من خلال النقر على زر الحذف Delete.
- يجب تغيير قيد العدد الأدنى من كرات القدم وليس حذفه. اختر هذا القيد، ثم انقر على زر التغيّر Change لفتح نافذة إضافة قيد Add Constraint. اضبط القيد بحيث يصبح الرقم 30,000 هو الحدّ الأدنى.



عند الانتهاء من القيود، يجب أن تكون نافذة معلمات أداة سولفر مماثلة لتلك في الشكل "20-11".

**الشكل "20-11": نافذة معلمات أداة سولفر الخاصة بالحالة الموسعة**

Solver Parameters

Set Objective: \$B\$28

To: Max

By Changing Variable Cells: \$B\$3:\$B\$4

Subject to the Constraints:

- B\$18 <= 40000\$
- B\$18 >= 39000\$
- B\$3 = integer\$
- B\$3 >= 30000\$
- B\$4 = integer\$
- B\$4 >= 30000\$

Make Unconstrained Variables Non-Negative

Solving Method: GRG Nonlinear

Select the GRG Nonlinear engine for Solver Problems that are smooth nonlinear. Select the LP Simplex engine for linear Solver Problems, and select the Evolutionary engine for Solver problems that are non-smooth.

Buttons: Add, Change, Delete, Reset All, Load/Save, Options, Close, Solve, Help

لا تنطبق القيود في هذه الحالة إلا على الحد الأدنى من الإنتاج، والمورد المشترك لساعات تشغيل الآلات، والنتائج بعدد صحيح.

## الخطوة رقم 2

- اضبط الأسلوب الذي تريد من أداة سولفر اعتماده على الأسلوب غير الخطي للتدرج المختصر المعمم GRG Nonlinear في نافذة معلمات أداة سولفر Solver Parameters. عند تفعيل أداة سولفر، يجب أن تتطابق قيم تقرير الإجابة Answer Report مع التي ترد في الشكل "21-11".



## الشكل "11-21": تقرير الإجابة الخاص بالحالة الموسعة

Objective Cell (Max)					
Final Value	Original Value	Name	Cell		
SAR 2,896,658.23	SAR 51.56	مستفي الدخل	\$B\$28		
Variable Cells					
Integer	Final Value	Original Value	Name	Cell	
Integer	30000	1	عدد كرات السلة المياعة	\$B\$3	
Integer	83333	1	عدد كرات القدم المياعة	\$B\$4	
Constraints					
Slack	Status	Formula	Cell Value	Name	Cell
0.1	Not Binding	\$B\$18<=40000	39999.90	إجمالي عدد ساعات تشغيل الآلات (كرات السلة + كرات القدم)	\$B\$18
999.90	Not Binding	\$B\$18>=39000	39999.90	إجمالي عدد ساعات تشغيل الآلات (كرات السلة + كرات القدم)	\$B\$18
0	Binding	\$B\$3>=30000	30000	عدد كرات السلة المياعة	\$B\$3
53333	Not Binding	\$B\$4>=30000	83333	عدد كرات القدم المياعة	\$B\$4
					\$B\$3=Integer
					\$B\$4=Integer

تختلف الإجابة في الحالة الموسعة عن إجابة الحالة الأساسية. أي من جدول الإنتاج يجب على الإدارة اعتماده؟ هل تعتمد الجدول الذي يفرض أداة سولفر على أقصى إنتاج، أم الجدول الذي لا يفرض قيوداً مماثلة؟ لقد طرحنا هذا السؤال لحثك على التفكير في الفرض من استخدام أحد برامج نظام دعم القرار. يظهر الجدول "11-2" الاختلاف الكبير في إجابات أداة سولفر بين الحالة الأساسية والحالة الموسعة.

### الجدول "11-2": إجابات أداة سولفر في الحالتين

الحالة الموسعة	الحالة الأساسية	
30,000	56,000	كرات السلة
83,333	40,000	كرات القدم

هل يمكنك استخدام هذا الناتج وحده لاتخاذ القرار بشأن الكمية التي يجب صنعها من كرات السلة وكرات القدم؟ كلا، لا يمكنك ذلك. عليك أيضاً مراجعة هدف الحالة وهو تحسين صافي الدخل. يظهر الجدول "11-3" الإجابات بعد إضافة بيانات صافي الدخل.



**الجدول "3-11": إجابات أداة سولفر في الحالتين - مع إضافة بيانات الهدف**

الحالة الموسّعة	الحالة الأساسية	
30,000	56,000	كرات السلة
83,333	40,000	كرات القدم
2,896,658 ر.س.	2,482,400 ر.س.	صافي الدخل

يبدو جدول الإنتاج أفضل في الحالة الموسّعة عند النظر إليه بهذه الطريقة لأنه يوفر صافي دخل أكبر.

- احفظ ملف الرياضات xlsx.2 وأغلقه. انقر على رمز الإغلاق Close في علامة التبويب ملف File.

## أسئلة مراجعة

### اختر الإجابة الصحيحة :

1. ما الهدف من التحسين؟
  - أ. للتأكد المستمر أن النظام يعمل بأعلى درجة من الفعالية لزيادة الأرباح.
  - ب. للتأكد من أن غالبية الموظفين مكلفون بالعمل معظم الوقت.
  - ج. لحساب عدد الاستراحات التي يجب منحها للموظفين خلال ساعات العمل.
  - د. لتصميم إستراتيجية تسويق لمنتج موجود.
2. أي من الآتي مثال عن مورد مشترك؟
  - أ. الأدوات المكتبية مثل: الدفاتر والأقلام.
  - ب. الحاسوب المكتبي الذي يستخدمه كل موظف.
  - ج. المواد المستخدمة في صناعة إطارات الدراجات وإطارات السيارات في المصنع نفسه.
  - د. الهواتف المحمولة التي يستخدمها أعضاء فريق المبيعات.



# التدريب على استخدام أداة سولفر

الدرس  
2

الفصل 11

رابط الدرس الرقمي



www.ien.edu.sa

يتضمن هذا الدرس مشكلة مختصرة تسمح لك بتطبيق ما تعلمته عن أداة سولفر من إكسل. افترض أنك تدير شركة لتصنيع الملابس، وتصنع منتجين: قمصان تيشيرت بجيب أمامي مع زر وقمصان بأزرار، وعليك تحديد الكمية التي ستنتجها من النوعين. وافترض أنك ستبيع الكمية المنتجة بالكامل.

استخدم الملف "ملف البيانات 2 لفصل 11.xlsx" الذي يمكنك الوصول إليه من خلال مسح رمز الاستجابة السريعة.



## 1. قسم الخلايا المتغيرة Changing cells section

يجب أن يشبه قسم الخلايا المتغيرة لديك تلك الواردة في الشكل "22-11".

الشكل "22-11": الخلايا المتغيرة لتصنيع الملابس

	B	A
1		<b>الفصل 11 الدرس 2</b>
2		<b>الخلايا المتغيرة</b>
3	1	قمصان تيشيرت
4	1	قمصان رسمية بأزرار
5		



## 2. قسم الثوابت Constants section

يجب أن يتضمّن جدول البيانات الثوابت الموضحة في الشكل "11-23".

**الشكل "11-23": الثوابت لتصنيع الملابس**

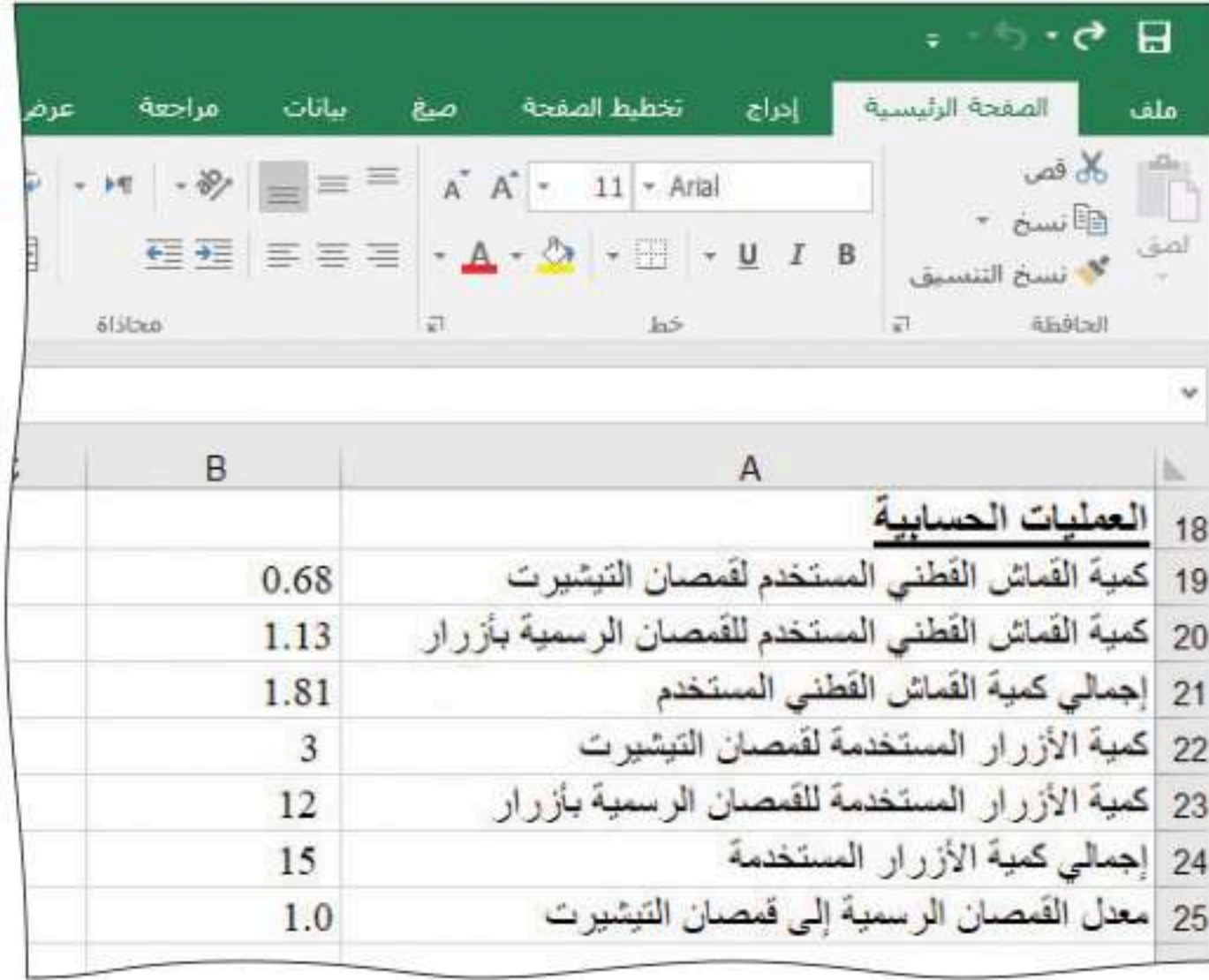
	C	B	A
6			<b>الثوابت</b>
7		SAR 30.00	سعر بيع قمصان تيشيرت
8		SAR 135.00	سعر بيع قمصان رسمية بأزرار
9		SAR 9.38	تكلفة التصنيع المتغيرة لصنع قمصان تيشيرت
10		SAR 52.50	تكلفة التصنيع المتغيرة لصنع قمصان رسمية بأزرار
11		0.68	استعمال القطن (كلغ) قمصان تيشيرت
12		1.13	استعمال القطن (كلغ) قمصان رسمية بأزرار
13		13,000,000	الوزن الإجمالي للأقمشة القطنية المتوافرة (كلغ)
14		3.00	الأزرار لقميص تيشيرت
15		12.00	الأزرار لقميص رسمي
16		110,000,000	العدد الإجمالي للأزرار المتوافرة

- **سعر البيع:** لقد حددت سعر بيع قمصان التيشيرت بـ 30 ريالاً سعودياً والقمصان بأزرار بـ 135 ريالاً سعودياً.
- **تكلفة التصنيع المتغيرة:** تبلغ تكلفة تصنيع قميص تيشيرت 9.38 ريالاً سعودياً، وقميص بأزرار 52.50 ريالاً سعودياً. وتشمل هذه التكاليف أتعاب مشغلي الآلات والقماش والأزرار وغير ذلك.
- **استعمال القطن:** تحتاج إلى 0.68 كلغ من القماش القطني، لصنع كل قميص تيشيرت، وكذلك تحتاج إلى 1.13 كلغ من القماش القطني لصنع كل قميص بأزرار.
- **الوزن الإجمالي للأقمشة القطنية المتوافرة:** لديك 13 مليون كلغ من القطن لصنع كل من قمصان التيشيرت والقمصان بأزرار.
- **الأزرار:** يضم كل قميص تيشيرت ثلاثة أزرار. في المقابل، يضم كل قميص بأزرار زراً واحداً على كل طرف من طرفي الياقة، وثمانية أزرار من الأمام، وزراً واحداً على كل كم، ليصبح مجموعها 12 زراً.
- **العدد الإجمالي للأزرار المتوافرة:** لديك 110 ملايين زر يمكنك استخدامها لصنع القمصان.

### 3. قسم العمليات الحسابية Calculations section

سنناقش فيما يلي العمليات الحسابية وقيود العمل ذات الصلة. يجب أن يتضمّن جدول البيانات العمليات الحسابية الموضحة في الشكل "24-11".

**الشكل "24-11": العمليات الحسابية لتصنيع الملابس**



	B	A
18		<b>العمليات الحسابية</b>
19	0.68	كمية القماش القطني المستخدم لقمصان التيشيرت
20	1.13	كمية القماش القطني المستخدم للقمصان الرسمية بأزرار
21	1.81	إجمالي كمية القماش القطني المستخدم
22	3	كمية الأزرار المستخدمة لقمصان التيشيرت
23	12	كمية الأزرار المستخدمة للقمصان الرسمية بأزرار
24	15	إجمالي كمية الأزرار المستخدمة
25	1.0	معدل القمصان الرسمية إلى قمصان التيشيرت

- كمية القماش القطني/الأزرار المستخدمة: لديك كمية محدودة من القماش القطني والأزرار. لذا عليك حساب طريقة استعمال كلّ من هذين الموردتين، ومن ثم استخدامهما في قسم القيود.
- معدل القمصان بأزرار إلى قمصان التيشيرت: تعتقد أن عليك تصنيع مليوني قميص تيشيرت ومليون قميص بأزرار على الأقل. وبما أنك تريد إنتاج هذين النوعين من القمصان، يجب ألا يتخطى معدل القمصان بأزرار إلى قمصان التيشيرت نسبة 4:1. وبالتالي، إن صنعت 9 ملايين قميص بأزرار ومليون قميص تيشيرت، فسيكون المعدل مرتفعاً للغاية (1:5:4).





#### 4. قسم قائمة الدخل Income statement section

يجب أن يتضمّن جدول البيانات قسم قائمة الدخل الموضح في الشكل "11-25".

**الشكل "11-25": عناصر خطوط الإنتاج في قائمة دخل تصنيع الملابس**

C	B	A
		<b>قائمة الدخل</b>
	SAR 30.00	إيرادات قمصان التيشيرت
	SAR 135.00	إيرادات القمصان الرسمية بأزرار
	SAR 165.00	إجمالي الإيرادات
	SAR 9.38	التكاليف المتغيرة: قمصان التيشيرت
	SAR 52.50	التكاليف المتغيرة: القمصان بأزرار
	SAR 61.88	إجمالي التكاليف
	SAR 103.12	صافي الدخل

إن معنى عناصر خطوط الإنتاج شبيه بمثال الرياضة الوارد في الدرس الأول. ارجع إلى تلك الأمثلة للمزيد من الشرح.

يتمثل هدف أداة سولفر في تحسين صافي الدخل. استخدم الجدول "11-4" لكتابة القيود يدوياً قبل إدخالها إلى أداة سولفر.

**الجدول "11-4": المنطق المعتمد في قيود تصنيع الملابس**

المعادلة	إدخال معادلة إكسل
صافي الدخل إلى الإيرادات	_____ = _____
معدل القمصان بأزرار إلى قمصان التيشيرت	_____ = _____
العدد الأدنى من قمصان التيشيرت	_____ = _____
العدد الأدنى من القمصان بأزرار	_____ = _____
الأزرار المستخدمة	_____ = _____

قبل تفعيل أداة سولفر، اختر الأسلوب غير الخطي للتدرج المختصر المعمم GRG Nonlinear في نافذة معلمات أداة سولفر Solver Parameters.

تذكر أن النموذج يمكنه فقط حساب القيم بناء على المدخلات والقيود التي قدمتها، ولا يمكن لجدول البيانات تفسير النتائج أو تقديم توصيات بالاستناد إليها.

لقد طلبت من أداة سولفر تغيير عدد قمصان التيشيرت والقمصان بأزرار (مع قيود) من أجل زيادة دخل الشركة إلى الحد الأقصى. في هذا المثال، تقترح عليك أداة سولفر أن تُنتج قمصاناً بأزرار أكثر من قمصان التيشيرت بأربعة أضعاف.



عند الانتهاء من استخدام البرنامج، انقر على زر الحفظ Save من علامة التبويب ملف File لحفظ الملف، ثم انقر على رمز الإغلاق Close في علامة التبويب ملف File لإغلاقه. امسح رمز الاستجابة السريعة للوصول إلى درس سيساعدك على تخطي المشكلات في أداة سولفر. سيساهم هذا الدرس أيضًا في تحفيز ذاكرتك حول الإجراءات الأساسية للتعامل مع الملفات.



## أسئلة مراجعة

### اختر الإجابة الصحيحة :

1. أي من الخيارات التالية لا يظهر في قسم الثوابت من جدول بيانات أداة سولفر؟
  - أ. أسعار البيع.
  - ب. تكلفة المتغيرات الخاصة بصناعة عنصر.
  - ج. عدد العناصر.
  - د. استخدام المواد.
2. إذا كنت تستخدم أداة سولفر لتحسين صافي الدخل، فأَي من الخيارات التالية يجب تضمينه في قسم قائمة الدخل؟
  - أ. إيرادات العناصر المباعة.
  - ب. إجمالي الإيرادات.
  - ج. تكاليف المتغيرات.
  - د. كل ما ورد سابقاً.



# تدريبات إضافية

## أسئلة التفكير الناقد

1. تختلف هوامش الأرباح التي تحققها الشركات من صنع كرات القدم وكرات السلة، بناءً على ذلك، هل يجدر بالشركة التوقف عن صنع المنتج الأقل ربحية؟ علّل الإجابة في الحالتين واطرح قرارك.

---

---

---

---

---

---

---

---

2. يحق لشركة تصنيع أدوات رياضية التوقف عن العمل لمدة 1,000 ساعة كحدّ أقصى في العام إذا أرادت تحقيق أهدافها الإنتاجية. عدّد ما أمكن من أسباب حاجة الشركة إلى التوقف عن العمل. واذكر السبب الأهم برأيك مع تعليل إجابتك.

---

---

---

---

---

---

---

---

3. في الدرس الثاني، تعلمنا أن شركة الملابس تصنع قمصاناً بأزرار وقمصان تيشيرت لأنها تريد أن تشتهر بكونها "تصنع أنواع القمصان كلّها". بالاستناد إلى إجابتك عن السؤال الأول، ما سبب أهمية التوازن للشركة، في رأيك؟

---

---

---

---

---

---

---

---



## تحدي الفريق

تختلف هوامش الأرباح المحققة من صنع كرات القدم وكرات السلة، وقد ورد في المثال أن الفارق يعود إلى اختلاف أسعار بيع المنتجين والمواد المستخدمة لتصنيعهما ومدخلاتهما. ناقش المدخلات والمواد المختلفة اللازمة لإنتاج كرات القدم وكرات السلة، وفكر في المواد والأيدي العاملة والآلات التي قد تُستخدم. حدد مع أعضاء فريقك المدخلات والمواد الأكثر تأثيراً على سعر البيع. وعند الانتهاء من تعدادها، رتبها بحسب أثر كلٍّ منها على سعر البيع.

---

---

---

---

## كن ناقداً

1. تعمل كثير من الشركات الأخرى في مجال صنع كرات القدم وكرات السلة، وغالباً ما تختلف أسعار بيعها. قدّم إجابة مفصلة عن السبب الذي يمكن شركة أخرى من بيع منتجاتها بأسعار أعلى، مع التركيز فقط على المنتج نفسه.

---

---

---

---

2. ستنتج بعض الشركات كرات قدم وكرات سلة مستخدمة مدخلات ومواد مماثلة أو مشابهة، وقد تكون تكلفة صنع المنتجات متشابهة للغاية. إلا أن بعض الشركات ستبيع هذه المنتجات بأسعار أعلى بكثير، ولن يمانع عدد كبير من العملاء من دفع هذه المبالغ لشرائها. لماذا؟

---

---

---

---

حاول أن تفكر في ثلاثة أسباب محتملة، واكتب مقالة مختصرة تشرح فيها كلّ سبب. قد يساعدك التفكير في طريقة صنعك القرارات أثناء التسوق على الإجابة.

---

---

---

---



## القسم 2 : المشروعات

الآن وقد تعرّفت على المفاهيم ومهارات الحاسوب اللازمة لهذا الفصل الدراسي، حان الوقت لكي تختبرها. يقدم القسم 2 سلسلة من أربعة مشروعات لصنع القرار من الواقع يمكنك من خلالها اختبار مهاراتك وتطويرها. ستعمل على مشروعات متعلقة بـ:

- صناعة السيارات.
- إدارة منتج جديد على أحدث طراز للتزلج في المملكة العربية السعودية.
- أحدث تطورات السيارات الكهربائية.
- الإدارة الناجحة لشركة طيران.

في كل مشروع، عليك أن تساعد الشركة في تحسين أدائها لكي تعمل بشكل فعال ومربح ومنافس في المستقبل. ستستخدم المهارات التي تعلمتها في القسم 1 لتقدم لمديري الأعمال خيارات مختلفة للتخطيط للمستقبل، وتوقع النتائج المحتملة المختلفة.

ستحتاج عندها إلى التفكير في كيفية تقديم هذه المعلومات لهم في صورة تقرير قصير يكون واضحًا ومقنعًا ومتخصصًا. وفي المشروع الأخير (الفصل 15)، ستحتاج أيضًا إلى أن تقدم عرضًا تقديميًا قصيرًا عن توصياتك، ولكنه لن يكون لمديري شركة خيالية هذه المرة، بل ستقدمه لأستاذك وزملائك في الفصل الذين سيطرحون عليك الأسئلة ويعلقون على أفكارك.



# مشروع إنتاج السيارات

الفصل  
12

رابط الدرس الرقمي



www.iem.edu.sa

تحتاج الشركات المصنّعة للسيارات إلى تحسين متوسط استهلاك مركباتها للوقود (كيلومترات المركبات لكل لتر) من أجل الامتثال للأنظمة الحكومية الجديدة. تصنع الشركة التي ستعمل فيها، ضمن هذا المشروع، أنواعًا مختلفة من المركبات الآلية وتبييعها. ولكل منها تصنيف مختلف من حيث مقدار ما تقطعه من كيلومترات لكل لتر واحد من الوقود. وفي هذه الحالة، ستستخدم أداة سولفر في برنامج إكسل Excel Solver من أجل تحديد مزيج المنتجات المطلوب للامتثال للأنظمة الجديدة بطريقة مربحة.

سيعرّفك مشروع إنتاج السيارات على الأساليب المستخدمة لجمع المعلومات من أجل دعم عملية صناعة القرارات. قد تتعدد مصادر المعلومات، فمنها الداخلي والخارجي، وقد تكون المعلومات أيضًا حاليّة أو متوقّعة، بحسب نوعها المطلوب.

سيركّز هذا الفصل على تحديد أنواع البيانات المطلوبة التي يمكن استخدامها في تمارين صناعة القرارات المتعلقة بالمشروع. ستبدأ ضمن مشروعك في استكشاف أفضل السيناريوهات وأسوأها، وذلك باستخدام البيانات المتاحة للتنبؤ بالنتائج المستقبلية المحتملة. وفي حين سيكون بإمكانك حساب بعض المتغيّرات بثقة، ستكون البيانات المتوفرة في بعض المجالات الأخرى مجرد تقديرات. وبفضل هذه التوقعات، ستمكّن من استكشاف الخيارات المستقبلية المختلفة.

## أهداف التعلّم

بعد الانتهاء من دراسة هذا الفصل، ستكون قادرًا على:

- 1 فهم عملية جمع البيانات.
- 2 شرح أنواع البيانات المطلوبة لدعم القرارات المتعلقة بالشركة.
- 3 تسليط الضوء على الأنماط والاتجاهات الظاهرة في البيانات لصناعة القرارات المثلى.
- 4 تحليل أثر جمع البيانات الفعّال على عملية صناعة القرارات.
- 5 تحديد النتيجة الأكثر احتمالاً لتحليل البيانات.

## نبذة عن إنتاج السيارات Car production background

تعمل المركبات ذات محركات الاحتراق الداخلي على حرق الوقود لتحفيز الدفع، وخلال هذه العملية، تنبعث من العادم أدخنة محملة بالكربون وتنتشر في الجو، ما يؤدي إلى تزايد تلوث الهواء؛ ولذلك، تفرض الحكومة على الشركات المصنّعة للسيارات إنتاج مركبات ذات كفاءة في استهلاك الوقود بهدف الحد من تلوث الهواء.

يُشار إلى كفاءة المركبة في استهلاك الوقود من خلال معادلة كجم/لتر؛ أي المسافة التي تستطيع المركبة أن تقطعها عند حرق لتر واحد من الوقود في محركها. على سبيل المثال: إذا أحرقت إحدى المركبات 10 لترات من الوقود لتجتاز مسافة 100 كيلومتر، فسيكون معدل استهلاك الوقود (100 كجم/لتر = 10 كجم/لتر). أما المركبة التي تحتاج إلى 20 لترًا لقطع المسافة نفسها، فسيكون معدل استهلاكها للوقود 5 كجم/لتر (100 كجم/لتر = 20 لتر = 5 كجم/لتر)، وستطلق ضعف كمية الكربون في الهواء.

تفرض الأنظمة الحكومية معدل استهلاك وقود أكبر للمركبات الجديدة. وينطبق النظام (وهو قاعدة أو قانون تتولى الحكومة وضعه وتنفيذه) على "أسطول" الشركة المصنّعة للسيارات بأكمله، أي بعبارة أخرى، على متوسط مزيج منتجاتها أن يلتزم بمعايير معدل استهلاك الوقود (المنتجات المتنوعة التي تصنعها الشركة ونسبها - أنظر الجدول "1-3")، ما يعني أنه يسمح للشركة بامتلاك مركبات ذات معدل استهلاك وقود منخفض إذا تمكنت من موازنتها مع مركبات أخرى ذات معدل استهلاك وقود أكبر. إذا افترضت أن إحدى الشركات تصنع وتبيع 100,000 سيارة سيدان ذات معدل استهلاك للوقود يساوي 10 كجم/لتر، و50,000 شاحنة ذات معدل استهلاك للوقود يساوي 5 كجم/لتر، فإن متوسط معدل استهلاك الوقود للأسطول سيكون **متوسطًا مرجحًا Weighted Average** يساوي ما يلي:

$$8.33 = (50,000 + 100,000) / ((5 * 50,000) + (10 * 100,000))$$

في المثال السابق، إذا كانت الحكومة تفرض معدل استهلاك وقود للأسطول يساوي 8 كجم/لتر، فستكون الشركة في حالة امتثال للأنظمة، أما إذا اشترطت الحكومة معدل 10 كجم/لتر، فسيتعين على الشركة اتخاذ الخطوات اللازمة من أجل الامتثال. فتستطيع الشركة أن تعمل على زيادة معدل استهلاك مركباتها للوقود، أو اتخاذ القرار بتصنيع وبيع عدد أكبر من مركباتها ذات معدل استهلاك الوقود الأعلى مقارنة بالأنواع ذات معدل استهلاك الوقود المنخفض، أو القيام بالأمرين معًا.

تزيد الحكومة بشكل دوري معدل استهلاك الوقود المطلوب، وقد فرضت مؤخرًا تحسين متوسط معدل استهلاك الوقود لأسطول أي شركة مصنّعة للسيارات ليصل إلى 16 كجم/لتر بعد خمسة أعوام من الآن. وسيشكّل تحقيق هذا **المتوسط Average** تحديًا كبيرًا في غضون خمسة أعوام.

### لمحة سريعة

المتوسط المرجح هو متوسط مجموعة من الأرقام يرتبط كل منها بـ "أوزان" أو قيم مختلفة. للحصول على المتوسط المرجح، اضرب كل رقم في وزنه، ثم اجمع النتائج.



## تعريفان

**المتوسط Average**: أو المتوسط الحسابي، هو قيمة تمثل القيم الواردة في مجموعة بيانات. وقد يُحسب من خلال جمع كل قيم البيانات وقسمتها على عدد القيم في المجموعة.

**المتوسط المرجح Weighted Average**: في المتوسط المرجح، تُضرب كل قيمة متعلقة بنقطة بيانات في الوزن المخصص لها، الذي يُجمع فيما بعد ويُقسم على عدد نقاط البيانات.

تحتوي جميع الشاحنات، والسيارات المتعددة الاستعمالات، وسيارات السيدان، والسيارات الصغيرة التي تنتجها الشركة على محركات احتراق داخلي تعمل على حرق الوقود. وتصنع الشركة أيضًا سيارات كهربائية تعمل بالبطاريات، لا تبعث الكربون إلى الغلاف الجوي. عندما ينخفض مستوى شحن البطارية كثيرًا، يفعل محرك صغير يعمل بالوقود لفترة وجيزة لتعزيز الشحن، وينبعث مقدار قليل من الكربون في الهواء.

وقد قدّر مهندسو الشركة تكلفة تصنيع وبيع كل نوع من أنواع المركبات بعد خمسة أعوام من الآن، وقدمت الشركة أسعار بيعها. ترد هذه القيم في الجدول "1-12".

**الجدول "1-12": أسعار البيع وتكلفة التصنيع المتوقعة بعد خمسة أعوام**

نوع المركبة	سعر البيع	تكلفة التصنيع
شاحنة	225,000 ر.س.	112,500 ر.س.
سيارة متعددة الاستعمالات	206,250 ر.س.	105,000 ر.س.
سيارة سيدان	150,000 ر.س.	123,750 ر.س.
سيارة صغيرة	112,500 ر.س.	101,250 ر.س.
سيارة كهربائية	131,250 ر.س.	138,750 ر.س.

الفرق بين سعر البيع وتكلفة التصنيع، يسمّى **هامش الربح الإجمالي Gross Margin** ويمكن التعبير عنه كنسبة مئوية تُعرف باسم النسبة المئوية لهامش الربح الإجمالي (النسبة المئوية لهامش الربح الإجمالي = إجمالي الإيرادات ناقص تكلفة السلع المباعة، مقسومة على إجمالي الإيرادات). يمكن ملاحظة أن النسبة المئوية لهامش الربح الإجمالي لكل من الشاحنات (( $225,000 - 112,500 / 112,500 \times 100 = 50\%$ ) والسيارات المتعددة الاستعمالات (49%) أعلى من النسبة المئوية لهامش الربح الإجمالي لكل من سيارات السيدان (17.5%) والسيارات الصغيرة (10%) والسيارات الكهربائية (-6%).

## تعريف

**هامش الربح الإجمالي Gross Margin**: مبلغ المال الذي تحتفظ به الشركة بعد دفع التكاليف المباشرة المتعلقة بإنتاج السلع التي تبيعها والخدمات التي توفرها. فكلما ارتفع هامش الربح الإجمالي، زاد رأس المال الذي تحتفظ به الشركة، والذي يمكن استخدامه لدفع تكاليف أخرى أو للوفاء بالتزامات الديون.



وستلاحظ أن هامش الربح الإجمالي للسيارات الكهربائية سالب في الأصل، وذلك نتيجة لاستخدام المركبات الكهربائية تقنية حديثة ولارتفاع تكاليف الإنتاج الأولية. تعتقد الشركة أنها ستبيع المزيد من السيارات الكهربائية على المدى الطويل، ما يعني أنه من المتوقع انخفاض متوسط تكلفة التصنيع، وارتفاع سعر البيع، وستحقق الشركة أرباحاً من هذه السيارات. قدّر فريق التسويق في الشركة عدد السيارات المتوقع بيعها من كل نوع بعد خمسة أعوام من الآن. وسيعمل مهندسو الشركة على إعداد خطوط الإنتاج لتلبية هذه التقديرات. ترد في الجدول "2-12" القدرات الإنتاجية السنوية القصوى بعد خمسة أعوام لكل نوع من المركبات.

**الجدول "2-12": القدرات الإنتاجية القصوى المتوقعة بعد خمسة أعوام**

نوع المركبة	القدرة الإنتاجية القصوى
شاحنة	30,000
سيارة متعددة الاستعمالات	90,000
سيارة سيدان	50,000
سيارة صغيرة	20,000
سيارة كهربائية	10,000

تمثل هذه القدرات الهندسية حدود الإنتاج القصوى، أي أقصى عدد يمكن أن تصنعه الشركة وتبيعه لكل نوع من أنواع المركبات. حتى إذا تجاوز طلب العملاء هذا العدد، فإن الشركة تملك خطوط إنتاج كافية لصنع هذا العدد من المركبات فقط. ويعلم مهندسو الشركة كيفية تحسين معدل استهلاك الوقود. يستطيعون مثلاً تشغيل المحركات بكفاءة أكبر، واستخدام مواد أخف وزناً في هيكل السيارة، وتعزيز انسيابية الشكل للحد من مقاومة الهواء. وبالتالي، ترد في الجدول "3-12" معدلات استهلاك الوقود المتوقعة بعد خمسة أعوام من الآن.

**الجدول "3-12": معدلات استهلاك الوقود المتوقعة بعد خمسة أعوام**

نوع المركبة	معدل استهلاك الوقود المتوقع
شاحنة	10
سيارة متعددة الاستعمالات	12
سيارة سيدان	14
سيارة صغيرة	20
سيارة كهربائية	36

من المتوقع صدور انبعاثات ضئيلة من السيارات الكهربائية، وذلك يعتمد على كيفية إدارة السائق المركبة وشحنه للبطارية. لقد حسب المهندسون الكيلومتر/لتر للسيارات الكهربائية وتوصلوا إلى أنه 36 كلم/لتر. إلا أن الحكومة سمحت للسائق بـ 50 كلم/لتر، ما دفع بالإدارة إلى الاستفادة من هذا القرار لتحسين "إجمالي معدل استهلاك الأسطول للوقود". وبالتالي، يجب طرح السؤال الآتي على مديري التسويق في الشركة: كم عدد المركبات من كل نوع التي يجب أن تسعى الشركة إلى تصنيعها وبيعها خلال خمسة أعوام لتحقيق أقصى حدٍّ من الأرباح مع مراعاتها للقوانين؟

في حين يجب على الشركة تلبية المعايير الجديدة فيما يتعلّق بمعدل استهلاك الوقود، يجب عليها أيضاً أن تضمن تحقيق الأرباح. في الواقع، تعتمزم الإدارة تحقيق هامش ربح إجمالي بنسبة 30% على الأقل من إجمالي الإيرادات في الأعوام القادمة.

يعتقد العديد من كبار المديرين التنفيذيين للتسويق في الشركة أن السوق سيتغيّر بشكل كبير في الأعوام القادمة. فيما يلي ملخص عن كيفية اختلاف طريقة تفكيرهم الفردي عن إستراتيجية الشركة ككل:

- يتمتع الشباب بوعي بيئي أكبر بكثير من وعي السائقين من الأجيال السابقة.
  - لا يستمتع الشباب بالقيادة بقدر ما يستمتع بها آباؤهم وأجدادهم، فقد يفضلون استخدام سائق أو سيارة أجرة بدلاً من قيادة السيارة بأنفسهم.
  - يظهر الشباب اهتماماً في امتلاك سيارة ذاتية القيادة. وعندما تصبح مثل هذه السيارات أمراً عملياً، من المرجح أن تعمل بالكهرباء بدلاً من الوقود.
- تشير كل هذه العوامل إلى إمكانية ازدياد مبيعات السيارات الكهربائية والسيارات الأصغر حجماً أكثر بكثير ممّا يعتقد غالبية مديري التسويق. وترغب مجموعة صغيرة من المديرين في الاطلاع على المزيد من الدراسات التي تتناول وجهة نظرهم، إذ يعتقدون أنها قد تشير إلى إمكانية حدوث تغييرات كبيرة في الشركة.

## إنشاء جدول بيانات لدعم القرارات Creating a spreadsheet for decision support

ستُعدّ في هذا الدرس، جدول بيانات يمثّل القرارات المتعلقة بمزيج الإنتاج للمركبات المطلوبة لاستيفاء معايير تلوث الهواء الجديدة. ستعمل بدايةً على إنشاء جدول بيانات لتمثيل الحالة الأساسية **Base case**، ثم ستنشئ جدول بيانات لتمثيل الحالة الموسّعة **Extension case** (التي ستصبح تحليلاً لمجموعة أصغر من المديرين). وبعد ذلك، ستُعدّ تقريراً يشرح بالتفصيل تحليل البيانات الذي أجرته وتوصياتك بناء على النتائج التي توصلت إليها.

امسح رمز الاستجابة السريعة للوصول إلى ملف التمارين (ملف بيانات الفصل 12. **xlsx**) الذي ستستخدمه في بقية هذا الدرس.



### تعريفان

**الحالة الأساسية Base case:** نموذج مختصر عن الأداء المستقبلي، يستند إلى الأحداث المرجح حدوثها وفقاً للبيانات المحفوظة بالفعل.

**الحالة الموسّعة Extension case:** طريقة نمذجة قائمة على التنبؤات والتوقعات المنطقية والمستنيرة.



يجب أن تتضمن جداول بياناتك الخلايا الموضحة في الصفحات الآتية، وعليك إعداد جداول البيانات قبل إدخال الصيغ في الخلايا. ستتضمن جداول بياناتك القيود على القرار، التي ستدخلها باستخدام أداة سولفر. يجب أن تحتوي جداول بياناتك على الأقسام التالية:

- الخلايا المتغيرة.
- الثوابت.
- العمليات الحسابية.
- قائمة الدخل.

## إنشاء جدول بيانات للحالة الأساسية Creating the spreadsheet for the base case

فيما يأتي مناقشة حول كل قسم من أقسام جدول البيانات. توضح المناقشة كيفية إعداد كل قسم، وتشرح منطق الصيغ الواردة في خلاياه. ستحتاج هذه المرة، إلى إعداد جدول البيانات بنفسك.

### 1. قسم الخلايا المتغيرة Changing cells section

يجب أن يتضمن جدول بياناتك الخلايا المتغيرة الموضحة في الشكل "1-12"، والتي تظهر عدد المركبات التي يجب على الشركة إنتاجها. أدخل "1" لكل منتج. سيساهم هذا في إعطاء أداة سولفر نقطة انطلاق لتبدأ بالحساب. ستتغير هذه القيم لاحقاً لإظهار كمية الإنتاج المطلوبة.

#### الشكل "1-12": قسم الخلايا المتغيرة

	B	A
		<b>إنتاج السيارات</b>
		<b>الخلايا المتغيرة</b>
		عدد الشاحنات
1		عدد السيارات المتعددة الاستعمالات
1		عدد سيارات السيدان
1		عدد السيارات الصغيرة
1		عدد السيارات الكهربائية
		<b>الثوابت</b>



ستطلب من أداة سولفر أن تحسب عدد المركبات التي يجب تصنيعها وبيعها من كل نوع بعد خمسة أعوام من الآن، من أجل تلبية معيار معدل استهلاك الوقود وزيادة إجمالي الأرباح.

### لمحة سريعة

يمكنك ضبط أداة سولفر للتوصل إلى حلّ باستخدام قيم صحيحة عند تحديد القيود باستخدام عامل التشغيل Int في نافذة "إضافة قيد".

## 2. قسم الثوابت Constants section

أدخل الثوابت الموضحة في الشكل "2-12" في ورقة عملك. واستخدم عناوين الخلايا نفسها حتى تتوافق ورقة عملك مع الأمثلة الواردة في هذا الفصل.

### الشكل "2-12": قسم الثوابت

	C	B	A
10			<b>الثوابت</b>
11			متوسط أسعار البيع:
12		SAR 225,000.00	الشاحنات
13		SAR 206,250.00	السيارات المتعددة الاستعمالات
14		SAR 150,000.00	سيارات السيدان
15		SAR 112,500.00	السيارات الصغيرة
16		SAR 131,250.00	السيارات الكهربائية
17			متوسط تكلفة التصنيع:
18		SAR 112,500.00	الشاحنات
19		SAR 105,000.00	السيارات المتعددة الاستعمالات
20		SAR 123,750.00	سيارات السيدان
21		SAR 101,250.00	السيارات الصغيرة
22		SAR 138,750.00	السيارات الكهربائية
23			متوسط معدل استهلاك الوقود:
24	10		الشاحنات
25	12		السيارات المتعددة الاستعمالات
26	14		سيارات السيدان
27	20		السيارات الصغيرة
28	36		السيارات الكهربائية
29			القدرة الإنتاجية القصوى:
30	30,000		الشاحنات
31	90,000		السيارات المتعددة الاستعمالات
32	50,000		سيارات السيدان
33	20,000		السيارات الصغيرة

- متوسط أسعار البيع: ترد في الجدول "1-12" أسعار البيع المتوقعة بعد خمسة أعوام.
- متوسط تكلفة التصنيع: ترد في الجدول "1-12" تكاليف التصنيع المتوقعة بعد خمسة أعوام.

- متوسط معدل استهلاك الوقود: ترد في الجدول "12-3" معدلات استهلاك الوقود المتوقعة لكل نوع من أنواع المركبات في الأعوام الخمسة القادمة.
- القدرة الإنتاجية القصوى: ترد في الجدول "12-2" حدود الإنتاج في الأعوام الخمسة القادمة.

### 3. قسم العمليات الحسابية

#### Calculations section

- ستُعدّ ورقة عملك لحساب القيم بحسب المدخلات التي وفرتها. وعلى كل من هذه الحسابات أن يستخدم صيغة - لا تدخل أرقامًا في الخلايا B38:B50.
- الإيرادات: تشكل الإيرادات ناتج ضرب عدد السيارات المباعة في سعر البيع المتوقع (عدد نوع المركبات المباعة × سعر بيع نوع المركبات).
- تكلفة التصنيع: تشكل التكاليف ناتج ضرب عدد السيارات المصنعة وتكلفة التصنيع المتوقعة لهذا النوع من المركبات (عدد الشاحنات المصنعة × تكلفة تصنيع الشاحنات).
- إجمالي عدد المركبات المصنعة: تمثل هذه القيمة مجموع جميع المركبات المصنعة (B4:B8).
- معدل استهلاك الوقود للأسطول: تمثل هذه القيمة المتوسط المرجح لمعدلات استهلاك الوقود لجميع المركبات المصنعة والمباعة (عدد الشاحنات المباعة × متوسط كجم/لتر للشاحنات) + (عدد السيارات المتعددة الاستعمالات المباعة × متوسط كجم/لتر للسيارات المتعددة الاستعمالات) + (عدد سيارات السيدان المباعة × متوسط كجم/لتر لسيارات السيدان) + (عدد السيارات الصغيرة المباعة × متوسط كجم/لتر للسيارات الصغيرة) + (عدد السيارات الكهربائية المباعة × متوسط كجم/لتر للسيارات الكهربائية) / مجموع عدد المركبات المصنعة (B4:B8).

#### لمحة سريعة

عند استخدام جداول البيانات، تُدخل القيم الرقمية فقط في قسمي الثوابت والمدخلات. وبالتالي، على الخلايا الأخرى كلها إما حساب قيمة (باستخدام صيغة) أو تكرارها (أي نسخ القيمة من عنوان خلية آخر ("=F34").



### الشكل "3-12": قسم العمليات الحسابية

تحقق من تقدمك

رقم	وصف	مبلغ
36	العمليات الحسابية	
37	الإيرادات:	
38	الشاحنات	SAR 225,000.00
39	السيارات المتعددة الاستعمالات	SAR 206,250.00
40	سيارات السيدان	SAR 150,000.00
41	السيارات الصغيرة	SAR 112,500.00
42	السيارات الكهربائية	SAR 131,250.00
43	تكلفة التصنيع:	
44	الشاحنات	SAR 112,500.00
45	السيارات المتعددة الاستعمالات	SAR 105,000.00
46	سيارات السيدان	SAR 123,750.00
47	السيارات الصغيرة	SAR 101,250.00
48	السيارات الكهربائية	SAR 138,750.00
49	إجمالي عدد المركبات المصنعة	5
50	معدل استهلاك الوقود للأشطول	18.40

على ورقة عملك أن تحسب القيم الموضحة في الشكل "3-12". وإذا أظهرت ورقة عملك نتائج مختلفة، راجع صيفتك بدقة.

### 4. قسم قائمة الدخل

#### Income statement section

بعد ذلك، ستنشئ قائمة دخل أساسي يوضح الإيرادات، وتكلفة الإنتاج، وهامش الربح الإجمالي. كما هو الحال مع العمليات الحسابية الأخرى، عليك استخدام صيغة في الخلايا B53:B55 (لا تدخل أرقامًا).

فيما يأتي شرح لكل من العناصر الواردة:

- إجمالي الإيرادات: مجموع الإيرادات من جميع المركبات المباعة. تمثل هذه الإيرادات قيمًا من قسم الحسابات (B38:B42).
- إجمالي تكلفة التصنيع: مجموع تكاليف تصنيع كل المركبات. تمثل تكاليف التصنيع هذه قيمًا من قسم الحسابات (B44:48).
- هامش الربح الإجمالي: الفرق بين إجمالي الإيرادات وإجمالي تكلفة التصنيع (B53-B54).
- نسبة هامش الربح الإجمالي: تُحسب من خلال (إجمالي الإيرادات - إجمالي تكلفة التصنيع) / إجمالي الإيرادات (B55/B53). تريد الشركة هامش ربح إجمالي لا يقل عن 30%.

تحقق من تقدمك

إذا أعددت العمليات الحسابية بشكل صحيح، فعلى القيم الواردة في قائمة الدخل أن تتطابق مع القيم الظاهرة. إذا لم يكن الأمر كذلك، فراجع هذا القسم وتحقق من صيفتك وعناوين الخلايا المطلقة بدقة.



## الشكل "4-12": قسم قائمة الدخل

C	B	A	
			قائمة الدخل
	SAR 825,000.00		إجمالي الإيرادات
	SAR 581,250.00		إجمالي تكلفة التصنيع
	SAR 243,750.00		هامش الربح الإجمالي
	30%		نسبة هامش الربح الإجمالي

### 5. القيود وتشغيل أداة سولفر Constraints and running Solver

في الخطوة التالية، عليك تحديد القيود للنموذج. يعتقد مدير التسويق أنه سيُصنع ويُباع ما لا يقل عن 20,000 شاحنة، و20,000 سيارة متعددة الاستعمالات، و20,000 سيارة سيدان، و20,000 سيارة صغيرة، و8,000 سيارة كهربائية بعد خمسة أعوام من الآن. قبل البدء بإنشاء النموذج في أداة سولفر، يمكنك العمل على القيود يدويًا، وإنشاء جدول بسيط، مثل الجدول "4-12". ستحتاج إلى تحديد مراجع الخلايا، وعلاقتها بالقيود، وقيمة كل قيد. خذ كل ما تحتاج من الوقت لإكمال هذه الخطوة بعناية، إذ تشكل القيود جزءًا أساسيًا من نموذج قرارك.

#### لمحة سريعة

يجب تضمين أهداف قسم التسويق لمبيعات السيارات كقيود في نموذجك. بهذه الطريقة، ستحاول أداة سولفر التوصل إلى حل يحقق هذه الأهداف.



الجدول "4-12": جدول قيود الحالة الأساسية

لمحة سريعة

تذكر أنك لا تريد من أداة سولفر أن تحسب حلولاً تتضمن كسوراً من مركبة.

القيود	Int < = >	مرجع الخلية	المتغير
			عدد الشاحنات المباعة
			عدد السيارات المتعددة الاستعمالات المباعة
			عدد سيارات السيدان المباعة
			عدد السيارات الصغيرة المباعة
			عدد السيارات الكهربائية المباعة
			معدل استهلاك الوقود للأسطول (بحسب معايير الحكومة)
			هامش الربح الإجمالي (الهدف)
			تصنيع عدد شاحنات أقل من القدرة الإنتاجية
			تصنيع عدد سيارات متعددة الاستعمالات أقل من القدرة الإنتاجية
			تصنيع عدد سيارات سيدان أقل من القدرة الإنتاجية
			تصنيع عدد سيارات صغيرة أقل من القدرة الإنتاجية
			تصنيع عدد سيارات كهربائية أقل من القدرة الإنتاجية
			الحرص على أن يكون عدد كل من المركبات المصنعة صحيحاً

لتفعيل أداة سولفر في إكسل، اضغط أولاً على علامة التبويب بيانات (أنظر الشكل "5-12").

الشكل "5-12": اختر علامة التبويب بيانات



بعدها، اختر أداة سولفر من قائمة التحليل (أنظر الشكل "6-12").

الشكل "6-12": جد أداة سولفر في قائمة التحليل





إذا لم يظهر خيار أداة سولفر، قد تحتاج إلى تثبيته أولاً. يمكنك التعرف على كيفية فعل ذلك في الفصل الثاني.

ابدأ بضبط هدفك، وهو القيمة الرئيسية التي تريد زيادتها إلى أقصى حدّ أو إنقاصها إلى أدنى حدّ أو تحقيقها. في هذا المشروع تريد الإدارة زيادة هامش الربح الإجمالي إلى أقصى حدّ. أدخل عنوان خلية هامش الربح الإجمالي (B55) في خانة ضبط الهدف (انظر الشكل "7-12").

**الشكل "7-12":** أدخل عنوان خلية هامش الربح الإجمالي

The image shows the 'Solver Parameters' dialog box in Microsoft Excel. The 'Set Objective' field is set to 'B55'. The 'To' field is set to '0'. The 'By Changing Variable Cells' field is empty. The 'Max' radio button is selected, indicating that the goal is to maximize the value in cell B55. The 'Value Of' field is set to '0'. The 'Min' and 'Max' radio buttons are unselected. The 'By Changing Variable Cells' field is empty.

انقر على زر الحدّ الأقصى.

بعدها، عليك إدخال عناوين الخلايا المتغيرة في الخانة المتصفة بخلايا المتغيرات المتغيرة By Changing Variable Cells. في هذا المشروع، سيتغير عدد المركبات المصنعة والمباعة بحسب القيود المعدة التي تظهر في أعلى ورقة عملك (B4:B8).

تحت عنوان خاضعة للقيود Subject to the Constraints أدخل القيود التي حددتها في الجدول "4-12"، كل قيد على حدة. ابدأ بالنقر على زر "إضافة" Add، (كما هو موضح في الشكل "8-12").



### الشكل "8-12": نافذة معلمات أداة سولفر

Solver Parameters

Set Objective: \$B\$5

To: Max

By Changing Variable Cells: \$B\$4:\$B\$8

Subject to the Constraints:

Buttons: Add, Change, Delete, Reset All, Load/Save

Make Unconstrained Variables Non-Negative:

Options: GRG Nonlinear

Select a Solving Method: GRG Nonlinear

Solving Method: Select the GRG Nonlinear engine for Solver Problems that are smooth nonlinear. Select the LP Simplex engine for linear Solver Problems, and select the Evolutionary engine for Solver problems that are non-smooth.

Buttons: Close, Solve, Help

سيظهر مربع حوار جديد (أنظر الشكل "9-12" الآتي). ستحتاج إلى إدخال عنوان الخلية، والعملية، وقيمة القيد، لكل قيد.

### الشكل "9-12": مربع الحوار الخاص بإضافة قيد

Add Constraint

Constraint: |

Cell Reference: |

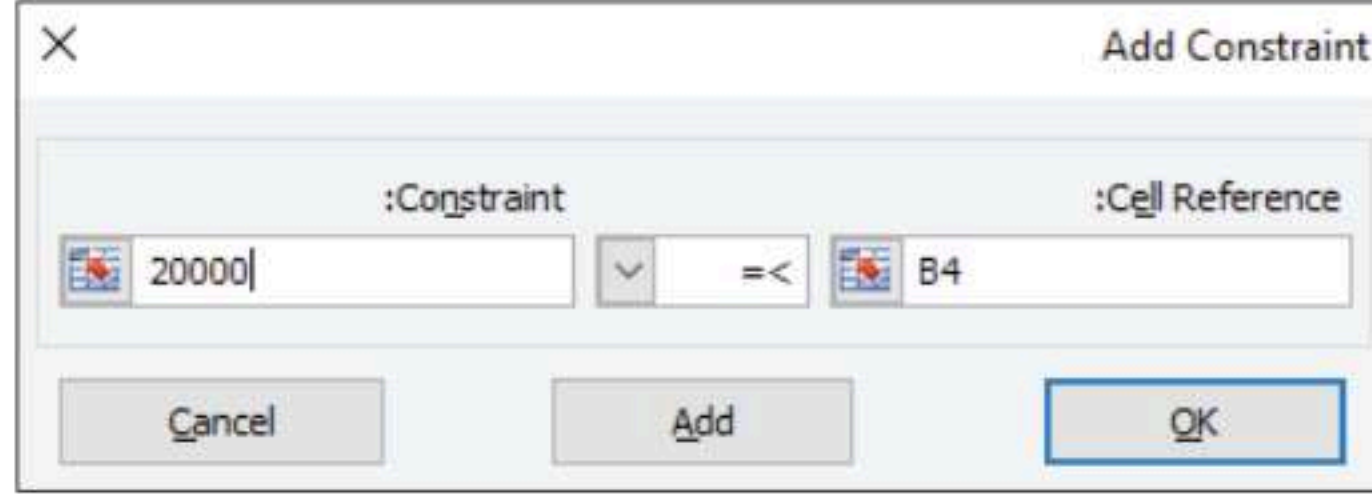
Operator: <=

Buttons: Cancel, Add, OK

فلنبدأ بعدد الشاحنات (أنظر الشكل "10-12"). وضعت الإدارة هدفاً ينص على بيع 20,000 شاحنة على الأقل. لإضافة ذلك كقيد، أدخل عنوان الخلية الخاصة بعدد الشاحنات (B4) في خانة العنوان المطلقة Cell Reference. ولأن الإدارة تريد أن يكون الرقم 20,000 على الأقل، اختر عملية <= . أخيراً، اكتب "20000" في خانة القيد Constraint.



**الشكل "10-12": إضافة القيد لبيع 20,000 شاشة على الأقل**

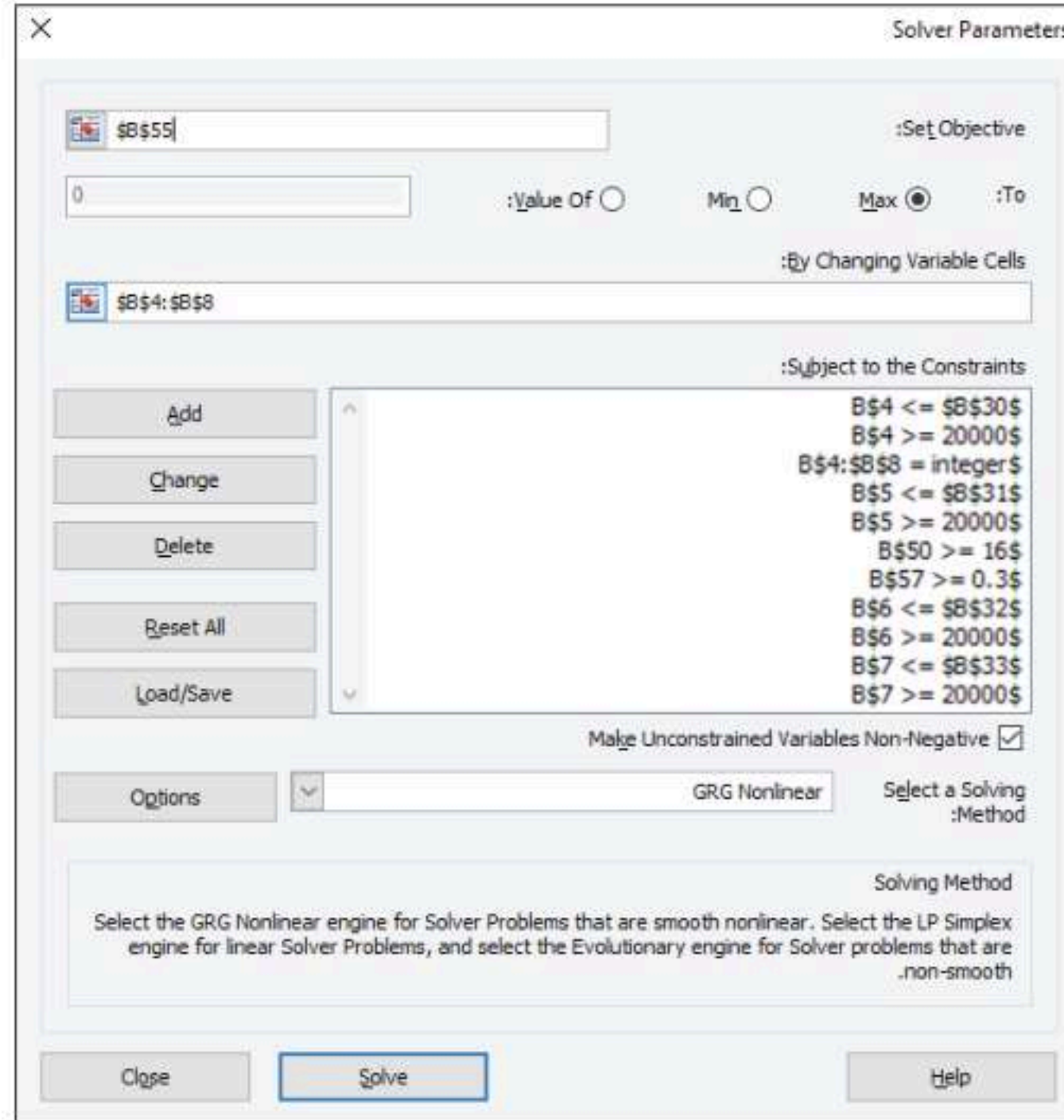


ولأن لديك قيوداً أخرى تدخلها، انقر على زر الإضافة Add. ستظهر أمامك نافذة إضافة قيد جديدة Add Constraint. أكمل إضافة القيود من الجدول "4-12"، وعندما تدخل القيد الأخير انقر على "موافق" بدلاً من "الإضافة". ذلك يُعلم أداة سولفر بانتهائك من العمل فترجعك إلى النافذة الرئيسية.

**تحقق من تقدمك**

قارن قيودك بالحل الجزئي المعروف، وفكر في كل قيد بتأن. هل ضُبطت بالشكل الذي توقعته؟ إذا لم تكن كذلك، ظلل القيد الذي تود تغييره، وانقر على زر تغيير لتبديله.

**الشكل "11-12": ضبط كلي نموذج حالة أداة سولفر الأساسية**

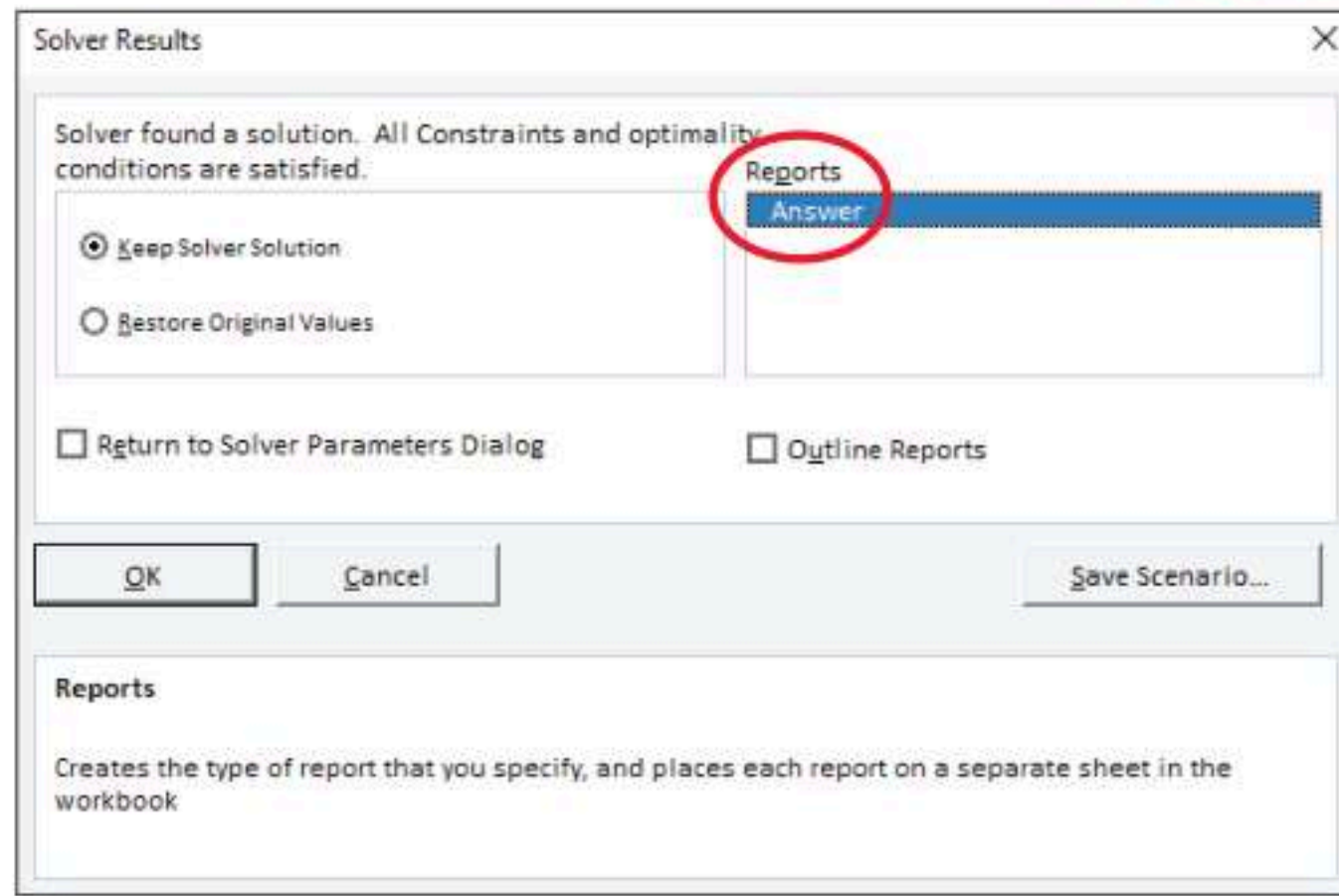


### لمحة سريعة

استخدم الإعداد التالي لأن الحل غير خطي (المخرجات لا تتوافق مع المدخلات).

أنت الآن جاهز لترك أداة سولفر تتوصل إلى حل. ضع علامة في خانة جعل المتغيرات غير الخاضعة للقيود غير سلبية، فهذا يُعلم أداة سولفر بأنك لا تريد حلاً يتضمن عدد مركبات مصنعة سلبياً أو هامش ربح إجمالي سلبياً. اضبط أداة سولفر على نمط GRG غير الخطي. اضغط على زر الحل Solve لتفعيل أداة سولفر. سيعاين ورقة عملك بسرعة ويحاول إيجاد حل يلتزم بكل قيودك. وعندما يتوصل إليه ستظهر لك نافذة نتائج أداة سولفر (التالية). انقر على تقرير الإجابة Answer Report عندما تجد أداة سولفر حلاً، حافظ على العلامة في خانة "الإبقاء على حل أداة سولفر" Keep Solver Solution، وانقر على "موافق".

### الشكل "12-12": اطلب إنشاء تقرير الإجابات في نافذة نتائج أداة سولفر



### تحقق من تقدمك

يظهر الشكل "13-12" حلاً جزئياً لنموذج الحالة الأساسية. قارن الحل الذي توصلت إليه بهذه القيم، وإذا اختلفت نتائجك اختلافاً كبيراً، عليك مراجعة الحالة وكذلك عملك بعناية، لأن إعدادات القيود غير الدقيقة في معلمات أداة سولفر، السبب في معظم الأخطاء.

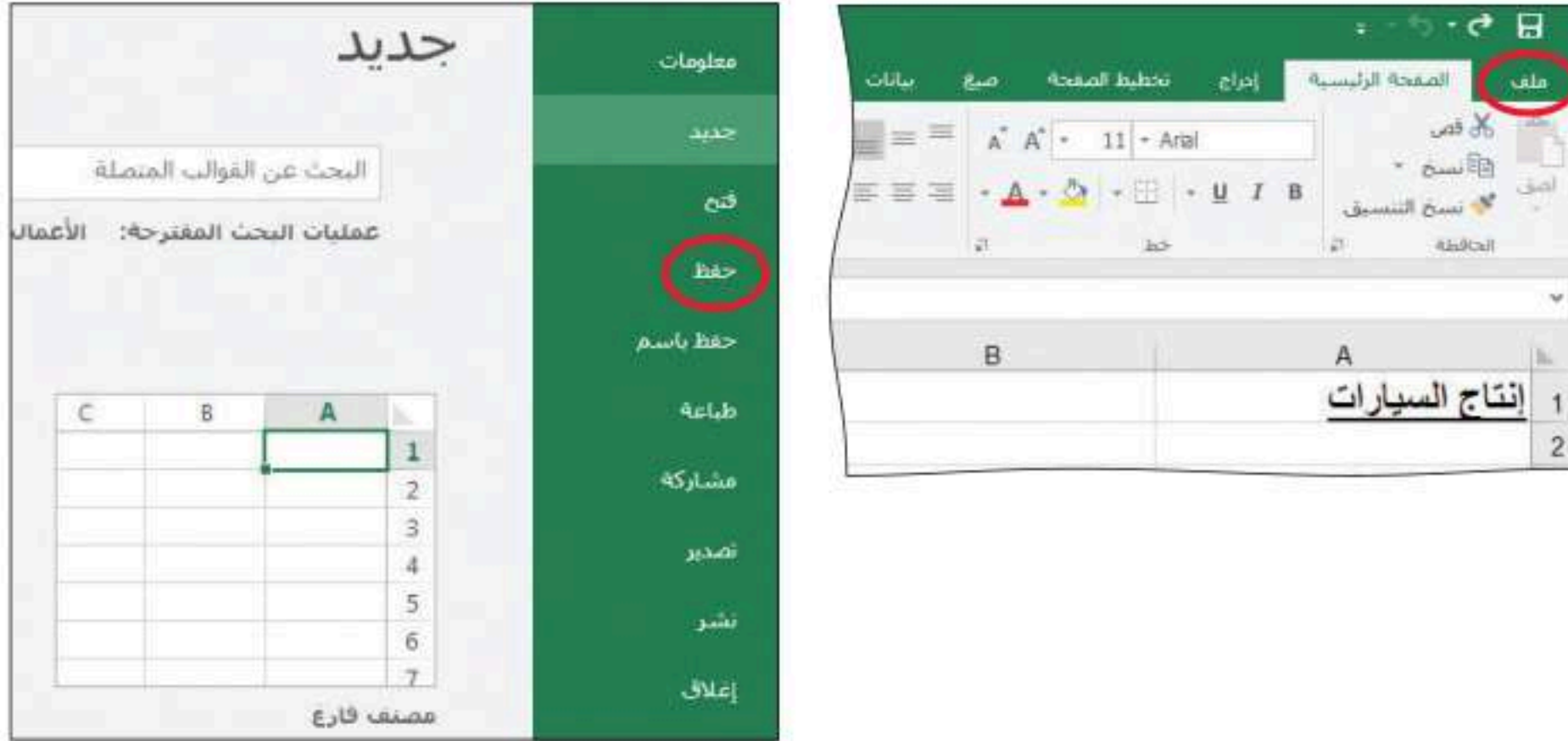
### الشكل "13-12": حل جزئي لنموذج الحالة الأساسية

	B	A
1		إنتاج السيارات
2		
3		الخلايا المتغيرة
4	20,000	عدد الشاحنات
5	30,000	عدد السيارات المتعددة الاستعمالات
6	20,000	عدد سيارات السيدان
7	20,000	عدد السيارات الصغيرة
8	10,000	عدد السيارات الكهربائية



عند الانتهاء، اطبع جدول البيانات بالكامل وورقة تقرير الإجابات. احفظ الملف باستخدام الأمر "حفظ" في علامة التبويب "ملف"، تحت تنسيق "اسمك - مشروع إنتاج السيارات.xlsx" (الشكل "14-12").

الشكل "14-12": احفظ ملفك



للتحضير للحالة الموسّعة ستنشئ نسخة من ورقة عملك التي تبين الحالة الأساسية. وللقيام بذلك:

- انقر على علامة التبويب في أسفل ورقة عملك، ثم اضغط على الزر الأيمن من الفأرة (أنظر الشكل "15-12")، وأعد تسميتها Rename "الحالة الأساسية".

الشكل "15-12": إعادة تسمية ورقة عملك

SAR 123,750.00	سيارات السيدان	20
SAR 101,250.00	السيارات الصغيرة	21
SAR 138,750.00	السيارات الكباري	22
	متوسط معدل	23
10	الشاحنات	24
12	السيارات المنزلية	25
14	سيارات السيدان	26
20	السيارات الكباري	27
36	السيارات الكباري	28
	الفترة الإنتاجية	29



- انقر مجددًا على علامة تبويب الحالة الأساسية بالضغط على الزر الأيمن من الفأرة، لكن هذه المرة اختر نقل أو نسخ Move or Copy (كما يظهر في الشكل "16-12").

**الشكل "16-12": اختر نقل أو نسخ**

SAR 123,750.00	سيارات السيدان	20
SAR 101,250.00	السيارات الصغيرة	21
SAR 138,750.00	السيارات الكهـر	22
	متوسط معدل استـ	23
10	الشاحنات	24
12	السيارات المتـ	25
14	سيارات السيدان	26
20	السيارات الصـ	27
36	السيارات الكهـر	28
	القدرة الإنتاجية ا	29

- اختر " (نقل إلى النهاية) " (move to end). سيضع ذلك النسخة الجديدة من عملك إلى يمين ورقتك الأصلية. انقر على خانة "أنشئ نسخة" Create a copy، ثم اضغط على "موافق" (أنظر الشكل "17-12").

**الشكل "17-12": إنشاء نسخة من ورقة العمل التي تبين الحالة الأساسية**

SAR 206,250.00	السيارات المتعددة الاستعمالات	13
SAR 150,000.00	سيارات السيدان	14
SAR 112,500.00	السيارات الصغيرة	15
SAR 131,250.00	السيارات الكهـر بانية	16
	متوسط تكلفة التصنيع:	17
	الشاحنات	18
	السيارات المتعددة الاستعمالات	19
	سيارات السيدان	20
	السيارات الصغيرة	21
	السيارات الكهـر بانية	22
	متوسط معدل استهلاك الوقود:	23
	الشاحنات	24
	السيارات المتعددة الاستعمالات	25

- ستظهر ورقة عمل جديدة اسمها الحالة الأساسية (2) وهي نسخة من الحالة الأساسية. انقر على علامة التبويب بالضغط على الزر الأيمن من الفأرة وأعد تسمية ورقة العمل "الحالة الموسعة" (أنظر الشكل "18-12").



### الشكل "12-18": أنشئ ورقة العمل الجديدة

18	الشاحنات	SAR 112,500.00
19	السيارات المتعددة الاستعمالات	SAR 105,000.00
20	سيارات السيدان	SAR 123,750.00
21	السيارات الصغيرة	SAR 101,250.00
22	السيارات الكهربائية	SAR 138,750.00
23	متوسط معدل استهلاك الوقود:	
24	الشاحنات	10
25	السيارات المتعددة الاستعمالات	12
26	سيارات السيدان	14
27	السيارات الصغيرة	20
28	السيارات الكهربائية	36
	حالة أساسية	

### الشكل "12-19": أعد تسمية ورقة العمل الجديدة

19	السيارات المتعددة الاستعمالات	SAR 105,000.00
20	سيارات السيدان	SAR 123,750.00
21	السيارات الصغيرة	SAR 101,250.00
22	السيارات الكهربائية	SAR 138,750.00
23	متوسط معدل استهلاك الوقود:	
24	الشاحنات	10
25	السيارات المتعددة الاستعمالات	12
26	سيارات السيدان	14
27	السيارات الصغيرة	20
28	السيارات الكهربائية	36
29	القدرة الإنتاجية القصوى:	
30	الشاحنات	30,000
	حالة أساسية	
	حالة موسعة	
	تقرير الإدارة	

### إنشاء جدول بيانات للحالة الموسعة

### Creating the spreadsheet for the extension case

في الخطوة الآتية، ستعدّ الحالة الموسّعة (تأكد من أنك اخترت علامة تبويب الحالة الموسّعة في أسفل ورقة العمل). تعتقد مجموعة صغيرة من كبار مديري التسويق في الشركة أن الطلب على السيارات الصغيرة والسيارات الكهربائية سيتزايد خلال خمسة أعوام، وأنه يجب تحديد القدرة الإنتاجية عند 80,000 سيارة كهربائية و30,000 سيارة صغيرة. ولأن عدد خطوط الإنتاج محدود، قد يؤدي هذا التغيير إلى تصنيع عدد أقل من أنواع المركبات الأخرى. وبالتالي، ستصبح القدرات القصوى 20,000 شاحنة، و50,000 سيارة متعددة الاستعمالات، و20,000 سيارة سيدان. الانخفاض في القدرات الإنتاجية للشاحنات، والسيارات المتعددة الاستعمالات، وسيارات السيدان يعني أن التكاليف الثابتة المرتبطة بها ستتوزع على عدد أقل من السيارات المصنّعة، وسيؤدي هذا إلى زيادة تكلفة تصنيع الوحدة المتوقعة لهذه الأنواع من المركبات. وستصبح تكلفة تصنيع الوحدة المتوقعة 131,250 ريالاً سعودياً للشاحنات، و120,000 ريالاً سعودياً للسيارات المتعددة الاستعمالات، و138,750 ريالاً سعودياً لسيارات السيدان، أما بالنسبة إلى السيارات الصغيرة والسيارات الكهربائية، فسيكون التأثير عكس ذلك. ومع الزيادة في عدد المنتجات، ستتوزع التكاليف الثابتة المرتبطة بهذه السيارات على عدد أكبر منها، ومن ثم ستخفض تكلفة تصنيع الوحدة المتوقعة للسيارات الكهربائية إلى 108,750 ريالاً سعودياً وللسيارات الصغيرة 97,500 ريال سعودياً.

الشكل "20-12" : قسم الثوابت للحالة الموسعة

تحقق من تقدمك

بهذه التغييرات، يجب أن يظهر قسم الثوابت كما هو موضح في الشكل "20-12".

ملف	الصفحة الرئيسية	إدراج	تخطيط الصفحة
A	18	Times New Rom	خط
قص	نسخ	لصق	الحافظة
خط	تنسيق	الحافظة	
B	A		
	<b>الثوابت</b>	10	
	متوسط أسعار البيع:	11	
SAR 225,000.00	الشاحنات	12	
SAR 206,250.00	السيارات المتعددة الاستعمالات	13	
SAR 150,000.00	سيارات السيدان	14	
SAR 112,500.00	السيارات الصغيرة	15	
SAR 131,250.00	السيارات الكهربائية	16	
	متوسط تكلفة التصنيع:	17	
SAR 131,250.00	الشاحنات	18	
SAR 120,000.00	السيارات المتعددة الاستعمالات	19	
SAR 138,750.00	سيارات السيدان	20	
SAR 97,500.00	السيارات الصغيرة	21	
SAR 108,750.00	السيارات الكهربائية	22	
	متوسط معدل استهلاك الوقود:	23	
10	الشاحنات	24	
12	السيارات المتعددة الاستعمالات	25	
14	سيارات السيدان	26	
20	السيارات الصغيرة	27	
36	السيارات الكهربائية	28	
	القدرة الإنتاجية القصوى:	29	
20,000	الشاحنات	30	
50,000	السيارات المتعددة الاستعمالات	31	
20,000	سيارات السيدان	32	
30,000	السيارات الصغيرة	33	
80,000	السيارات الكهربائية	34	

لن تتغير أسعار البيع المتوقعة ومعدلات استهلاك الوقود، والنسبة المئوية المستهدفة وهي 30% لهامش الربح الإجمالي.





كما في الحالة الأساسية، عليك العمل على القيود يدوياً باستخدام الجدول "5-12" كمرجع، للبدء بالعمل مع أداة سولفر. ستحتاج إلى تحديد مراجع الخلايا وعلاقتها بالقيود، وقيمة كل قيد. وكما في الحالة الأساسية، ستستخدم هذه القيم لإنشاء نموذج أداة سولفر.

#### الجدول "5-12": جدول قيود الحالة الموسّعة

القيود	Int < = >	مرجع الخلية	المتغير
			عدد الشاحنات المباعة
			عدد السيارات المتعددة الاستعمالات المباعة
			عدد سيارات السيدان المباعة
			عدد السيارات الصغيرة المباعة
			عدد السيارات الكهربائية المباعة
			معدل استهلاك الوقود للأسطول (بحسب معايير الحكومة)
			هامش الربح الإجمالي (الهدف)
			تصنيع عدد شاحنات أقل من القدرة الإنتاجية
			تصنيع عدد سيارات متعددة الاستعمالات أقل من القدرة الإنتاجية
			تصنيع عدد سيارات سيدان أقل من القدرة الإنتاجية
			تصنيع عدد سيارات صغيرة أقل من القدرة الإنتاجية
			تصنيع عدد سيارات كهربائية أقل من القدرة الإنتاجية
			الحرص على أن يكون عدد كل من المركبات المصنعة صحيحاً

فعل أداة سولفر في الحالة الموسّعة، ولأن هذه مجموعة جديدة من البيانات ستحتاج إلى إدخال القيود مجدداً (لن تنسخ أداة سولفر القيود السابقة التي استخدمتها في حالتك الأساسية). اتبع الخطوات التي اتبعتها في الحالة الأساسية. أدخل القيود وتحقق منها بتأن، ثم شغل أداة سولفر واطلب إنشاء تقرير الإجابات حين تتوصل أداة سولفر إلى حلّ يستوفي القيود.



الشكل "21-12": إعداد جزئي لنموذج الحالة الموسعة من أداة سولفر

تحقق من تقدمك

Solver Parameters

Set Objective: \$B\$5

To: Value Of: 0 Min Max

By Changing Variable Cells: \$B\$4:\$B\$8

Subject to the Constraints:

- \$B\$4 <= \$B\$30
- \$B\$4 >= 10000
- \$B\$4:\$B\$8 = integer
- \$B\$5 <= \$B\$31
- \$B\$5 >= 10000
- \$B\$50 >= 16
- \$B\$57 >= 0.3
- \$B\$6 <= \$B\$32
- \$B\$6 >= 10000
- \$B\$7 <= \$B\$33
- \$B\$7 >= 20000

Make Unconstrained Variables Non-Negative

Options: GRG Nonlinear Select a Solving Method

Solving Method: Select the GRG Nonlinear engine for Solver Problems that are smooth nonlinear. Select the LP Simplex engine for linear Solver Problems, and select the Evolutionary engine for Solver problems that are non-smooth.

Buttons: Add, Change, Delete, Reset All, Load/Save, Close, Solve, Help

قارن قيود أداة سولفر بالحل الجزئي الظاهر في الشكل "21-12". إذا كانت قيمك مختلفة، راجع ورقة عملك، وعناوين الخلايا، والقيود بدقة.

الشكل "22-12": حل جزئي لنموذج الحالة الموسعة

تحقق من تقدمك

	C	B	A	
1				إنتاج السيارات
2				
3				الخلايا المتغيرة
4		20,000		عدد الشاحنات
5		50,000		عدد السيارات المتعددة الاستعمالات
6		10,000		عدد سيارات السيدان
7		20,000		عدد السيارات الصغيرة
8		61,112		عدد السيارات الكهربائية

تحقق من أن حساباتك للخلايا المتغيرة تتطابق مع الحسابات الموجودة في الشكل "22-12". وإذا اختلفت القيم، راجع عملك بدقة وصحح أي خطأ.

عند الانتهاء، احفظ جدول بياناتك، وأغلقه، واخرج من إكسل.



اختر الإجابة الصحيحة :

1. اختر التعريف الصحيح للحالة الأساسية.
  - أ. نموذج متحفظ لأداء مستقبلي، يركز على المرجح حدوثه أكثر بحسب البيانات الموجودة.
  - ب. نموذج متفائل لأداء في الحاضر، يركز على ما يحدث حالياً بحسب البيانات الموجودة.
  - ج. نموذج متشائم لأداء مستقبلي، يركز على ما يحدث بأقل ترجيح بحسب البيانات الموجودة.
  - د. نموذج واقعي لأداء في الماضي، يركز على ما حدث فعلاً بحسب البيانات الموجودة.
2. أي مما يأتي يجب تضمينه في قسم قائمة الدخل؟
  - أ. الإيرادات.
  - ب. متوسط معدل استهلاك الوقود.
  - ج. هامش الدخل الإجمالي.
  - د. القدرة الإنتاجية القصوى.
3. أي قسم يجب أن يكون في مقدمة جداول البيانات؟
  - أ. الثوابت.
  - ب. العمليات الحسابية.
  - ج. قائمة الدخل.
  - د. الخلايا المتغيرة.
4. ما الترتيب الصحيح لجداول البيانات في أداة سولفر؟
  - أ. الثوابت، العمليات الحسابية، الخلايا المتغيرة، قائمة الدخل.
  - ب. الخلايا المتغيرة، الثوابت، العمليات الحسابية، قائمة الدخل.
  - ج. العمليات الحسابية، قائمة الدخل، الثوابت، الخلايا المتغيرة.
  - د. الخلايا المتغيرة، الثوابت، قائمة الدخل، العمليات الحسابية.



# مخرجات مشروع إنتاج السيارات

لقد تعرّفت في بداية هذا المشروع على التحديات التي تواجه شركات إنتاج السيارات، فتعلّمت أن هذه الشركات ترغب في تحقيق الأرباح واتباع القوانين البيئية الحكومية في الوقت نفسه. وعلى الشركات النظر في تأثير هذه القوانين على كيفية التخطيط لأنشطتها التجارية. وفي المشروع الحالي، تحتاج شركة إنتاج السيارات إلى تحديد الآلية الفضلى لإدارة مزيج منتجاتها بما يضمن تحقيق الأداء العام لسياراتها مع الحفاظ على هامش ربح سليم. ويهدف مساعدتها على ذلك، لقد أنشأت حالة أساسية فيها نظرة متحفظة إلى الأداء المستقبلي، وحالة موسّعة فيها توقّع أكثر طموحًا لأداء الشركة المستقبلي.

وفي كلّ حالة من الحالتين، يودّ قسم التسويق معرفة:

- عدد كلّ نوع من أنواع المركبات التي يجب تصنيعها وبيعها.
- إجمالي الربح.
- نسبة إجمالي الربح المئوية.

ويهدف كلّ ذلك إلى تلبية متطلبات معدل استهلاك الوقود. بالتالي، عليك الإجابة عمّا يلي:

كم يبلغ عدد كلّ نوع من أنواع المركبات التي يجب على الشركة تصنيعها وبيعها في غضون خمس سنوات؟

قد تجد أنه من المفيد نسخ الجدول "6-12" وتعبئته بالمعلومات الناقصة.

**الجدول "6-12": نتائج مشروع إنتاج السيارات**

الحالة الموسّعة	الحالة الأساسية	
		شاحنة
		سيارة متعددة الاستعمالات
		سيارة سيدان
		سيارة صغيرة
		سيارة كهربائية
		هامش الربح الإجمالي
		نسبة هامش الربح الإجمالي
		معدل استهلاك الوقود للأسطول





حان الوقت الآن، لتقديم تقرير موجز إلى فريق التسويق تستعرض فيه النتائج التي توصلت إليها. لذلك، امسح رمز الاستجابة السريعة للحصول على نموذج للتقرير (يحمل تسمية نموذج للتقرير .dotx). وفي هذا الفصل، سترشد لإكمال التقرير وسيطلب منك ملء بعض التفاصيل الأساسية خلال هذه العملية. وفي الفصول التالية، يجب عليك كتابة التقرير بنفسك!

1. امسح رمز الاستجابة السريعة أولاً، ثم افتح نموذج التقرير.
2. اضغط على "عنوان التقرير"، ثم اختر العنوان المناسب من قائمة الخيارات التي ستظهر أمامك والتي يمكنك الاطلاع عليها في الشكل "12-23".

#### الشكل "12-23": القائمة المنسدلة لعنوان التقرير

الاسم	التاريخ
تقرير مشروع إنتاج السيارات	
اختيار عنصر.	
تقرير مشروع إنتاج السيارات	
تقرير مشروع منتج التزلج	
تقرير مشروع السيارة الكهربائية	
تقرير مشروع شركة الطيران	

استخدم قسم الملخص في التقرير لتشرح بإيجاز خلفية الشركة التي تكتب التقرير لها. إذا كنت بحاجة إلى مساعدة، فارجع واقرأ مقدمة الدرس الأول. ويجب عليك تضمين ما يلي في الملخص:

- نوع المعلومات التي جمعتها.
- ملخص النتائج التي توصلت إليها.
- توصياتك.

3. اضغط على "اسمك"، ثم أدخل اسمك الكامل.
4. اضغط على "التاريخ"، ثم اختر التاريخ المناسب من الجدول الزمني الذي سيظهر أمامك والموضح في الشكل "12-24".

#### الشكل "12-24": إدخال التاريخ

الاسم	التاريخ
تقرير مشروع إنتاج السيارات	

في التقرير لتشرح بإيجاز خلفية الشركة التي تكتب التقرير لها. إذا كنت بحاجة إلى مقدمة الدرس الأول. ويجب عليك تضمين ما يلي في الملخص:

- نوع المعلومات التي جمعتها.
- ملخص النتائج التي توصلت إليها.
- توصياتك.

February 2023						
Sa	Fr	Th	We	Tu	Mo	Su
4	3	2	1	31	30	29
11	10	9	8	7	6	5
18	17	16	15	14	13	12
25	24	23	22	21	20	19
4	3	2	1	28	27	26
11	10	9	8	7	6	5

#### لمحة سريعة

يمكنك الضغط على "تاريخ اليوم" الذي سيختار تاريخ اليوم الذي أنت فيه تلقائياً.



## 5. أكمل أولاً قسم طرح المشكلة **Problem statement**.

### تعريف

طرح المشكلة **Problem statement**: تقديم شرح موجز للمشكلة التي تستلزم حلاً.

لإكمال هذا القسم، عليك شرح المشروع الذي تعمل عليه باستخدام كلماتك وتعابيرك، فتقول مثلاً:

تحتاج شركة إنتاج السيارات إلى معرفة عدد كل نوع من أنواع المركبات التي عليها تصنيعها، بما يسمح لها بتحقيق الهامش الأكبر من الربح مع اتباع القوانين البيئية الحكومية في الوقت نفسه.

كم يبلغ عدد كل نوع من أنواع المركبات التي يجب على الشركة إنتاجها وبيعها في غضون خمس سنوات؟ (أنظر الشكل "12-25").

### الشكل "12-25": نموذج قسم طرح المشكلة

#### طرح المشكلة

تحتاج شركة إنتاج السيارات إلى معرفة عدد كل نوع من أنواع المركبات التي عليها تصنيعها، بما يسمح لها بتحقيق الهامش الأكبر من الربح مع اتباع القوانين البيئية الحكومية في الوقت نفسه.  
كم يبلغ عدد كل نوع من أنواع المركبات التي يجب على الشركة إنتاجها وبيعها في غضون خمس سنوات؟

6. عليك الآن شرح الأساليب التي اعتمدها لتتوصل إلى النتائج. لذلك، أكمل قسم المنهجية **Methodology** في التقرير.

### تعريف

المنهجية **Methodology**: وصف الأساليب التي اعتمدها لاستكمال مهمة معينة.

لإكمال هذا القسم، عليك شرح المشروع الذي تعمل عليه باستخدام كلماتك وتعابيرك (أنظر الشكل "12-26")، فتقول مثلاً:

لقد أنشأت جدولتي بيانات: الجدول الأول للحالة الأساسية والجدول الثاني للحالة الموسعة، واستخدمتهما لحساب ما يلي:

- مزيج منتج محسّن.
- هامش الربح ونسبته المئوية.
- معدل استهلاك الوقود للأسطول (كلم/لتر).



الشكل "12-26": قسم المنهجية المكتمل في التقرير

المنهجية
لقد صُنعت جدولتي بيانات: الجدول الأول للحالة الأساسية والجدول الثاني للحالة الموسّعة، واستخدمتهما لحساب ما يلي:
• مزيج منتج محسّن
• هامش الربح ونسبته المئوية
• معدل استهلاك الوقود للأسطول (كلم/لتر)

7. الآن، أكمل قسم النتائج.

لإكمال هذا القسم (أنظر الشكل "12-27")، أدخل النص الآتي واملاً الفراغات بالكلمات المناسبة:

وفقاً للحالة الأساسية، يجب أن تنتج الشركة \_\_\_\_\_ شاحنات/شاحنة.  
ووفقاً للحالة الموسّعة، يجب أن تنتج الشركة \_\_\_\_\_ سيارات/سيارة  
سيدان. ووفقاً للحالة الأساسية، يجب أن تنتج الشركة \_\_\_\_\_ سيارات/  
سيارة صغيرة. أمّا وفقاً للحالة الموسّعة، فيجب أن تنتج الشركة \_\_\_\_\_  
سيارات/سيارة كهربائية. بالتالي، ستكون نسب الهامش الإجمالية للشركة \_\_\_\_\_  
% في الحالة الأساسية و \_\_\_\_\_ % في الحالة الموسّعة. ويبلغ معدل استهلاك  
الوقود للأسطول في الحالة الأساسية \_\_\_\_\_ أمّا في الحالة الموسّعة فهو  
\_\_\_\_\_.

الشكل "12-27": أكمل قسم النتائج واملاً الفراغات

النتائج
وفقاً للحالة الأساسية، يجب أن تنتج الشركة _____ شاحنات/شاحنة. وفقاً للحالة الموسّعة، يجب أن تنتج الشركة _____ سيارات/سيارة سيدان. ووفقاً للحالة الأساسية، يجب أن تنتج الشركة _____ سيارات/سيارة صغيرة أمّا وفقاً للحالة الموسّعة، فيجب أن تنتج الشركة _____ سيارات/سيارة كهربائية. بالتالي، ستكون نسب الهامش الإجمالية للشركة _____ % في الحالة الأساسية و _____ % في الحالة الموسّعة. ويبلغ معدل استهلاك الوقود للأسطول في الحالة الأساسية _____ أمّا في الحالة الموسّعة فهو _____.

8. الآن، أكمل قسم التحليل.

لإكمال هذا القسم، عليك الإجابة عن السؤال الذي طرحه المديرون التنفيذيون في بداية المشروع، أي عليك تحديد عدد المركبات التي يجب أن تصنعها الشركة وتبيعها في غضون خمس سنوات.

تعدّ الطريقة الأسهل للقيام بذلك توصية الشركة باستخدام الحالة الأساسية أو الحالة الموسّعة لخططها المستقبلية، فتقول مثلاً:



أوصي بأن تستخدم الشركة الحالة \_\_\_\_\_ لنمذجة خطط إنتاجها على مدار السنوات الخمس المقبلة.

سوف تحتاج إلى التفكير ملياً لتحديد الحالة التي تريد التوصية بها، على أن تفسر أسباب اختيارك في كلتا الحالتين. فتقول مثلاً:

لقد اخترت الحالة الأساسية لأن الشركة بحاجة إلى حماية نفسها من التغيرات التي قد تطرأ على السوق وعلى تفضيلات المستهلك.

أو

اختر الحالة الموسعة لأنها تحقق أعلى هامش ربح إجمالي فيما تحافظ على هدف الإدارة بتحقيق نسبة 30% من هامش الربح.

يجب أن تحاول كتابة جملة أخرى بمفردك تقدّم فيها مزيداً من الشرح لاختيارك.

**الشكل "12-28": أكمل قسم التحليل واملأ الفراغات**

#### التحليل

أوصي بأن تستخدم الشركة الحالة \_\_\_\_\_ لنمذجة خطط إنتاجها على مدار السنوات الخمس المقبلة. لقد اخترت الحالة الموسعة لأنني أعتقد أن المنظمة يجب أن تختار خطة طموحة للمستقبل وأن تعمل بجد لتحقيق أهدافها. بالإضافة إلى ذلك، أظن أن \_\_\_\_\_.

9. وبهذا الشكل تكون قد أكملت صلب التقرير، لذا لا بدّ من أن تنتقل الآن إلى قسم الملخص التنفيذي. يوضع هذا القسم في مستهلّ المستند لأنّ المديرين التنفيذيين في الشركة يكونون أحياناً، مشغولين جداً فلا يسعهم إلا قراءة هذا القسم فحسب. لذلك، يجب أن يكون الملخص التنفيذي موجزاً وأن يقتصر مضمونه على المعلومات المهمة (أنظر الشكل "12-29"). فتكتب مثلاً:

يحتوي هذا التقرير على:

- نمذجة متحفظة ومضاربة للسنوات الخمس القادمة للشركة.
- دليل على أن النسب المئوية للهامش الإجمالي للشركة يمكن أن تكون إمّا \_\_\_\_\_% أو \_\_\_\_\_%.
- توصية بأن يختار قسم التسويق الحالة \_\_\_\_\_ في هذا المشروع.





الشكل "12-29": أكمل قسم الملخص التنفيذي واملأ الفراغات

الملخص التنفيذي

يحتوي هذا التقرير على:

- نمذجة متحفظة ومضاربة للسنوات الخمس القادمة للشركة
- دليل على أن النسب السنوية للهامش الإجمالي للشركة يمكن أن تكون إما % \_\_\_\_\_ أو % \_\_\_\_\_.
- توصية بأن يختار قسم التسويق الحالة \_\_\_\_\_ في هذا المشروع.

10. لقد اكتمل تقريرك الآن، لذا لا تنس حفظه! ونظرًا إلى أن عنوان ملف نموذج التقرير يحمل عبارة (.dotx) في آخره، سيطلب منك حفظ التقرير باسم ملف جديد تلقائيًا. لذا اضغط على "حفظ" من قائمة الملف واعتمد الصيغة الآتية في تسمية الملف: "اسمك\_إنتاج السيارات\_ تقرير.docx".



# مشروع منتج التزلج

الفصل  
13

رابط الدرس الرقمي



www.ien.edu.sa

في هذا المشروع، ستستخدم برنامج مايكروسوفت إكسل Microsoft Excel لمساعدة مالكي منتج تزلج جديد في وضع ميزانيته للأعوام الثلاثة المقبلة وتحديد إمكانية توسيع نشاطاته خارج موسم التزلج.

سيتعرف الطلبة، من خلال مشروع منتج التزلج، على أهمية وضع الميزانيات والنمذجة المالية الدقيقة التي ستؤثر في عملية اتخاذ القرارات المتعلقة بالمشروع التجاري. من الضروري تحديد وفهم أثر المتغيرات المختلفة على أي قرارات تتخذ، وتحديد المسار الأفضل لنجاح المشروع من الناحية المالية. يشمل هذا الفصل استخدام أداة سولفر لتحديد أثر التكاليف والإيرادات على الميزانيات.

## أهداف التعلم

بعد الانتهاء من دراسة هذا الفصل، ستكون قادرًا على:

- 1 وصف التحديات التي يواجهها أصحاب الشركات.
- 2 شرح آثار هذه التحديات على أصحاب المشروعات الصغيرة.
- 3 تقديم المعلومات وتبسيط الضوء على الأنماط والاتجاهات الظاهرة في البيانات.
- 4 تحليل الطرائق المعتمدة في مجال الأعمال التي يستطيع من خلالها مشروع تجاري جديد تطوير نشاطات جديدة لزيادة الإيرادات.
- 5 توضيح نشاطات تحقيق الإيرادات التي يجب أن تختارها الشركات.

## نبذة عن منتج التزلج Ski resort background



يُعدّ التزلج نشاطًا جديدًا في المملكة العربية السعودية. وعلى الرغم من ارتفاع درجة الحرارة في الصحراء، إلا أنها وضعت خططًا لبناء منتجعات التزلج على الجليد باستخدام الطاقة المتجددة.

ففي المملكة العربية السعودية لم تُبنَ من قبل مرافق للتزلج في الهواء الطلق. وسيوفّر مشروع

"تروجينا"، الذي سيُفتتح في عام 2026، فرصة المشاركة في جميع أنواع المغامرات والرياضات الشتوية، للسياح والمواطنين على حدّ سواء، كما سيتضمّن أماكن إقامة فاخرة ونشاطات ترفيهية في المناطق المحيطة بمدينة نيوم المستدامة والمتطورة. وستستضيف المملكة دورة الألعاب الآسيوية الشتوية لعام 2029.

تصوّر أنه يتمّ التخطيط لبناء منتجع تزلج آخر في منطقة جبلية في شمال غرب البلاد. يتّسع المنتجع لحوالي 5,000 متزلج يوميًا ويحتاج إلى جذب حوالي 3,000 متزلج يوميًا حتى يتمكن من العمل وتحقيق الربح. ويأمل المالكون في بيع حوالي 500 تذكرة موسمية سنويًا لمحبي التزلج المحليين. تُباع التذاكر الموسمية (التي تسمح للمستخدم بالاستفادة من خدمة ما عدة مرات بتكلفة أقل من تكلفة شراء العدد نفسه من تذاكر الدخول لمرة واحدة) بخصم كبير مقارنة بعدد مماثل من التذاكر اليومية، لكن الإدارة تعلم أن حاملي التذاكر الموسمية ينفقون الأموال كذلك على شراء المأكولات والمشروبات من المنتجع.

سيحقق المنتجع إذا دخلًا من بيع التذاكر، ومن المتاجر والمطاعم، ودروس التزلج وتأجير معدات التزلج. ومن المتوقع أن يستأجر معظم المتزلجين المحليين المعدات، لأن التزلج يُعتبر نشاطًا جديدًا في المملكة العربية السعودية، والعديد من الزوار لم يتزلجوا من قبل. أما أولئك الذين يحضرون معداتهم الخاصة معهم، فقد يرغبون في شراء الأغراض التي نسوها في المنزل أو السلع التي تحمل علامات تجارية، مثل: النظارات الواقية، وأقنعة التزلج، والقفازات، من متجر معدات التزلج في المنتجع.

ينتظر منك مالكو مشروع منتجع التزلج الانتهاء من إعداد ميزانية المشروع في جدول بيانات وتشغيل سيناريوهات مختلفة، تشير إلى آثار التغيرات في عدد المتزلجين، والآفاق الاقتصادية المختلفة، وتغيّر المناخ. وبعد ذلك، قد يرغب المالكون في أن تدمج سيناريو آخر وتضيف إلى الميزانية الإيرادات المتوقعة من افتتاح العمليات الصيفية المختلفة لمعرفة مدى تأثيرها على مؤشرات الأداء الرئيسية.





سيكلف بناء المنتجع وتشغيله مبالغ طائلة، ولذلك يجب الحفاظ على هامش ربح معين، وهو مؤشر أداء رئيسي، حتى يكون مشروع المنتجع قابلاً للاستمرار. حتى الآن، ليس من الواضح ما إذا كان سكان المملكة العربية السعودية سيحبون ممارسة رياضة التزلج، بالرغم من أن أبحاث سوق العمل تشير إلى وجود رغبة لدى الناس في توفر هذه الرياضة في المنطقة. يُعدّ تغيّر المناخ أحد أبرز العوامل التي تؤثر في قطاع التزلج. فقد شهدت أوروبا في السنوات الأخيرة ارتفاعاً في درجات الحرارة وتقلبات في كمية تساقط الثلوج، فأثرت هذه التغيرات في قطاع التزلج على منتجعاتها. وقد يعزز هذا الأمر من جاذبية المنتجعات المستدامة أمام المتزلجين في المملكة العربية السعودية (تشير الاستدامة إلى تحقيق النجاح المستمر ونمو الأعمال مع الحدّ من التأثيرات البيئية أو المجتمعية السلبية، أو انعدامها بالكامل). وأخيراً، يؤثر الوضع الاقتصادي في قطاع التزلج. فعندما يكون المتزلجون المحتملون عاطلين عن العمل أو يعملون عدد ساعات أقل من المعتاد، فإنهم لا يملكون دخلاً كافياً للإنفاق على تذاكر مصعد التزلج واستئجار المعدات والطعام والنقل والإقامة. ومن ثم، يشعر أصحاب المنتجع بالقلق بشأن هوامش الربح، ويتساءلون عمّا إذا كان عليهم إبقاء منطقة التزلج مفتوحة طوال العام. عادة ما تفتح منتجعات التزلج أبوابها فقط في الأشهر الأكثر برودة من العام، وتظل مغلقة خلال الفترات خارج موسم التزلج. وترغب الإدارة في أن تتمزج لها سيناريو يبقى فيه المنتجع مفتوحاً طوال العام، ويقدم أنشطة سياحية أخرى عندما لا يسمح الطقس الحار بممارسة التزلج.



## إنشاء جدول بيانات لدعم القرارات Creating a spreadsheet for decision support



امسح رمز الاستجابة السريعة للوصول إلى ملف التمارين (ملف بيانات الفصل 13.xlsx)، الذي ستستخدمه في هذا الدرس. ستعدّ جدول بيانات يمثل وضع المنتج المالي، ثمّ ستشغل أداة إدارة السيناريو Scenario Manager مرتين (في موسم التزلج، وعلى مدار العام) لاستكشاف التأثير المالي لنماذجك وكتابة تقرير يوثق تحليلاتك ونتائجك.

ابدأ بإنشاء ورقة عمل تمثل نموذج مشروع منتج التزلج الذي يُعطي الأعوام الثلاثة من عام 2026 إلى عام 2028. جهّز كلّ مكوّن من مكوّنات جدول البيانات الآتية قبل إدخال صيغ الخلايا:

- الثوابت.
- المدخلات.
- ملخص النتائج الرئيسية.
- العمليات الحسابية.
- قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية.
- الديون المستحقة.

### تعريف

الدين Debt: المبلغ المالي المستحق من قرض ما.

فيما يلي سيُناقش كلّ قسم من الأقسام.

### قسم الثوابت Constants section

يجب أن يتضمّن جدول البيانات الثوابت الموضّحة في الشكل "2-13".

الشكل "2-13": قسم الثوابت

منتج التزلج	2028	2027	2026	2025	الثوابت
	SAR 15,000,000.00	SAR 15,000,000.00	SAR 15,000,000.00	NA	النقد المطلوب لبداية العام المقبل
	SAR 375.00	SAR 375.00	SAR 375.00	NA	سعر تذكرة المصعد اليومية
	SAR 2,500.00	SAR 2,500.00	SAR 2,500.00	NA	سعر تذكرة المصعد السنوية
	SAR 100.00	SAR 100.00	SAR 100.00	NA	متوسط الأموال التي تُنفق يوميًا على الطعام
	SAR 175.00	SAR 175.00	SAR 175.00	NA	متوسط سعر مترسة التزلج اليومي
	SAR 110.00	SAR 105.00	SAR 100.00	NA	متوسط سعر الإيجار اليومي
	100	100	100		عدد أيام التزلج في العام
	SAR 60.00	SAR 60.00	SAR 60.00	NA	الإيرادات اليومية الأخرى
	SAR 1,000,000.00	SAR 3,750,000.00	SAR 0.00		الإيرادات المحتملة خارج موسم التزلج
	SAR 6,750,000.00	SAR 6,750,000.00	SAR 7,500,000.00		تكاليف التشغيل (صناعة الثلج)
	SAR 1,300,000.00	SAR 1,300,000.00	SAR 1,300,000.00		تكاليف التشغيل (خارج موسم التزلج)
	SAR 55,000.00	SAR 55,000.00	SAR 55,000.00		تكاليف التشغيل اليومية الأخرى في موسم التزلج
	SAR 132,000,000.00	SAR 132,000,000.00	SAR 132,000,000.00		التكاليف الثابتة

## لمحة سريعة

افتراض أنّ بإمكان منتج التزلج أن يبدأ العام الجديد بالمبلغ المطلوب.

- النقد المطلوب لبدء العام المقبل: ترغب الحكومة في أن يملك المنتج 15 مليار ريال سعودي نقدًا على الأقل في بداية كل عام، وهذا الاحتياطي النقدي هو ما سيستخدمه المنتج لتشغيل المنشأة خلال الموسم القادم.
- سعر تذكرة المصعد اليومية: المبلغ الذي يفرضه المنتج على العميل والذي يسمح له بالتزلج ليوم كامل في المنتج.
- سعر تذكرة المصعد السنوية: المبلغ (رسوم لمرة واحدة) الذي يدفعه المتزلج مقابل الحصول على تصريح دخول سنوي إلى منطقة التزلج، والذي يسمح للمتزلجين بالتزلج مرات عدّة في هذا العام بحسب رغبتهم.
- متوسط الأموال التي تُنفق يوميًا على الطعام: متوسط المبلغ المالي اليومي الذي سينفقه المتزلجون على المأكولات والمشروبات في الأكشاك والمطاعم الموجودة في المنتج.
- متوسط سعر مدرسة التزلج اليومي: متوسط السعر الذي سيدفعه المتزلجون يوميًا مقابل تلقي دروس التزلج التي يختارونها.
- متوسط سعر الإيجار اليومي: متوسط السعر الذي سيدفعه المتزلجون مقابل استئجار معدات التزلج مثل الأحذية، والعصي، والزلاجات، والخوذ ليوم واحد.
- عدد أيام التزلج في العام: متوسط عدد الأيام التي يمكن التزلج فيها خلال الموسم الرئيس. يشير هذا الرقم إلى عدد الأيام في العام التي يُعدّ فيها المنتج مفتوحًا للعمل. يعتمد موسم التزلج على درجات الحرارة التي تُسجّل في الجزء الشمالي الغربي من البلد. وتتوقع إدارة المنتج أن يمتد الموسم كل العام إلى مئة يوم.
- الإيرادات اليومية الأخرى: غالبًا ما ينسى المتزلجون المعدات التي يحتاجون إليها للاستمتاع بالتزلج أو يفقدونها أو أنها تتلف. في المنتج متجر يوفر هذه اللوازم إلى جانب الهدايا التذكارية. ويشمل هذا المبلغ الإيرادات الأخرى التي يتوقع المنتج تحقيقها كل يوم.
- الإيرادات المحتملة خارج موسم التزلج: المبلغ الذي تستطيع إدارة المنتج توقعه للإيرادات في حال قررت إبقاء المنتج مفتوحًا على مدار العام خارج موسم التزلج. وعليه، ستعمل إدارة المنتج على توفير نشاطات ترفيهية أخرى لجذب الزوار خلال الفترة التي يتعذر خلالها ممارسة رياضة التزلج بسبب ارتفاع درجات الحرارة بشكل كبير.
- تكاليف التشغيل (صناعة الثلج): يتكبد قطاع التزلج نفقات هائلة لصناعة الثلج. ولكن معدات صناعة الثلج تتطور باستمرار لتصبح أكثر كفاءة، لذلك من غير المتوقع أن تزداد التكاليف. وبما أن تساقط الثلوج ليس ظاهرة طبيعية في المملكة العربية السعودية، فهذه النفقات ضرورية وليست اختيارية بالنسبة إلى منتج التزلج.
- تكاليف التشغيل (خارج موسم التزلج): التكاليف المتوقعة التي سيتكبدها المنتج إذا كان يعمل خارج موسم التزلج. إذا قررت الإدارة عدم العمل خارج موسم التزلج ستكون هذه التكاليف صفرًا.

- تكاليف التشغيل اليومية الأخرى في موسم التزلج: التكلفة اليومية الإضافية لتشغيل المنتجع خلال موسم التزلج، إلى جانب التكاليف الأساسية المذكورة سابقاً.
- التكاليف الثابتة: التكاليف الثابتة التي يدفعها المنتج كل عام؛ لا يمثل هذا الرقم عدد الأيام التي يكون فيها المنتج مفتوحاً كل عام.

## قسم المدخلات Inputs section

يجب أن يتضمّن جدول البيانات المدخلات الآتية للأعوام من 2026 إلى 2028، كما هو موضّح في الشكل "3-13".

### الشكل "3-13": قسم المدخلات

المدخلات	جميع الأعوام	2026	2027	2028
معدل التغير في المتزلجين	1%	NA	NA	NA
الأفاق الاقتصادية (Good, Poor)	Good	NA	NA	NA
عامل تغير المناخ	NA	0%	0%	-3%
العمليات خارج موسم التزلج (N أو Y)	NA	N	N	N

- **معدل التغير في عدد المتزلجين:** بعد افتتاح المنتجع، تأمل الإدارة في ازدياد عدد المتزلجين مع مرور الوقت. ويُعدّ معدل التغير في المتزلجين قياساً لتغير عددهم من عام إلى آخر. قد تكون هذه النسبة إيجابية أو سلبية، اعتماداً على فكرة أن عدد المتزلجين في المنتجع سيتغير في المستقبل. نسق هذه الخلية كنسبة مئوية (%).
- **الأفاق الاقتصادية (جيد، سيئ):** إذا كان الاقتصاد يظهر أداءً جيّداً ومن المتوقع أن يستمر في التحسّن على مدار العام، أدخل كلمة "جيد" Good في الخلية. أما إذا كان الاقتصاد يظهر أداءً متعثراً ومن المتوقع أن يتراجع على مدار العام، فأدخل كلمة "سيئ" Poor.
- **عامل تغير المناخ:** يشير هذا العامل، الذي يُعبّر عنه بنسبة مئوية سالبة، إلى شدة تغير المناخ وتأثيره على عدد المتزلجين. نسق هذه الخلية كنسبة مئوية (%).
- **العمليات خارج موسم التزلج (Y أو N):** إذا قرر المنتجع فتح أبوابه خارج موسم التزلج، فأدخل "Y" (نعم) في هذه الخلية. وخلاف ذلك، أدخل "N" (لا).



## قسم ملخص النتائج الرئيسية Summary of key results section

يجب أن يتضمن جدول البيانات النتائج الرئيسية الموضحة في الشكل "4-13".

**الشكل "4-13": قسم ملخص النتائج الرئيسية**

عام	2028	2027	2026	2025	ملخص النتائج الرئيسية
	SAR 26,539,050.80	SAR 28,836,367.00	SAR 25,236,450.00		صافي الدخل
	SAR 80,611,867.80	SAR 54,072,817.00	SAR 25,236,450.00		النقد المتوفر في نهاية العام
	SAR 0.00	SAR 0.00	SAR 0.00		الديون المستحقة في نهاية العام
	16%	17%	15%		هامش الربح
	2028	2027	2026	2025	العمليات الحسابية

يجب أن يحسب جدول بياناتك صافي الدخل، والنقد المتوفر، والديون المستحقة في نهاية العام، وهامش الربح لكل عام. تُحسب هذه القيم في قسم آخر في جدول البيانات ويجب نسخها ولصقها في هذا القسم لجميع الأعوام.

## قسم العمليات الحسابية Calculations section

عليك حساب النتائج المرحلية التي ستستخدم في قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية لاحقاً. يظهر قسم العمليات الحسابية في الشكل "5-13". عند الحاجة، استخدم العنونة المطلقة. يجب حساب القيم في كل خلية بواسطة الصيغ formulas. لا تدخل أي أرقام في الخلايا C31:E40.

**الشكل "5-13": قسم العمليات الحسابية**

عام	2028	2027	2026	2025	العمليات الحسابية
	-2%	1%	1%		النسبة المئوية للتغير في المتزلجين يوميًا
	2,999	3,060	3,030	3000	عدد المتزلجين يوميًا
	515	510	505	500	عدد المتزلجين من حاملي التذاكر الموسمية
	SAR 113,753,901.25	SAR 116,036,375.00	SAR 114,887,500.00		إجمالي الدخل السنوي من المتزلجين
	300	306	303		عدد المتحقيين بمدرسة التزلج يوميًا
	SAR 5,248,414.50	SAR 5,355,525.00	SAR 5,302,500.00		إيرادات مدرسة التزلج السنوية
	2,249	2,295	2,273		المستفيدون من إيجار المعدات يوميًا
	SAR 24,742,525.50	SAR 24,099,862.50	SAR 22,725,000.00		إيرادات الإيجار السنوية
	SAR 27,038,209.55	SAR 27,588,604.50	SAR 27,315,450.00		الإيرادات السنوية من أكشاك الطعام
	SAR 6,000.00	SAR 6,000.00	SAR 6,000.00		الإيرادات السنوية الأخرى
	2028	2027	2026	2025	قائمة الدخل وقائمة التدفقات المالية
	SAR 54,072,817.00	SAR 25,236,450.00	SAR 7,500,000.00	NA	النقد المتوفر في بداية العام

### لمحة سريعة

يجب ألا تشير صيغ الخلايا إلى أي خلية قيمتها "NA" (لا ينطبق).



• النسبة المئوية للتغير في عدد المتزلجين يومياً: يمثل هذا الرقم دالة معدل التغير في عدد المتزلجين، والآفاق الاقتصادية، وعامل تغير المناخ. ستستخدم الدالة IF لتقييم هذه الخلية. وسيُضاف عامل تغير المناخ إلى معدل التغير في عدد المتزلجين لتحديد النسبة المئوية للتغير في عددهم يومياً. فمثلاً: إذا كانت الآفاق الاقتصادية سيئة وكان عامل تغير المناخ -3%، فستكون النسبة المئوية الإجمالية للتغير في المتزلجين هي معدل التغير في المتزلجين ناقص 2% (للاقتصاد السيئ) ناقص 3% (لتغير المناخ). إذا كان الاقتصاد جيداً، فستكون النسبة المئوية للتغير في المتزلجين هي معدل التغير في المتزلجين ناقص 3% فقط (لتغير المناخ).

- اختبار 1: إذا كانت الآفاق الاقتصادية "جيداً"، فستساوي النسبة المئوية للتغير في عدد المتزلجين (B19) + عامل التغير المناخي (C21).

- غير ذلك: النسبة المئوية للتغير في عدد المتزلجين يومياً تساوي (معدل التغير في عدد المتزلجين -2%) + عامل التغير المناخي.

• عدد المتزلجين يومياً: يمثل هذا الرقم مجموع النسبة المئوية للتغير في عدد المتزلجين يومياً وعدد المتزلجين يومياً في العام السابق. عدد المتزلجين يومياً في هذا العام = عدد المتزلجين يومياً في العام السابق + (عدد المتزلجين يومياً في العام السابق × النسبة المئوية للتغير في عدد المتزلجين).

• عدد المتزلجين من حاملي التذاكر الموسمية: يمثل هذا العدد مجموع النسبة المئوية للتغير في عدد المتزلجين يومياً وعدد المتزلجين من حاملي التذاكر الموسمية في العام السابق. عدد المتزلجين من حاملي التذاكر الموسمية في هذا العام = عدد المتزلجين من حاملي التذاكر الموسمية في العام السابق + (عدد المتزلجين من حاملي التذاكر الموسمية في العام السابق × النسبة المئوية للتغير في عدد المتزلجين).

• إجمالي الدخل السنوي من المتزلجين: هذا الرقم هو ناتج ضرب عدد المتزلجين يومياً في متوسط سعر تذكرة المصعد، وعدد أيام التزلج في العام، زائد ناتج ضرب عدد المتزلجين من حاملي التذاكر السنوية في سعر تذكرة المصعد السنوية.

• عدد الملتحقين بمدرسة التزلج يومياً: يمثل هذا الرقم النسبة المئوية من عدد المتزلجين يومياً (C32). افترض أن 10% من المتزلجين يومياً سيتلقون دروساً في مدرسة التزلج. يمكنك تضمين هذه النسبة المئوية في صيغتك لهذه الخلية.

• إيرادات مدرسة التزلج السنوية: هذا الرقم هو ناتج ضرب عدد الملتحقين بمدرسة التزلج يومياً في متوسط سعر مدرسة التزلج اليومي في عدد أيام التزلج في العام.

• المستفيدون من إيجار المعدات يومياً: يُتوقع أن يمثل هذا الرقم 75% من عدد المتزلجين يومياً. يمكنك تضمين هذه النسبة المئوية في صيغتك لهذه الخلية.

• إيرادات الإيجار السنوية: هذا الرقم هو ناتج ضرب عدد مستأجري المعدات يومياً في متوسط سعر الإيجار اليومي في عدد أيام التزلج في العام.



#### لمحة سريعة

=IF(\$B\$20="Good", (\$B\$19 + C21), ((\$B\$19-0.02)+C21))

#### لمحة سريعة

= B32 + (B32\*C31)

#### لمحة سريعة

= B33 + (B33\*\$B\$19)

#### لمحة سريعة

= (C32\*C10\*C5) + (C33\*C6)

#### لمحة سريعة

= C35\*C10\*C8

#### لمحة سريعة

= C37\*C10\*C9

$$= (C32 * C10 + C33) * C7 * 0.9$$

- الإيرادات السنوية من أكشاك الطعام: هذا الرقم هو ناتج ضرب إجمالي عدد المتزلجين في العام في متوسط الأموال التي تتفق يومياً على الطعام. افترض أن 90% من المتزلجين يشتررون الطعام. (عدد المتزلجين يومياً × عدد أيام التزلج في العام + عدد المتزلجين من حاملي التذاكر الموسمية) × متوسط الأموال التي تتفق يومياً على الطعام × 90%.
- الإيرادات السنوية الأخرى: هذا الرقم هو ناتج ضرب الإيرادات اليومية الأخرى (C11) في عدد أيام التزلج في العام (C10).

## قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية Income and cash flow statements

تستند توقعات صافي الدخل والتدفقات النقدية إلى النقد المتوفر في بداية العام. وبعد هذه القيمة تأتي قائمة الدخل وحساب النقد المتوفر في نهاية العام. لسهولة القراءة، نسق الخلايا في هذا القسم كعملة وبكسرين عشريين. يجب حساب القيم بواسطة صيغ الخلايا؛ لا تستخدم أرقامًا ثابتة في الصيغ إلا إذا طلب منك ذلك. لا تدخل أرقامًا في الخلايا C34:E56. يجب ألا تشير صيغ الخلايا إلى أي خلية قيمتها "NA" (لا ينطبق). كما يجب أن تكون جداول البيانات الخاصة بك شبيهة بتلك الموجودة في الشكلين "6-13" و"7-13".

- النقد المتوفر في بداية العام: يمثل هذا المبلغ النقد المتوفر عند نهاية العام السابق (من B62).
- الإيرادات (من المتزلجين): تمثل هذه القيمة إجمالي الدخل السنوي من المتزلجين ويمكن نسخها ولصقها في هذا القسم (C34).
- الإيرادات (من مدرسة التزلج): تمثل هذه القيمة إيرادات مدرسة التزلج السنوية ويمكن نسخها ولصقها في هذا القسم (C36).
- الإيرادات (من إيجار المعدات): تمثل هذه القيمة إيرادات الإيجار السنوية ويمكن نسخها ولصقها في هذا القسم (C38).
- الإيرادات (من أكشاك الطعام): تمثل هذه القيمة الإيرادات السنوية من أكشاك الطعام ويمكن نسخها ولصقها في هذا القسم (C39).
- الإيرادات (الأخرى): تمثل هذه القيمة الإيرادات السنوية الأخرى ويمكن نسخها ولصقها في هذا القسم (C40).
- الإيرادات (المحتملة خارج موسم التزلج): إذا قرر المنتج توفير نشاطات خارج موسم التزلج، فيمكن نسخ قيمة الإيرادات ولصقها في هذه الخلية من الإيرادات المحتملة خارج موسم التزلج في قسم الثوابت (C12). أما إذا اختار المنتج عدم توفير نشاطات خارج موسم التزلج، فستكون هذه القيمة صفرًا.

- إجمالي الإيرادات: يمثل هذا المبلغ مجموع الإيرادات من المتزلجين ومدرسة التزلج وإيجار المعدات وأكشاك الطعام والإيرادات الأخرى والإيرادات خارج موسم التزلج C44:C49.
- تكاليف التشغيل (صناعة الثلج): هذه القيمة منقولة من قسم الثوابت (C13).
- تكاليف التشغيل خارج موسم التزلج: إذا اختار المنتج فتح أبوابه خارج موسم التزلج، فيمكن نسخ قيمة تكاليف التشغيل خارج موسم التزلج ولصقها في قسم الثوابت (C14). ستحتاج إلى استخدام الدالة IF = للقيام بذلك.
- اختبار 1: إذا كانت العمليات خارج موسم التزلج "Y"، فاستخدم القيمة C14 (تكاليف التشغيل - تكاليف التشغيل خارج موسم التزلج).
- غير ذلك: تساوي هذه القيمة صفرًا. (إذا اختار المنتج ألا يعمل في الفترة خارج موسم التزلج، فلن يدفع أي نفقات خلال هذه الفترة).
- تكاليف التشغيل السنوية في موسم التزلج: هذه القيمة هي ناتج ضرب تكاليف التشغيل اليومية الأخرى في موسم التزلج (C15) في عدد أيام التزلج في العام (C16).
- التكاليف الثابتة: هذه القيمة منقولة من قسم الثوابت (C16).
- مجموع التكاليف: هذه القيمة هي حاصل جمع تكاليف التشغيل لصناعة الثلج، وتكاليف التشغيل خارج موسم التزلج وتكاليف التشغيل السنوية في موسم التزلج، والتكاليف الثابتة (C51:C54).
- صافي الدخل: هو الفرق بين إجمالي الإيرادات وإجمالي التكاليف.

#### تحقق من تقدمك

قارن عملياتك الحسابية بتلك الواردة في هذا الشكل. وإذا اختلفت القيم، راجع صيفك وعناوين الخلايا.

#### الشكل "6-13": قسم قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية

	2028	2027	2026	2025	
42					قائمة الدخل وقائمة التدفقات المالية
43	SAR 54,072,817.00	SAR 25,236,450.00	SAR 7,500,000.00	NA	النقد المتوفر في بداية العام
44	SAR 113,753,901.25	SAR 116,036,375.00	SAR 114,887,500.00	NA	الإيرادات (من المتزلجين)
45	SAR 5,248,414.50	SAR 5,355,525.00	SAR 5,302,500.00	NA	الإيرادات (من مدرسة التزلج)
46	SAR 24,742,525.50	SAR 24,099,862.50	SAR 22,725,000.00	NA	الإيرادات (من إيجار المعدات)
47	SAR 27,038,209.55	SAR 27,588,604.50	SAR 27,315,450.00	NA	الإيرادات (من أكشاك الطعام)
48	SAR 6,000.00	SAR 6,000.00	SAR 6,000.00	NA	الإيرادات (الأخرى)
49	SAR 0.00	SAR 0.00	SAR 0.00	NA	الإيرادات (المحتملة خارج موسم التزلج)
50	SAR 170,789,050.80	SAR 173,086,367.00	SAR 170,236,450.00	NA	إجمالي الإيرادات
51	SAR 6,750,000.00	SAR 6,750,000.00	SAR 7,500,000.00	NA	تكاليف التشغيل (صناعة الثلج)
52	SAR 0.00	SAR 0.00	SAR 0.00	NA	تكاليف التشغيل خارج موسم التزلج
53	SAR 5,500,000.00	SAR 5,500,000.00	SAR 5,500,000.00	NA	تكاليف التشغيل السنوية في موسم التزلج
54	SAR 132,000,000.00	SAR 132,000,000.00	SAR 132,000,000.00	NA	التكاليف الثابتة
55	SAR 144,250,000.00	SAR 144,250,000.00	SAR 145,000,000.00	NA	مجموع التكاليف
56	SAR 26,539,050.80	SAR 28,836,367.00	SAR 25,236,450.00	NA	صافي الدخل
57					

ستزيد حجم قائمة الدخل لتشمل وضع صافي نقد المنتج وكذلك أي اقتراض من المصرف أو أي سداد إليه.

• وضع صافي النقد قبل الاقتراض وسداد الديون: هذا المبلغ هو مجموع النقد المتوفر في بداية العام (C43) وصافي الدخل (C56).

• إضافة (الاقتراض من المصرف): افترض أن المنتج يستطيع اقتراض المال من المصرف في نهاية العام للوصول إلى الحد الأدنى المطلوب من النقد لبدء العام المقبل: ترد قيمة هذا الحد الأدنى في قسم الثوابت (C4). ستستخدم دالة IF في هذه الخلية.

- اختبار 1: في حال كان وضع صافي النقد أقل من الحد الأدنى من النقد المطلوب، سيقترض المنتج ما يكفي من المال ليبدأ العام المقبل بالحد الأدنى وسيكون هذا المبلغ الحد الأدنى من النقد المطلوب - وضع صافي النقد.

- غير ذلك: إذا كان وضع صافي النقد أكبر من الحد الأدنى المطلوب من النقد، فلن يقترض المنتج أي مبلغ من المال.

• طرح (سداد القرض إلى المصرف): سيستخدم المنتج أي فائض نقدي في نهاية العام لسداد أكبر قدر ممكن من الديون مع عدم خفض النقد إلى ما دون الحد الأدنى. يساوي الفائض النقدي وضع صافي النقد ناقص الحد الأدنى المطلوب من النقد المتوفر. وتعدّ المبالغ التي تزيد عن الحد الأدنى متاحة لسداد الديون. ويريد المنتج أن يسدد قدر ما يستطيع من المدفوعات في حال كان يملك أموالاً متاحة لذلك.

- اختبار 1: إذا كان الدين المستحق في بداية العام يساوي صفرًا، فلا حاجة إلى السداد. تبلغ هذه القيمة "0".

- اختبار 2: إذا كان وضع صافي النقد دون الحد الأدنى المطلوب من النقد، فلا يمكن السداد. تبلغ هذه القيمة "0".

- اختبار 3: إذا كان الفرق بين وضع صافي النقد والحد الأدنى المطلوب من النقد أكبر من أو يساوي الديون المستحقة في بداية العام، فسيتمكن المنتج من سداد الديون في بداية العام بالكامل.

خلافاً لذلك، سيسدد المنتج مبلغاً يساوي الفرق بين وضع صافي النقد والحد الأدنى المطلوب من النقد.

• يساوي - (النقد المتوفر في نهاية العام): يمثل هذا المبلغ وضع صافي النقد، مع زيادة أي مبالغ مقترضة من المصرف وطرح أي مدفوعات إلى المصرف.

#### لمحة سريعة

=IF(C59 < C4,  
C4 - C59, 0)

#### لمحة سريعة

يستخدم في الدالة IF المتداخلة بناء الجملة الآتي: IF= (اختبار 1، نتيجة 1، IF (اختبار 2، نتيجة 2، IF (اختبار 3، نتيجة 3، نتيجة IF خاطئة)) ((IF خاطئة)) تمثل النتيجة 1 القيمة إذا كان الاختبار 1 صحيحًا. تمثل النتيجة الخاطئة القيمة إذا كانت الاختبارات جميعها خاطئة (أي غير ذلك).

#### لمحة سريعة

=IF(C65  
=0,0,IF  
(C59<C4,0,  
IF(C59-C4>  
=C65,C65,  
C59-C4)))



### الشكل "7-13": قسم النقد المتوفر في نهاية العام

تحقق من تقدمك

2028	2027	2026	2025	
				وضع صافي النقد قبل الاقتراض وسداد الديون
SAR 80,611,867.80	SAR 54,072,817.00	SAR 32,736,450.00	NA	(النقد المتوفر في بداية العام + صافي الدخل)
SAR 0.00	SAR 0.00	SAR 0.00	NA	إضافة - الاقتراض من المصرف
SAR 0.00	SAR 0.00	SAR 7,500,000.00	NA	طرح - سداد القرض إلى المصرف
SAR 80,611,867.80	SAR 54,072,817.00	SAR 25,236,450.00	SAR 7,500,000.00	يساوي - النقد المتوفر في نهاية العام

قارن النتائج التي توصلت إليها مع القيم الواردة في هذا الشكل. وإذا اختلفت، راجع صيغك وعناوين الخلايا.

### قسم الديون المستحقة Debt owed section

يوضح هذا القسم حساب الديون المستحقة في نهاية العام (أنظر الشكل "8-13"). تُعدّ القيم لعام 2025 "NA" (لا ينطبق) باستثناء الديون المستحقة في نهاية العام، التي تبلغ 7.5 مليون ريال سعودي.

- يجب حساب القيم بواسطة صيغ الخلايا. يجب ألا تشير صيغ الخلايا إلى أي خلية قيمتها "NA".
- الديون المستحقة في بداية العام: يمثل هذا المبلغ الديون المستحقة في بداية العام ويساوي الديون المستحقة في نهاية العام السابق (B68).
- إضافة (الاقتراض من المصرف): هذا المبلغ منقول من إضافة: الاقتراض من مصرف (B60). يزيد الاقتراض قيمة الديون المستحقة.
- طرح (سداد القرض إلى المصرف): هذا المبلغ منقول من قسم طرح: سداد القرض إلى المصرف (B61). يقلص سداد المدفوعات قيمة الديون المستحقة.
- يساوي - (الديون المستحقة في نهاية العام): المبلغ المستحق في بداية كل عام بعد زيادة المبالغ المقترضة من المصرف خلال العام وطرح المدفوعات إلى المصرف خلال العام.

لمحة سريعة

$$=C65+C66-C67$$

### الشكل "8-13": قسم الديون المستحقة

تحقق من تقدمك

2028	2027	2026	2025	
				الديون المستحقة
SAR 0.00	SAR 0.00	SAR 7,500,000.00	NA	الديون المستحقة في بداية العام
SAR 0.00	SAR 0.00	SAR 0.00	NA	إضافة - الاقتراض من المصرف
SAR 0.00	SAR 0.00	SAR 7,500,000.00	NA	طرح - سداد القرض إلى المصرف
SAR 0.00	SAR 0.00	SAR 0.00	SAR 7,500,000.00	يساوي - الديون المستحقة في نهاية العام

قارن النتائج التي توصلت إليها مع القيم الواردة في هذا الشكل. ما الذي يمكنك استنتاجه عن قدرة المنتج على سداد ديونه؟

ملحوظة: انسخ جميع الصيغ من العمود C (العام 2026) وأصقها في العمود D (العام 2027) والعمود E (العام 2028).

اختر الإجابة الصحيحة :

1. من يستفيد من مزايا التذاكر الموسمية؟

أ. العميل.

ب. الشركة.

ج. العميل والشركة.

د. ليس العميل ولا الشركة.

2. لكي يكون منتج التزلج الجديد مشروعًا مستدامًا، يجب أن:

أ. يكون مربحًا.

ب. تزداد شهرته كل عام.

ج. يكون آمنًا.

د. كل ما ورد سابقًا.

3. في عام 2027، كم سيدفع زائر منتج التزلج لشراء تذكرة مصعد، وانفاق مبلغ متوسط من المال على

الطعام، وتلقي درس في التزلج، وانفاق مبلغ متوسط من المال على استئجار المعدات؟

أ. 655 ريالاً سعودياً.

ب. 755 ريالاً سعودياً.

ج. 855 ريالاً سعودياً.

د. 955 ريالاً سعودياً.

4. ما النسبة المئوية للتغير في تكلفة الخدمات من السؤال 3، بين عامي 2026 و2028؟ قرب إجابتك إلى

منزلة عشرية واحدة.

أ. 0.7%.

ب. 0.8%.

ج. 0.9%.

د. 1.0%.



# مخرجات مشروع منتج التزلج

يحتاج مشروع منتج التزلج الجديد إلى إدارة هوامش ربحه بعناية لضمان نجاحه، وتعدّ هذه الخطوة أمرًا مهمًا لأي منتج (وبالتالي فهي مؤشر أداء رئيس مشترك)، ولكنها مهمة خصوصًا بالنسبة إلى المنتجعات التي تحاول أن تثبت وجودها في بلد يكون التزلج فيه أمرًا غير معتاد. وكما سبق ورأينا، قد يزداد الوضع تعقيدًا بفعل التأثيرات الناجمة عن تغيّر المناخ والاقتصاد العالمي. أسندت إليك مهمة إنشاء جدول بيانات من شأنه أن يساعد المديرين التنفيذيين لمنتج التزلج على اتخاذ القرارات، حتى تتمكن من مساعدتهم على استكشاف نماذج مالية مختلفة قبل تقديم توصية محددة. أمّا الآن، فحان الوقت لنمذجة تلك السيناريوهات حتى تتمكن من تجميع عناصر تقريرك.

يود مديرو منتج التزلج أن تستكشف ثلاثة سيناريوهات: سيناريو متفائل، وسيناريو محايد، وسيناريو متشائم. وسيتلقون جميع بياناتك، ولكنهم لا يريدون أن يروا سوى توقعات هامش الربح في تقريرك. ويرغب المديرون في أن تستكشف كل من هذه السيناريوهات الثلاثة مرتين: ففي المرة الأولى يكون المنتج مغلقًا لأنه خارج موسم التزلج، وفي المرة الثانية يكون المنتج مفتوحًا طوال العام. ومع ذلك، لن يكون المنتج جاهزًا للعمل خارج موسم التزلج حتى عام 2028، وبالتالي ستكون النتائج هي نفسها باستثناء عام 2028.

وستحتاج إلى تشغيل "أداة إدارة السيناريو" في كل سيناريو من السيناريوهات الثلاثة. لكن قبل ذلك، أعدّ الأداة بإدخال قيم المدخلات للسيناريو المطلوب. وفي المرة الأولى، تأكد من تعيين كل قيم المدخلات لـ "خارج عن موسم التزلج" على "N"، وأدخل مدخلات السيناريو المتفائل (الموضحة فيما يلي). ابدأ بتحديد قيم المدخلات فيما تعمل على كل سيناريو من السيناريوهات. قيم المدخلات التي ستستخدمها كما يأتي:

- **السيناريو المتفائل:** سيزداد عدد المتزلجين بنسبة 1% كل عام، وتبدو الآفاق الاقتصادية جيّدة. سيكون عامل تغيّر المناخ صفرًا في عامي 2026 و2027، و-3% في عام 2028.
- **السيناريو المحايد:** سيبقى عدد المتزلجين كما هو (بدون زيادة أو نقصان في النسبة المئوية)، وتبدو الآفاق الاقتصادية جيّدة. سيكون عامل تغيّر المناخ -2% في عامي 2026 و2027، و-6% في عام 2028.
- **السيناريو المتشائم:** سيزداد عدد المتزلجين بنسبة 3% كل عام، وتبدو الآفاق الاقتصادية سيئة. سيكون عامل تغيّر المناخ -8% في الأعوام 2026، و2027، و2028.



شغل أداة إدارة السيناريو بالنقر أولاً على علامة التبويب بيانات الواردة على الشريط، ثم حدد علامة التبويب تحليل "ماذا إذا" واختر أداة إدارة السيناريو (أنظر الشكل "9-13").

**الشكل "9-13": حدد أداة إدارة سيناريو**



ستظهر نافذة أداة إدارة السيناريو (أنظر الشكل "10-13"). انقر على زر الإضافة لتضيف السيناريو الأول.

**الشكل "10-13": انقر على زر الإضافة لإضافة سيناريو**



أدخل "متفائل" في مربع اسم السيناريو، ثم أدخل نطاق الخلايا المتغيرة. لاحظ الخلايا المظللة باللون الأصفر في الشكل "11-13". وكما ترى، إن الخلايا المتغيرة غير متجاورة، لذا أدخل النطاقين مفصولين باستخدام فاصلة (كما هو موضح في الشكل "12-13").

**الشكل "11-13": استخدم البيانات في الخلايا المظللة لتنشئ السيناريو المتفائل**

	F	E	D	C	B	A
18		2028	2027	2026	All years	المدخلات
19		NA	NA	NA	1%	معدل التغير في المتزلجين
20		NA	NA	NA	Good	الأفاق الاقتصادية (Good, Poor)
21		-3%	0%	0%	NA	عامل تغير المناخ
22		N	N	N	NA	العمليات خارج موسم التزلج (N أو Y)
23						
24						ملخص النتائج الرئيسية



### الشكل "12-13": أدخل النطاقين مفصولين باستخدام فاصلة

ستتملأ أداة إدارة السيناريو قيم الخلايا المتغيرة باستخدام القيم الواردة في ورقة عملك (الشكل "13-13")، ولهذا السبب، عليك إدخال القيم المناسبة لكل سيناريو قبل تشغيل أداة إدارة السيناريو. راجع كل قيمة بدقة وصححها عند الحاجة. انقر على زر موافق لحفظ السيناريو.

### الشكل "13-13": تحقق من قيم السيناريو بدقة

كرر العملية نفسها للسيناريو المحايد والسيناريو المتشائم (أنظر الشكل "14-13"). تذكر أن تحدت قيم المدخلات الأساسية لكل سيناريو قبل أن تنشئ السيناريو الآخر في أداة إدارة السيناريو.

### الشكل "14-13": أدخل القيم الصحيحة للسيناريوهين الآخرين



يمكنك التحقق من عملك من خلال تحديد أحد السيناريوهات الثلاثة في نافذة أداة إدارة السيناريو ومن ثم النقر على إظهار Show. أنظر إلى المدخلات في ورقة عملك. عندما تنقر على "متفائل"، يجب أن تتغير القيم إلى قيم الحالة المتفائلة، أما إذا نقرت على "متشائم"، فستتغير إلى قيم الحالة المتشائمة. إذا بدا كل شيء صحيحًا، انقر على زر الملخص.

ستعرض أداة إدارة السيناريو نوافذ تلخيص السيناريو. انقر على تلخيص السيناريو لنوع التقرير. وبعد ذلك، أدخل ملخص النتائج الرئيسية التي تهتمك. وبما أن الإدارة ترغب في معرفة صافي دخلها، والنقد المتوفر، والديون المستحقة وكذلك هوامش الربح في العام 2028، عليك تحديد نطاق الخلايا E25:E28 (الشكل "15-13").

### الشكل "15-13": أدخل نطاق الخلايا الصحيح في نافذة تلخيص السيناريو

	2028	2027	2026	2025
ملخص النتائج الرئيسية				
صافي الدخل	-SAR 31,445,829.97	-SAR 15,582,497.00	SAR 1,769,650.00	
النقد المتوفر في نهاية العام	SAR 15,000,000.00	SAR 15,000,000.00	SAR 15,000,000.00	
الديون المستحقة في نهاية العام	SAR 60,258,676.97	SAR 28,812,847.00	SAR 13,230,350.00	
هامش الربح	-28%	-12%	1%	
التعليقات المحاسبية				
النسبة المئوية للتغير في الميزانية	-13%	-13%	-13%	
عدد الميزانية	1,976	2,271	2,610	3,000
عدد الميزانية من هامش التذاكر الموسمية	450	470	465	500
أجمالي الدخل السنوي من الميزانية	SAR 75,222,428.75	SAR 86,327,375.00	SAR 99,087,500.00	

ستنشئ أداة إدارة السيناريو ورقة عمل جديدة باسم "تلخيص السيناريو". انقر بزر الفأرة الأيمن على علامة التبويب هذه وأعد تسميتها "في الموسم". سيظهر تلخيص السيناريو نتائج الحالات المتفائلة والمحايطة والمتشائمة.

قد يحتاج التلخيص إلى التنقيح. لذا، ظلل العمود D، وانقر على زر الفأرة الأيمن واحذفه. بعد ذلك، ظلل الصفوف 19-21، وانقر على زر الفأرة الأيمن واحذف المحتويات. ظلل نطاق الخلايا D3:G18 وانقر على زر محاذاة النص الوسطي. ظلل الخلايا C15:C18، ثم انقر عليها بزر الفأرة الأيمن، واختر مسح المحتويات. انسخ التسميات الوصفية من ورقة عملك وأصقها في الخلايا B15:B18. قد تحتاج إلى تعديل عرض الأعمدة B و C لتسع التسميات الوصفية. على تلخيصك المكتمل أن يبدو كالذي يظهر في الشكل "17-13". يعرض الشكلان "16-13" و"17-13" التلخيص قبل التنقيح وبعده.



### الشكل "13-16": تلخيص السيناريو قبل التنقيح

Pessimistic	Neutral	Optimistic	في حالها
-3%	0%	1%	1%
Poor	Good	Good	Good
-8%	-2%	0%	0%
-8%	-2%	0%	0%
-8%	-6%	-3%	-3%
N	N	N	N
N	N	N	N
N	N	N	N
-SAR 31,445,829.97	SAR 765,304.00	SAR 26,539,050.80	SAR 26,539,050.80
SAR 15,000,000.00	SAR 29,851,704.00	SAR 80,611,867.80	SAR 80,611,867.80
SAR 80,258,678.97	SAR 0.00	SAR 0.00	SAR 0.00
-28%	1%	16%	16%

### الشكل "13-17": تلخيص السيناريو بعد التنقيح

Pessimistic	Neutral	Optimistic	في حالها
-3%	0%	1%	1%
Poor	Good	Good	Good
-8%	-2%	0%	0%
-8%	-2%	0%	0%
-8%	-6%	-3%	-3%
N	N	N	N
N	N	N	N
N	N	N	N
-SAR 31,445,829.97	SAR 765,304.00	SAR 26,539,050.80	SAR 26,539,050.80
SAR 15,000,000.00	SAR 29,851,704.00	SAR 80,611,867.80	SAR 80,611,867.80
SAR 80,258,678.97	SAR 0.00	SAR 0.00	SAR 0.00
-28%	1%	16%	16%

تتوقع مجموعة السيناريوهات نتائج التشغيل الرئيسية خلال موسم التزلج فقط. تود الإدارة إعداد مجموعة ثانية من السيناريوهات حيث يبقى المنتج مفتوحاً على مدار العام. تذكر أن المنتج سيحتاج إلى الاستعداد للعمل في الفترات غير الموسمية، وبالتالي لن يكون قادراً على فتح أبوابه خلال الفترات غير الموسمية حتى العام 2028.

كرر العملية بأكملها لحالة العمل على مدار العام، واستبدل السيناريوهات (متفائل، محايد، ومتشائم) بحرف "Y" لتمثيل العمليات غير الموسمية في عام 2028. راجع بدقة كل معلمات السيناريوهات، وعندما يبدو أن كل شيء صحيح، انقر على زر "ملخص". ستنشئ أداة إدارة السيناريو ورقة عمل جديدة. وكما كان الحال سابقاً، أعد تسمية الورقة من خلال النقر بزر الفأرة الأيمن على علامة التبويب وتغيير اسم ورقة العمل إلى "على مدار العام". كرر الخطوات التي أنجزتها سابقاً لتنقيح تقرير التلخيص.

## الشكل "13-18": تلخيص السيناريو المنقح الخاص بالعمليات على مدار العام

السيناريو			
Pessimistic	Neutral	Optimistic	
-3%	0%	1%	علاوة متغيرة
Poor	Good	Good	معدل التغير في المتزاجين
-8%	-2%	0%	الأفق الاقتصادية (Good, Poor)
-8%	-2%	0%	عمل تغير المناخ 2026
-8%	-2%	0%	عمل تغير المناخ 2027
-8%	-2%	0%	عمل تغير المناخ 2028
N	N	N	العمليات خارج موسم التزلج 2026
N	N	N	العمليات خارج موسم التزلج 2027
Y	Y	Y	العمليات خارج موسم التزلج 2028
-SAR 31,745,629.87	SAR 14,610,842.30	SAR 26,329,050.80	خلاصة النتائج
SAR 15,000,000.00	SAR 58,803,659.30	SAR 80,311,867.60	معدلي الخطر
SAR 60,558,670.97	SAR 0.00	SAR 0.00	القدرة المتوقعة في نهاية العام
-28%	9%	15%	الدون المستقلة في نهاية العام
			ملاحظات: يمثل العمود "معدلي الخطر" قيم الخطر المتغيرة عند
			وقد إنشاء تقرير تلخيص السيناريو. الخطر المتغيرة لكل
			سيناريو أو التغييرات بين رمائ.

قد تجد أنه من المفيد نسخ الجدول "1-13" لتسجيل النتائج.

## الجدول "1-13": نتائج مشروع منتج التزلج

متفائل	محايد	متشائم	
			2025
			2026
			2027
			2028 (خارج موسم التزلج)
			2028 (على مدار العام)

حان الوقت الآن لتقدّم إلى إدارة منتج التزلج تقريرًا موجزًا تستعرض فيه النتائج التي توصلت إليها. لذلك، امسح رمز الاستجابة السريعة للحصول على نموذج للتقرير (يحمل تسمية نموذج التقرير .dotx).

1. امسح رمز الاستجابة السريعة أولاً، ثم افتح نموذج التقرير.
2. اضغط على "عنوان التقرير"، ثم اختر العنوان المناسب من قائمة الخيارات.
3. اضغط على "الاسم"، ثم أدخل اسمك الكامل.
4. اضغط على "التاريخ"، ثم اختر التاريخ المناسب من الجدول الزمني.
5. أكمل أولاً قسم طرح المشكلة. عد إلى بداية هذا الفصل لتنشيط ذاكرتك، ثم حاول تحديد المشكلة بإيجاز قدر الإمكان مستخدماً كلماتك وتعابيرك.



6. اشرح الأساليب التي اعتمدها لتتوصل إلى النتائج في قسم المنهجية. فكّر في الآلية التي اعتمدها لإنشاء جدول البيانات، وحساب البيانات، واستخدام "أداة إدارة السيناريو".

7. بعد ذلك، أكمل قسم النتائج. ليس من الضروري أن تقدّم جميع النتائج التي توصلت إليها إلى فريق الإدارة، بل انسخ الجمل الآتية واملأ الفراغات بالمعلومات الصحيحة.

يبلغ هامش الربح المحايد لعام 2026 \_\_\_\_\_.

يبلغ هامش الربح المتشائم لعام 2027 \_\_\_\_\_.

يبلغ هامش الربح المتفائل لعام 2028، إذا أُغلق المنتج خارج موسم التزلج، \_\_\_\_\_.

يبلغ هامش الربح المتشائم لعام 2028، إذا ظلّ المنتج مفتوحاً على مدار العام، \_\_\_\_\_.

8. كما توقعنا، فإن السيناريو المتفائل يعود بأفضل النتائج على هوامش ربح المنتج. ولكن نظراً إلى أن بعض العوامل خارجة عن سيطرتنا، فإننا لا نعرف ما إذا كان الواقع سيتوافق مع التوقعات المتفائلة أو المحايدة أو المتشائمة.

أكمل قسم التحليل بالإجابة عن السؤال التالي:

هل يجب إغلاق المنتج خارج موسم التزلج أو يجب أن يظلّ مفتوحاً على مدار العام؟

فكّر - في إجابتك - في جميع البيانات لكل سيناريو، بما في ذلك النتائج التي توصلت إليها من ناحية صافي الدخل، والنقد في متناول اليد، والديون المستحقة، وهامش الربح. قدّم إجابة مفصلة تتألف من فقرة واحدة على الأقل.

9. بهذا الشكل تكون قد أكملت صلب التقرير، ويمكنك الآن أن تنتقل إلى قسم الملخص التنفيذي باتباع إرشادات نموذج التقرير. ولا تنسَ أن تجعل الملخص موجزاً وغنياً بالمعلومات أيضاً.

10. لقد اكتمل تقريرك الآن، لذا احفظه بالضغط على "حفظ" من قائمة الملف، واعتمد الصيغة الآتية في تسمية الملف: اسمك - منتج التزلج - تقرير .docx.

# مشروع السيارة الكهربائية

الفصل  
14

رابطه الدرس الرقمي



www.iem.edu.sa

في هذا المشروع، ستستخدم برنامج مايكروسوفت إكسل Microsoft Excel لمعرفة ما إذا كانت شركة "السيارة الكهربائية" تملك ما يكفي من الأموال النقدية لتسديد نفقاتها خلال الأعوام الثلاثة القادمة من دون أن تحتاج إلى تمويل خارجي. سيطرح هذا المشروع العوامل الأساسية التي تؤثر على الشركات التي يتعين عليها تطوير منتجاتها باستمرار فيما تواصل تحقيق الأرباح. لذا من الضروري أن تفهم المراحل التي خطت لها الشركة لتحقيق هذا الغرض وكيفية تمكّنها من تطوير منتجاتها مع مرور الوقت في سوق تنافسي. سيساعدك هذا الفصل على التركيز على ثلاثة سيناريوهات اقتصادية قد تواجهها الشركة. وسيتعين عليك استخدام المهارات التي تعلمتها حتى الآن لمعرفة ما إذا كانت الشركة ستتمكن من تحقيق أهدافها المالية في إطار كل سيناريو.

## أهداف التعلّم

بعد الانتهاء من دراسة هذا الفصل، ستكون قادرًا على:

- 1 تحديد العوامل الخارجية التي تؤثر على الشركات الابتكارية.
- 2 شرح أثر العوامل الخارجية على الأسواق المتغيرة للشركات.
- 3 تقديم المعلومات وتبسيط الضوء على الأنماط والاتجاهات الظاهرة في البيانات.
- 4 تحليل فرص الدعم المتاحة أمام الشركات خلال فترة انتقالية.
- 5 إعداد تقرير يوثق تحليلك والنتائج التي توصلت إليها.

## نبذة عن شركة السيارة الكهربائية Electric car background

قبل 20 عامًا، كان أحمد نائب رئيس قسم الهندسة في أحد أكبر مصانع السيارات في المملكة العربية السعودية. غير أن القلق كان يساوره بشأن الآثار البيئية المضرّة الناجمة عن احتراق الوقود في محركات الاحتراق الداخلي، وترسخت لديه قناعة بأن الطلب على هذه المحركات سيتراجع بشكل كبير في نهاية المطاف، بسبب الأضرار البيئية التي تسببها. واقترح على الشركة البدء بتصنيع مركبات كهربائية، لكن بعد جدل طويل، رفضت الإدارة اقتراحه. استاء أحمد من هذا القرار وقرر الاستقالة وتأسيس شركة خاصة به، فأنشأ هو وبضعة مهندسين شباب آخرين شركتهم الخاصة، وأطلقوا عليها اسم "السيارة الكهربائية". كان أحمد وفريقه على يقين أن باستطاعتهم صنع سيارة تلقى رواجًا وقادرة على السير بسرعة عالية على الرغم من أنها تعمل فقط على طاقة البطاريات. كما كانوا متأكدين من أنهم سيبيعون السيارة لطبقة ثرية آخذة في الاتساع، لأنه من المتوقع أن يهتموا أكثر مع مرور الوقت بالقضايا البيئية وأن يبحثوا عن بدائل للوقود الأحفوري.

**الشكل "1-14":** وصلت عمليات الشركة التي أسسها أحمد، السيارة الكهربائية، إلى مرحلة مهمة



### إستراتيجية "السيارة الكهربائية" ذات المراحل الثلاث:

1. في المرحلة الأولى، ستطور الشركة سيارة رياضية باهظة الثمن. قد لا يكون ذلك مربحاً، لكنه سيساهم في تأسيس العلامة التجارية للشركة.
2. في المرحلة الثانية، ستصنع الشركة سيارة أقل ثمنًا ستجذب شريحة أكبر من العملاء. وستحوّل هذه السيارة وهي من نوع سيدان "السيارة الكهربائية" إلى شركة سيارات ناجحة سيكون لها مكانة مهمة في السوق لفترة طويلة.
3. في المرحلة الثالثة، ستغيّر الشركة أسقف سياراتها لتولّد طاقة شمسية كافية لإعادة شحن بطارية السيارة بشكل متواصل.

لن تحرق السيارات المصنعة في المرحلتين الأولى والثانية الوقود، غير أنه من الضروري شحن بطارياتها من وقت إلى آخر، مما يعني أنه لا بدّ من إنشاء محطة طاقة في منطقة ما تبعث الهيدروكربون في الهواء الطلق نتيجة لتوليد الكهرباء وذلك بهدف إعادة شحن البطارية. إن هذه العملية أقلّ تلويثًا من احتراق الوقود داخل محرك السيارة، إلا أن أحمد وفريقه أرادوا أن تعمل سياراتهم من دون حرق موارد هيدروكربونية، وبالتالي لا تسبب أي تلوث.

في المرحلة الثالثة من إستراتيجيتها، ستعدل الشركة أسقف سياراتها لتشمل الألواح الشمسية التي تولّد الطاقة اللازمة لإعادة شحن البطاريات بشكل مستمر. وقد يلغي ذلك حاجة المركبات إلى استخدام الوقود. غير أن أحمد يريد التأكد من الاستقرار المالي للشركة قبل أن ينفذ الاستثمارات المطلوبة للمرحلة التالية.

في البداية، أنفقت "السيارة الكهربائية" أموالاً طائلة، وشملت أبرز مصاريفها:

- إنشاء مصنع.
- "البحث والتطوير" وهي عملية تنفذها الشركات بهدف تطوير منتجات جديدة وتحسين منتجاتها الحالية.
- إنشاء شبكة من محطات الشحن.
- ضمانات استبدال السيارات الرياضية، وهي اتفاق يقضي بأن تخصم شركة "السيارة الكهربائية" مبلغًا معيّنًا (أو نسبة مئوية من قيمة السيارة) حين يرغب المشتري في استبدال مركبته الكهربائية بطراز أحدث خلال الأعوام القادمة.
- وحققت السيارات الرياضية التي صنعتها "السيارة الكهربائية" مبيعات فورية بفضل خطوطها الأنيقة وتسارعها الرائع وخيار استبدالها. في إطار الخطة، يحصل المشتري على ضمان بأن تبقى قيمة السيارة الرياضية مرتفعة لمدة ثمانية أعوام قبل استبدالها بسيارة جديدة.





على سبيل المثال: سيارة رياضية أُشترت عام 2015 من شركة "السيارة الكهربائية"، مقابل 240,000 ريال سعودي، سيصبح سعرها 188,000 ريال سعودي في 2022، و180,000 ريال سعودي في 2023، و172,000 ريال سعودي في 2024.

لقد ساهم برنامج الاستبدال في إقناع العملاء بشراء السيارات خلال الأعوام الأولى من تأسيس الشركة. واجهت الشركة خلال تلك الفترة بعض الالتزامات الأولية من العملاء، لكن البرنامج لم يُحمّلها أعباء مالية كبيرة خلال الأعوام القليلة الماضية. مع ذلك، يرى المحاسبون في الشركة أنه لا بدّ من تخصيص مبلغ لدفع التعويضات المحتملة الناتجة عن الالتزامات التي تُقدّر بـ 3.75 مليارات ريال سعودي كحدّ أقصى. وتعتقد الإدارة أن لا حاجة بعد الآن لبرنامج الاستبدال، وبذلك توقفت عن تطبيقه للأعوام القادمة، لكن احتمال تخصيص مبلغ للسيارات المباعة الأقدم ما زال قائماً.

وصلت "السيارة الكهربائية" إلى نهاية المرحلة الأولى من إستراتيجيتها وهي تتطلع إلى المرحلة الثانية. تطوران رئيسان في الأعوام الماضية يتطلبان نفقات رأسمالية في المستقبل، هما:

- صمّم مهندسو "السيارة الكهربائية" سيارة عائلية من نوع سيدان ذات سعر مقبول، وتعلموا بناءها، وهم يعتزمون البدء ببيعها العام المقبل، وتوسيع خط الإنتاج مع ازدياد المبيعات.
- تعلّم مهندسو الشركة من خلال البحث والتطوير، تصنيع بطارية أفضل ستزيد فترة القيادة بين كلّ عمليّتي شحن، وذلك يمنحهم ميزة تسويقية في المستقبل. لقد دخلوا في مشروع مشترك مع مزودي البطاريات للاستفادة من جهود البحث والتطوير إلى أقصى حدّ. والمشروع المشترك هو اتفاق قائم على المنفعة المتبادلة بين شركتين لتقديم منتج أو خدمة ما يصعب، أو يستحيل، تقديمها بشكل مستقل. سوف يبنون مصنعهم الخاص لتصنيع بطاريات السيارات من الجيل التالي، الأمر الذي سيضمن إمدادات ثابتة من البطاريات بتكاليف مدروسة.

إن هذه الفترة مصيرية للشركة، إذ تأمل الإدارة أن تكون مبيعات سيارات السيدان كافية لتحقيق ربحية خلال الأعوام الثلاثة المقبلة. فإذا تمكنت "السيارة الكهربائية" من تحقيق أهداف الربح هذه، تعتقد الإدارة أن الشركة ستترسّخ وجودها في قطاع صناعة السيارات على المدى الطويل. في هذه المرحلة، تملك الشركة 33.75 مليار ريال سعودي نقداً، لكن الإدارة تدرك أن القسم الأكبر من هذا المبلغ سيُنفق خلال الأعوام الثلاثة المقبلة. وفيما يلي السؤال المالي الأهم الذي يُطرح على الإدارة:

ما فرص الشركة في أن تتمكن من تجاوز عام 2025 دون أن يتعين عليها اقتراض رأسمال جديد؟



## إنشاء جدول بيانات لدعم القرارات Creating a spreadsheet for decision support

في هذا الدرس، ستُعدّ جدول بيانات يمثل الوضع المالي لشركة "السيارة الكهربائية"، ثم ستستخدم جدول البيانات لدعم القرار، وتكتب تقريراً يوثق تحليلك والنتائج التي توصلت إليها. أولاً، ستنشئ نموذج جدول بيانات خاص بالقرار، يغطي الأعوام الثلاثة من عام 2023 إلى عام 2025. يساعده هذا القسم على إعداد كلِّ مكوّن من مكوّنات جدول البيانات التالية قبل إدخال صيغ الخلايا:

• الثوابت.

• المدخلات.

• ملخص النتائج الرئيسية.

• العمليات الحسابية.

• قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية.

• الديون المستحقة.

فيما يأتي مناقشة حول كلِّ قسم من الأقسام.

امسح رمز الاستجابة السريعة للوصول إلى ملف التمارين (ملف بيانات الفصل 14 .xlsx) الذي ستستخدمه في هذا الدرس.



### قسم الثوابت Constants section

يجب أن يتضمّن جدول بياناتك الثوابت التالية (أنظر الشكل "2-14").

- الحد الأدنى من النقد الضروري في بداية العام: ترغب الشركة في أن تملك 3.75 مليار ريال سعودي نقداً على الأقل في بداية كلِّ عام (C4:E4)، وهذا سيزودها برأس المال المتداول لإدارة أعمالها خلال العام. افترض أنه بإمكان الشركة أن تقترض من أحد المصارف في نهاية العام لتبدأ العام الجديد بهذا المبلغ.
- التكاليف الرأسمالية المتوقعة: تتوقع الشركة إنفاق 7.5 مليارات ريال سعودي في العام على توسيع خط التصنيع ومصنع البطاريات ومشروعات أخرى (C5:E5).
- تكاليف البحث والتطوير: من المتوقع أن تصل تكاليف البحث والتطوير إلى 1.875 مليار ريال سعودي في العام (C6:E6).
- التكاليف الثابتة: من المتوقع أن تسجل النفقات السنوية، مثل: تكاليف المبيعات والتكاليف الإدارية، 1.875 مليار ريال سعودي في العام (C7:E7).
- التكلفة السنوية لتشغيل محطة شحن: يصل متوسط نفقات كلِّ محطة شحن إلى 375,000 ريال سعودي في العام (C8:E8).

#### لمحة سريعة

بالنسبة إلى العملة، لا تنسَ تغيير تنسيق الرقم إلى عملة، أي ريال سعودي. لإتمام هذا التمرين، يجب أن تحتوي الأرقام على خانتي عشريتين.

## الشكل "14-2": قسم الثوابت كاملاً

الثوابت	2022	2023	2024	2025
الثوابت	NA	SAR 3,750,000,000.00	SAR 3,750,000,000.00	SAR 3,750,000,000.00
التكاليف الرأسمالية المترتبة	NA	SAR 7,500,000,000.00	SAR 7,500,000,000.00	SAR 7,500,000,000.00
تكاليف البحث والتطوير	NA	SAR 1,875,000,000.00	SAR 1,875,000,000.00	SAR 1,875,000,000.00
التكاليف الثابتة	NA	SAR 1,875,000,000.00	SAR 1,875,000,000.00	SAR 1,875,000,000.00
تكلفة تشغيل محطة شحن	NA	SAR 375,000.00	SAR 375,000.00	SAR 375,000.00

## قسم المدخلات Inputs section

- يجب أن يتضمن جدول بياناتك المدخلات الآتية للأعوام 2023 إلى 2025: (أنظر الشكل "14-3")
  - **تكلفة الوقود (ترتفع/تبقى مستقرة/تنخفض) (D/S/U):** تؤثر تكلفة لتر من الوقود على مبيعات السيارة الكهربائية وأسعار البيع. فعندما ترتفع هذه التكلفة، تزداد مبيعات السيارات الكهربائية ويرتفع سعرها، والعكس صحيح. وبالتالي، تأمل إدارة الشركة أن ترتفع أسعار الوقود في الأعوام القادمة. أدخل "D" في حال أشارت التوقعات إلى انخفاض سعر الوقود، و"U" في حال أشارت إلى ارتفاعه، و "S" إن كان من المتوقع أن يبقى على حاله. ينطبق هذا المدخل على الأعوام كلها. أما الآن فأدخل "U" في الخلية B11.
  - **معدل مطالبات الضمان:** ما النسبة المئوية للالتزامات المحتملة البالغة 3.75 مليار ريال سعودي التي قد تُدفع؟ تتوقع الشركة أن تساوي النسبة 1% كل عام، لذا أدخل "0.01" في C12:E12 ونسق هذه الخلايا كنسب مئوية.
  - **عامل خفض تكلفة الوحدة:** كلما ازدادت خبرة الشركة ومعرفتها في صناعة السيارات وحدثت مصنعها، تراجعت تكلفة الوحدة. إذا كنت تتوقع تراجعاً بنسبة 3% كل العام، فأدخل "0.03" في C13:E13 ونسق هذه الخلايا كنسب مئوية.
  - **عدد مواقع الشحن الجديدة:** على الشركة زيادة عدد مواقع الشحن باستمرار باعتبارها إحدى أدوات التسويق. أدخل 30 موقعاً جديداً لكل عام في الخلايا C14:E14.
  - **الوحدات - (أثر زخم السوق) (نسب مئوية):** تعتقد الإدارة أن الوقت في صالحها: فمع مرور الوقت، يصبح شراء سيارة كهربائية قراراً حاضرياً، وهذا سيزيد مبيعات السيارات. وتطلق الإدارة على هذه العملية تسمية **أثر زخم السوق Market momentum effect**، فكل عام سيؤثر السوق على اتجاه الشركة إلى حد ما، بغض النظر عن العوامل الاقتصادية الأخرى. إذا كنت تتوقع مثلاً ارتفاع عدد السيارات المباعة بنسبة 7% في عام، فأدخل الرقم "0.07"، أدخل هذه القيمة في الخلايا C15:E15 ونسق هذه الخلايا كنسب مئوية.

### لمحة سريعة

لتنسيق قيم خلية ما، انقر بزر الفأرة الأيمن على الخلية، وحدد تنسيق الخلية، واختر التنسيق الذي تريد تطبيقه (الرقم، العملة، إلخ)، أو يمكنك النقر على الرمز المناسب لتعيين التنسيق في الجزء العلوي من الشريط الرئيس.

### تعريف

**أثر زخم السوق Market momentum effect:** عند ترسيخ اتجاه معين، من المتوقع أن يتحرك السوق في هذا الاتجاه السائد نفسه، لكن مع اختلاف سرعة تحركه.

## الشكل "3-14": قسم المدخلات الكامل

	2025	2024	2023	2022	
المدخلات					
تكلفة الوقود (ترتفع لتعني مستقرة/التخفيض) (D/S/U)	NA	NA	NA	U	
معدل مطالبات الحامن	1%	1%	1%	NA	
عامل خفض تكلفة الوحدة	1%	1%	1%	NA	
عدد مواقع الشحن الجديدة	30	30	30	NA	
الرحلات - أكثر زخم السوق (نقطة ملوية)	7%	7%	7%	NA	
ملخص النتائج الرئيسية	2025	2024	2023	2022	

## قسم ملخص النتائج الرئيسية Summary of key results section

لكل عام، يجب أن يحسب جدول بياناتك صافي الدخل والنقد المتوفر في نهاية العام، والديون المستحقة (إلى حملة السندات والمصارف) في نهاية العام. ستحسب هذه القيم في جدول البيانات لاحقاً، ثم انسخها وأصقها هنا (أنظر الشكل "4-14") على سبيل المثال: تُحسب قيمة إجمالي الدخل خلال عام 2023 في الخلية C56. لذلك، أدخل C56= في الخلية C18 لتكرار القيمة في ملخص النتائج هذا.

## الشكل "4-14": هيكل قسم ملخص النتائج الرئيسية

	2025	2024	2023	2022	
ملخص النتائج الرئيسية					
صافي الدخل	SAR 7,466,369,260.17	SAR 2,345,327,133.60	SAR 1,439,370,000.00	NA	
نقد المتوفر في نهاية العام	SAR 3,750,000,000.00	SAR 3,750,000,000.00	SAR 3,750,000,000.00	NA	
الديون المستحقة في نهاية العام	SAR 25,377,673,606.23	SAR 25,344,042,866.40	SAR 20,189,370,000.00	NA	

## قسم العمليات الحسابية Calculations section

عليك حساب النتائج المرحلية (أنظر الشكل "5-14") التي ستستخدم في قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية لاحقاً. استخدم العنونة المطلقة عند الضرورة، يجب حساب القيم بواسطة صيغ الخلايا؛ لا تستخدم أرقاماً ثابتة في الصيغ إلا عندما يُطلب منك ذلك. ويجب ألا تشير صيغ الخلايا إلى أي خلية قيمتها "NA" (لا ينطبق).

### لمحة سريعة

لتكرار قيمة من خلية إلى أخرى في ورقة العمل، استخدم  
"=" عنونة الخلايا". على سبيل المثال: لتكرار محتويات الخلية M65 إلى الخلية C12، عليك إدخال  
"M65" في الخلية C12. وبذلك ستكرر قيمة M65.



## الشكل "14-5": هيكل قسم العمليات الحسابية

	2025	2024	2023	2022	العمليات الحسابية
				600	مواقع الشحن
				NA	تغير عدد الوحدات المباعة (2)
				NA	أثر زخم السوق
				NA	أثر سعر الوقود
				NA	أثر مواقع الشحن الجديدة
				NA	إجمالي التغير
				53,000	الوحدات المباعة (السيارات الرياضية)
				0	الوحدات المباعة (السيارات المألوفة)
				NA	تغير سعر البيع (2)
				NA	أثر زخم السوق
				NA	أثر سعر الوقود
				NA	أثر مواقع الشحن الجديدة
				NA	إجمالي التغير
				SAR 280,000.00	سعر البيع (السيارات الرياضية)
				SAR 0.00	سعر البيع (السيارات المألوفة)
				SAR 290,000.00	تكلفة الوحدة (السيارات الرياضية)
				SAR 0.00	تكلفة الوحدة (السيارات المألوفة)

- **مواقع الشحن:** في نهاية العام 2022، كانت الشركة تملك 600 موقع شحن. سيزداد عدد المواقع كل عام بواقع الرقم في قسم المدخلات (من C14). ستملاً هذه القيم عندما تنشئ نماذج لسيناريوهات مختلفة لاحقاً.
- **تغير عدد الوحدات المباعة (%):** ستؤثر ثلاثة عوامل على عدد السيارات الرياضية وسيارات السيدان العائلية المباعة كل عام: أثر زخم السوق، تكلفة الوقود، وعدد مواقع الشحن الجديدة.
- **أثر زخم السوق:** يمكن نسخ هذه الزيادة في النسبة المئوية من قسم المدخلات (من C15).
- **أثر سعر الوقود:** يشكل اتجاه سعر الوقود إحدى قيم قسم المدخلات. استخدم الدالة =IF المدمجة لتحديد هذه القيمة.
  - اختبار 1: إذا كان من المتوقع أن يتراجع السعر، فالأثر سيكون -5% (بعبارة أخرى، ستتراجع مبيعات الوحدة بنسبة 5% خلال العام).
  - اختبار 2: إذا كان من المتوقع أن يرتفع السعر، فالأثر سيكون +5% (أي أن مبيعات الوحدة ستترفع بنسبة 5% خلال العام).
  - غير ذلك: إذا كان من المتوقع أن تستقر الأسعار، لن يكون هناك أثر ("0").
- **أثر مواقع الشحن الجديدة:** استخدم الدالة =IF المدمجة لتحديد هذه القيمة.
  - اختبار 1: في حال إنشاء أكثر من 100 موقع شحن جديد، فسيكون الأثر المتوقع على الوحدات المباعة +5%.
  - اختبار 2: في حال إنشاء أكثر من 75 موقع شحن جديد، فسيكون الأثر المتوقع +3%.
  - اختبار 3: في حال إنشاء أكثر من 25 موقع شحن جديد، فسيكون الأثر المتوقع +2%.
  - غير ذلك: لن يترتب أي أثر ("0").
- **إجمالي التغير:** إن إجمالي النسبة المئوية للتغير المتوقع في عدد الوحدات المباعة هو مجموع آثار زخم السوق وسعر الوقود ومواقع الشحن الجديدة C25:C27.

### لمحة سريعة

```
=IF ($B$11 = "U", 0.05, IF ($B$11 = "D", - 0.05,0))
```

### لمحة سريعة

```
=IF (C14 > 100,0.05, IF ((C14 > 75,0.03, IF(C14 > 25,0.02,0)))
```

- الوحدات المباعة (السيارات الرياضية): إن عدد الوحدات المباعة خلال عام هو مجموع مبيعات العام السابق والنسبة المئوية الإجمالية للتغير المتوقع على صعيد عدد الوحدات المباعة (C28). على سبيل المثال: إذا بيعت 53,000 سيارة رياضية في عام 2022، وأشارت التوقعات إلى زيادة بنسبة 10% في عام 2023، فسيكون عدد الوحدات المباعة  $58,300 = 53,000 \times (0.10 + 1)$ .
- الوحدات المباعة (السيارات العائلية): لم تُبع أي سيارة سيدان عائلية في 2022. لكن الإدارة تعتقد أنه ستُباع 20,000 سيارة في 2023، مع إضافة أو طرح التغير المتوقع في عدد الوحدات المباعة. بالتالي، في حال أشارت التوقعات إلى زيادة بنسبة 10% عام 2023، فسيبلغ عدد الوحدات المباعة  $22,000 = 20,000 \times (0.10 + 1)$ . وخلال الأعوام اللاحقة، سيشكل عدد الوحدات المباعة مجموع مبيعات العام السابق والنسبة المئوية الإجمالية للتغير المتوقع على صعيد عدد الوحدات المباعة.
- تغير سعر البيع (%): ستؤثر ثلاثة عوامل على سعر بيع السيارات الرياضية وسيارات السيدان العائلية المباعة كل عام: أثر زخم السوق، تكلفة الوقود وعدد مواقع الشحن الجديدة.
- أثر زخم السوق: نُسخت هذه القيمة من قسم المدخلات (من C15).
- أثر سعر الوقود: استخدم الدالة =IF لحساب أثر سعر الوقود.
- اختبار 1: في حال كان من المتوقع أن ترتفع أسعار الوقود، فستزداد أسعار بيع السيارات الرياضية وسيارات السيدان بنسبة 3% لكل عام.
- غير ذلك: لن يترتب أي أثر على أسعار البيع.
- أثر مواقع الشحن الجديدة: استخدم الدالة =IF لحساب أثر مواقع الشحن الجديدة.
- اختبار 1: إذا تخطى عدد مواقع الشحن الجديدة 25، فستزداد أسعار بيع السيارات الرياضية وسيارات السيدان بنسبة 1% خلال العام.
- غير ذلك: لن يترتب أي أثر على أسعار البيع.
- إجمالي التغير: إن إجمالي النسبة المئوية للتغير المتوقع في أسعار بيع السيارات الرياضية وسيارات السيدان العائلية، هو مجموع آثار زخم السوق وسعر الوقود وآثار موقع الشحن الجديد.
- سعر البيع (السيارات الرياضية): سعر البيع خلال العام هو نتيجة حساب دالة سعر العام السابق والنسبة المئوية الإجمالية للتغير المتوقع (C35). مثلاً: كان سعر البيع في عام 2023 280,000 ريال سعودي، وإذا كان إجمالي التغير المتوقع يبلغ 5%، فسيصل سعر البيع في 2023 إلى  $294,000 = 280,000 \times (0.05 + 1)$  ريال سعودي.
- سعر البيع (السيارات العائلية): لم تُبع أي سيارات سيدان عائلية في 2022، لذا لم يُحدّد سعر البيع خلال ذلك العام. تعتقد الإدارة أن سعر البيع خلال 2023 يجب أن يكون 130,000 ريال سعودي، مع زيادة أو طرح التغير المتوقع. وبالتالي، إذا كان من المتوقع تسجيل زيادة بنسبة 5% خلال 2023، فسيبلغ سعر البيع  $136,500 = 130,000 \times (0.05 + 1)$  ريال سعودي.

### لمحة سريعة

إن الصيغة هنا هي الآتية:  
 $= 53,000$   
 $(53,000 \times 0.10)$   
 يمكننا تبسيط هذه الصيغة إلى  
 $(1 + 0.10)$   
 $53,000$  أي  
 $=B28*(1+C28)$ .

### لمحة سريعة

ثبتت 20,000  
 ضمن هذه الصيغة في الخلية C30  
 $=20000*(1+C28)$ .  
 استخدم الوحدات المباعة في العام السابق في صيغة الخلايا D30:E30.

### لمحة سريعة

=IF (\$B\$11 = "U", 0.03, 0)

### لمحة سريعة

=IF (C14 > 25, 0.01, 0)

### لمحة سريعة

يمكنك تثبيت 130000 ضمن الصيغة في الخلية C37،  
 $=130000$   
 $*(1+C35)$ .  
 يستخدم سعر بيع العام السابق في صيغة الخلايا D37:E37.

ريال سعودي. وخلال الأعوام اللاحقة، سيكون السعر نتيجة مجموع السعر السائد خلال العام السابق والنسبة المئوية الإجمالية للتغيير المتوقع.

- **تكلفة الوحدة (السيارات الرياضية):** إن تكلفة إنتاج وحدة في عام ما، هي تكلفة العام السابق ناقصاً عامل خفض التكلفة، الذي يشكل إحدى قيم قسم المدخلات (C13). على سبيل المثال: وصلت تكلفة الوحدة عام 2022 إلى 290,000 ريال سعودي. وإذا كانت التوقعات تشير إلى تراجع بنسبة 2% في عام 2023، فستصل تكلفة الوحدة إلى (1 - 0.02) × 290,000 ريال سعودي أو 284,200 ريال سعودي.
- **تكلفة الوحدة (السيارات العائلية):** لم تُطرح أي سيارات سيدان عائلية للبيع في 2022. وقدّرت الإدارة أن تصل تكلفة الوحدة في 2023 إلى 112,500 ريال سعودي، بعد طرح أثر أي عامل يرتبط بخفض التكلفة (من C13). وبذلك، في حال أشارت التوقعات إلى تراجع بنسبة 2% خلال العام 2023، فستصل تكلفة الوحدة إلى (1 - 0.02) × 112,500 ريال سعودي أو 110,250 ريال سعودي. وخلال الأعوام اللاحقة، ستكون تكلفة الوحدة تكلفة العام السابق ناقصاً عامل خفض التكلفة المتوقع خلال العام.

#### الشكل "14-6": قسم العمليات الحسابية الكامل

تحقق من تقدمك

العمليات الحسابية	2022	2023	2024	2025
مواقع الشحن	600	630	660	690
تغير عدد الوحدات المعاعة (Z)	NA			
أثر زخم السوق	NA	7%	7%	7%
أثر سعر الوارد	NA	5%	5%	5%
أثر مواقع الشحن الجديدة	NA	2%	2%	2%
إجمالي التغير	NA	14%	14%	14%
الوحدات المعاعة (السيارات الرياضية)	53,000	60,420	68,879	78,522
الوحدات المعاعة (السيارات العائلية)	0	22,800	25,992	29,631
تغير سعر البيع (Z)	NA			
أثر زخم السوق	NA	7%	7%	7%
أثر سعر الوارد	NA	3%	3%	3%
أثر مواقع الشحن الجديدة	NA	1%	1%	1%
إجمالي التغير	NA	11%	11%	11%
سعر البيع (السيارات الرياضية)	SAR 280,000.00	SAR 310,800.00	SAR 344,988.00	SAR 382,936.68
سعر البيع (السيارات العائلية)	SAR 0.00	SAR 144,300.00	SAR 160,173.00	SAR 177,792.03
تكلفة الوحدة (السيارات الرياضية)	SAR 290,000.00	SAR 281,300.00	SAR 272,861.00	SAR 264,675.17
تكلفة الوحدة (السيارات العائلية)	SAR 0.00	SAR 109,125.00	SAR 105,851.25	SAR 102,675.71

قارن النتائج التي توصلت إليها مع القيم الواردة في هذا الشكل. وإذا اختلفت، راجع صيفك وعناوين الخلايا.

## قائمة الدخل والتدفقات النقدية Income and cash flow statements

تستند توقعات صافي الدخل والتدفقات النقدية إلى النقد المتوفر في بداية العام. ويلى هذه القيمة قائمة الدخل وحساب النقد المتوفر في نهاية العام. ولقراءة الخلايا بوضوح في هذا القسم، لا بدّ من تنسيق أرقامها على شكل عملة من دون كسور عشرية. كذلك، يجب حساب القيم بواسطة صيغ الخلايا؛ لا تستخدم أرقاماً ثابتة في الصيغ إلا إذا طُلب منك ذلك، ويجب ألا تشير صيغ الخلايا إلى أي خلية قيمتها "NA". على جداول بياناتك أن تكون شبيهة بتلك الموجودة في الأشكال "7-14" و"8-14"، ويلى كل شكل مناقشة حول البنود الواردة فيه.

## الشكل "7-14": هيكل قسم قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية

	2025	2024	2023	2022	قائمة التدفقات النقدية
				NA	نقد المتوفر في بداية العام
					الإيرادات
				NA	مبيعات المركبات - سيارات الركاب الرئيسية
				NA	مبيعات المركبات - سيارات السيدان العائلية
				NA	إجمالي الإيرادات
					التكاليف والتكاليف
				NA	تكلفة المركبات الرئيسية المباعة
				NA	تكلفة المركبات العائلية المباعة
				NA	تكاليف البحث والتطوير
				NA	التكاليف التشغيلية لرفع الشحن
				NA	المبلغ المدفوع على مطالبات ضمان السلعة
				NA	التكاليف الأخرى
				NA	إجمالي التكاليف والتكاليف
				NA	صافي الدخل

- النقد المتوفر في بداية العام: تمثل هذه القيمة النقد المتوفر عند نهاية العام السابق (B42).
- مبيعات المركبات: تشكل إيرادات السيارات الرياضية وسيارات السيدان العائلية ناتجًا للوحدات المباعة وسعر البيع، وهي قيم ترد في قسم العمليات الحسابية (C29:C30) و(C36:C37).
- إجمالي الإيرادات: تساوي هذه القيمة مجموعة إيرادات السيارات الرياضية وسيارات السيدان العائلية C45:C46.
- تكلفة المركبات الرياضية والعائلية المباعة: تشكل هذه القيم ناتجًا للوحدات المباعة وتكاليف الوحدات ذات الصلة المنقولة من قسم العمليات الحسابية (C29:C30 وC38:C39).
- تكاليف البحث والتطوير: تُنسخ هذه القيمة من قسم الثوابت (من C6).
- التكاليف التشغيلية لموقع الشحن: يشكل هذا المبلغ ناتجًا لمواقع الشحن (من C23 في قسم العمليات الحسابية) وتكلفة تشغيل كل محطة شحن، (من C8 في قسم الثوابت).
- المبالغ المدفوعة على مطالبات ضمان السلعة (السيارة): يشكل المبلغ المدفوع عام 2023 الدالة التي تبين معدل مطالبات الضمان للعام (من C12 في قسم المدخلات)، وعلى الالتزامات المفترضة البالغة قيمتها 3.75 مليارات ريال سعودي (= معدل مطالبات الضمان × الالتزامات المفترضة). عليك إدخال الرقم الثابت 3.75 مليارات ريال سعودي لصيغة عام 2023. وخلال الأعوام اللاحقة، سيشكل المبلغ نتيجة معدل مطالبات الضمان للعام والالتزامات المتبقية، أي 3.75 مليارات ريال سعودي بعد طرح قيمة أي مطالبات دُفعت في الأعوام السابقة (= معدل مطالبات الضمان × (الالتزامات المفترضة لعام 2023 - الدفع لعام 2023)). فإذا وصلت مثلاً قيمة المطالبات المدفوعة عام 2023 إلى 375 مليون ريال سعودي، فستُخفّض الالتزامات المفترضة إلى 3.375 مليارات ريال سعودي في 2024. أمّا في 2025، فستبلغ قيمة معدل مطالبات الضمان 2025 (3.75 مليارات ريال سعودي - (الدفع لعام 2023 + الدفع لعام 2024)).

### لمحة سريعة

يمكن أن ترد بعض البيانات التي تحتاج إليها من هذا القسم في قسم آخر من جدول بياناتك. تذكر عدم إدخال قيم ثابتة للبيانات ما لم يُطلب منك ذلك: واستخدام رمز "=" قبل مرجع الخلية "لنقل" المعلومات. راجع الفصل الأول إذا احتجت إلى ذلك.

### لمحة سريعة

في 2024:  
 \* D12 =  
 3750000000)  
 - (C53)  
 في 2025:  
 \* E12 =  
 3750000000)  
 - ((D53 + C53) -



- التكاليف الثابتة: تُنسخ هذه القيمة من قسم الثوابت (C7).
- إجمالي التكاليف والنفقات: تساوي هذه القيمة مجموع تكلفة السيارات المباعة، وتكاليف البحث والتطوير، وتكاليف تشغيل مواقع الشحن، والمبالغ المدفوعة على مطالبات ضمان السلعة، والتكاليف الثابتة (C49:C54).
- صافي الدخل: تساوي هذه القيمة الفرق بين إجمالي الإيرادات وإجمالي التكاليف والنفقات (C47-C55).

يظهر الشكل "10-14" العناصر الواردة في حساب النقد في نهاية العام. في الشكل، يمثل العمود B عام 2022، والعمود C عام 2023، ... إلخ. إن القيم لعام 2022 لا تنطبق (NA) باستثناء النقد المتوفر في نهاية العام، والذي يبلغ 9 مليار ريال سعودي. يجب حساب القيم بواسطة صيغ الخلايا؛ لا تستخدم أرقامًا ثابتة في الصيغ إلا عندما يُطلب منك ذلك. ويجب ألا تشير صيغ الخلايا إلى أي خلية قيمتها "NA".

### الشكل "8-14": قسم قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية الكامل

	2025	2024	2023	2022	
41					قائمة الدخل وقائمة التدفقات النقدية
42	SAR 3,750,000,000.00	SAR 3,750,000,000.00	SAR 9,000,000,000.00	NA	النقد المتوفر في بداية العام
43					
44					الإيرادات
45	SAR 30,068,889,653.60	SAR 23,762,359,454.40	SAR 18,778,536,000.00	NA	مبيعات المركبات - السيارات الرياضية
46	SAR 5,268,134,305.89	SAR 4,163,216,616.00	SAR 3,290,040,000.00	NA	مبيعات المركبات - سيارات السيدان العائلية
47	SAR 35,337,023,959.48	SAR 27,925,576,080.40	SAR 22,068,576,000.00	NA	إجمالي الإيرادات
48					التكاليف والنفقات
49	SAR 20,782,779,233.31	SAR 18,794,338,246.80	SAR 16,996,146,000.00	NA	تكاليف المركبات الرياضية المباعة
50	SAR 3,042,371,716.00	SAR 2,751,285,690.00	SAR 2,488,050,000.00	NA	تكاليف المركبات العائلية المباعة
51	SAR 1,875,000,000.00	SAR 1,875,000,000.00	SAR 1,875,000,000.00	NA	تكاليف البحث والتطوير
52	SAR 258,750,000.00	SAR 247,500,000.00	SAR 236,250,000.00	NA	التكاليف التشغيلية لموقع الشحن
53	SAR 36,753,751.00	SAR 37,125,000.00	SAR 37,500,000.00	NA	المبالغ المدفوعة على مطالبات ضمان السلعة
54	SAR 1,875,000,000.00	SAR 1,875,000,000.00	SAR 1,875,000,000.00	NA	التكاليف الثابتة
55	SAR 27,870,654,699.31	SAR 25,580,248,936.80	SAR 23,507,946,000.00	NA	إجمالي التكاليف والنفقات
56	SAR 7,466,369,260.17	SAR 2,345,327,133.60	SAR 1,439,370,000.00	NA	صافي الدخل

تحقق من تقدمك

قارن النتائج التي توصلت إليها مع القيم الواردة في هذا الشكل. وإذا اختلفت، راجع صيغك وعناوين الخلايا.

### النقد المتوفر في نهاية العام End-of-year cash on hand section

### الشكل "9-14": هيكل قسم النقد المتوفر في نهاية العام

58				NA	النقد الرأسمالية المجمولة
59				NA	إعادة لتأيد المبالغ المستحقة لحملة السندات
60				NA	وضع صافي نقد قبل الاقتراض
61				NA	إضافة - الاقتراض من المصارف
62					يساوي - النقد المتوفر في نهاية العام

- النفقات الرأسمالية المجدولة: تظهر هذه النفقات في التكاليف الرأسمالية المتوقعة في قسم الثوابت (C5)، وتساهم في تقليص النقد المتوفر.
- إعادة تسديد المبالغ المستحقة لحملة السندات: في نهاية العام 2022، قُدِّرت المبالغ المستحقة لحملة السندات بـ 11.25 مليار ريال سعودي، على أن تُسَدَّد خلال خمسة أعوام. وبالتالي، لا بدّ من دفع 2.25 مليار ريال سعودي إلى حملة السندات كل عام، وإدخاله كمبلغ ثابت لكل عام.
- وضع صافي النقد: يساوي هذا المبلغ النقد المتوفر في بداية العام، بعد زيادة صافي الدخل المحقق في ذلك العام، وطرح النفقات الرأسمالية المجدولة والدفعات المستحقة إلى حملة السندات.
- إضافة - (الاقتراض من المصرف): إذا لم تملك الشركة الحد الأدنى للنقد الذي تحتاج إليه لبدء العام المقبل، فيمكنها الاقتراض من المصرف. ستستخدم الدالة =IF لحساب ذلك.
- اختبار: إذا كان وضع صافي النقد قبل الاقتراض > الحد الأدنى للنقد الذي تحتاج إليه الشركة،
- فيمكنها: الاقتراض من المصرف (الحد الأدنى للنقد الذي تحتاج إليه - وضع صافي النقد)،
- غير ذلك: لن تقترض الشركة أي مبلغ من المال ("0").
- يساوي - (النقد المتوفر في نهاية العام): يمثل هذا المبلغ وضع صافي النقد زائد أي مبالغ مقترضة من المصرف، (C60+C61).

#### لمحة سريعة

$$= C4 + C56 - C58 - C59$$

#### لمحة سريعة

$$=IF (C60 < C4, C4 - C60, 0)$$

#### الشكل "10-14": قسم النقد المتوفر كاملاً في نهاية العام

	A	B	C	D	E	F	G
58	النفقات الرأسمالية المجدولة	NA	SAR 7,500,000,000.00	SAR 7,500,000,000.00	SAR 7,500,000,000.00		
59	إعادة تسديد المبالغ المستحقة لحملة السندات	NA	SAR 2,250,000,000.00	SAR 2,250,000,000.00	SAR 2,250,000,000.00		
60	ربح صافي النقد قبل الاقتراض	NA	SAR 7,439,370,000.00	SAR 3,654,672,866.40	SAR 1,466,369,260.17		
61	إضافة - الاقتراض من المصرف	NA	SAR 11,189,370,000.00	SAR 7,404,672,866.40	SAR 2,283,630,739.83		
62	يساوي - النقد المتوفر في نهاية العام	SAR 9,000,000,000.00	SAR 3,750,000,000.00	SAR 3,750,000,000.00	SAR 3,750,000,000.00		
63							

#### تحقق من تقدمك

قارن النتائج التي توصلت إليها مع القيم الواردة في هذا الشكل. وإذا اختلفت، راجع صيفك وعناوين الخلايا.

#### قسم الديون المستحقة Debt owed section

يُظهر هذا القسم عملية حسابية للديون المستحقة لحملة السندات والمصرف، كما هو موضح في الشكل "11-14". إن قيم العام 2022 (NA) لا تنطبق، باستثناء الديون المستحقة في نهاية العام التي تمثل السندات المستحقة المتبقية البالغة قيمتها 11.25 مليار ريال سعودي (كما هو موضح في الشكل "12-14").

## الشكل "11-14": هيكل الديون المستحقة

	2025	2024	2023	2022	
64					الديون المستحقة
65				NA	الديون المستحقة في بداية العام
66				NA	إضافة - الاقتراض من المصرف
67				NA	طرح - إعادة تسديد المبالغ المستحقة إلى حملة السندات
68				SAR 11,250,000,000.00	يساوي - الديون المستحقة في نهاية العام

- يجب حساب القيم بواسطة صيغ الخلايا؛ لا تستخدم أرقامًا ثابتة في الصيغ إلا عندما يُطلب منك ذلك. ويجب ألا تشير صيغ الخلايا إلى أي خلية قيمتها "NA" (لا تنطبق).
- الديون المستحقة في بداية العام: تساوي الديون المستحقة في بداية العام (C65) لتلك الديون المستحقة في نهاية العام السابق (B68).
  - إضافة (الاقتراض من المصرف): نُسخ هذا المبلغ من قسم الاقتراض من المصرف (C61). ويزيد الاقتراض مبلغ الديون المستحقة.
  - طرح (إعادة تسديد المبالغ المستحقة إلى حملة السندات): نُسخ هذا المبلغ من قسم إعادة تسديد المبالغ المستحقة لحملة السندات (C59). وتقلص إعادة تسديد المبالغ المستحقة قيمة الديون المستحقة.
  - يساوي (الديون المستحقة في نهاية العام): المبلغ المستحق في بداية عام بعد زيادة المبالغ المقترضة خلال العام، وطرح المبالغ التي سُددت لحملة السندات خلال العام.

## الشكل "12-14": قسم الديون المستحقة كاملاً

	2025	2024	2023	2022	
64					الديون المستحقة
65				NA	الديون المستحقة في بداية العام
66	SAR 2,283,630,739.83	SAR 7,404,672,866.40	SAR 11,189,370,000.00	NA	إضافة - الاقتراض من المصرف
67	SAR 2,250,000,000.00	SAR 2,250,000,000.00	SAR 2,250,000,000.00	NA	طرح - إعادة تسديد المبالغ المستحقة إلى حملة السندات
68	SAR 25,377,673,606.23	SAR 25,344,042,866.40	SAR 20,189,370,000.00	SAR 11,250,000,000.00	يساوي - الديون المستحقة في نهاية العام

### تحقق من تقدمك

قارن النتائج التي توصلت إليها مع القيم الواردة في هذا الشكل. وإذا اختلفت، راجع صيغك وعناوين الخلايا.

- انسخ جميع الصيغ من العمود C (السنة 2023) وألصقها في العمود D (السنة 2024) والعمود E (السنة 2025)



اختر الإجابة الصحيحة :

1. في حال استمرار برنامج إعادة الشراء، فكم سيبلغ سعر إعادة شراء السيارات الرياضية المستعملة التي تصنعها "السيارة الكهربائية" في عام 2024؟
  - أ. 162,000 ريال سعودي.
  - ب. 166,000 ريال سعودي.
  - ج. 169,000 ريال سعودي.
  - د. 172,000 ريال سعودي.
2. أي مجموعتين الأكثر ترجيحًا للدخول في مشروع مشترك؟
  - أ. العميل والمورّد.
  - ب. المورّد والمصنّع.
  - ج. الشركة والمنافسون.
  - د. المصرف والعميل.
3. ما صافي النقد؟
  - أ. مبلغ النقد المتوفر في بداية العام + صافي الدخل المحقق في هذا العام - النفقات الرأسمالية المجدولة - الدفعات المستحقة إلى حملة السندات.
  - ب. مبلغ النقد المتوفر في نهاية العام + صافي الدخل المحقق في هذا العام - النفقات الرأسمالية المجدولة + الدفعات المستحقة إلى حملة السندات.
  - ج. مبلغ النقد المتوفر في بداية العام - صافي الدخل المحقق في هذا العام + النفقات الرأسمالية المجدولة - الدفعات المستحقة إلى حملة السندات.
  - د. مبلغ النقد المتوفر في نهاية العام - صافي الدخل المحقق في هذا العام + النفقات الرأسمالية المجدولة + الدفعات المستحقة إلى حملة السندات.



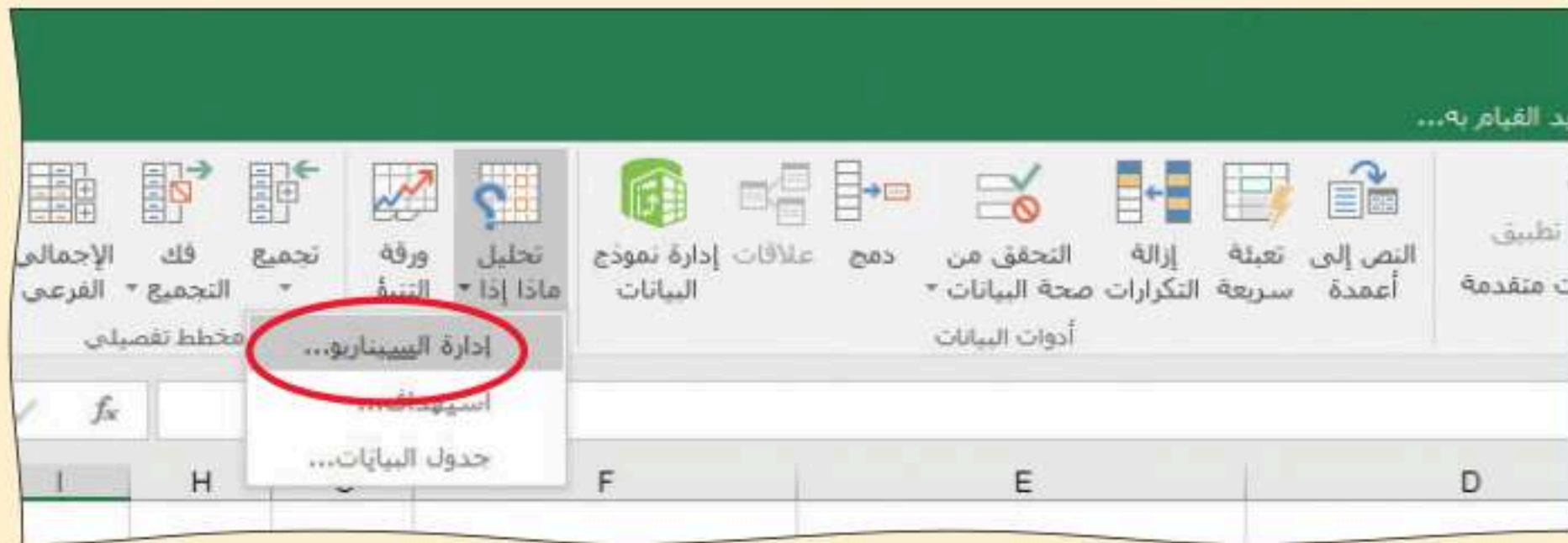
# مخرجات مشروع السيارة الكهربائية

يرغب أحمد في الصمود خلال الأعوام الثلاثة القادمة دون تحمّل المزيد من الديون. ففي خلال هذه الأعوام، ستسد الشركة السندات المستحقة حالياً بالكامل تقريباً، ويأمل أحمد أن تحقق أرباحاً كافية لإطلاق المرحلة الثالثة من خطتها.

لذا، يطلب منك أحمد دراسة ثلاثة سيناريوهات للفترة الممتدة بين 2023 و2025: سيناريو متفائل وسيناريو متشائم وسيناريو محايد. فيما يلي قيم مدخلات (B11, C12:E15)، هذه السيناريوهات الثلاثة:

- السيناريو المتفائل: ارتفاع سعر الوقود، ومعدل المطالبات في كل من الأعوام الثلاثة يسجل 1%، وعامل خفض التكلفة 3%، وإنشاء 30 موقع شحن جديد كل عام، ووصول أثر الزخم في كل عام إلى 7%.
- السيناريو المحايد: استقرار سعر الوقود، ومعدل المطالبات في كل من الأعوام الثلاثة يسجل 5%، وعامل خفض التكلفة 2%، وإنشاء 20 موقع شحن جديد كل عام، ووصول أثر الزخم في كل عام إلى 4%.
- السيناريو المتشائم: انخفاض سعر الوقود، ومعدل المطالبات في كل من الأعوام الثلاثة يسجل 10%، وعامل خفض التكلفة 1%، ولم يُنشأ أي موقع شحن جديد كل عام، ووصول أثر الزخم في كل عام إلى 2%.
- ستستخدم أداة إدارة السيناريو لتقييم هذه المجموعة من المدخلات. ويمكن الوصول إلى الأداة بالنقر على زر إدارة السيناريو الوارد في "تحليل ماذا إذا" على شريط البيانات (انظر الشكل "13-14").

الشكل "13-14": الوصول إلى أداة إدارة السيناريو من شريط البيانات



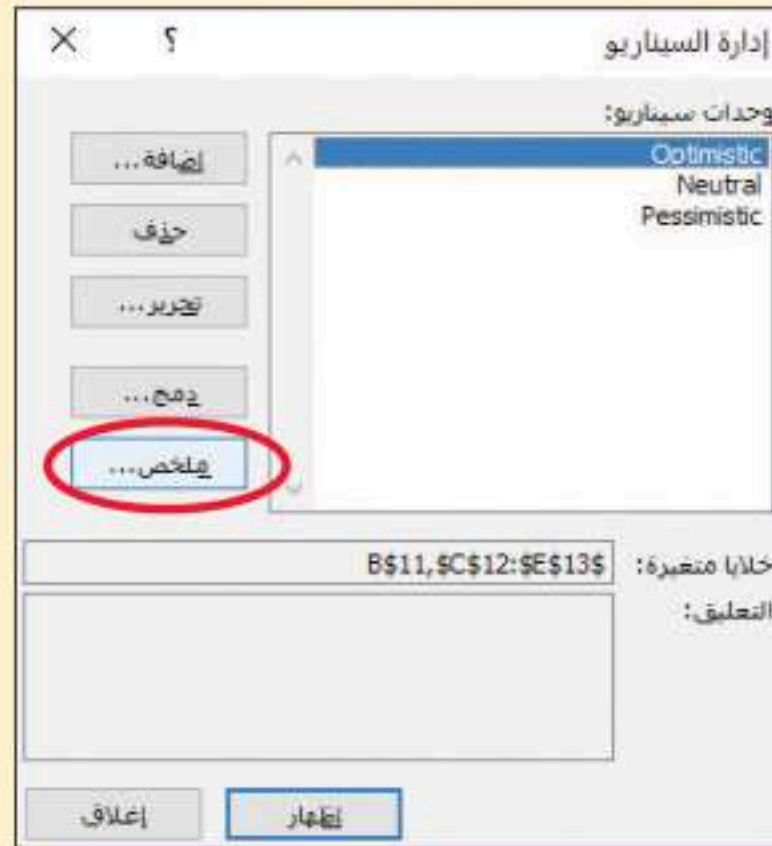
- اتبع العملية نفسها التي استخدمتها في الفصل 13 لبناء السيناريوهات المتفائلة والمحايدة والمتشائمة. استخدم B11, C12:E15 كخلايا متغيرة. ولكن، قبل بناء السيناريو، تذكر إدخال قيم مدخلات كل سيناريو في هذه الخلايا على ورقة عملك. وبذلك، ستملأ أداة إدارة السيناريو القيم في الخلايا نيابة عنك. حدّث قيم المدخلات في ورقة العمل الخاصة بالسيناريو التالي (أنظر الشكل "14-14")، وكرر العملية نفسها.

**الشكل "14-14": تحديث قيم المدخلات في ورقة العمل**



- راجع هذه القيم بدقة في كل من السيناريوهات الثلاثة (انقر على زر إظهار لتملأ قسم المدخلات بالقيم الواردة في السيناريو). وانقر على ملخص لإنشاء ورقة عمل تلخيص السيناريو (أنظر الشكل "15-14").

**الشكل "15-14": تحديث قيم المدخلات في ورقة العمل**



- اتبع الخطوات التي استخدمتها في الدرس 4 لتنقيح البيانات الواردة في تقرير تلخيص السيناريو. أنظر الأمثلة التي توضح تلخيص السيناريو قبل التنقيح (الشكل "16-14") وبعده (الشكل "17-14").



### الشكل "14-16": تلخيص السيناريو قبل التنقيح

تلخيص السيناريو				قيم حالية	
Pessimistic	Neutral	Optimistic			
D	S	U	U		\$B\$11
10%	5%	1%	1%		\$C\$12
10%	5%	1%	1%		\$D\$12
10%	5%	1%	1%		\$E\$12
1%	2%	3%	3%		\$C\$13
1%	2%	3%	3%		\$D\$13
1%	2%	3%	3%		\$E\$13
0	20	30	30		\$C\$14
0	20	30	30		\$D\$14
0	20	30	30		\$E\$14
2%	4%	7%	7%		\$C\$15
2%	4%	7%	7%		\$D\$15
2%	4%	7%	7%		\$E\$15
خلايا متغيرة:					
-SAR 2,991,151,716.50	-SAR 754,078,090.22	SAR 7,466,369,260.17	SAR 7,466,369,260.17		\$E\$18
SAR 3,750,000,000.00	SAR 3,750,000,000.00	SAR 3,750,000,000.00	SAR 3,750,000,000.00		\$E\$19
SAR 44,245,512,863.90	SAR 39,838,173,240.62	SAR 25,377,673,606.23	SAR 25,377,673,606.23		\$E\$20

ملاحظات: يمثل العمود "قيم حالية" قيم الخلايا المتغيرة عند وقت إنشاء تقرير تلخيص السيناريو. الخلايا المتغيرة لكل سيناريو تم تمييزها بلون رمادي.

### الشكل "14-17": تلخيص السيناريو بعد التنقيح

تلخيص السيناريو					
Pessimistic	Neutral	Optimistic			
D	S	U	(D/S/U)		
10%	5%	1%			تكلفة الوقود (ترتفع/تبقى مستقرة/تنخفض)
10%	5%	1%			معدل مطالبات الضمان 2023
10%	5%	1%			معدل مطالبات الضمان 2024
10%	5%	1%			معدل مطالبات الضمان 2025
1%	2%	3%			عامل خفض تكلفة الوحدة 2023
1%	2%	3%			عامل خفض تكلفة الوحدة 2024
1%	2%	3%			عامل خفض تكلفة الوحدة 2025
0	20	30			عدد مواقع الشحن الجديدة 2023
0	20	30			عدد مواقع الشحن الجديدة 2024
0	20	30			عدد مواقع الشحن الجديدة 2025
2%	4%	7%			الوحدات - أثر زخم السوق 2023
2%	4%	7%			الوحدات - أثر زخم السوق 2024
2%	4%	7%			الوحدات - أثر زخم السوق 2025
خلايا الناتج:					
SAR 2,991,151,716.50	SAR 754,078,090.22	SAR 7,466,369,260.17			صافي الدخل
SAR 3,750,000,000.00	SAR 3,750,000,000.00	SAR 3,750,000,000.00			النقد المتوفر في نهاية العام
SAR 44,245,512,863.90	SAR 39,838,173,240.62	SAR 25,377,673,606.23			الديون المستحقة في نهاية العام

ملاحظات: يمثل العمود "قيم حالية" قيم الخلايا المتغيرة عند وقت إنشاء تقرير تلخيص السيناريو. الخلايا المتغيرة لكل سيناريو تم تمييزها بلون رمادي.

من المفيد نسخ الجدول "1-14" لتسجيل النتائج.

**الجدول "1-14": نتائج مشروع "السيارة الكهربائية"**

السيناريو المتفائل	السيناريو المحايد	السيناريو المتشائم
صافي الدخل		
الديون المستحقة للمصرف		
النقد المتوفر		
صافي الدخل		
الديون المستحقة للمصرف		
النقد المتوفر		
صافي الدخل		
الديون المستحقة للمصرف		
النقد المتوفر		

بحلول العام 2025، تسعى "السيارة الكهربائية" إلى تحقيق الأهداف الآتية:

- تسجيل صافي دخل إيجابي خلال العام.
  - تسديد كافة ديونها المستحقة إلى المصرف.
  - تخطي النقد المتوفر 3.75 مليارات ريال سعودي.
- فبالنسبة إلى أحمد، يعني ذلك أن خطة المراحل الثلاث قابلة للتطبيق. وفي حال تعذر ذلك، قد يقبل أحمد باقتراض بعض المال من المصرف طالما أن الشركة تحقق أرباحاً في 2025. وستستنتج الإدارة أن فرص نجاح الشركة ما زالت كبيرة. وقد حان الوقت الآن، لأن تقدم إلى أحمد تقريراً موجزاً تستعرض فيه النتائج التي توصلت إليها. لذلك، امسح رمز الاستجابة السريعة للحصول على نموذج للتقرير (يحمل تسمية نموذج تقرير .dotx).

1. امسح رمز الاستجابة السريعة أولاً، ثم افتح نموذج التقرير.
2. اضغط على "عنوان التقرير"، ثم اختر العنوان المناسب من قائمة الخيارات.
3. اضغط على "الاسم"، ثم أدخل اسمك الكامل.
4. اضغط على "التاريخ"، ثم اختر التاريخ المناسب من الجدول الزمني.
5. أكمل أولاً قسم طرح المشكلة. عُد إلى بداية هذا الفصل لتنشيط ذاكرتك ثم حاول تحديد المشكلة بإيجاز قدر الإمكان مستخدماً كلماتك وتعابيرك.
6. اشرح الأساليب التي اعتمدها لتتوصل إلى النتائج في قسم المنهجية. فكّر في الآلية التي اعتمدها لإنشاء جدول البيانات، وحساب البيانات، واستخدام أداة إدارة السيناريو.





7. بعد ذلك، أكمل قسم النتائج. ليس من الضروري أن تقدّم جميع النتائج التي توصلت إليها إلى فريق الإدارة، بل انسخ الجمل الآتية واملأ الفراغات بالمعلومات الصحيحة.
- في العام 2023، سيبلغ الرقم المتفائل للنقد المتوفر \_\_\_\_\_.
- في العام 2024، سيبلغ الرقم المستقر للديون المستحقة للمصرف \_\_\_\_\_.
- في العام 2025، سيبلغ الرقم المتشائم لصافي الدخل \_\_\_\_\_.
8. عليك إكمال مرحلتين تحليليتين في تقريرك. أجب عن السؤال الآتي:  
هل تعتقد أن خطة المراحل الثلاث لأحمد لا تزال قابلة للتطبيق؟  
فكر - في إجابتك - في جميع البيانات لكل سيناريو.

في حال تعذّر تطبيق الخطة، قد يقبل أحمد باقتراض بعض المال من المصرف طالما أن الشركة تحقق أرباحاً في 2025. وستخلص الإدارة إلى أن فرص نجاح الشركة ما زالت كبيرة. خذ هذه المعلومات في الاعتبار وفكر في السؤال الآتي:  
كم تبلغ احتمالية صمود الشركة في العام 2025 من دون جمع رأس المال أو اقتراض رأسمال جديد؟

قدّم إجابة مفصلة تتألف من فقرة واحدة على الأقل تبرّر فيها أسبابك باستخدام الأدلة المستندة إلى النتائج التي توصلت إليها.

9. وبهذا الشكل تكون قد أكملت صلب التقرير، ويمكنك بالتالي أن تنتقل إلى قسم الملخص التنفيذي باتباع إرشادات نموذج التقرير. ولا تنسَ أن تجعل الملخص التنفيذي موجزاً وغنياً بالمعلومات في الوقت نفسه.

10. لقد اكتمل تقريرك الآن، احفظه بالضغط على "حفظ" من قائمة الملف، واعتمد الصيغة الآتية في تسمية الملف: اسمك \_ السيارة الكهربائية \_ تقرير.docx".

# مشروع شركة الطيران

الفصل  
15

رابط الدرس الرقمي



www.ien.edu.sa

في هذا المشروع، ستستخدم برنامج مايكروسوفت إكسل Microsoft Excel لبناء نموذج دعم القرار وتحديد الوسيلة الأفضل، لتعيين وجهات متنوعة لكل طائرات أسطول شركة الطيران. سيعرّفك هذا المشروع بالعوامل الأساسية التي تؤثر في صنع القرار الخاص بتخصيص الموارد. من المهم أن تفهم غايات الشركة وأهدافها لتضمن تنفيذ أي قرارات متخذة بشأن تخصيص الموارد للمتطلبات الإستراتيجية.

سيركز هذا الفصل على استخدام أداة سولفر Solver لتحديد آثار قرارات تخصيص الموارد على أهداف الشركة. ستكتشف كيف يمكن استخدام العمليات الحسابية لتقليل التكاليف إلى أدنى حد، والاستفادة من الموارد إلى أقصى حد، وتحسين الآثار المترتبة على هوامش الربح. ستكون قادرًا على تغيير البيانات لتحسين الأرباح التي ستتمكن شركة الطيران من تحقيقها. أخيرًا، ستعدّ تقريرًا تحليليًا يلخص البيانات ويوفّر الأدلة اللازمة لدعم رفع توصيات محترفة إلى الإدارة العليا. ستحتاج هذه المرة إلى إكمال التقرير بمفردك دون الاعتماد كثيرًا على كتابك أو مساعدة أستاذك. وستحضر أيضًا عرضًا تقديميًا قصيرًا تشرح فيه ما وجدته. ومن شأن ذلك أن يثبت مهاراتك في فهم أهداف الشركة ومواردها وإنشاء عروض محترفة باستخدام أساليب تواصل مختلفة.

## أهداف التعلم

بعد الانتهاء من دراسة هذا الفصل، ستكون قادرًا على:

- 1 تصنيف أنواع المتغيرات عند تخصيص الموارد.
- 2 تطبيق المتغيرات على إعدادات العمل المعقدة.
- 3 تقديم المعلومات وتبسيط الضوء على الأنماط والاتجاهات الظاهرة في البيانات.
- 4 إنشاء نموذج لنظام دعم القرار، يُستخدم لتخصيص الموارد النادرة.
- 5 التوصية باستخدام النموذج الأنسب لتحقيق أهداف الشركة.

## نبذة عن شركة الطيران Airline background

تقدّم شركة الطيران خدمات نقل الركاب، إلى جانب تقديم الخدمات اللوجستية الخاصة بالطرود الصغيرة، إلى المناطق الرئيسية الكبرى في السعودية. وهي تعمل بحسب النظام المحوري مع مطارها الرئيس في الرياض وتسيّر منه رحلات إلى المدن الآتية: جدة، والمدينة المنورة، والدمام، ورفحاء، وينبع، وأبها، ونجران. ويقوم هذا النظام على تسيير رحلات جوية من مجموعة مطارات أصغر حجمًا عبر ربطها بمطار رئيس (محوري)، ممّا يعني نقل المسافرين والحمولة المشحونة المتجهين من مطار صغير إلى آخر، إلى طائرة أخرى في مطار أكبر حجمًا كي يتمكنوا من الوصول إلى الوجهة المقصودة.

بالنظر إلى المنافسة الكبيرة التي شهدتها قطاع النقل الجوي خلال الأعوام الماضية، رأت الإدارة أن نظام الجدولة اليدوية المعتمد حاليًا أصبح عاجزًا عن توزيع الطائرات بطريقة غير مكلفة على مختلف المسارات.

لقد وُظفت مستشارًا جديدًا لإعداد نموذج لنظام دعم القرار في شركة طيران. وسيستخدم نموذجك الكامل لتوزيع الطائرات ضمن أسطول الشركة على الوجهات السبع في ظل تقليص التكاليف إلى أدنى حدّ ممكن.

ويتطلب النموذج البيانات التالية التي جمعها لك فريق الإدارة كي تستخدمها:

• بيانات عن أنواع الطائرات الأربعة المختلفة ضمن أسطول الشركة:

- القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب.

- مساحة الشحن.

- التكلفة التشغيلية في الكيلومتر (بما فيها الوقود والأيدي العاملة والنفقات العامة).

- عدد الطائرات قيد الخدمة.

• سعر تذكرة السفر إلى كلّ وجهة.

• سعر الشحن إلى كلّ وجهة.

• المسافة بين الرياض وكلّ وجهة.

بالإضافة إلى ذلك، وفّر لك قسم العمليات المعلومات الضرورية حول حركة الركاب وطلبات الشحن إلى كلّ مدينة.



الشكل "1-15": يجب أن تراقب شركة الطيران مواردها وتديرها بدقة لتحسين ربحيتها إلى أقصى حد ممكن



من أجل تلبية متطلبات الركاب وطلبات الشحن، سيُقسَّم نموذج أداة سولفر الطائرات بحسب عددها ونوعها على الوجهات، وسيحسب الإيرادات اليومية الناتجة عن تقديم الخدمات إلى الركاب وعمليات الشحن، فضلاً عن إجمالي التكاليف التشغيلية اليومية. وستُستخدم نتائج هذه العمليات الحسابية لإصدار بيان الربح الإجمالي اليومي. إذاً، ستفعل أولاً أداة سولفر لتقليص إجمالي التكاليف التشغيلية إلى أدنى حد ممكن، ومن ثم ستستخدم النموذج المعدل لتحسين إجمالي أرباحك اليومية إلى أقصى حد ممكن. وستحتاج إلى تقديم توصيات للإدارة حول جدولة الإستراتيجيات التي ستحقق أحد هذين الهدفين أو كليهما.

#### أسطول شركة الطيران Airline Fleet

يتألف أسطول شركة الطيران من 50 طائرة مقسّمة إلى أربعة أنواع مختلفة.

- بوينغ 717
- بومباردييه سي آر جييه 700
- إمبراير إي 170
- إيرباص إيه 220



## إنشاء جدول بيانات لدعم القرارات Creating a spreadsheet for decision support

في هذا القسم، سنتشئ جدول بيانات يُمزج القرار الذي تسعى شركة الطيران إلى اتخاذه على صعيد أعمالها، وسيتعين عليك استخدام كل المهارات التي تعلّمتها من هذا الكتاب.

### مهامك

1. إنشاء جدول بيانات وتوزيع الطائرات على المسارات يدويًا لتقليص إجمالي التكاليف التشغيلية إلى أدنى حدّ ممكن.
2. نسخ البيانات على ورقة عمل جديدة، ومن ثم تهيئة أداة سولفر وتفعيلها لتقليص التكاليف التشغيلية إلى أدنى حدّ ممكن.
3. نسخ ورقة عمل أداة سولفر الأولى، ولصقها في ورقة عمل جديدة، وتفعيل الأداة لتحسين إجمالي الربح اليومي إلى أقصى حدّ ممكن.

يساعدك هذا القسم على وضع كلّ مكوّن من مكوّنات جدول البيانات قبل إدخال صيغ الخلية:

• الثوابت.

• العمليات الحسابية والنتائج.

• قائمة الدخل.

يشكل قسم العمليات الحسابية والنتائج جوهر نموذج القرار. وستُعدّ أعمدة لمسافة السفر، والطلب اليومي، وتنظيم مسارات الطائرات بحسب نوعها، واستهلاك الطائرات، والتكاليف التشغيلية، أما صفوف جدول البيانات فستكون مخصصة للمدن المقصودة، وسيمثّل قسم تنظيم مسارات الطائرات نطاق الخلايا المتغيّرة التي ستعالجها أداة سولفر.

فيما يأتي مناقشة حول كلّ قسم من أقسام جدول البيانات.

امسح رمز الاستجابة السريعة للوصول إلى ملف التمارين (ملف بيانات الفصل 15. xlsx) الذي ستستخدمه في هذا الدرس.

### لمحة سريعة

قد يستغرق تشغيل أداة سولفر وقتًا طويلاً بعد إكمال المهمتين 2 و3. لذلك، خطط مسبقاً من خلال إكمال العمل الذي تحتاج إلى القيام به في أحد الدروس وتشغيل أداة سولفر في الدرس التالي. ستعمل أداة سولفر أسرع إذا لم تكن تنجز مهامًا أخرى على الحاسوب في الوقت نفسه.



## قسم الثوابت Constants section

في البداية، أعدّ هيكل ورقة عملك، ثم ضع عنواناً له وأضف إليه قسم الثوابت، كما هو موضح في الشكل "2-15".

**الشكل "2-15": عنوان جدول البيانات وقسم الثوابت**

رقم	نوع الطائرة	القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب	سعة شحن البضائع (متر مكعب)	التكلفة التشغيلية لكل راكب (كلم)	التكلفة التشغيلية لكل شحنة (كلم)	الأسطول قيد الخدمة
6	بوينغ 717	117	285	0.575	0.3	15
7	بومباردييه سي آر جيه 700	78	46	0.52	0.285	18
8	إمبراير إي 170	70	48	0.563	0.263	12
9	إيرباص إيه 220	133	255	0.45	0.225	5
10	جدول الرسوم					
11	الوجهة	متوسط سعر تذكرة سفر	الشحنة (السعر/متر مكعب)			
12	جدة	SAR 2.250.00	SAR 4.970.00			

- عنوان ورقة عمل: أدخل عنوان ورقة العمل في الخلية B1، ومن ثم ظلّ الخليتين B1:G1، واضغط على زر الدمج والتوسيط Merge & Center. (أنظر الشكل "3-15")

**الشكل "3-15": زر الدمج والتوسيط**

- قسم الثوابت، جدول بيانات الطائرة: أدخل عناوين العمود كما يظهر في الخلايا B5:G5. (أنظر الشكل "4-15")



## الشكل "4-15": عناوين عمود قسم الثوابت

H	G	F	E	D	C	B	A
	الأسطول قيد الخدمة	التكلفة التشغيلية لكل شحنة (كلم)	التكلفة التشغيلية لكل راكب (كلم)	سعة شحن البضائع (متر مكعب)	القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب	نوع الطائرة	
5							
6	15	0.3	0.575	285	117	بوينغ 717	
7	18	0.285	0.52	46	78	بومباردييه سي آر جيه 700	
8	12	0.263	0.563	48	70	إمبراير إي 170	
9	5	0.225	0.45	255	133	إيرباص إيه 220	
10						جدول الرسوم	
11				الشحنة (السعر/متر مكعب)	متوسط سعر تذكرة سفر	الوجهة	
12				SAR 4,970.00	SAR 2,250.00	جدة	

- نوع الطائرة: أدخل أنواع الطائرات الأربعة الواردة في الخلايا B6 إلى B9.
- القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب: أدخل القدرة الاستيعابية لكل نوع من أنواع الطائرات الأربعة المحددة من الخلية C6:C9.
- سعة شحن البضائع (متر مكعب): أدخل سعة البضائع لكل نوع من أنواع الطائرات الأربعة المحددة من الخلية D6:D9. تُحسب سعة استيعاب حيز ما بضرب الطول × العرض × الارتفاع لمساحة الشحن المتوفرة في كل نموذج طائرة، وهذا يُظهر الحجم الأكبر المتاح للاستخدام.
- التكلفة التشغيلية لكل راكب (كلم): أدخل التكاليف التشغيلية لكل طائرة بالكيلومتر الواردة في الخلايا E6:E9.
- التكلفة التشغيلية لكل شحنة (كلم): أدخل التكاليف التشغيلية لكل شحنة بالكيلومتر الواردة في الخلايا F6:F9.
- الأسطول قيد الخدمة: تمثل هذه القيمة عدد الطائرات من كل نوع التي تضعها شركة الطيران قيد الخدمة. أدخل هذه الأرقام في الخلايا G6:G9.
- قسم الثوابت، جدول الرسوم: أدخل عناوين الأعمدة كما يظهر في الخلايا B11:D11. (أنظر الشكل "5-15")



## الشكل "5-15": عناوين الأعمدة في جدول الرسوم

الوجهة	متوسط سعر تذكرة سفر	الشحنة (السعر/متر مكعب)
جدة	SAR 2,250.00	SAR 4,970.00
المدينة المنورة	SAR 2,100.00	SAR 4,235.00
الدمام	SAR 2,850.00	SAR 4,475.00
رفحاء	SAR 2,250.00	SAR 4,475.00
بنيع	SAR 2,400.00	SAR 4,970.00
أبها	SAR 2,400.00	SAR 4,110.00
تجران	SAR 2,450.00	SAR 4,355.00

- الوجهة: أدخل المدن السبع المقصودة في الخلايا B12:B18.
- متوسط سعر تذكرة السفر: أدخل متوسط أسعار تذاكر السفر للوجهات السبع في الخلايا C12:C18.
- الشحنة (السعر/متر مكعب): أدخل سعر الشحنة لكل متر مكعب للوجهات السبع في الخلايا D12 إلى D18.
- مفتاح التعبئة: هذا القسم مجاور لقسم الثوابت. أدخل "مفتاح التعبئة" في الخلية 16، واملأ الخلية 17 باللون الأصفر، والخلية 18 باللون الأزرق. أدخل "الخلايا المتغيرة" في الخلية 17، ثم ظلل الخليتين J7 و K7، وانقر على دمج مع محاذاة النص الوسطي. أدخل "خلية التحسين الأمثل" في الخلية 18، ثم ظلل الخليتين J8 و K8، وانقر على دمج مع محاذاة النص الوسطي. (أنظر الشكل "6-15")

## الشكل "6-15": مفتاح التعبئة

نوع الطائرة	القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب	سعة شحن البضائع (متر مكعب)	التكلفة التشغيلية لكل راكب (كلم)	التكلفة التشغيلية لكل الأسطوانة	مفتاح الشحنة
بوينغ 717	117	285	0.575	15	الخلايا المتغيرة
بومباردييه سي آر جيه 700	78	46	0.52	18	خلية التحسين الأمثل
إمبراير إي 170	70	48	0.563	12	
إيرباص إيه 220	133	255	0.45	5	





## قسم العمليات الحسابية والنتائج Calculations and results section

يتضمن قسم العمليات الحسابية والنتائج (أنظر الشكل "7-15") مسافات السفر، وحجوزات المسافرين اليومية، وبيانات شحنات البضائع اليومية التي يوفرها قسم العمليات. وعلى الرغم من أن هذه القيم هي من الثوابت، إلا أن وضعها في هذا القسم يسهّل كتابة الصيغ ونسخها ولصقتها في أعمدة تشغيل الطائرات وأعمدة التكاليف. يشمل هذا القسم أيضاً، جدول تنظيم مسارات الطائرات الذي يتضمن الخلايا المتغيرة والعمليات الحسابية الخاصة باستعمالات الطائرات والتكاليف والشحنات الإضافية.

الشكل "7-15": قسم العمليات الحسابية والنتائج

التكاليف	تخطيط مسارات الطائرات	العمليات اليومية	قسم العمليات الحسابية والنتائج
التكاليف التشغيلية	النسبة المئوية من القارة (متر مكعب)	شحنات البضائع (متر مكعب)	الوجهة
	220	170	جدة
		700	المدينة المنورة
		717	الدمام
			رفحاء
			ينبع
			أبها
			نجران
			إجمالي المتوسط

- عناوين الجدول: في حال لم تستخدم هيكل جدول البيانات، فأدخل عناوين الأعمدة الواردة في الخلايا B20 إلى N21. (أنظر الشكل "7-15")
- الوجهة: تتضمن الخلايا B22 إلى B28 المدن السبع التي ترسل إليها شركة الطيران رحلات يومية. (أنظر الشكل "8-15")

الشكل "8-15": قسم الوجهة من جدول البيانات

الوجهة	متوسط سعر تذكرة سفر	السعر/متر مكعب
جدة	SAR 2,250.00	SAR 4,970.00
المدينة المنورة	SAR 2,100.00	SAR 4,235.00
الدمام	SAR 2,850.00	SAR 4,475.00
رفحاء	SAR 2,250.00	SAR 4,475.00
ينبع	SAR 2,400.00	SAR 4,970.00
أبها	SAR 2,400.00	SAR 4,110.00
نجران	SAR 2,450.00	SAR 4,355.00

- المسافة من مطار الرياض المحوري: تتضمن الخلايا C22 إلى C28 المسافات إلى كل من الوجهات السبع بالكيلومتر.
- حجوزات المسافرين اليومية: تتضمن الخلايا D22 إلى D28 متوسط عدد تذاكر السفر المحجوزة يومياً.
- شحنات البضائع اليومية (متر مكعب): تتضمن الخلايا E22 إلى E28 متوسط عدد البضائع المشحونة يومياً بالمتر المكعب.
- قسم تنظيم مسارات الطائرات: تشكل الخلايا F22 إلى I28 جوهر نموذج أداة سولفر، أي الخلايا المتغيرة. وتتضمن هذه الخلايا أعداد الطائرات من الأنواع الأربعة كلها التي ستوزعها أداة سولفر على الوجهات السبع. في الوقت الحالي، أدخل الرقم "1" في كل من هذه الخلايا. (أنظر الشكل "9-15")

الشكل "9-15": قسم تنظيم مسار الطائرات

	J	I	H	G	F
20	تنظيم مسارات الطائرات				
	إجمالي القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب	إيرباص إيه 220	إمبراير إي 170	بومباردييه سي آر جيه 700	بوينغ 717
21					
22		1	1	1	1
23		1	1	1	1
24		1	1	1	1
25		1	1	1	1
26		1	1	1	1
27		1	1	1	1
28		1	1	1	1
29					

### لمحة سريعة

عليك تعبئة الخلايا بلون مختلف عن الخلفية كي تفهم أداة سولفر أنها الخلايا المتغيرة. وللقيام بهذه الخطوة، اختر الخلايا وانقر على زر لون التعبئة Fill Color ضمن مجموعة الخط من علامة التبويب الصفحة الرئيسية. وفي هيكل جدول البيانات، تكون الخلايا باللون الأصفر.

- إجمالي القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب: تتضمن الخلايا J22 إلى J28 إجمالي القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب إلى كل وجهة. وتُحسب هذه القدرة من خلال ضرب عدد الطائرات قيد الخدمة من كل نوع بعدد ركابها بالاستناد إلى الخلايا C6 حتى C9 من قسم الثوابت. بعد ذلك، احسب مجموع إجمالي القدرات الاستيعابية لأنواع الطائرات الأربعة قيد الخدمة. فمثلاً: إن إجمالي القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب المتجهين إلى جدة هي: (عدد طائرات بوينغ المتجهة إلى جدة × القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب لطائرة بوينغ) + (عدد طائرات بومباردييه سي آر جيه المتجهة إلى جدة × القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب لطائرة بومباردييه سي آر جيه) + (عدد طائرات إمبراير إي المتجهة إلى جدة × القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب لطائرة إمبراير إي) + (عدد طائرات إيرباص إيه المتجهة إلى جدة × القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب لطائرة إيرباص إيه).

### لمحة سريعة

$$= (F22 * \$C\$6) + (G22 * \$C\$7) + (H22 * \$C\$8) + (I22 * \$C\$9)$$

- لا تنسَ استخدام عناوين الخلايا المطلقة لحساب القيم الخاصة بالقدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب بالاستناد إلى قسم الثوابت، (C6:C9) وذلك للاكتفاء بكتابة الصيغة في الخلية الأولى (J22). بعدها، بإمكانك نسخ ولصق الصيغة في الخلايا J23 حتى J28. (أنظر الشكل "10-15")

#### الشكل "10-15": قسم العمليات الحسابية والنتائج

K	J
النسبة المئوية المستغلة من القدرة الاستيعابية لعدد الركاب	إجمالي القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب
=D22/J22	=(F22*\$C\$6)+(G22*\$C\$7)+(H22*\$C\$8)+(I22*\$C\$9)
=D23/J23	=(F23*\$C\$6)+(G23*\$C\$7)+(H23*\$C\$8)+(I23*\$C\$9)
=D24/J24	=(F24*\$C\$6)+(G24*\$C\$7)+(H24*\$C\$8)+(I24*\$C\$9)
=D25/J25	=(F25*\$C\$6)+(G25*\$C\$7)+(H25*\$C\$8)+(I25*\$C\$9)
=D26/J26	=(F26*\$C\$6)+(G26*\$C\$7)+(H26*\$C\$8)+(I26*\$C\$9)
=D27/J27	=(F27*\$C\$6)+(G27*\$C\$7)+(H27*\$C\$8)+(I27*\$C\$9)
=D28/J28	=(F28*\$C\$6)+(G28*\$C\$7)+(H28*\$C\$8)+(I28*\$C\$9)
	D29=SUM(J22:J28)

- النسبة المئوية المستغلة من القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب: تتضمن الخلايا K22 إلى K28 النسبة المئوية المستغلة من القدرة الاستيعابية لعدد الركاب في كلّ وجهة، وتُحسب هذه القيمة من خلال قسمة حجوزات المسافرين اليومية على إجمالي القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب، وهي ظاهرة أيضًا في الشكل "10-15" السابق.
- إجمالي سعة شحن البضائع (متر مكعب): تتضمن الخلايا L22 إلى L28 إجمالي سعة شحن البضائع الخاصة بكلّ وجهة. استخدم الصيغة نفسها التي أنشأتها لإجمالي القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب، باستثناء أنك ستستبدل ذلك بسعة شحن البضائع لكلّ نوع من الطائرات، بالاستناد إلى الخلايا D6 حتى D9 من قسم الثوابت. لا تنسَ هذه المرة أيضًا، استخدام مراجع الخلايا المطلقة لحساب القيم الخاصة بسعة الشحن بالاستناد إلى قسم الثوابت، وذلك للاكتفاء بكتابة الصيغة في الخلية الأولى (L22)، ومن ثم نسخ الصيغة ولصقها في الخلايا الست الأخرى.
- النسبة المئوية من السعة المستخدمة لشحن البضائع: تتضمن الخلايا M22 إلى M28 النسبة المئوية من السعة المستخدمة لشحن البضائع. وتُحسب من خلال قسمة شحنات البضائع اليومية على إجمالي سعة شحن البضائع إلى كلّ وجهة (L22:L28).
- التكاليف التشغيلية: تتضمن الخلايا N22 إلى N28 التكاليف التشغيلية لإرسال كلّ نوع من الطائرات إلى كلّ من الوجهات. وتُحسب التكلفة وفق الصيغة التالية:

#### لمحة سريعة

$$= (F22 * \$D\$6) + (G22 * \$D\$7) + (H22 * \$D\$8) + (I22 * \$D\$9)$$

إجمالي التكاليف التشغيلية (الوجهة) = إجمالي تكاليف الركاب + إجمالي تكاليف الشحن  
بحيث تُحسب أجزاؤها كالتالي:  
إجمالي تكاليف الركاب (الوجهة) = المسافة (الوجهة) × حجوزات الركاب اليومية (الوجهة)  
× إجمالي التكاليف التشغيلية لكل راكب بالكيلومتر  
+ إجمالي تكاليف الشحن (الوجهة) = المسافة (الوجهة) × شحنات البضائع اليومية  
(الوجهة) × إجمالي التكاليف التشغيلية لكل شحنة بالكيلومتر

حاول حساب هذه الصيغة لوجهة جدة بالاستعانة بالوصف المتوفر سابقًا. استخدم قلمًا وورقة  
وحاول تعداد عناوين الخلايا الخاصة بالمتغيرات المعروضة. خذ كل ما تحتاج من الوقت لتحلّ  
الصيغة بدقة. غالبًا ما تحوي مشاكل التحليل على صيغة أو صيغتين هامتين يجب تطويرهما،  
وهذه فرصة جيدة للتدرب على ذلك.  
عندما تتوصل إلى حلّ، قارنه بالحلّ النموذجي:  
ستكون التكلفة التشغيلية إلى جدة:

$$=C22*D22*(F22*SE$6+G22*SE$7+H22*SE$8+I22*SE$9)+C22*E22*(F22*$F$6$$

$$+G22*$F$7+H22*$F$8+I22*$F$9)$$

انسخ الصيغة الخاصة بجدة (الخلية N22) وأصقها في الواجهات الأخرى (N23:N28). هل  
انتقلت الصيغ بشكل صحيح؟ إن الاستخدام الصحيح للعنونة المطلقة للخلايا (للخلايا E6:F9)  
أمر أساسي. قارن عملك بالحلّ الوارد في الشكل "11-15":

#### الشكل "11-15": الصيغ لحساب التكاليف التشغيلية

التكاليف	
	التكاليف التشغيلية
22	=C22*D22*(F22*SE\$6+G22*SE\$7+H22*SE\$8+I22*SE\$9)+C22*E22*(F22*\$F\$6+G22*\$F\$7+H22*\$F\$8+I22*\$F\$9)
23	=C23*D23*(F23*SE\$6+G23*SE\$7+H23*SE\$8+I23*SE\$9)+C23*E23*(F23*\$F\$6+G23*\$F\$7+H23*\$F\$8+I23*\$F\$9)
24	=C24*D24*(F24*SE\$6+G24*SE\$7+H24*SE\$8+I24*SE\$9)+C24*E24*(F24*\$F\$6+G24*\$F\$7+H24*\$F\$8+I24*\$F\$9)
25	=C25*D25*(F25*SE\$6+G25*SE\$7+H25*SE\$8+I25*SE\$9)+C25*E25*(F25*\$F\$6+G25*\$F\$7+H25*\$F\$8+I25*\$F\$9)
26	=C26*D26*(F26*SE\$6+G26*SE\$7+H26*SE\$8+I26*SE\$9)+C26*E26*(F26*\$F\$6+G26*\$F\$7+H26*\$F\$8+I26*\$F\$9)
27	=C27*D27*(F27*SE\$6+G27*SE\$7+H27*SE\$8+I27*SE\$9)+C27*E27*(F27*\$F\$6+G27*\$F\$7+H27*\$F\$8+I27*\$F\$9)
28	=C28*D28*(F28*SE\$6+G28*SE\$7+H28*SE\$8+I28*SE\$9)+C28*E28*(F28*\$F\$6+G28*\$F\$7+H28*\$F\$8+I28*\$F\$9)
29	=SUM(N22:N28)
30	إجمالي التكاليف

تُجمع التكاليف التشغيلية الخاصة بالوجهات السبع لمعرفة التكاليف التشغيلية الإجمالية في  
الخلية N29 (أنظر الشكل "12-15")، وظهرت هذه الخلية باللون الأزرق لأنها خلية تحسين.

## الشكل "12-15": قسم العمليات الحسابية والنتائج كاملاً

تحقق من تقدمك

التكاليف	النسبة المئوية المستقلة من الفترة على شحن البضائع	إجمالي فترة الشحن البضائع (بمتر مكعب)	النسبة المئوية المستقلة من الفترة الاستيعابية بعد الركاب	إجمالي الفترة الاستيعابية من حيث عدد الركاب	إيرادات إيه	إيرادات إي	إيرادات سي	إيرادات 717	حظك التاجر اليومية (متر مكعب)	حجوزات المسافرين اليومية	النسبة من نظر الركاب المحوري	قسم العمليات الحسابية والنتائج	الوجهة
SAR 1,942,062.85	71%	634	188%	396	1	1	1	1	450	750	941	941	وجه
SAR 1,286,343.45	71%	634	126%	396	1	1	1	1	450	500	837	837	إمبابة المنورة
SAR 735,705.80	95%	634	158%	396	1	1	1	1	600	550	408	408	المنام
SAR 532,029.55	71%	634	25%	396	1	1	1	1	450	100	767	767	المنام
SAR 1,688,530.50	47%	634	188%	396	1	1	1	1	300	750	1045	1045	بنع
SAR 1,228,062.90	15%	634	126%	396	1	1	1	1	234	500	949	949	أبها
SAR 2,619,276.80	20%	634	114%	396	1	1	1	1	150	1250	944	944	بهران
SAR 10,392,131.45	59%	4438	188%	2786	7	7	7	7	2628	4400	إجمالي المتوسط		

قارن النتائج التي توصلت إليها مع القيم الواردة في هذا الشكل. وإذا اختلفت، راجع صيفك وعناوين الخلايا.

## قسم قائمة الدخل Income statement section

يشير قسم قائمة الدخل (أنظر الشكل "13-15") إلى إجمالي الأرباح اليومية المقدرة، ويستند إلى تنوع الطائرات التي ستوضع قيد الخدمة سواء أكان يدويًا أم عبر أداة سولفر.

## الشكل "13-15": قسم قائمة الدخل

	C	B	A
	قسم قائمة الدخل		
		إيرادات الركاب	32
		إيرادات الشحنات	33
		إجمالي الإيرادات	34
		ناقص التكاليف التشغيلية	35
		إجمالي الربح اليومي	36
			37
			38

- إيرادات الركاب: تُحسب هذه القيمة عبر ضرب عدد تذاكر المسافرين المحجوزة إلى كل وجهة (الخلايا D22:D28) في متوسط سعر التذاكر ذي الصلة (الخلايا C12:C18)، ومن ثم جمع إيرادات التذاكر إلى الواجهات السبع.
- إيرادات الشحنات: تُحسب هذه القيمة عبر ضرب عدد شحنات البضائع اليومية إلى كل وجهة (الخلايا E22:E28) في متوسط رسوم الشحن الجوي الخاصة بها (الخلايا D12:D18)، ومن ثم جمع إيرادات الشحنات إلى الواجهات السبع.
- إجمالي الإيرادات: تشكل هذه القيمة إجمالي إيرادات الركاب والشحنات (C33 + C34).

- ناقص التكاليف التشغيلية: تشكل هذه القيمة إجمالي التكاليف من الخلية N29.
- إجمالي الربح اليومي: تشكل هذه القيمة إجمالي الإيرادات ناقص التكاليف التشغيلية (C36-C35). وبالتالي، تظهر الخلية C37 باللون الأزرق لأنها خلية تحسين.
- إذا كانت صيفك صحيحة، فيجب أن يكون قسم قائمة الدخل الأولي شبيهًا بالشكل "14-15".

### الشكل "14-15": قسم قائمة الدخل كاملاً

تحقق من تقدمك

رقم الخلية	وصف	القيمة
32	قسم قائمة الدخل	
33	إيرادات الركاب	SAR 10,592,500.00
34	إيرادات الشحنات	SAR 11,910,000.00
35	إجمالي الإيرادات	SAR 22,502,500.00
36	ناقص التكاليف التشغيلية	SAR 10,352,131.65
37	إجمالي الربح اليومي	SAR 12,150,368.35
38		
39		

قارن النتائج التي توصلت إليها مع القيم الواردة في هذا الشكل. وإذا اختلفت، راجع صيفك وعناوين الخلايا.

يعكس هذا القسم الإيرادات المتوقعة الصحيحة من حجوزات الركاب والشحنات، لكن التكاليف التشغيلية ليست صحيحة، لأن مسارات الطائرات التي ستنقل الركاب والشحنات، لم تُنظَّم بعد. في البداية، أدخلت الرقم "1" لتمثيل عدد مسارات الطائرات المنظمة، وستحتاج الآن إلى تقدير عدد الطائرات التي ستخصص للطيران إلى كلٍّ من وجهات شركة الطيران.

## محاولة التوصل إلى حل يدوي Attempting a manual solution

ابدأ بتنظيم مسارات طائرات الأسطول بشكل يدوي في جدول البيانات، غير القيم "1" إلى أرقام منطقية أكثر. لديك أسباب عديدة لفعل ذلك، فأولاً، بإمكانك التأكد من أن نموذجك يعمل بشكل صحيح قبل تفعيل أداة سولفر، إذ أثناء تغيير قيم خلايا تنظيم مسارات الطائرات يجب أن يحدِّث جدول البيانات الخلايا الأخرى ذات الصلة تلقائياً. وثانياً، سيُظهر لك تنظيم مسارات أسطول الطائرات القيود التي عليك استيفاؤها لحل المشكلة.

مثلاً: إذا تجاوز معدل استخدام الركاب أو الشحنات للطائرة نسبة 100%، فهذا يعني أنك لم تعين عدداً كافياً من الطائرات لنقل جميع الركاب والشحنات إلى وجهة ما. وبالتالي، يتمثل أحد القيود بأن إجمالي القدرة الاستيعابية للطائرات المرسلة إلى وجهة ما من حيث الركاب، يجب أن يتخطى أو يكون مساوياً لحجوزات المسافرين. عدّل قيم خلايا تنظيم مسارات الطائرات لتحسين النسبة المئوية لسعة الركاب والشحن. افعل ذلك بإدخال قيم مختلفة لكلٍّ من الطائرات قيد

الخدمة وراقب التغير في النسبة المئوية المستغلة من القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب. ابدأ بالطائرة من نوع بوينغ وغير "1" إلى قيم مختلفة، ثم أكمل بتغيير القيم لطائرات بومباردييه، وإمبراير، وإيرباص. لا تقلق بشأن ارتكاب الأخطاء، فستبدل هذه القيم عدة مرات. حاول تعيين الطائرات بطريقة تزيد النسبة المئوية من القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب إلى أقصى حد ممكن من دون تخطي نسبة 100%. تذكر أنك لست مضطراً إلى تعيين كل أنواع الطائرات إلى كل وجهة، فيمكنك مثلاً عدم تعيين أي طائرة من نوع إيرباص إيه 220 إلى ينبع وأبها. عليك تغيير الطائرات قيد الخدمة إلى أن ترى أنك زدت النسبة المئوية المستغلة من القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب إلى أقصى حد.

يتمثل قيد آخر في أن يتجاوز إجمالي سعة الطائرات قيد الخدمة لشحن البضائع حجوزات شحن البضائع. وبالنظر إلى حجم الأسطول، يمكنك على الأرجح تنظيم المسارات يدوياً مع استيفاء القيود كافة. لكن، هل سيكون إجمالي التكاليف التشغيلية هو الحل الأقل تكلفة؟ كرر العملية التي اتبعتها سابقاً وحاول أن تزيد النسبة المئوية من السعة المستخدمة لشحن البضائع إلى أقصى حد، وانتبه أيضاً إلى نسبة الركاب.

يظهر الشكل "15-15" عينة من الحل اليدوي. لاحظ أن عدد الطائرات من نوع إيرباص إيه 220 يتخطى عدد الطائرات المتوفرة من هذا النوع. إن إجمالي القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب أدنى من 100%، لكنها تتخطى نسبة 100% في عدة جهات. يجب إعادة العمل على هذا التحليل اليدوي.

### لمحة سريعة

من شأن أداة سولفر التي تقدم أفضل النتائج أن تمنحك حلاً أفضل من تنظيم مسارات الطائرات يدوياً.

### الشكل "15-15": عينة من حل يدوي

التكاليف التشغيلية	النسبة المئوية المستغلة من القدرة على شحن البضائع	شحن الطائرات		تنظيم مسارات الطائرات				
		إجمالي قدرة شحن البضائع (متر مكعب)	النسبة المئوية المستغلة من القدرة الاستيعابية لعدد الركاب	إجمالي القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب	إيرباص إيه 220	إمبراير إي 170	بومباردييه سي آر جيه 700	بوينغ 717
SAR 4,910,185.05	49%	914	88%	850	1	3	5	1
SAR 1,276,634.25	71%	632	123%	406	1	0	2	1
SAR 1,307,864.40	77%	778	90%	608	1	4	1	1
SAR 679,677.05	49%	919	19%	515	1	1	1	2
SAR 3,628,449.00	24%	1254	108%	694	1	3	0	3
SAR 1,258,351.50	53%	423	142%	351	0	0	3	1
SAR 6,399,800.80	6%	2463	104%	1203	5	1	0	4
<b>SAR 19,460,962.05</b>	<b>36%</b>	<b>7383</b>	<b>95%</b>	<b>4627</b>	<b>10</b>	<b>12</b>	<b>12</b>	<b>13</b>
إجمالي التكاليف								

عند محاولة تنظيم مسارات الطائرات يدوياً في القسم المخصص لذلك (الخلايا المتغيرة)، عليك تلبية طلبات الركاب والشحنات على حد سواء إلى كل وجهة. بعبارة أخرى، يجب أن تكون قيم إجمالي القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب في الخلايا J22:J28، وقيم إجمالي سعة شحن البضائع في الخلايا L22:L28 متساوية أو تتخطى قيم الطلب اليومي في الخلايا D22:E28.

في حال نجحت في تلبية طلبات الركاب والشحنات الجوية، فلا يجب أن تتخطى أي من معدلات الاستخدام في الخلايا K22:K28 و M22:M28 نسبة 100%. فضلاً عن ذلك، لا يمكن لإجمالي عدد الطائرات قيد الخدمة من كل نوع (الخلايا F29:I29) أن يتخطى عدد الطائرات المتوفرة من كل نوع (الخلايا G6:G9).

عندما تصل إلى حلّ يستوفي كل القيود، احفظ ملف التمارين، وسمّ ورقة العمل "توقعات شركة الطيران"، ومن ثم انقر على زر الفأرة الأيمن لاختيار علامة تبويب اسم ورقة العمل. بعدها، انقر على نقل أو نسخ Move or Copy وضع علامة تأشير على إنشاء نسخة Create a copy لنسخ ورقة العمل. انقر على علامة تبويب ورقة عملك الجديدة، وأعد تسميتها "سولفر شركة الطيران". (أنظر الشكل "15-16")، لأنك ستستخدمها لإكمال الجزء التالي من هذا الدرس.

#### الشكل "15-16": نسخ ورقة العمل وإعادة تسميتها



#### تهيئة أداة سولفر وتفعيلها

#### Setting up and running Solver

ابدأ العمل في جدول البيانات الذي أنشأته قبل استخدام نافذة معلمات أداة سولفر، اكتب المعلمات التي عليك تحديدها ومواضع الخلايا الخاصة بها. لهذا المشروع عليك تحديد التالي:

- الخلية التي تريد تقليصها إلى أدنى حدّ ممكن (إجمالي التكلفة، الخلية N29 وهي باللون الأزرق).
- الخلايا التي تريد من أداة سولفر معالجتها لبلوغ الحلّ الأمثل (تنظيم مسارات الطائرات، الخلايا F22 إلى I28).
- القيود التي عليك تحديدها:

- يجب أن تكون خلايا تنظيم مسارات الطائرات كلّها أرقامًا صحيحة غير سالبة.

- يجب أن يكون إجمالي عدد الطائرات الموضوع في الخدمة من كل نوع (الخلايا F29:I29) أقل من أو مساويًا لعدد الطائرات المتوفرة من كل نوع (الخلايا G6:G9).

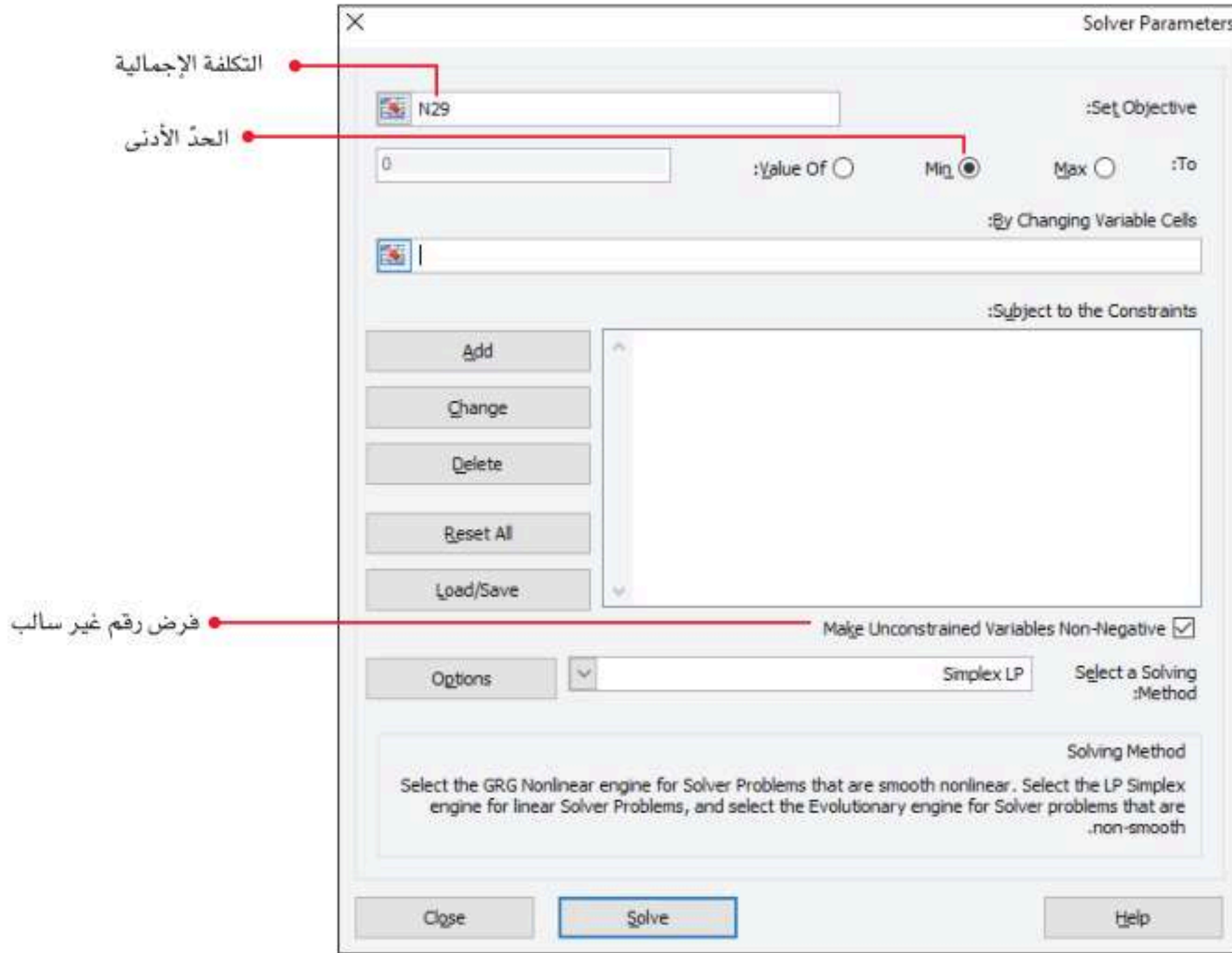
- يجب أن يكون إجمالي القدرة الاستيعابية من حيث عدد الركاب إلى كل وجهة (الخلايا J22:I28) مساويًا لإجمالي حجوزات المسافرين إلى كل وجهة أو أكبر منه (الخلايا D22:D28).

- يجب أن يكون إجمالي قدرة شحن البضائع إلى كل وجهة (الخلايا L22:L28) مساويًا لإجمالي شحنات البضائع إلى كل وجهة أو أكبر منه (الخلايا E22:E28).



بعد ذلك، حدّد مشكلتك. انقر على أداة سولفر ضمن مجموعة التحليل في علامة التبويب بيانات؛ ستظهر أمامك نافذة معلمات أداة سولفر كما هو موضح في الشكل "15-17".

الشكل "15-17": نافذة معلمات أداة سولفر

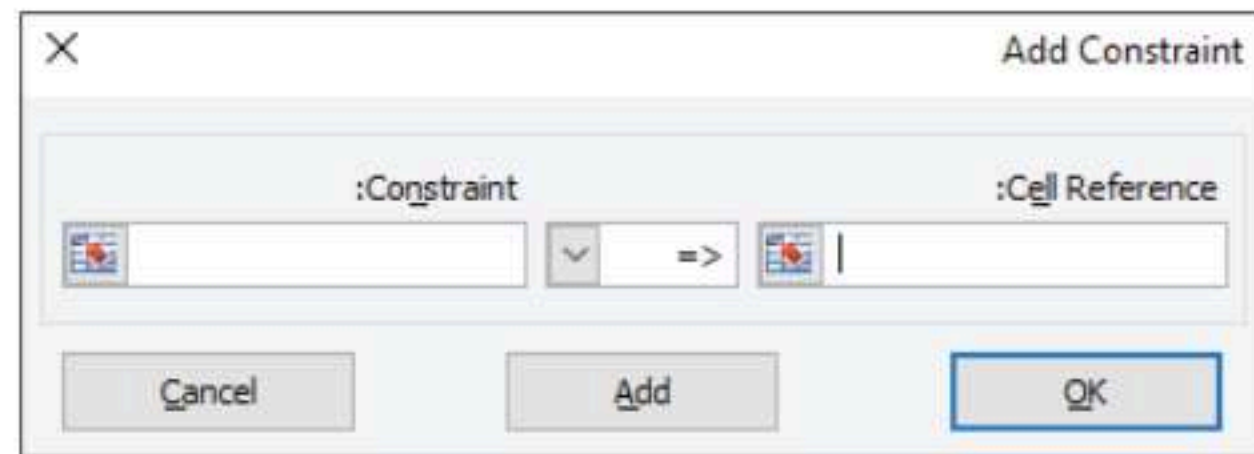


تحقق من تقدمك

على قيودك أن تبدو كالتالي:  
 $\$F\$22:\$I\$28 = \text{integer}$   
 $\$F\$22:\$I\$28 \geq 0$   
 $\$F\$29:\$I\$29 \leq \$G\$6:\$G\$9$   
 $\$J\$22:\$J\$28 \geq \$D\$22:\$D\$28$   
 $\$L\$22:\$L\$28 \geq \$E22:\$E28$

أدخل عنوان الخلية (N29) الذي يحوي إجمالي التكاليف في المربع، ثم انقر على زر الحد الأدنى Min لتحديد الهدف وهو تقليل إجمالي التكاليف إلى أقصى حدّ. أدخل خلاياك المتغيرة (الخلايا F22:I28) في مربع "بتغيير الخلايا المتغيرة" By Changing Variable Cells. أخيرًا، أضف القيود من اللائحة السابقة المتوفرة في نافذة إضافة القيود (أنظر الشكل "15-18").

الشكل "15-18": أضف قيودك الواحد تلو الآخر



انقر على زر الإضافة لإدخال القيود الواحد تلو الآخر، وانقر على زر موافق بعد إدخال القيد الأخير. اختر طريقة حلّ Simplex LP، وإذا احتجت إلى المساعدة في تحديد القيود، عد إلى الفصل الثاني. على نافذة معلمات أداة سولفر أن تتطابق مع ما يظهر في الشكل "15-19".

### الشكل "15-19": نافذة معلمات أداة سولفر بعد إدخال البيانات

Solver Parameters

Set Objective: \$N\$29

To: Min

By Changing Variable Cells: \$F\$22:\$I\$28

Subject to the Constraints:

- F\$22:\$I\$28 = integer\$
- F\$22:\$I\$28 >= 0\$
- F\$29:\$I\$29 <= \$G\$6:\$G\$9\$
- J\$22:\$J\$28 >= \$D\$22:\$D\$28\$
- L\$22:\$L\$28 >= \$E\$22:\$E\$28\$

Make Unconstrained Variables Non-Negative

Solving Method: Simplex LP

Options

Close Solve Help

بعد ذلك، عليك أن تنقر على زر الخيارات Options وتضع علامة تأشير في نافذة الخيارات Options Window التي تظهر أمامك (الشكل "15-20"). ستلاحظ أن نسبة الشروط المثلى للرقم الصحيح الافتراضية Integer Optimality هي 5%، غيرّها إلى 1% للحصول على إجابة أكثر دقة. تأكد من ضبط خانة دقة القيد Constraint Precision عند القيمة الافتراضية 0.000001، ومن وجود علامة تأشير في خيار استخدام القياس التلقائي Use Automatic Scaling. عند الانتهاء من ضبط الخيارات، انقر على OK للعودة إلى نافذة معلمات أداة سولفر.

### الشكل "15-20": نافذة الخيارات في أداة سولفر

Options

All Methods | GRG Nonlinear | Evolutionary

Constraint Precision: 0.000001

Use Automatic Scaling

Show Iteration Results

Solving with Integer Constraints

Ignore Integer Constraints

Integer Optimality (%): 1

Solving Limits

Max Time (Seconds):

Iterations:

Evolutionary and Integer Constraints:

Max Subproblems:

Max Feasible Solutions:

OK Cancel



### لمحة سريعة

إذا أعددت أداة  
سولفر بشكل  
صحيح، فيجب  
أن تلاحظ  
تراجعاً في  
إجمالي التكاليف  
بالمقارنة مع  
التنظيم اليدوي  
لمسارات  
الطائرات.

شغل أداة سولفر Solver وانقر على تقرير الإجابات حين تتوصل إلى حلّ يستوفي القيود. عندما تنتهي، اطبع ملف التمارين بكامله بما فيه ورقة تقرير إجابات أداة سولفر. أما بالنسبة إلى القسم المتبقي من هذا المشروع، فواصل نسخ أوراق العمل وإعادة تسميتها. قبل المتابعة، تحقق من تنظيم مسارات الطائرات الذي اختارته أداة سولفر لتقليص إجمالي التكاليف إلى أدنى حدّ ممكن.

ماذا لو أردت زيادة الإيرادات إلى أقصى حدّ ممكن، بدلاً من تقليص التكاليف إلى الحدّ الأدنى؟ بعبارة أخرى، هل إجمالي الربح أكبر بالمقارنة مع الحلول السابقة؟

## إعادة تفعيل سولفر لزيادة إجمالي الربح Rerunning solver to maximize gross profit

لا بدّ من أن خبرتك الآن في كيفية استخدام أداة سولفر ونظام دعم القرار واسعة جداً. لذا، قبل تشغيل أداة سولفر للمرة الأخيرة، اسأل نفسك: ما النتيجة التي أتوقع تحقيقها؟ بعد ذلك، انسخ ورقة العمل التي تتضمن الحلّ الخاص بتكلفة التشغيل الدنيا، وأعد تسمية الورقة الجديدة "سولفر شركة طيران لزيادة الربح اليومي". انقر على أداة سولفر لفتح نافذة معلمات أداة سولفر، ثم غير قيمة المربع الخاص بتعيين الهدف Set Objective لتصبح \$C\$37 (الخلية الزرقاء التي تتضمن إجمالي الربح اليومي). انقر على زر الحدّ الأقصى Max لتحسين القيمة الواردة في خانة تعيين الهدف Set Objective، كما هو موضح في الشكل "15-17"، ومن ثم شغل أداة سولفر. بعد ذلك، انقر على تقرير الإجابات Answer Report وموافق لإنشاء تقرير إجابات آخر.

كما كان الحال مع نموذج أداة سولفر السابق، سيستغرق هذا الحلّ وقتاً لإكماله. تحلّ بالصبر بينما يعمل إكسل على المشكلات الفرعية العديدة والحلول التجريبية. بعدها، ستمرّ العمليات الحسابية في الزاوية السفلى اليسرى من شاشتك (الشكل "15-21").

### الشكل "15-21": العمليات الحسابية في تقرير الإجابات



تحقق من التقارير والحلول التي تولدها أداة سولفر لمعرفة إذا كان تحسين الإيرادات الإجمالية اليومية يوفر حلاً أفضل لتنظيم مسارات الطائرات من الحلول التي قلّصت إجمالي التكاليف التشغيلية.

هل تشبه النتيجة التي توصلت إليها تلك التي توقعتها، أم اختلفت عنها؟ وضّح إجابتك.



## أسئلة مراجعة

اختر الإجابة الصحيحة:

1. ما أفضل طريقة تقيس بها شركة الطيران قدرتها الاستيعابية من حيث عدد الركاب؟

أ. عدد الركاب.

ب. عدد المقاعد.

ج. عدد التذاكر المباعة.

د. عدد الأمتعة.

2. ما أفضل طريقة تقيس بها شركة الطيران سعتها المستخدمة لشحن البضائع؟

أ. عدد الأمتعة.

ب. عدد الركاب.

ج. حجم الشحنة.

د. مدة الرحلة.



# مخرجات مشروع شركة الطيران

لقد أنشأت مجموعة من أوراق العمل لتحديد الطريقة الأفضل لتحسين الأرباح مقابل خفض التكاليف لشركة الطيران.

1. كما طبقت سابقًا في الحالات الواردة في الكتاب، عليك أن تقدم إلى المديرين التنفيذيين في شركة الطيران تقريرًا موجزًا تستعرض فيه النتائج التي توصلت إليها. لذلك، امسح رمز الاستجابة السريعة للحصول على نموذج التقرير (يحمل تسمية نموذج تقرير .dotx). ولا بد من أنك الآن على دراية بكيفية ملء التقرير، ونوع المعلومات التي يجب أن تظهر فيه.
2. في قسم النتائج، عليك أن تشرح ما إذا كانت الطريقة الحالية لتنظيم مسارات الطائرات تحقق أرباحًا، مقدمًا الأدلة التي تدعم قرارك.
3. في قسم التحليل، عد إلى أوراق عمل "توقعات شركة الطيران" و"أداة سولفر لشركة الطيران"، ثم اكتب فقرة تقارن فيها نتائج كل ورقة من الورقتين وتشرح مدى دقة توقعك للنتائج التي تظهر في أداة سولفر. فكّر في السؤالين الآتيين:  
ما الأمور التي يمكنك استخلاصها من هذه الفوارق؟

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

ما مدى أهمية استخدام أنظمة دعم القرارات في عملية التحسين؟

4. عندما يكتمل تقريرك، احفظه بالضغط على "حفظ" من قائمة الملف، واعتمد التنسيق التالي في تسمية الملف: "اسمك \_ شركة الطيران \_ التقرير .docx".
5. لخص تقريرك في عرض تقديمي شفهي أمام زملائك في الفصل. حضر عرضًا مدته 5 دقائق أمام زملائك في الفصل تشرح فيه النتائج التي توصلت إليها. وقد ترغب في استخدام شرائح باور بوينت PowerPoint، وفي طباعة نسخ من تقريرك لتوزيعها على زملائك في الفصل. كن مستعدًا لتلقي الأسئلة في النهاية.
- يتمثل دورك كمقدم في تقديم معلومات واضحة ودقيقة، وشرح تحليلك وتوصياتك. في المقابل، يتمثل دورك كعضو في الجمهور في تخيل أنك أحد المديرين التنفيذيين في شركة الطيران، وأن تسأل مقدم العرض عن الأمور التي تعتقد أن عليه شرحها أكثر.
6. أحسنت! لقد أكملت عمل هذا الفصل الدراسي حول صناعة القرارات في الشركات.



# قائمة المصطلحات

أ

**أثر زخم السوق Market momentum effect** عند ترسيخ اتجاه معين، من المتوقع أن يتحرك السوق في هذا الاتجاه السائد نفسه، لكن مع اختلاف سرعة تحركه.

**أخلاقيات الأعمال Ethics** مجموعة مبادئ وقواعد تحدد السلوكيات الخاطئة والصحيحة بالنسبة إلى المنظمة. **أدوار تنظيمية Pecking order** ترتيب هرمي، وتنظيم للأفراد في مراتب مختلفة ضمن جسم إداري.

**أسلوب ابتكاري Innovate** أسلوب لحل المشكلات ينطلق من فكرة جديدة أو من طريقة جديدة لتنفيذ فكرة سابقة. **أسلوب الأسباب الخمسة 5Whys** أسلوب لحل المشكلات يستدعي التأمل في المشكلة وطرح السؤال "لماذا؟" أو "ما سبب هذه المشكلة؟" أقله خمس مرات.

**أسلوب تأقلمي Adaptive technique** طرائق بديلة لحل المشكلات. وتتضمن معظم الأساليب التأقلمية مزيجاً من الحدس والمنطق وحسن التمييز، بدلاً من جمع البيانات وتحليلها، واستكشاف بدائل بانتظام.

**أسلوب منتظم Systematically** أساليب تعتمد على الممارسات والمعلومات والإستراتيجيات باستخدام البيانات والتخطيط الدقيق لحل المشكلات.

**أسوأ خيار متاح Worst-case scenario** الموقف أو النتيجة الأسوأ بالمطلق؛ أسوأ نتيجة ممكنة.

**إحصائيات Statistics** جمع البيانات العددية وتحليلها.

**إدارة تنفيذية Executive management** مدير رفيع المستوى يخصص معظم وقته للوظائف الإدارية واتخاذ قرارات تؤثر على المنظمة بأكملها.

**إنصات Listening** يتضمن ذلك مهارات فهم الحقائق والمشاعر لتفسير المعنى الحقيقي للرسالة.

**اجتماعات Meetings** لقاء ثلاثة أفراد أو أكثر في وقت واحد لمناقشة المشكلات المتعلقة بهدف الشركة والمباحثة وصنع القرارات والتخطيط لحلها.

**اختلاف (التشتت) Variability** مدى اختلاف عناصر البيانات في المجموعة عن بعضها البعض.

**ادعاء Claim** هو بيان يدلي به شخص ما قولاً أو كتابة حول موضوع من المواضيع يحتمل الصحة والخطأ.

**ارتباط إيجابي Positive Correlation** العلاقة بين متغيرين يتحركان في الاتجاه نفسه، مثل طول ووزن الشخص.

**ارتباط سلبي Negative Correlation** يُسمى أيضاً "العلاقة العكسية"؛ متغيران مرتبطان ببعضهما البعض يتحركان في اتجاهين معاكسين. مثلاً، من المرجح لارتفاع عدد الغيابات عن المدرسة، إنتاج انخفاض في درجات الاختبارات.

**افتراض Assumption** اقتراح أو ادعاء يعتبر في المسلمات كما لو كان معلوماً أنه صحيح.

**التباين في العينة Variance deviation** المشار إليه بـ  $s^2$ ، هو مجموع الانحرافات التربيعية عن المتوسط الحسابي

$$s^2 = \frac{\sum(x - \bar{x})^2}{n - 1} : (n-1) \text{ مقسومة على عدد العينة ناقص واحد}$$

**المتوسط المرجح Weighted Average:** في المتوسط المرجح، تُضرب كل قيمة متعلقة بنقطة بيانات في الوزن المخصص لها، الذي يُجمع فيما بعد ويُقسم على عدد نقاط البيانات.

**انحراف عن المتوسط الحسابي Deviation from the mean** انحرافات عناصر العينة عن المتوسط الحسابي لتمثل الاختلافات  $(x_1 - \bar{x}), (x_2 - \bar{x}), \dots, (x_n - \bar{x})$

**انحراف معياري Standard deviation** مقياس التباين لمجموعة من البيانات.

**انحراف معياري للعينة Standard deviation** هو الجذر التربيعي الإيجابي لحجم التباين في العينة، ويشار إليه بحرف S.

## ب

**بناء الجملة Syntax** في برنامج إكسل Excel، يشير بناء الجملة إلى تخطيط دالة ما. يجب كتابة الدالات بدقة وإلا فلن تظهر النتيجة صحيحة.

**بناء الشبكات Networking** عملية التفاعل مع الآخرين لتبادل المعلومات وتعزيز التواصل المهني أو الاجتماعي.

**بناء شبكات العلاقات المهنية Professional networking site** طرائق لبناء وتوطيد صداقات مهنية.

**بيئة التواصل Communication climate** الأسلوب الاجتماعي المتبع في العلاقات، أي إلى كيفية تفاعل الأفراد مع بعضهم في علاقاتهم.

**بيان للمشكلة Problem statement** وصف واضح وموجز لها وللأثر الذي تتوقعه من الحل.

**بيانات Data** مجموعة من المعلومات غير مفسرة.

**بيانات متقطعة Discrete Data** البيانات المكتملة أو الخاضعة لفرضية الـ "نعم" و الـ "لا".

**بيانات مستمرة Continuous Data** البيانات التي تتخذ أي قيمة، كالطول والوزن ودرجة الحرارة.

## ت

**تجربة Experiment** دراسة تتناول كيفية عمل متغير الاستجابة عندما يتلاعب بمتغير تفسيري أو أكثر، وهي تُسمى أيضاً العوامل. الهدف من إجراء التجربة - عادة - هو تحديد تأثير المتغيرات التفسيرية (العوامل) على متغير الاستجابة. وفي تجربة معدة بدقة، يجري تكوين المجموعات التي ستعرض لظروف تجريبية مختلفة بصورة عشوائية.

**تحسين Optimization** عملية مستمرة تهدف إلى تحديد أفضل النتائج وفق مجموعة معينة من المدخلات والقيود.

**تحليل الأثر Impact analysis** طريقة لتقييم آثار فكرة أو بديل.

**تحليل البيانات Data analysis** مختلف الطرائق المستخدمة لتفسير البيانات.

**تحليل السبب الجذري Root-cause analysis** دراسة تحدد الأساس الفعلي للمشكلات التي تحلها.

**تدوين مختصر Microblogging** طريقة مختصرة جداً لتوصيل المعلومات بشكل مباشر. يُستخدم في الأغلب لإشراك المستهلكين أو تقديم تحديثات فورية.



**تسلسل هرمي Hierarchy** نظام لتنظيم الأفراد في رتب أو مستويات مختلفة من الأهمية، على سبيل المثال: في المجتمع أو في شركة ما.

**تشاؤم Pessimism** نقيض التفاؤل؛ وهو الاعتقاد بأن الأحداث المستقبلية ستكون سيئة، وغير مفيدة، وسلبية.

**تشارك** التشارك مشابه للتعاون، ولكن الإنجاز فيه يتوزع على كافة الأطراف.

**تشفير Encoding** تحديد الرموز التي تُنشأ من خلالها رسالة واختيار قناة التواصل.

**تطبيقات مركبة Mashups** هي تطبيق إلكتروني يجمع ميزات أو معلومات من أكثر من مصدر.

**تعارض العلاقات Relationship conflict** التعارض الذي ينتج عن عدم التوافق بين الأفراد مما يخلق التوتر والعداوة الشخصية بينهم.

**تعارض المهام Task conflict** التعارض الذي ينتج عن الخلافات حول الأهداف المراد تحقيقها أو محتوى المهام المراد تنفيذها.

**تعاون Collaboration** جهد مشترك بين أفراد من إدارتين أو أكثر للخروج بنتائج تلبي هدفاً أو غرضاً مشتركاً

**تعاون Synergy** عندما يعمل شخصان أو أكثر مع بعضهما لإنتاج ما هو أفضل من مجموع جهودهم الفردية.

**تغذية راجعة Feedback** هي رد المتلقي على تواصل المرسل برسالة مقابلة.

**تفاؤل Optimism** الاعتقاد أو الأمل في أن المستقبل يحمل أحداثاً جيدة، وإيجابية، ومفيدة.

**تفاوض Negotiation** إستراتيجية لإدارة النزاع يدخل فيها الأفراد في مناقشات متبادلة، للنظر في مختلف البدائل التي تمكنهم من التوصل إلى قرار مشترك مقبول لكلا الطرفين.

**تفاوض تكاملي Integrative negotiation** هو أسلوب تعاوني يرغب الأطراف بموجبه في التوصل إلى حلّ إبداعي يفيد طرفي النزاع.

**تفاوض توزيعي Distributive negotiation** هو أسلوب تنافسي وعدائي يسعى فيه كل طرف إلى الفوز قدر الإمكان، حتى لو كان ذلك على حساب الطرف الآخر.

**تفكير تباعدي Divergent thinking** عمليات التفكير وأساليبها المستخدمة لتوليد الأفكار.

**تفكير تقاربي Convergent thinking** عمليات أو طرائق تفكير تقلص عدد الخيارات إلى مجموعة أفكار مقبولة.

**تفكير جماعي Group think** عندما تصبح المجموعات مترابطة جداً بحيث يخفف أفرادها النزاع ويدعمون توافق الآراء من دون النظر بتمعن في الأسس الموضوعية للأفكار والقرارات.

**تفكير ناقد Critical thinking** التفكير الناقد هو عملية التفكير المدروسة في اتخاذ قرار يتعلق بوجود قبول حكم على فكرة محددة أو رفضه أو التحفظ على القيام به. التفكير الناقد غالباً ما يهدف إلى تحسين الخيارات وتخفيض خطر اعتماد افتراض مغلوطة أو التصرف وفقه.

**تقارير إعلامية Informational reports** نوع من التقارير يقدم معلومات بصيغة واضحة وموضوعية، ويكون مناسباً عندما تريد تقديم ملخص مكتوب حول موضوع ما للقارئ.





**تقارير تحليلية Analytical reports** نوع من التقارير يقدم البيانات والتحليلات والاستنتاجات من خلال توفير خيارات مختلفة، وتحديد إيجابيات البدائل وسلبياتها، بما في ذلك توصيات محددة.

**تقرير Report** مستند مكتوب مصمّم لتقديم معلومات حول موضوع معيّن. تُكتب التقارير بشكل موضوعي حتى لو أن بعضها يشتمل على تحليل أو توصيات.

**تقنية المجموعة الاسمية (NGT) Nominal group technique** أسلوب آخر من أساليب العصف الذهني حيث يُطلب من أعضاء المجموعة توليد الأفكار التي تُرتب لاحقًا، والتصويت لاختيار الأفضل من بينها، وبالتالي التوصل إلى قرار سريع.

**تكلفة Cost** المبلغ الذي تنفقه المنظمة من وقت، ومال، أو الاثنين معًا، لإنتاج سلعة، أو تقديم خدمة، أو تنفيذ عمل ما. **تكيف اجتماعي Social conditioning** تكيف يشجع على قبول التقاليد والقيم الخاصة بمجموعتك الاجتماعية. حيث يساعدك على الشعور بأنك جزء من الكلّ الأكثر، لكنه في الوقت نفسه قد يمنعك من أن تأخذ بعين الاعتبار بدائل أخرى لمجرد أنها لا تحظى بقبول لدى وسطك الاجتماعي.

**تواصل Communication** عملية تبادل المعلومات وفهمها بين فردين أو أكثر، بقصد التأثير أو تحفيز السلوك. **تواصل عنقودي The grapevine** طريقة لانتقال الإشاعات والنميمة في مكان العمل، وقوة مهيمنة عندما لا تعمل القنوات الرسمية بشكل فعال.

**تواصل غير اللفظي Nonverbal communication** الرسائل المرسلة من خلال الأفعال والسلوك البشري وليس من خلال الكلمات.

**تواصل مفتوح Open communication** مشاركة جميع أنواع المعلومات على مستوى الشركة ككلّ وعبر الحدود الوظيفية والتنظيمية.

**توحيد القيم Normalization** طريقة لجعل البيانات جميعها متوافقة مع نموذج قرارك.

**توقع Forecast** طريقة للتنبؤ بنتيجة مستقبلية باستخدام بيانات ذات صلة تستير بها.

**تيسير اجتماعي Social facilitation** الميل إلى تأثر دوافع الأفراد وأدائهم بوجود الآخرين حولهم.

## ث

**ثراء القناة Channel richness** مقدار المعلومات التي يمكن لكلّ قناة بثّها أثناء حلقة التواصل.

**ثقافة ضمنية Tacit culture** مجموعة الأعراف والمعتقدات والقيم وأنماط التصرف التي يتميز بها الأفراد في دولة أو شركة.

**ثوابت Constants** عنصر من البيانات في نظام دعم القرار معروفة سابقًا ولن تتغير، أو لا يمكن لصانع القرار التأثير عليها، مثل دفعات الإيجار، وهي ناجزة ومن ثمّ فهي ثابتة لأهداف القرار.



## ج

**جداول البيانات Spreadsheets** ملفات إلكترونية تُستخدم لترتيب البيانات في شبكة. ويمكن استخدام هذه الملفات لاحقاً في العمليات الحسابية.

**جدول الأعمال Agenda** مخطط أو قائمة بالمواضيع التي ستناقش الاجتماع.

**جدول موازنة القرارات Decision balance sheet** طريقة رسمية تساعد في تنظيم تكاليف الفكرة وفوائدها.

**جمع تلقائي Autosum** وظيفة في جدول البيانات تسمح لك باحتساب المجموع، المتوسط، عدد البنود أو القيمة الوسطى أو القيمة العليا لنطاق معين.

## ح

**حالة أساسية Base case** نموذج مختصر عن الأداء المستقبلي، يستند إلى الأحداث المرجح حدوثها وفقاً للبيانات المحفوظة بالفعل.

**حالة موسعة Extension case** طريقة نمذجة قائمة على التنبؤات والتوقعات المعقولة والمستتيرة.

**حجة Argument** ادعاء أو مجموعة من الادعاءات التي تدعم استنتاجاً محدداً.

**حدث نادر outlier** قيمة تكون مرتفعة للغاية أو منخفضة للغاية، سواء كان جيداً أم سيئاً.

**حدس Intuition** معرفتك بشيء ما دون الحاجة إلى اكتشافه أو تعلمه، وتتمثل عادة في رد فعلك المبدئي إزاء المشكلة أو السؤال. وعند مواجهة مشكلة ما بهذه الطريقة، فإنك تجد نفسك تتجاوب معها تلقائياً، دون اتباع إجراء معين.

**حشد المصادر أو الاستعانة بالجمهور Crowdsourcing** هي طريقة حشد المجموعات للوصول إلى حلّ المشكلات. وعادة ما تكون هذه المجموعات إلكترونية وتُسمى جمهوراً. وتعرض المنظمة المشكلة للجمهور على أنها دعوة مفتوحة للمشاركة في إيجاد الحلول، تختار المنظمة أفضل الحلول وتصبح ملكاً لها. ويكافأ في بعض الأحيان بعض المشاركين من الجمهور.

**حقيقة Fact** ادعاء يعتبر صحيحاً.

**حكمة جماعية Collective wisdom** المعرفة والخبرة المشتركة التي يمكن لمجموعة من الأشخاص تطبيقها على مشكلة ما.

## خ

**خطأ فادح Fatal flaw** يطل أحد جوانب فكرة مقترحة، فتصبح هذه الفكرة غير مقبولة.

**خطة عمل Action plan** توجز خطة العمل والأنشطة والأعمال التي قد اتفقت المجموعة مع سواها من أعضاء المنظمة على تنفيذها، لإنجاح المشروع الموكّل إليها.

**خطر Risk** التعرض لاحتمال الخسارة أو الضرر.



**خلية Cell** تقاطع الصف الأفقي والعمود الرأسي في جدول بيانات.

## د

**دالة Function** مجموعة من الصيغ المحددة سابقًا تعمل معًا لحساب عمليات شائعة الاستخدام. تستخدم مثلًا،  $Average()$  = لحساب متوسط مجموعة من القيم، فالدالة أبسط بكثير من استخدام الصيغ المنفردة المطلوبة لإيجاد المعدل.

**دالة IF statement IF** هي عبارة شرطية للبرمجة تؤدي وظيفة أو تعرض معلومات إذا أثبتت صحتها.

**دراسة رصدية Observational study** دراسة تلاحظ فيها خصائص عينة مختارة من مجتمع إحصائي أو أكثر. وتهدف هذه الدراسة - عادة - إلى استخراج استنتاجات حول هذا المجتمع، أو إلى تحديد الاختلافات بين مجتمعين إحصائيين أو أكثر. وفي الدراسات الرصدية المعدّة بدقة، تمثل العينة المجتمع الإحصائي الذي اشتقت منه.

**دين Debt** المبلغ المالي المستحق من قرض ما.

**ديناميكيات المجموعة Group dynamics** الطريقة التي يعمل بها الأشخاص ويتفاعلون من خلالها مع بعضهم.

## ذ

**ذاكرة تنظيمية Organizational memory** معرفة الإجراءات المتنوعة، والشخصيات، ودقائق كيفية سير العمل في المنظمة، ويمكن لأي مجموعة أن تستفيد من غنى ذاكرتها التنظيمية عندما يكون من بين أفرادها من يعرف الجهة التي يجب أن يتواصل معها، ومدى توافر الموارد المطلوبة، أو الطريقة الصحيحة لإنجاز أمر ما.

## ر

**رأي Opinion** ادعاء يعتقد صاحبه أنه صحيح.

**راتب تقاعدي Pension** مبلغ مالي يتلقاه المتقاعدون بشكل منتظم لدعم تكاليف معيشتهم.

**ربيع أدنى Lower quantity** وسيط النصف الأدنى من العينة.

**ربيع أعلى Upper quantity** وسيط النصف الأعلى من العينة (في حال كان حجم العينة رقمًا فرديًا، يُستبعد وسيط العينة الكلية من النصفين عند احتساب الربيع الأدنى والربيع الأعلى).

**رسائل فورية (تراسل فوري) Instant messaging** تقنية يتواصل من خلالها شخصان بتبادل الرسائل النصية باستخدام الحاسوب، أو الجوال، أو اللوحة الذكية، أو أي جهاز متصل بالإنترنت.

**رسالة Message** هي المعلومات المرسلة من فرد إلى آخر عبر الكلام أو الكتابة أو الأفعال أو الرموز. وتجسّد الرسالة محتوى عملية التواصل.



رمز Symbol غرض أو فعل أو فعالية تنقل المعنى إلى الآخرين.

## س

**سبب Cause** الأصل في أي تغيير أو منع، على سبيل المثال: عدم قدرة العملاء على تحمّل نفقات الإجازات.  
**سيناريو Scenario** مجموعة قيم تمثل معاً حالة معينة، ضمن جدول بيانات، يمكن حفظها ثم استخدامها لنمذجة نواتج قرارات الأعمال (مثل: أرباح أعلى أو أرباح منخفضة).

## ش

**شبكات شخصية Personal networks** اكتساب وتنمية العلاقات الشخصية التي تتخطى حدود الإدارات والهيكل التنظيمي.

**شبكة اجتماعية Social networking site** مجتمع افتراضي يسمح للمستخدمين بوضع معلومات عن أنفسهم ومشاركتها مع آخرين.

**شبكة لامركزية Decentralized network** هيكل تواصل يتواصل فيه أعضاء الفريق بحرية مع بعضهم بعضاً ويتوصلون معاً إلى قرارات.

**شبكة مركزية Centralized network** هيكل تواصل، يتواصل فيه أعضاء الفريق من خلال فرد واحد لحلّ المشكلات أو صنع القرارات.

**شجرة القرار Decision tree** أداة دعم تصمّم القرارات باستخدام مخطط يشبه الشجرة. كلّ فرع من فروع الشجرة يمثل أحد الخيارات وفوائده، وتكاليفه، واحتمالية حدوثه.

**شخص معني Stakeholder** فرد يتأثر بمشكلة أو قرار، أو فرد تحتاج إلى تدخله لحلّ المسألة.

## ص

**صاحب المشكلة Problem owner** فرد يعاني من مشكلة ويريد حلّها.

**صانع القرار Decision maker** فرد في المنظمة، غالباً ضمن الإدارة، يكون مسؤولاً عن اتخاذ القرارات الرئيسية أو عن توزيع المهام على الموظفين.

**صيغة Formula** تعبير رياضي عن عملية حسابية يجريها برنامج جداول البيانات نيابة عنك.

## ط

**طرح المشكلة Problem statement** تقديم شرح موجز للمشكلة التي تستلزم حلاً.

**طرفية Outlier** قيمة ضمن مجموعة البيانات هي أعلى بكثير أو أقل بكثير من سائر القيم في مجموعة البيانات.

**طريقة التصنيف الثلاثية Three-pile method** تقنية لتخفيض عدد الأفكار إلى عدد مقبول.

**طريقة دلفي Delphi method** أسلوب ممنهج تقدّم فيه لجنة من الخبراء مدخلات شخصية تُرفع لتخضع للتقييم، لتُقدّم بعدها، مدخلات فردية إضافية وفقاً لنتائج التقييم، وهكذا دواليك حتى يُتوصل إلى حلّ نهائي.

## ع

**عارض Symptom** دلالة على تغيّر ما، مثل: تراجع الإيرادات.

**عصف ذهني Brainstorming** أسلوب يقوم على تفاعل مجموعة ما وجهاً لوجه بهدف اقتراح مباشر لأكبر عدد ممكن من البدائل لصنع قرار ما.

**عصف ذهني Brainstorming** العصف الذهني أداة إبداعية يمكن استخدامها لتوليد الأفكار والبدائل. تبدأ جلسة العصف الذهني - عادة - بتحديد المشكلة، ثم وضع قائمة بالحلول الممكنة فور تواردها إلى ذهنك، سواء أكانت واضحة أم غير عملية أم مستحيلة؛ الهدف هو الكم وليس الجودة.

**عصف ذهني إلكتروني Electronic brainstorming** أحد الأساليب التي تجمع الأفراد معاً في مجموعة تفاعلية عبر شبكة حاسوب بدلاً من التقائهم وجهاً لوجه.

**عنونة مطلقة Absolute addressing** مرجع للخلية يحافظ على موقعها بغض النظر عن المكان الذي تنسخ إليه. وجود الرمز "\$" على حرف العنوان يحافظ على العمود، أما الرمز "\$" على الرقم فيحافظ على الصف.

**عيّنة الاستجابة الطوعية Voluntary response sampling** نوع من العيّنات الملائمة، تعتمد على الأفراد الذين يتطوعون للمشاركة فيها من خلال استطلاع عبر الإنترنت مثلاً.

**عيّنة عشوائية بسيطة Simple random sampling** عيّنة تُجمع باستخدام أسلوب يضمن حصول مختلف العيّنات الممكنة من الحجم المطلوب على فرص اختيار متساوية.

**عيّنة عنقودية Cluster sampling** عيّنة تؤخذ من خلال تقسيم المجتمع الإحصائي قيد الدراسة، إلى فرق فرعية غير متداخلة، أو عناقيد اختير منها بصورة عشوائية.

**عيّنة ملائمة Convenience sampling** استخدام مجموعة متاحة من الأفراد أو مجموعة مناسبة لتشكيل عيّنة.

**عيّنة منتظمة Systematic sampling** طريقة اختيار عشوائية لعيّنة من مجتمع إحصائي لتفادي الخطأ.

## ف

**فريق Team** وحدة مكونة من فردين أو أكثر يتفاعلون فيما بينهم، وينسقون عملهم لتحقيق هدف مشترك يلتزمون به، ويتحملون مسؤوليته معاً.

**فريق افتراضي Virtual team** فريق مكوّن من أعضاء موزعين على نطاقات جغرافية أو تنظيمية مختلفة، نادراً ما يجتمعون وجهاً لوجه ويتفاعلون معاً لإنجاز عملهم في المقام الأول باستخدام تقنيات المعلومات والاتصالات المتقدمة.



**فريق الأغراض الخاصة Special-purpose team** فريق يُنشأ خارج الهيكل الرسمي للقيام بمشروع يتسم بقدر خاص من الأهمية، كتطوير منتج جديد.

**فريق الإدارة الذاتية Self-managed team** فريق يتكون من موظفين متعددي المهارات يتناوبون على الوظائف لتطوير منتج أو خدمة كاملة، ويقوده غالباً عضو منتخب في الفريق.

**فريق دولي Global team** مجموعة مكونة من أعضاء من جنسيات مختلفة تشمل أنشطتهم دولاً متعددة.

**فريق غير متجانس Heterogeneous team** فريق متنوع يتكون من أعضاء يتمتعون بمجموعة متنوعة من المهارات والمعارف والخبرات والخلفيات الاجتماعية.

**فريق متجانس Homogeneous team** فريق مكون من أفراد يتمتعون بالمهارات والمعارف والخبرات والخلفيات الاجتماعية نفسها.

**فريق متداخل الوظائف Cross-functional team** فريق يضم موظفين بنفس المستوى التنظيمي تقريباً، ولكن في مجالات مختلفة من الخبرات.

**فريق وظيفي Functional team** فريق يتألف من مدير ومرؤوسيه ضمن سلسلة القيادة الرسمية.  
**فك الشفرة Decode** تفسير الرسالة وفهمها.

## ق

**قرار Decision** خيار تقوم به من بين عدد من الخيارات أو البدائل.

**قناة Channel** الوسيط الذي تُرسل من خلاله الرسالة، مثل: مكالمة هاتفية أو مدونة أو رسالة نصية.

**قناة الاتصالات الأفقية Horizontal communication channel** التبادل الأفقي أو القطري للرسائل بين الأقران أو زملاء العمل، وتشمل اتصالات الفريق داخل أو عبر القسم.

**قناة الاتصالات التصاعدية Upward communication channel** تشمل الرسائل التي ترسل من المستويات الأدنى إلى المستويات الأعلى في الهيكل التنظيمي للشركة.

**قناة الاتصالات التنازلية Downward communication channel** تشير إلى الرسائل التي ترسلها الإدارة العليا إلى المرؤوسين.

**قناة التواصل الرسمية Formal communication channel** قناة تواصل بين المستويات التنظيمية وفق المناصب والتي تحددها الشركة.

**قنوات التواصل الشخصية Personal communication channels** وهي القنوات الموجودة خارج القنوات التنظيمية الرسمية، وتتيح للأفراد التواصل متجاوزين الحدود لمشاركة المعلومات وإنجاز المهام.



**قيادة Leadership** القدرة على التأثير على الأفراد أو المجموعات للتعاون من أجل تحقيق أهداف مشتركة.  
**قيادة وتحكم Command-and-control** يصدر المديرون التعليمات ويطيعها الموظفون.  
**قياسي Systematic** القيام بشيء مثل حلّ المشكلات بواسطة خطة منظمة، تصل بك إلى حلّ منطقي وعقلاني مناسب للمشكلات أو المواقف الأكثر تعقيداً والتي تشتمل على الكثير من المخاطر.

## ل

**لوحات القيادة Dashboards** تلخص المعلومات المتعلقة بكيفية عمل الشركة بيانياً.

## م

**مؤشر الأداء الرئيس Key Performance Indicator** قياس يُستخدم لتقييم مدى نجاح المنظمة في تحقيق الأهداف التي خططت للوصول إليها.  
**مؤشرات Indicators** كلمات تدل على أن المتحدث يعرض فرضية أو استنتاج.  
**مبدأ باريتو Pareto** يُعرف مبدأ باريتو أيضاً بقاعدة 80/20، ويفترض صدور 80% من النتائج عن 20% من الأسباب.  
**متغير Variable** خاصية (لمجتمع إحصائي) قد تتغير قيمتها من فرد إلى آخر أو من شيء إلى آخر.  
**متغير المدخلات Input variables** عنصر من البيانات يستطيع صانع القرار تغييرها أو التأثير عليها، مثل كمية المواد الخام التي يشتريها، وإلخ.  
**متغير النتيجة Output variable** قيمة في النتائج يمكن أن تتغير في حال تغيرت متغيرات القرار.  
**متغير مربك Confounding variable** متغير يرتبط بكيفية تشكيل المجموعات التجريبية وبمتغير الاستجابة الذي يشكل محور الاهتمام.  
**متوسط Average** المتوسط أو المتوسط الحسابي هو قيمة تمثل القيم الواردة في مجموعة بيانات. وقد يُحسب من خلال جمع كلّ قيم البيانات وقسمتها على عدد القيم في المجموعة.  
**متوسط حسابي Arithmetic mean** معدل مجموعة من البيانات عادة ما يشار إليها على أنها المعدل. المتوسط هو قيمة واحدة تصف البيانات عامّة بإظهار اتجاه النزعة المركزية لها.  
**مجتمع إحصائي Population** مجموعة عناصر محدودة أو غير محدودة تتم مناقشتها.  
**مجموعة Group** تتكون من شخصين أو أكثر يتفاعلون مع بعضهم، ويتشاركون التطلعات والواجبات، ويتخذون هوية مشتركة كمجموعة.  
**مخطط بياني Chart** معلومات ضمن جدول، رسم بياني أو مخطط.



**مخطط دائري Pie chart** مخطط يظهر التوزيع التكراري لمجموعة البيانات المصنفة. وتمثل كل شريحة من المخطط فئة معينة، وتكون كل مساحة من الشريحة متناسبة مع التردد أو التردد النسبي ذات الصلة.

**مخطط هيكل السمكة Fishbone diagram** مخطط يشبه الهيكل العظمي للسمكة ويُظهر الأسباب التي تؤدي إلى المشكلة.

**مدونة Blog** صحيفة تفاعلية على الإنترنت. اختصار لمصطلح "المدونة الإلكترونية".

**مدى ربيعي Interquartile range (Iqr)** مقياس لدرجة الاختلاف في البيانات لا يتأثر بوجود قيم طرفية، بعكس الانحراف المعياري. يُحتسب الانحراف الربيعي كالآتي: الانحراف الربيعي = الربيع الأعلى - الربيع الأدنى

**مرجع الخلية Cell reference** مزيج الحرف الذي يُعرّف عن العمود الرأسي والرقم الذي يُعرّف عن الصف الأفقي في ورقة عمل.

**مرونة Agile** الرغبة والقدرة على التأقلم مع الأحداث وعلى تخطي العقبات، حرصاً على إتمام المهام في الوقت المحدد ووفق معايير عالية المستوى.

**مسألة Issue** أي موضوع مثير للجدل يمكنك مناقشته أو إبداء الرأي فيه أو مراجعته. وتختلف المسألة عن موضوع الحوار من حيث إنها تثير التساؤلات، أو المخاوف حولها.

**مسألة وقائية Factual matter** يمكن جمع المعطيات حول ادعاء ما وتحليله. يشير هذا المصطلح إلى أنك لست متأكدًا من كون الادعاء حقيقة ولكن يمكن إثبات ذلك أو دحضه إن دعت الحاجة.

**مشكلة Problem** في الشركة، هي عقبة تقف في طريق تحقيق الهدف المنشود. وبصورة أوضح، فإنها الفرق بين الوضع الحالي والوضع الذي تريد أن تصل إليه.

**مشكلة الشركة Organizational problem** مشكلة على صعيد شركة أو منظمة تؤثر على الكثير من أقسامها المختلفة.

**مصطلحات تخصصية Jargon** الكلمات أو العبارات الخاصة التي تستخدمها مهنة أو مجموعة ما ويصعب على الآخرين فهمها.

**مظهر Symptom** دليل على تغيير مثلاً انخفاض في الإيرادات.

**معايير التقييم Evaluation criteria** المتغيرات التي تؤثر في قراراتك.

**معلومات Information** البيانات التي نُظمت، أو حُللت، أو تُصورت بطريقة تجعلها أكثر قيمة.

**مقترح Proposal** مستند مكتوب مصمّم للإقناع والإعلام، يقدم معلومات حول منتج أو خدمة أو فكرة ما ويحاول إقناع القارئ بتبني الحلّ الموصى به.

**مقترحات خارجية External proposals** مقترح مكتوب يستهدف جمهوراً من خارج الشركة.

**مقترحات داخلية Internal proposals** نوع من المقترحات يوصي بكيفية حلّ المشكلات داخل الشركة.

**مقياس النزعة المركزية Measure of center** مقياس موجز يسعى إلى وصف مجموعة كاملة من البيانات من خلال قيمة واحدة تمثل وسط أو مركز توزيعه.





**منوال Mode** القيمة الأكثر تكراراً في المجموعة. قد لا يكون المنوال رقماً واحداً.  
**مورد مشترك Shared resource** جزء مكوّن من منتج ما، أو عنصر مطلوب لتصنيع منتج ما، وقد يكون أيضاً جزءاً من منتج آخر أو مستخدماً في إنتاجه.

## ن

**نزاع Conflict** تفاعل عدائي يحاول فيه أحد الأطراف عرقلة نوايا أو أهداف الطرف الآخر.  
**نطاق Range** يُعرّف نطاق مجموعة البيانات بالمعادلة الآتية: النطاق = أكبر قيمة - أصغر قيمة.  
**نظام دعم القرار Decision support systems (DSS)** برنامج حاسوبي قادر على نمذجة وتحليل التأثير الناتج عن مختلف القرارات.

**نموذج Model** (الاسم) مجموعة من المعلومات توضح كيفية عمل شركة ما في الوقت الحالي، أو في المستقبل؛ (الفاعل) نموذج: إنتاج مثل هذه المجموعة من المعلومات.  
**نموذج القرار Decision model** معادلة واحدة أو أكثر تتضمن جميع المتغيرات المهمة لحساب النتيجة.

## هـ

**هامش الربح الإجمالي Gross margin** مبلغ المال الذي تحتفظ به الشركة بعد دفع التكاليف المباشرة المتعلقة بإنتاج السلع التي تبيعها والخدمات التي توفرها. فكلما ارتفع هامش الربح الإجمالي، زاد رأس المال الذي تحتفظ به الشركة، والذي يمكن استخدامه لدفع تكاليف أخرى أو للوفاء بالتزامات الديون.  
**هيكل تنظيمي Organizational structure** الهيكل الذي يشرح فئات الوظائف في المنظمة والتسلسلات الإدارية بين موظفيها.

## و

**ورقة العمل Worksheet** العنصر الأساسي في جداول البيانات هو الصفوف والأعمدة.  
**وسائل التواصل الاجتماعي Social media** مجموعة من التطبيقات القائمة على الإنترنت والتي تتيح صناعة وتبادل المحتوى الذي ينشئه المستخدم.  
**وسط أو المتوسط الحسابي Mean** هو المتوسط الحسابي لعينة تتألف من عدة عناصر رقمية  $x_1, x_2, \dots, x_n$ ، يمثل  $x_n$  بحرف  $(x)$ ، معادلته الحسابية كالتي:

$$\frac{\sum x}{n} = \frac{x_1 + x_2 + \dots + x_n}{n} = \frac{\text{مجموع قيم مجمل العناصر الموجودة في العينة}}{\text{عدد العناصر الموجودة في العينة}} = x$$



$$\frac{\sum x}{n} = \frac{x_1 + x_2 + \dots + x_n}{n} = \frac{\text{مجموع قيم مجمل العناصر الموجودة في العينة}}{\text{عدد العناصر الموجودة في العينة}} = x$$

**وسم Hashtag** شعار أو جملة - من دون مسافة فاصلة بين الكلمات - مرتبط بمنشور ليتمكن المستخدمون من إيجاد المعلومات ذات الصلة بسرعة.

**وسيط Median** قيمة لمجموعة من البيانات التي تفصل القيم الأعلى عن القيم الأدنى.

**وسيط العينة Sample median** نحصل على الوسيط أولاً بترتيب عناصر العينة من أصغرها إلى أكبرها (ونضع القيمة المتكررة على هذه القائمة ولا نحذفها، وهكذا يكون كل عنصر من عناصر العينة موجوداً على القائمة). وسيط العينة = القيمة الوسطى في حال كان حجم العينة رقماً فردياً، أو متوسط القيمتين المتوسطتين في حال كان حجم العينة رقماً زوجياً.

**وظيفة Function** الغرض أو الهدف من عمل معين أو مجموعة من الأعمال التي يؤديها فريق.

**وظيفة Function** صيغة حسابية محددة مسبقاً في جدول بيانات تعطي طريقاً مختصراً إلى العمليات الحسابية الشائعة.

**ويكي Wiki** هو موقع إلكتروني يمكن للمستخدمين المساهمة فيه عبر إنشاء أو تعديل المحتوى.



National Geographic Learning,  
a Cengage Company

**Business Decision Making**

**Jeff Butterfield**

Program Director: Sharon Jervis  
Senior Program Manager: Claire Merchant  
Publishing Consultant: Dorothy Robertson  
Ministry Program Manager: Anna Missa  
Lead Project Manager: Jemma Hillyer  
Project Manager: Eve Thould, Jemma Hillyer  
Subject Consultant: Jeff Butterfield  
Development Editor: Colin Cooper  
Editors: Anya Clayton, Amber Harris, Evie Nicol,  
Felix Rowe, Shazia Fardous, Abbie Coppin, Cecilia  
Bingham, Caroline Short  
Head of Design and Production: Celia Jones  
Senior Production Manager: Susan Povey, Phillipa  
Davidson-Blake  
Designer: Geoff Ward  
Saudi Arabian Review Team: Dr. Asmaa Alsuwayed,  
Dr. Abad Alzuman, Dr. Saja Aldera, Mrs. Maha  
Alzailai

The publisher has made every effort to trace and  
contact copyright holders before publication.  
If any have been inadvertently overlooked, the  
publisher will be pleased to rectify any

**Credits:**

10 Everett Collection/Shutterstock; 21 A Lot Of  
People/Shutterstock; 31 Svetlana Zibnitskaya/  
arabianEye; 37 Katarina Premfors/arabianEye;  
45 A85 Studio/The Stock; 59 Katarina Premfors/  
arabianEye; 65 Katarina Premfors/arabianEye; 68  
Mint Images Limited/Alamy; 77 TopVectorElements/  
Shutterstock; 90 Katarina Premfors/arabianEye;  
95 The Stage/The Stock; 127 A85 Studio/The  
Stock; 161 marozhka studio/Shutterstock; 163 Yara  
Saad/The Stock; 170 Arabsstock.com; 187 tai11/  
Shutterstock; 193 LinkedIn Corporation 2013; 194  
Arabsstock.com; 203 VGstockstudio/ Shutterstock;  
205 Arabsstock.com; 211 Katarina Premfors/  
arabianEye; 217 Arabsstock.com; 222 Arabsstock.  
com; 228 Google Inc.; 229 Google Inc.; 235 Zerbor/  
Shutterstock; 248 Arabsstock.com; 278 fatmawati  
achmad zaenuri/Shutterstock; 280 Zoom Video  
Communications; 284 sdx15/Shutterstock; 293  
Arabsstock.com; 350 Rawpixel.com/Shutterstock.  
358 lucadp/Shutterstock; 359 Arabsstock.com;  
361 Zinetron/Shutterstock; 397 Wachiwit/  
Shutterstock; 427 Gorodenkoff/Shutterstock; 455  
Artur Didyk/ Shutterstock; 456 Peter Hermes Furian/  
Shutterstock; 457 Lukas Gojda/ Shutterstock; 475  
Smile Fight/ Shutterstock; 476 Arabsstock.com; 495  
PhotonCatcher/Shutterstock; 497 Arabsstock.com.

257, 258, 278, 324-330, 332, 333, 335-339, 341-343,  
345, 346, 364-377, 379-384, 388-392, 394, 399, 400,  
402-414, 416, 417, 419-422, 432-447, 458, 460-461,  
464-466, 469-473, 480-482, 484-488, 490-492, 499-  
504, 505-512 Used with permission from Microsoft.  
Microsoft Excel, PowerPoint, and Windows are  
trademarks of the Microsoft group of companies.

© 2023 Cengage Learning, Inc.

ALL RIGHTS RESERVED. No part of this work covered by the copyright  
herein may be reproduced or distributed in any form or by any means,  
except as permitted by U.S. copyright law, without the prior written  
permission of the copyright owner.

“National Geographic”, “National Geographic Society” and the Yellow Border  
Design are registered trademarks of the National Geographic Society

® Marcas Registradas

For permission to use material from this text or product,  
submit all requests online at [cengage.com/permissions](https://cengage.com/permissions)  
Further permissions questions can be emailed to  
[permissionrequest@cengage.com](mailto:permissionrequest@cengage.com)

Student Edition:  
ISBN: 978-603-511-489-9

**National Geographic Learning**

Cheriton House, North Way,  
Andover, Hampshire, SP10 5BE  
United Kingdom

Locate your local office at [international.cengage.com/region](https://international.cengage.com/region)

Visit National Geographic Learning online at [ELTNGL.com](https://ELTNGL.com)  
Visit our corporate website at [www.cengage.com](https://www.cengage.com)